



Års- och hållbarhetsredovisning 2018
Essity Aktiebolag (publ)

Innehåll

Inledning

- 1 Detta är Essity
- 2 2018 i korthet
- 4 Vd-ord

Essity-aktien

- 6 Essity-aktien
- 8 Information till aktieägare

Strategi

- 9 Vår omvärld
- 10 Essitys strategiska ramverk
- 11 Essitys affärsmodell
- 12 Mål och utfall
- 16 Strategier

Affärsområden

- 20 Hygien- och hälsomarknaden
- 22 Personal Care
- 24 Consumer Tissue
- 26 Professional Hygiene

Koncernen

- 28 Verksamhet och struktur
- 29 Förvärv, investeringar och avyttringar samt Övrig koncerninformation
- 30 Nettoomsättning och resultat
- 31 Kassaflöde och finansiering
- 32 Finansiell ställning
- 33 Risker och riskhantering
- 39 Väsentlighetsanalys
- 40 Hållbarhetsstyrning

Bolagsstyrningsrapport

- 46 Bolagsstyrning
- 52 Styrelse och revisorer
- 54 Koncernledning

Finansiella rapporter och noter

- 56 Innehåll
- 58 Koncernens räkningar
- 63 Koncernens finansiella noter
- 108 Moderbolagets räkningar
- 109 Moderbolagets finansiella noter
- 114 Icke-finansiella noter
- 122 Förslag till vinstdisposition
- 123 Revisionsberättelse

- 127 Index lagstadgad hållbarhetsrapport samt GRI-index
- 128 Revisors rapport över kombinerad granskning

Essity-data

- 130 Beskrivning av kostnader samt Råvaror
- 131 Produktionsanläggningar
- 132 Finansiell flerårsöversikt

■ Förvaltningsberättelse och räkenskaper

Års- och hållbarhetsredovisning 2018 för Essity Aktiebolag (publ) är avlämnad av styrelsen och beskriver bolagets övergripande mål och strategier samt årets resultat. Ambitionen är att beskriva verksamheten ur ett ekonomiskt, socialt och miljömässigt perspektiv. Förvaltningsberättelse och räkenskaper återfinns på sidorna 6–8 samt 20–126 och inkluderar revisionsberättelse. Sidorna 33–45 samt 114–121 omfattar Essitys lagstadgade hållbarhetsrapport enligt kraven i ÅRL. Bolagets affärsmodell återfinns på sidan 11. Redovisningen har upprättats i enlighet med GRI Reporting Standards: Core. Den utgör även Essitys Communication on Progress (COP) till FN:s Global Compact.

Detta är Essity

Essity är ett ledande globalt hygien- och hälsobolag. Vi ökar människors välbefinnande genom våra produkter och tjänster.

Försäljning sker i cirka 150 länder under de globalt ledande varumärkena TENA och Tork samt andra starka varumärken såsom JOBST, Leukoplast, Libero, Libresse, Lotus, Nosotras, Saba, Tempo, Vinda och Zewa.

Essity är noterat på Nasdaq Stockholm.

Nettoomsättning 2018

118 500

MSEK

Försäljning i cirka

150

länder

Justerad EBITA¹⁾ 2018

12 935

MSEK

Medarbetare, cirka

47 000

världen över

Essitys börsvärde

153

miljarder SEK
per 31 december 2018

¹⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

Våra affärsområden

Personal Care

Essity är en ledande global aktör inom personal care. Vårt erbjudande inkluderar Incontinence Products, Baby Care, Feminine Care och Medical Solutions. Inom marknaden för incontinence products är Essity global marknadsledare och inom baby care, feminine care och medical solutions har Essity starka marknadspositioner. Läs mer på sidorna 22–23.

Consumer Tissue

Essity är världens näst största leverantör av consumer tissue. Vårt erbjudande inkluderar toalett- och hushållspapper, näsdukar, ansikts-, våt- och pappersservetter. Läs mer på sidorna 24–25.

Professional Hygiene

Essity är världens största leverantör av produkter och tjänster inom marknaden för professional hygiene. Vårt erbjudande omfattar kompletta hygienlösningar, inklusive bland annat toalettpapper, pappershanddukar, pappersservetter, handtvål och behållare. Läs mer på sidorna 26–27.



Våra styrkor

Ledande marknadspositioner på en attraktiv och växande hygien- och hälsomarknad

Essity är ett ledande globalt hygien- och hälsobolag. Vi har försäljning i cirka 150 länder och är nummer ett eller nummer två inom minst en produktkategori i ett 90-tal länder.

Förändringar i den globala demografin som befolkningsökning och ökad livslängd samt ökad disponibel inkomst talar för fortsatt god tillväxt för hygien- och hälsoprodukter. En åldrande befolkning och en ökad förekomst av kroniska sjukdomar, som exempelvis fetma och diabetes, samt en förväntad ökad livslängd för personer med kroniska sjukdomar förväntas öka efterfrågan på incontinence products och medical solutions. Marknadstillväxten för hygien- och hälsoprodukter påverkas även positivt av en ökad medvetenhet om hygienens betydelse för att undvika sjukdomar och förbättra hälsan.

Essity har en stark position på flera viktiga tillväxtmarknader exempelvis Kina, Latinamerika och Ryssland. Vi är majoritetsägare i Vinda, ett av Kinas största hygienbolag. Tillväxtmarknader svarade för 35 procent av Essitys nettoomsättning 2018. Tillväxtpotentialen för hygien- och hälsoprodukter är stor på tillväxtmarknaderna, där marknadspenetrationen är betydligt lägre än på mogna marknader och där urbanisering, ökad disponibel inkomst, utveckling av detaljhandeln samt förbättrad tillgång till hälsovård ökar efterfrågan på hygien- och hälsoprodukter.

Starka varumärken och framgångsrika innovationer

Essity är global marknadsledare inom incontinence products med varumärket TENA samt inom professional hygiene med varumärket Tork. Vi har även starka varumärken och marknadspositioner inom marknaderna för baby care, feminine care, medical solutions och consumer tissue. Essitys erbjudanden underlättar vardagen för 100-tals miljoner människor i världen varje dag. Under 2018 lanserade vi betydelsefulla innovationer som ökade nyttan för kunder och konsumenter och samtidigt minskade resursanvändningen. Som en viktig del i innovationsarbetet utvecklar vi marknadsledande digitala produkter och tjänster inom hygien och hälsa.

Fokus på effektiviseringar och kostnadsbesparingar

Essity arbetar kontinuerligt med att öka effektiviteten för att stärka konkurrenskraften, minska kostnaderna och förbättra resultatet. Genom att effektivisera produktions- och leverantörslöden och dra nytta av digitalisering och skalfördelar uppnås en effektivare värdekedja. Förbättrad kapitaleffektivitet, lägre kostnader och stärkt kassaflöde möjliggörs genom effektiviserings- och besparingsåtgärder samt optimering av sysselsatt kapital.

För att öka lönsamheten och stärka bolagets långsiktiga kostnadseffektivitet introducerade Essity ett koncernövergripande besparingsprogram i september 2018. Detta program är utöver det pågående effektiviseringsarbetet i bolaget. Förändringar i bolagets organisationsstruktur och koncernledning genomfördes också.

Hållbar affärsmodell med lönsam tillväxt och starka kassaflöden

Essitys hållbara affärsmodell skapar värde för både människor och miljö. Essity har som mål att utveckla produkter och tjänster för att bidra till ett hållbart och cirkulärt samhälle där vi strävar efter minskad resursförbrukning och en effektiv återvinning eller kompostering av våra produkter. Under 2018 inkluderades Essity i Dow Jones Sustainability Index och utnämndes till branschledare inom sektorn för Household Products.

Genom ett kontinuerligt arbete med att växa lönsamma marknadspositioner och att förbättra eller lämna lågpresterande positioner samt ett framgångsrikt innovationsarbete och effektivisering har Essity uppvisat lönsam tillväxt och starka kassaflöden. Mellan 2014 och 2018 ökade Essitys nettoomsättning med 34,7 procent. Den organiska nettoomsättningen ökade med 13,3 procent, vilket motsvarar en årlig ökning om 3,2 procent. Under samma period ökade justerad EBITA¹⁾ med 36 procent och den justerade EBITA-marginalen¹⁾ ökade från 10,8 procent till 10,9 procent. Bolaget har genererat starka kassaflöden och under 2018 uppgick det operativa kassaflödet till 12 324 MSEK.

¹⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.



2018 i korthet

Viktiga händelser

- **Framgångsrika innovationer**

Inom alla produktkategorier lanserades innovationer som stärkte Essitys kund- och konsumenterbjudanden.

- **Essity branschledare i Dow Jones hållbarhetsindex**

Essity kvalificerade sig till Dow Jones Sustainability World Index och Dow Jones Sustainability Europe Index och utnämndes till branschledare inom sektorn för Household Products.

- **Omstruktureringsåtgärder inom mjukpappersproduktionen**

För att ytterligare förbättra kostnads- och kapitaleffektiviteten inom Consumer Tissue och Professional Hygiene togs beslut om omstruktureringsåtgärder inom mjukpappersproduktionen i Europa, Nordamerika och Latinamerika.

- **Koncernövergripande besparingsprogram**

För att öka lönsamheten och stärka den långsiktiga kostnads-effektiviteten introducerades ett koncernövergripande besparingsprogram. Programmet beräknas ge årliga kostnadsbesparingar om cirka 900 MSEK, med full effekt vid utgången av 2019.

- **Ny organisation**

För att stärka konkurrenskraften och öka effektiviteten genomfördes förändringar i organisationsstrukturen och koncernledningen.

Nyckeltal

2018 jämfört med 2017

- Den organiska nettoomsättningen, vilken exkluderar valuta-effekter, förvärv och avyttringar, ökade med 2,6 procent varav volym var 0,5 procent och pris/mix var 2,1 procent. Den organiska nettoomsättningen ökade med 0,9 procent på mogna marknader och ökade med 5,9 procent på tillväxtmarknader. Tillväxtmarknader svarade för 35 procent av nettoomsättningen.
- Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (justerad EBITA) minskade med 4 procent (11 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter och förvärv) och uppgick till 12 935 (13 405) MSEK. Högre priser, bättre mix, högre volymer, kostnadsbesparingar samt förvärvet av BSN medical påverkade resultatet positivt.

Nettoomsättning

118 500

MSEK

+8,5%

Justerad EBITA²⁾

12 935

MSEK

–4%

Operativt kassaflöde

12 324

MSEK

Resultat per aktie

11,23

SEK

Organisk nettoomsättning¹⁾

+3,1%

exkl lägre försäljning av moderrullar

+2,6%

inkl lägre försäljning av moderrullar

Justerad EBITA marginal²⁾

10,9%

–1,4 procentenheter

Justerad avkastning på sysselsatt kapital²⁾

12,0%

Föreslagen utdelning per aktie³⁾

5,75

SEK

¹⁾ Nettoomsättning vilken exkluderar valutaeffekter, förvärv och avyttringar.

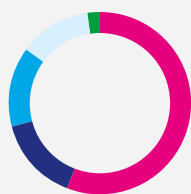
²⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

³⁾ Av styrelsen föreslagen utdelning.



100-tals miljoner människor använder Essitys produkter och tjänster varje dag och 2018 utbildade Essity cirka 2,5 miljoner människor inom hygien och hälsa.

Nettoomsättning per region



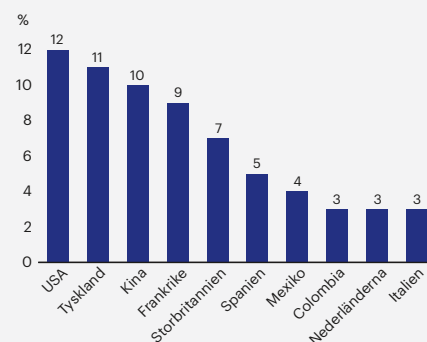
Europa, 56%
Asien, 15%
Nordamerika, 14%
Latinamerika, 13%
Övriga, 2%

Nettoomsättning per affärsområde

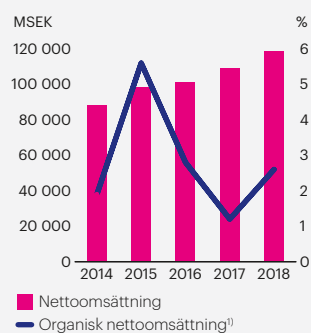


Personal Care, 38%
Consumer Tissue, 38%
Professional Hygiene, 24%

Koncernens största marknader, % av nettoomsättningen

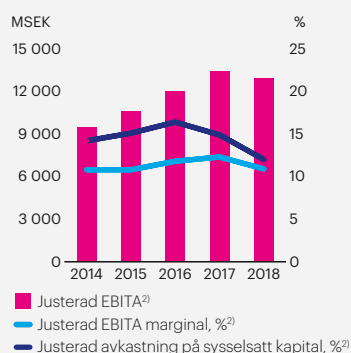


Nettoomsättning och organisk nettoomsättning¹⁾



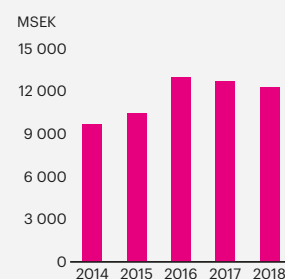
¹⁾ Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar.

Justerad EBITA²⁾, justerad EBITA marginal²⁾ och justerad avkastning på sysselsatt kapital²⁾



²⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

Operativt kassaflöde



Framsteg inom många områden under ett utmanande år

2018 stärkte vi våra varumärken genom framgångsrika innovationer, förbättrade vår produktmix, genomförde prishöjningar och intensifierade arbetet med effektiviseringar och omstruktureringar. Vi vidtog åtgärder i alla delar av verksamheten för att öka lönsamheten och motverka den negativa effekt de betydligt högre råvaru- och energikostnaderna hade på resultatet. Arbetet med att bidra till ett hållbart och cirkulärt samhälle premierades. Vi kvalificerade oss till Dow Jones Sustainability Index och utnämndes till branschledare inom sektorn för Household Products. Externa faktorer innebar att 2018 var ett utmanande år men med starkt kundfokus och hårt arbete stärkte vi verksamheten för framtiden.

Resultatutveckling

Under 2018 ökade den organiska nettoomsättningen med 2,6 procent. På tillväxtmarknaderna, som svarade för 35 procent av nettoomsättningen, ökade den med 5,9 procent. Justerad EBITA marginal¹⁾ minskade med 1,4 procentenheter och uppgick till 10,9 procent. Genom prishöjningar, förbättring av produktmixen, volymtillväxt och kostnadsbesparingar kompenserade vi för en stor del av de högre råvaru- och energikostnader som påverkade marginalen negativt med 4,2 procentenheter.

Åtgärder för ökad lönsamhet

Vi fortsatte investera i våra starka varumärken och genom innovationer förbättrade vi vår produktmix. Under året genomförde vi prishöjningar inom alla affärsområden och ytterligare prishöjningar förväntas 2019. Vi intensifierade vårt arbete med effektiviseringar och omstruktureringar av verksamheten och uppnådde under året 1 040 MSEK i kostnadsbesparingar. Kostnadsbesparingarna var främst ett resultat av åtgärder inom Tissue Roadmap, operationella effektivitetsförbättringar, materialrationalisering samt besparingar inom inköp. För att öka lönsamheten och stärka den långsiktiga kostnadseffektiviteten lanserade vi under 2018 ett koncernövergripande besparingsprogram. Dessutom genomförde vi förändringar i bolagets organisationsstruktur och koncernledning.

Innovation för ökad kund- och konsumentnytta

Med våra kunder och konsumenter i fokus lanserade vi framgångsrika innovationer inom alla produktkategorier, vilket stärkte våra varumärken och marknadspositioner. Inom Incontinence

Products, med vårt globalt ledande varumärke TENA, förbättrade vi exempelvis våra erbjudanden med TENA Complete™, en hög-kvalitativ och kostnadseffektiv inkontinensprodukt som förbättrar för användare och vårdgivare. I detaljhandeln lanserade vi TENA Men och lights by TENA med högre absorptionsförmåga, förbättrad passform och diskretion. Inom Medical Solutions lanserade vi Cutimed® Siltec® Sorbact®, ett förband för svårläkta sår. Med vårt globalt ledande varumärke Tork, lanserade vi inom Professional Hygiene vår nya pappersbehållare Tork Reflex®. Inom Consumer Tissue lanserades Lotus Moltonel Sans Tube, vårt första toalett-papper utan hylsa.

Digitalisering i alla delar av verksamheten

För Essity innebär digitaliseringen en mängd möjligheter att effektivisera och utveckla alla delar av vår värdekedja. Inom produktion, administration och logistik har vi under 2018 robotiserat och automatiserat processer för att förbättra både produktkvalitet och effektivitet. Vi arbetar med att utveckla digitala lösningar för att förbättra erbjudanden till kunder och konsumenter. Vår onlineförsäljning ökade under 2018. Tillsammans med detaljhandeln och e-handeln utvecklar och stärker vi vår närvaro i denna kanal. Målet är att ha minst samma marknadsandel online som offline på alla marknader och för alla produktkategorier.

Med visionen att öka välbefinnandet

Bristande hygien och sanitet står i vägen för miljontals människors hälsa, försörjning, välbefinnande och utveckling. Vår vision är att öka välbefinnande genom ledande lösningar inom hygien och hälsa. Under 2018 använde 100-tals miljoner människor världen över våra produkter varje dag och vi utbildade under året cirka 2,5 miljoner människor i hygien och hälsa. Kunskap är en nyckel till förbättrad hygien och hälsa samtidigt som det skapar affärsmöjligheter för oss. Genom vår affärsmodell bidrar vi även till FN:s mål för hållbar utveckling och vi var sammankallande partner för United Nations Foundation Global Dialogue om dessa mål. Essity stödjer FN:s Global Compact.

Hållbar utveckling

Vi utvecklar produkter och tjänster som bidrar till ett hållbart och cirkulärt samhälle för att vara relevanta både idag och i framtiden. En viktig del i detta är att erbjuda produkter och tjänster som hjälper kunder och konsumenter att minska sin miljöpåverkan. Vi strävar efter minskad resursförbrukning samt en effektiv återvinning av våra produkter. För att lyckas med detta krävs innovation och samarbete. Vår innovation Tork PaperCircle™, världens första återvinningstjänst för pappershanddukar, är ett exempel. Våra nya mål för att minska utsläppen av växthusgaser har under 2018 godkänts av initiativet Science Based Targets. Det innebär

”Bristande hygien och sanitet står i vägen för miljontals människors hälsa, försörjning, välbefinnande och utveckling. Vår vision är att öka välbefinnande genom ledande lösningar inom hygien och hälsa.”

¹⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.



Med varumärket TENA är Essity global marknadsledare inom incontinence products.

att vårt klimatåtagande stödjer Parisavtalets målsättning för att hålla den globala temperaturökningen under 2 grader.

Utveckling av våra medarbetare och vår företagskultur

Hälsa och säkerhet har högsta prioritet för Essity. Vi har en nollvision avseende arbetsplatsolyckor och arbetar kontinuerligt med att skapa en kultur där säkerhet har högsta prioritet och där riskabla arbetsförhållanden och beteenden omedelbart rapporteras och åtgärdas. Under året uppdaterade vi vår uppförandekod som beskriver hur vi driver vår verksamhet på ett ansvarsfullt sätt och hjälper våra medarbetare att fatta rätt beslut i det dagliga arbetet. Vi genomförde som Essity vår första medarbetarundersökning. Undersökningen visar på ett stort medarbetarengagemang där extra höga resultat nåddes inom områden som samarbete, resultatorientering, laganda, hälsa och säkerhet.

Framåtblick

Vi prioriterar tillväxt inom de produktkategorier där vi har högst marginaler, vilket innebär att Incontinence Products, Medical

Solutions, Feminine Care och Professional Hygiene ska svara för en ökande andel av Essitys nettoomsättning i framtiden. Inom Consumer Tissue och Baby Care prioriterar vi att förbättra marginalerna. I tillägg till organisk tillväxt har vi ambitionen att växa via förvärv. Ett prioriterat område för förvärv är Medical Solutions, en produktkategori med goda tillväxtmöjligheter och höga marginaler, där vi genom förvärvet av BSN medical har skapat en tillväxtplattform som vi vill växa både organiskt och genom förvärv.

Vi har ambitionen att öka livskvaliteten för 2 miljarder människor varje dag år 2030. Detta vill vi nå genom vår unika kunskap och insikt om kunders och konsumenters behov och vår förmåga att omsätta detta till innovativa erbjudanden som ökar livskvalitet och underlättar människors vardag oavsett var i världen du befinner dig.

Magnus Groth

Vd och koncernchef

Essity-aktien

Essity-aktien är noterad och handlas på börsen Nasdaq Stockholm. Essitys börsvärde per den 31 december 2018 uppgick till 153 miljarder SEK.

Kursutveckling

Under 2018 sjönk aktiekursen för Essitys B-aktie med 7 procent. OMX Stockholm 30 index sjönk med 11 procent och MSCI Household Products index sjönk med 6 procent under motsvarande period. Stängningskursen för Essitys B-aktie vid årets slut var 217,60 SEK. Den högsta stängningskursen för Essitys B-aktie under året var 240,50 SEK, vilken noterades den 26 januari 2018. Den lägsta stängningskursen var 204,70 SEK från den 29 oktober 2018.

Totalavkastningen för Essitys B-aktie uppgick för året till -4 procent. Totalavkastning för OMX Stockholm 30 index uppgick till -7 procent och för MSCI Household Products index till -3 procent.

Utdelning och utdelningspolicy

Essity strävar efter att ge långsiktig stabil och stigande utdelning till sina aktieägare. När rörelsens kassaflöde långsiktigt överstiger vad bolaget kan investera i lönsam expansion, och under förutsättning att målet för kapitalstruktur är uppfyllt, distribueras överskottet till aktieägarna.

Styrelsen föreslår en utdelning om 5,75 SEK per aktie för verksamhetsåret 2018. Utdelningen 2018 motsvarar en direktavkastning på 2,6 procent, beräknat på Essitys aktiekurs vid utgången av året.

Index

På börsen Nasdaq Stockholm ingår Essity bland annat i OMX Stockholm 30 index, OMX Nordic 40 index och inom sektorn Personal & Household Goods inom Consumer Goods. Förutom de index som är direkt knutna till Nasdaq Stockholm finns Essity med i andra index som exempelvis FTSE Eurofirst index och FTSE All

World index. Inom MSCI ingår Essity i Household Products index inom Consumer Staples. Essity finns också representerat i hållbarhetsindex som Dow Jones Sustainability index och FTSE4Good Global index.

Aktieägarstruktur

Aktiekapitalet ägs till 46 procent av svenske registrerade ägare och 54 procent av utländska ägare. Den största andelen av de utlandsregistrerade ägarna återfinns i USA och Storbritannien. Av Essitys aktieägare gör minst 22 procent en utvärdering ur ett hållbarhetsperspektiv.

Betavärde

Betavärdet för Essitys B-aktie uppgick till 0,55 under 2018. Ett betavärde lägre än 1 indikerar att aktien är mindre känslig för marknadssvängningar än genomsnittet.

Likviditet

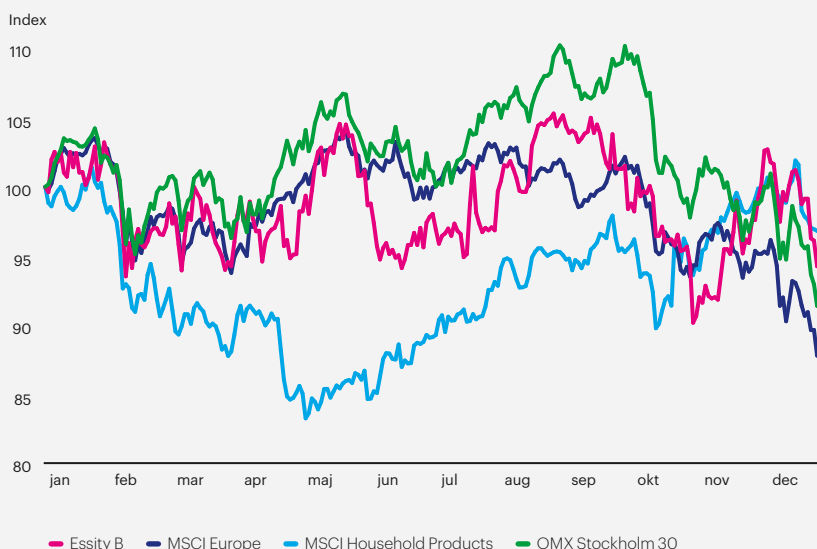
Under 2018 omsattes det på Nasdaq Stockholm cirka 341 miljoner Essity-aktier, motsvarande ett värde av cirka 77 miljarder SEK. Dagsomsättningen för Essity på Nasdaq Stockholm uppgick i genomsnitt till cirka 1,4 miljoner aktier, motsvarande ett värde av cirka 307 MSEK.

Marknadsandel

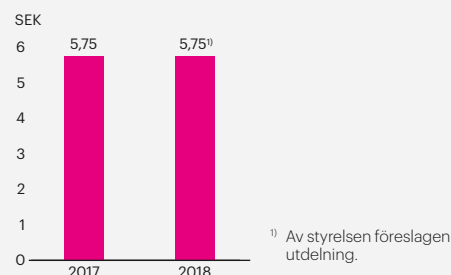
%	2018	2017
Nasdaq Stockholm	75%	85%
CBOE	19%	12%
Turquoise	3%	2%
Övriga	3%	1%
Summa	100%	100%

Källa: Nasdaq Stockholm, Essity

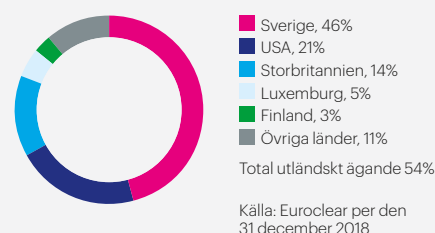
Totalavkastning 2018



Utdelning per aktie, SEK



Ägarfördelning per land



Essitys största aktieägare

Den 31 december 2018 utgjorde följande företag, stiftelser och aktiefonder de tio största registrerade aktieägarna efter röstetal:

Ägare	Röster (%)	Kapital (%)
AB Industrivärden	29,9	9,5
Norges Bank Investment Management	8,2	4,7
MFS Investment Management	2,7	5,0
AMF Försäkring & Fonder	2,5	3,3
Swedbank Robur Fonder	2,4	4,3
SHB resultatandelsstiftelse Oktogonen	2,4	0,4
Skandia	1,6	0,4
Första AP-fonden	1,0	1,9
SHB Pensionskassan	1,0	0,2
Nordea Investment Funds	1,0	1,7
Övriga aktieägare	47,3	68,6
Summa	100,0	100,0

Essity Aktiebolag (publ) innehar inga egna aktier.
Källa: Euroclear per den 31 december 2018

Aktieägarstruktur

Innehav	Antal aktieägare	Antal aktier	Kapital (%)	Röster (%)
1–1 000	71 666	18 706 485	2,7	3,1
1 001–10 000	14 522	39 370 938	5,6	6,4
10 001–20 000	685	9 777 799	1,4	1,4
20 001–	975	634 487 267	90,3	89,1
Summa	87 848	702 342 489	100,0	100,0

Källa: Euroclear per den 31 december 2018

Aktiefördelning

	Serie A	Serie B	Summa
Registrerat antal aktier	63 992 771	638 349 718	702 342 489

Under 2018 har på aktieägares begäran 147 667 aktier av serie A omvandlats till serie B. Det totala antalet röster i bolaget uppgår därefter till 1 278 277 428.
Källa: Euroclear per den 31 december 2018

Aktiesymboler

Nasdaq Stockholm	ESSITY A, ESSITY B
Bloomberg	ESSITYA:SS, ESSITYB:SS
REUTERS	ESSITYa.ST, ESSITYb.ST

Data per aktie

Samtliga resultatmått inkluderar jämförelsestörande poster om inte annat anges.

Belopp i SEK per aktie där annat ej anges	2018	2017
Resultat per aktie:		
Resultat per aktie:	11,23	11,56
Justerat resultat per aktie ¹⁾	13,32	13,09
Börskurs för B-aktien:		
Genomsnittskurs under året	225,72	233,87
Årets slutkurs, 31 december	217,60	233,00
Rörelsens kassaflöde ²⁾	12,51	12,45
Kassaflöde från den löpande verksamheten	18,74	18,12
Utdelning	5,75 ³⁾	5,75
Direktavkastning, %	2,6	2,5
P/E-tal ⁴⁾	19	20
Justerat P/E-tal ⁵⁾	16	18
Price/EBITA ⁶⁾	18	17
Price/EBITA exkl jämförelsestörande poster ⁶⁾	16	16
Betavärde ⁷⁾	0,55	0,58
Andel utdelad vinst (före utspädning), %	51	50
Eget kapital, efter utspädningseffekter	78	71
Inregistrerade aktier 31 december (milj st)	702,3	702,3

¹⁾ Exklusive jämförelsestörande poster och avskrivningar på förvärsrelaterade immateriella tillgångar.

²⁾ För definitioner av nyckeltal se not A2, sidorna 64-69.

³⁾ Enligt styrelsens förslag.

⁴⁾ Aktiekurs vid årets slut dividerat med resultat per aktie.

⁵⁾ Aktiekurs vid årets slut dividerat med justerat resultat per aktie.

⁶⁾ Börsvärde plus nettolåneskulder plus innehav utan bestämmande inflytande dividerat med EBITA (EBITA = Rörelseresultat före avskrivningar på förvärsrelaterade immateriella tillgångar).

⁷⁾ Aktiens kursförändring jämfört med börsen som helhet.

Essity är inkluderat i följande hållbarhetsindex

MEMBER OF

**Dow Jones
Sustainability Indices**

In Collaboration with RobecoSAM

Essity är utnämnt till branschledare i Dow Jones Sustainability index



Resultat per aktie, 2018

11,23 SEK

Föreslagen utdelning per aktie, 2018¹⁾

5,75 SEK

¹⁾ Av styrelsen föreslagen utdelning.

Aktiekapitalets utveckling

Tabellen nedan visar utvecklingen av Bolagets aktiekapital sedan 2017.

År	Händelse	Förändring av antalet aktier av serie A	Förändring av antalet aktier av serie B	Totalt antal aktier av serie A	Totalt antal aktier av serie B	Totalt antal aktier	Förändring av aktiekapital, SEK	Totalt aktie- kapital, SEK	Kvotvärde, SEK
2017	Fondemission ¹⁾	64 589 523	637 747 966	64 594 523	637 747 966	702 342 489	2 349 866 980	2 350 366 980	3,35
2017	Omvandling	-454 085	454 085	64 140 438	638 202 051	702 342 489	-	2 350 366 980	3,35
2018	Omvandling	-147 667	147 667	63 992 771	638 349 718	702 342 489	-	2 350 366 980	3,35

¹⁾ På årsstämman den 5 april 2017 beslutade aktieägarna om en fondemission. Syftet med fondemissionen var att öka aktiekapitalet samt antalet aktier för att de senare inför SCAs utdelning av Essity skulle motsvara antalet aktier i SCA.

Information till aktieägare

Årsstämma

Årsstämma i Essity Aktiebolag (publ) hålls torsdagen den 4 april 2019, kl 15.00 i Stockholm Waterfront Congress Centre, Nils Ericsons Plan 4, Stockholm. Inregistrering till årsstämman börjar kl 13.30.

Anmälan

Aktieägare som önskar delta i årsstämman ska *dels* fredagen den 29 mars 2019 vara införd som aktieägare i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken, *dels* senast fredagen den 29 mars 2019 anmäla sin avsikt att delta i stämman.

Anmälan kan göras på något av följande sätt:

- per telefon 08-402 90 80, vardagar kl 08.00–17.00
- på bolagets webbplats: www.essity.se
- per post till Essity Aktiebolag (publ), Group Function Legal Affairs, Box 200, 101 23 Stockholm

För aktieägare som har sina aktier förvaltarregistrerade genom bank eller annan förvaltare gäller följande för att ha rätt att delta i stämman. Förutom att anmäla sig måste sådan aktieägare inregistrera sina aktier i eget namn. Sådan registrering i aktieboken ska vara verkställd hos Euroclear Sweden AB senast fredagen den 29 mars 2019. Aktieägaren bör i sådana fall underrätta banken eller förvaltare om detta i god tid före fredagen den 29 mars 2019. Sådan registrering kan vara tillfällig.

Vid anmälan uppges namn, person-/organisationsnummer, adress och telefonnummer, samt, i förekommande fall, antal biträden. För aktieägare som företräds av ombud bör fullmakt i original översändas före årsstämman. Fullmaktsformulär tillhandahålls av bolaget på begäran och finns även tillgängligt på bolagets webbplats www.essity.se. Den som företräder juridisk person ska förete kopia av registreringsbevis, ej äldre än ett år, eller motsvarande behörighetshandlingar som utvisar behörig firmatecknare.

Kallelsen till årsstämman återfinns på bolagets webbplats www.essity.se.

Valberedning

- Helena Stjernholm, AB Industrivärden, valberedningens ordförande
- Petter Johnsen, Norges Bank Investment Management
- Stefan Nilsson, Handelsbankens Pensionsstiftelse m.fl.
- Marianne Nilsson, Swedbank Robur Fonder
- Pär Boman, styrelseordförande Essity

Valberedningen utarbetar bland annat förslag till val av styrelseledamöter. Se i övrigt Bolagsstyrningsrapporten på sidan 46.

Utdelning

Styrelsen föreslår att utdelningen fastställs till 5,75 SEK per aktie samt att avstämningsdag för utdelning ska vara måndagen den 8 april 2019. Utbetalning genom Euroclear Sweden AB beräknas kunna ske torsdagen den 11 april 2019.

Finansiell information 2019 – 2020

Delårsrapport	(1 jan–31 mar 2019)	25 april 2019
Halvårsrapport	(1 jan–30 jun 2019)	18 juli 2019
Delårsrapport	(1 jan–30 sep 2019)	25 oktober 2019
Bokslutsrapport	2019	22 januari 2020
Års- och hållbarhetsredovisning	2019	mars 2020

Års- och hållbarhetsredovisningar, boksluts-, halvårs- och delårsrapporter publiceras på svenska och engelska (vid eventuella skillnader i versionerna hänvisas till den svenska texten) och kan laddas hem från Essitys webbplats www.essity.se.

Års- och hållbarhetsredovisningar kan också beställas från:

Essity Aktiebolag (publ)

Koncernfunktion Communications
Box 200
101 23 Stockholm
Tel 08-788 51 00

Prenumerationer

Prenumeration på Essitys pressmeddelanden, års- och hållbarhetsredovisningar, boksluts-, halvårs- och delårsrapporter kan göras genom registrering på Essitys webbplats www.essity.se.

Vår omvärld

I arbetet med att utforma Essitys affärsstrategi analyserar vi de omvärldstrender och förändringar som kontinuerligt pågår. Vi identifierar de makroekonomiska drivkrafter som vi anser vara mest relevanta för vår verksamhet för att ta tillvara de möjligheter och arbeta med de risker som är förknippade med dem. Vi analyserar hur trender påverkar Essity och hur bolaget kan dra nytta av dessa.

Vi är i kontinuerlig dialog med kunder och konsumenter för att utveckla produkter och tjänster som möter de behov som finns och löser de utmaningar som många möter i sin vardag. Till grund för Essitys strategi ligger en väsentlighetsanalys där Essity och bolagets intressenter prioriterar frågor och områden som uppfattas som viktiga för bolaget. Genom denna process skapar Essity en strategi för lönsam och hållbar tillväxt.

Externa trender och drivkrafter

Växande och åldrande befolkning

Världens befolkning ökar och lever längre. En växande befolkning medför en ökad efterfrågan på hygien- och hälsoprodukter och ger därmed tillväxtpotentialer för Essity. Världens befolkning kommer att öka mest i Asien, Latinamerika och Afrika. Essity prioriterar tillväxt på utvalda tillväxtmarknader som Kina, Sydostasien, Latinamerika, Östeuropa och Ryssland. En åldrande befolkning ökar efterfrågan på inkontinens- och hälsoprodukter, både på mogna marknader och på tillväxtmarknader. Till exempel uppskattas förekomsten av inkontinens bland personer över 65 år vara mellan 15 och 20 procent.

Högre levnadsstandard

Samtidigt som befolkningen växer minskar fattigdomen i världen. När de mest grundläggande behoven som mat och husrum är tillgodosedda är hygien något som prioriteras högt. Ökad disponibel inkomst och högre levnadsstandard förväntas öka efterfrågan på hygien- och hälsoprodukter.

Globala insikter om hygien och hälsa

Begränsad tillgång till hygien och sanitet är en stor global utmaning. Medvetenheten ökar om hur god hygien och hälsa hör ihop och förbättrar välbefinnandet i världen, vilket även framgår av FN:s 17 mål för hållbar utveckling. Essity utvecklar kontinuerligt nya hygien- och hälsolösningar och utbildar bland annat hälso- och sjukvårdspersonal inom inkontinens och god handhygien. Unga kvinnor utbildas om menstruation och pubertet samt barn och förskolepersonal om vikten av god handhygien.

Ökad förekomst av kroniska tillstånd

Ökad förekomst av kroniska sjukdomar och längre livslängd för människor med kroniska tillstånd förväntas leda till ökad efterfrågan på exempelvis inkontinens- och hälsoprodukter.

Digitalisering

Digitaliseringen av vårt samhälle innebär stora förändringar och möjligheter. För Essity innebär digitaliseringen en mängd möjligheter att förbättra och utveckla alla delar av vår värdekedja. Inom produktion, administration och logistik digitaliserar vi för att uppnå effektiviseringar och kvalitetsförbättringar. Inom produktutveckling arbetar vi med att utveckla digitala lösningar för att förbättra erbjudanden till kunder och konsumenter. Essitys produkter säljs och marknadsförs online i större utsträckning för varje år.

Hållbar konsumtion och cirkulär ekonomi

Medvetna kunder och konsumenter ökar förväntningar och efterfrågan på hållbara lösningar. Essity har som mål att utveckla produkter och tjänster som passar in i ett hållbart och cirkulärt samhälle.

Risker

I den årliga strategiprocessen görs en kartläggning och bedömning av de risker som finns inom affärsenheterna.

Ansvar för den långsiktiga och övergripande hanteringen av strategiska risker följer bolagets delegeringsordning, från styrelse till vd och från vd till affärsenhetsschef. En beskrivning av de viktigaste risker som påverkar Essitys möjlighet att nå uppsatta mål och hur de hanteras presenteras på sidorna 33-38.

Omvärldsdialog och väsentlighetsanalys

En aktiv intressentdialog är ett sätt att säkerställa att Essitys prioriteringar och arbetssätt är relevanta i dagens samhälle. Miljoners människor över hela världen har en påverkan på och intresse i Essitys verksamhet. Genom dialog med våra olika intressenter förstår vi vilka förväntningar som finns på oss som bolag och hur vi kan utvecklas och förbättras. Vi genomför även väsentlighetsanalyser för att ta reda på vilka frågor som är viktiga för oss på Essity och för våra intressenter. De ligger även till grund för Essitys strategi och hållbarhetsarbete. Senaste analysen gjordes 2017 bland cirka 1 000 intressenter som kunder, konsumenter, leverantörer, investerare, analytiker och medarbetare.

FN:s 17 mål för hållbar utveckling

På Essity anser vi att arbetet med att uppfylla hållbarhetsmålen kommer att göra världen bättre samtidigt som det innebär goda affärsmöjligheter för företag världen över, inte minst inom områdena hälsa, hygien och sanitet där vi besitter stor kompetens. Vi arbetar för att övervinna globala utmaningar tillsammans med likasinnade samarbetspartners. Essity har valt att prioritera mål 3, 5, 6, 12, 13 och 15 som är mest relevanta för vår verksamhet. Essity har under flera år varit sammankallande partner för United Nations Foundation Global Dialogue om dessa mål.



Essitys strategiska ramverk

Essitys vision är att öka välbefinnande genom ledande lösningar inom hygien och hälsa. Vår strategi är utvecklad för att skapa värde för bolagets alla intressenter med fokus på lönsam tillväxt. Verksamheten bygger på en hållbar affärsmodell där värdeskapande för kunder och konsumenter sätts i centrum. Essitys vision har brutits ner i fyra mål och fyra strategier med tydliga kopplingar till intressentgrupper som aktieägare, kunder och konsumenter, samhälle och medarbetare.

Vision och affärsidé

VISION

Att öka välbefinnande genom ledande lösningar inom hygien och hälsa

AFFÄRSIDÉ

Att hållbart utveckla, tillverka, marknadsföra och sälja värdeskapande produkter och tjänster inom hygien och hälsa

Mål

Skapa ökat värde för **aktieägarna** genom lönsam tillväxt

Öka livskvaliteten varje dag för fler **människor**

Bidra till ett hållbart och cirkulärt **samhälle**

Skapa förutsättningar för våra **medarbetare** att uppnå sin fulla potential i ett vinnande lag

Läs mer på sidorna **12–15**

Strategier

Vinna i utvalda **marknader** och **produktkategorier**

Fokusera på **kunder** och **konsumenter**

Genom **innovation** bygga större **varumärken**

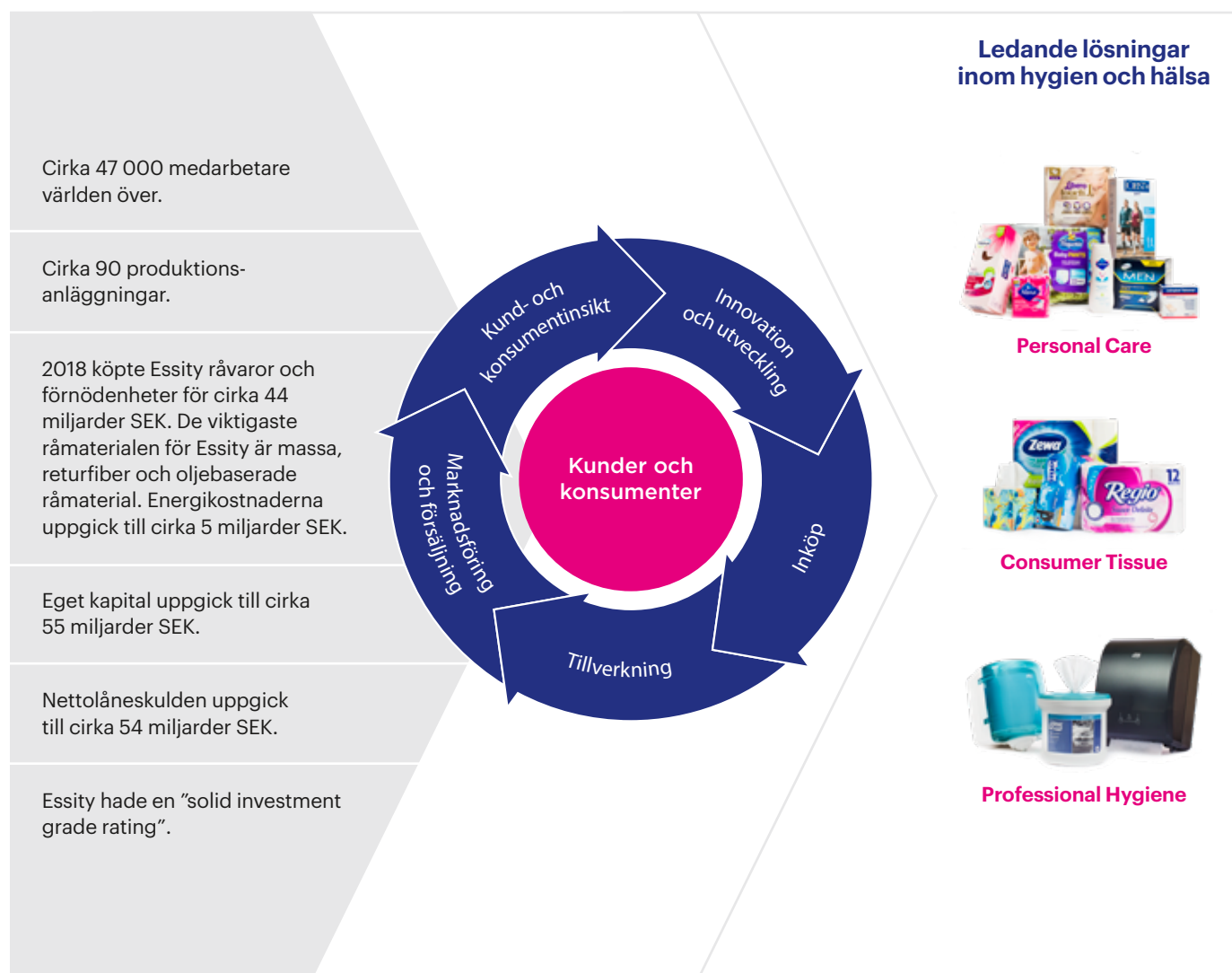
Förbättra **effektiviteten**

Läs mer på sidorna **16–19**



Essitys affärsmodell

I centrum för Essitys affärsmodell står våra kunder och konsumenter. Vi börjar med att bygga kunskap och förståelse om deras dagliga behov och utmaningar. Genom den unika insikten utvecklar vi produkter och tjänster för att underlätta vardagen för 100-tals miljoner människor runtom i världen.



Innovationer och produktlanseringar är högprioriterade för att öka kund- och konsumentnyttan och stärka Essitys varumärken och marknadspositioner. För att bidra till ett hållbart och cirkulärt samhälle finns ett behov av nya affärlösningar och innovationer som sluter kretsloppet.

Insatsvaror som exempelvis massa, returfiber och oljebaserade råmaterial köps in genom en central inköpsfunktion för att uppnå skalfördelar och en bättre förhandlingsposition. Essity arbetar längs hela leverantörskedjan för att garantera

ansvarsfulla inköp och vi ställer höga krav på våra leverantörer.

Essity har cirka 90 produktionsanläggningar i världen för tillverkning av produkter inom Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene. På våra anläggningar pågår ett ständigt effektiviseringsarbete, bland annat genom digitalisering och automatisering, för att åstadkomma en hållbar och effektiv produktion i världsklass.

Essity är global marknadsledare inom incontinence products med varumärket TENA och inom professional hygiene med

varumärket Tork. Dessutom har Essity starka varumärken inom övriga produktkategorier. Essity har försäljning i cirka 150 länder och en välutvecklad och effektiv "go-to-market" modell. Våra produkter distribueras på en mängd olika sätt, från små närbutiker på landsbygden till stormarknader, hälso- och sjukvårdsinrättningar, restauranger, apotek och e-handel. Under 2018 svarade detaljhandeln för 58 procent av Essitys nettoomsättning, business-to-business för 24 procent och vårdsektorn för 18 procent.

Mål och utfall

Skapa ökat värde för aktieägarna genom lönsam tillväxt

Essity arbetar för att skapa långsiktigt värde för sina aktieägare och att Essity-aktien ska ha en högre totalavkastning än konkurrenternas.

För att öka koncernens värdeskapande och aktiens totalavkastning fokuserar Essity på lönsam tillväxt. Vi prioriterar tillväxt inom

våra produktkategorier med de högsta marginalerna och har ambitionen att dessa ska svara för en ökande andel av Essitys nettoomsättning. Essity ser en möjlighet att utöver den organiska försäljningstillväxten även växa genom förvärv. Avseende underpresterande marknadspositioner fokuserar vi på att förbättra lönsamheten

i första hand. För att stärka konkurrenskraften och öka lönsamheten arbetar Essity även ständigt med att minska kostnadsbasen inom kostnad för sålda varor samt försäljnings- och administrationskostnader.

Aktieägarvärde skapas genom en positiv aktiekursutveckling samt utdelning.

Läs mer om Essity-aktien på sidorna 6–7.

	Mål	Utfall 2018
Organisk försäljningstillväxt¹⁾	Årlig organisk försäljningstillväxt på över 3 procent. >3%	2,6%
Justerad avkastning på sysselsatt kapital²⁾	Justerad avkastning på sysselsatt kapital på över 15 procent. >15%	12,0%
Policy och utfall 2018 Utdelningspolicy: Essity strävar efter att ge långsiktig stabil och stigande utdelning till sina aktieägare. När rörelsens kassaflöde långsiktigt överstiger vad bolaget kan investera i lönsam expansion, och under förutsättning att målet för kapitalstruktur är uppfyllt, distribueras överskottet till aktieägarna. Styrelsen föreslår en utdelning på 5,75 SEK per aktie för verksamhetsåret 2018. Kapitalstrukturpolicy: Essitys mål är att ha en effektiv kapitalstruktur samtidigt som långsiktig tillgång till lånefinansiering ska säkerställas. Kassaflöde i förhållande till nettolåneskuld beaktas med målsättning att upprätthålla en solid investment grade rating. Under 2018 hade Essity en "solid investment grade rating".		

¹⁾ Nettoomsättning exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar.

²⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.



Tork PeakServe®

Ett nytt pappershanddukssystem som är speciellt utformat för högtrafikerade miljöer. Tork PeakServe® lanserades i Europa under 2017 och i Nordamerika under 2018.

Öka livskvaliteten varje dag för fler människor

Essity strävar efter att öka livskvaliteten för fler människor varje dag. För att göra det arbetar vi med att dela med oss av vår kunskap till kunder och konsumenter genom utbildning i hygien och hälsa och genom att driva en global dialog om hygien, hälsa och välbefinnande. Samtidigt skapar vi även affärsmöjligheter.

Det som gör Essity framgångsrikt är kunskapen och insikten om kunders och konsumenters behov och förmågan att omsätta detta till innovativa erbjudanden som ökar livskvalitet och underlättar människors vardag. Essity vill erbjuda kunder och konsumenter värdeskapande hygien- och hälsolösningar.

Vi anpassar våra erbjudanden till lokala och regionala marknadsförhållanden för att öka hygien- och hälsostandarder världen över.

Essitys ambition är att öka livskvaliteten för 2 miljarder människor varje dag år 2030.

	Mål	Utfall 2018
Innovation för människa och miljö Vi ska leverera bättre, säkra och miljöanpassade lösningar till våra kunder. Vi strävar efter att kontinuerligt förbättra resurseffektiviteten och minska miljöpåverkan genom att ta hänsyn till hela livscykeln för nya innovationer.	Minst 33 procent av Essitys innovationer ska medföra sociala och/eller miljöförbättringar.	
	33%	59%
Hygienlösningar Vi ska dela med oss av vår kunskap om hygien och hälsa till kunder och konsumenter och ge tillgång till prisvärda, hållbara lösningar som bidrar till att de kan leva ett hälsosamt och värdigt liv. På de marknader där vi är verksamma ska vi: • Sprida kunskap och genomföra utbildningsprogram om hygien och hälsa • Sträva efter att öka hygien- och hälsostandarder		Cirka 2,5 miljoner människor nåddes genom de utbildningar inom hygien och hälsa som Essity bedriver i hela världen. 100-tals miljoner människor använde Essitys produkter varje dag. Essity var nummer 1 eller 2 inom minst en produktkategori i cirka 90 länder.

Vårt bidrag till FN:s hållbarhetsmål

Mål 3
God hälsa och välbefinnande
 Vårt bidrag till mål 3 omfattar att utveckla hållbara produkter och tjänster för hygien och hälsa, att utbilda konsumenter och vårdpersonal och förhindra spridningen av sjukdomar och andra hälsorisker. Genom att möta sociala behov skapas även affärsnytta. Det ger fler människor möjlighet att arbeta, bättre förutsättningar att försörja sina familjer och ett ökat välbefinnande.

Mål 5
Jämställdhet
 Essity arbetar för att bryta tystnaden kring frågor som menstruation och inkontinens. Vi vill ha ett samhälle där alla kan delta fullt ut. Essitys bidrag till mål 5 innebär bland annat att vi driver en global dialog och att vi delar med oss av vår kunskap inom hygien och hälsa till kunder och konsumenter och ger tillgång till prisvärda, hållbara hygien- och hälsolösningar som bidrar till ett jämställt och värdigt liv.

Mål 6
Rent vatten och sanitet för alla
 Vårt bidrag till mål 6 omfattar både att vi arbetar för att nå en effektiv vattenanvändning i hela livscykeln för våra produkter samt att vi förbättrar tillgången till hållbara sanitets- och hygienlösningar. Essity arbetar både självständigt och med samarbetspartners för att bidra till hållbar vattenanvändning och sanitet.

Bidra till ett hållbart och cirkulärt samhälle

Essity har som mål att utveckla produkter och tjänster för ett hållbart och cirkulärt samhälle. Cirkularitet är en affärsmodell som innebär att vi strävar efter minskad resursförbrukning och en effektiv återvinning eller kompostering av våra hygien- och hälsoprodukter. Det innebär att vi måste inkludera detta i vårt innovationsarbete och utveckla nya affärsmodeller, som skapar nya affärsmöjligheter för Essity.

Vår ambition är 33 procent lägre miljöavtryck år 2030.

I december 2018 godkändes Essitys utökade klimatmål avseende koldioxidutsläpp av Science Based Targets initiative.

Initiativet är ett samarbete mellan bland andra CDP, FN:s Global Compact och WWF och inkluderar en vetenskaplig metod som säkrar att bolags mål avseende minskning av koldioxidutsläpp är i linje med det globala Parisavtalets klimatmål att undvika en global uppvärmning över 2 grader. Vi har åtagit oss att minska vår klimatpåverkan kopplat till energianvändning och inköpt elektricitet (Scope 1 och 2), samt vår indirekta klimatpåverkan från materialanvändning, transporter och hantering av avfall vilket inkluderar utsläpp från leverantörer och konsumenter (Scope 3).

Essity arbetar för att främja hållbara och ansvarsfulla affärer genom att välja leverantörer som delar våra värderingar

och som uppfyller vår uppförandekod och globala leverantörsstandard. Under 2018 stärkte vi vårt mål för inköp av färskfiber. Detta innebär att all vedbaserad färskfiber i våra produkter och förpackningar ska vara FSC®- eller PEFC™-certifierade.

	Mål	Utfall 2018		Mål	Utfall 2018
Science Based Targets Essity har åtagit sig att till år 2030, med 2016 som referensår, minska klimatpåverkan för:			Fiber: All vedbaserad färsk fiber i våra produkter och förpackningar ska vara FSC®- eller PEFC™-certifierade.	100%	76%¹⁾
– Scope 1 och Scope 2	–25%	–5%	Avfall: Allt avfall vid samtliga produktionsenheter ska material- eller energiåtervinnas senast 2030.	100%	60%
– Scope 3	–18%	Utfall rapporteras från och med 2019	Vatten: Våra anläggningar ska till år 2020, med 2014 som referensår		
Leverantörer: Vi ska utvärdera våra leverantörskedjor utifrån ett totalt riskperspektiv. År 2020 ska alla våra inköp komma från leverantörer som följer Essitys globala leverantörsstandard.	100%	71%	• minska nivåerna av suspenderade ämnen	–10%	–19%
			• minska volymerna av avloppsvatten	–10%	–3%
			• minska mängden organiskt avfall (BOD)	–10%	–25%

¹⁾ Från och med 2018 ingår inte material som uppfyller FSC:s kriterier för kontrollerat virke (Controlled Wood) i fiber målet vilket förklarar minskningen jämfört med 2017. Som grundkrav måste all fiber uppfylla dessa kriterier.

Vårt bidrag till FN:s hållbarhetsmål



Mål 12 Hållbar konsumtion och produktion

Essitys bidrag till mål 12 omfattar att etablera samarbeten för kunder och konsumenter inom konsumtion och cirkularitet. Det kan handla om att lyfta fram hållbarhetskriterierna i offentliga upphandlingar och förändra beteenden med hjälp av nya affärsmodeller, teknologi samt utbildning av kunder och konsumenter.



Mål 13 Bekämpa klimatförändringarna

Essitys bidrag till mål 13 omfattar att förbättra resurseffektiviteten inom tillverkning, att uppnå vetenskapligt baserade mål för att minska utsläppen av växthusgaser samt att stödja relevanta externa initiativ och överenskommelser.



Mål 15 Ekosystem och biologisk mångfald

Vi arbetar för ett ansvarsfullt skogsbruk i hela vår leverantörskedja och kräver att våra leverantörer uppfyller mycket stränga kriterier som anges i vår globala leverantörsstandard och i vår fiberpolicy. Essitys bidrag till mål 15 omfattar certifiering av leverantörer och vår egen produktion, att säkerställa användningen av certifierad fiber i Essitys produkter och förpackningar samt ansvarsfull användning av andra insatsvaror.

Skapa förutsättningar för våra medarbetare att uppnå sin fulla potential i ett vinnande lag

Vi erbjuder karriärmöjligheter i ett ledande globalt hygien- och hälsobolag som arbetar för att öka välbefinnandet i världen genom ledande lösningar inom hygien och hälsa. Förbättrad hygien och hälsa är förutsättningar för bättre liv och spelar en viktig roll för välbefinnandet.

Hälsa och säkerhet för våra medarbetare är högsta prioritet. Vi arbetar med att kontinuerligt förbättra arbetsmiljön så att den är säker och hälsosam. Alla ska känna sig trygga när de arbetar för Essity. Chefer, medarbetare och partners utbildas regelbundet och alla Essitys anläggningar har planer för att öka säkerheten på sin anläggning.

Essitys framgång avgörs av motiverade, kompetenta och resultatorienterade medarbetare. Vårt mål är att alla medarbetare ska nå sin fulla potential och ta ansvar för att driva sin egen utveckling. För att nå målet arbetar vi med att kontinuerligt utveckla vår företagskultur, vårt ledarskap samt erbjuda ett flertal program och initiativ för att bygga kompetens.

Essity erbjuder en stark företagskultur baserad på våra "Beliefs & Behaviors"; "we are committed, we care, we collaborate" och "we have courage". Dessa formulerar vad som krävs i olika utsträckning av våra medarbetare för att framgångsrikt utveckla Essity. Våra "Beliefs & Behaviors" kompletteras av Essitys uppförandekod

som uppdaterades under 2018. Genom uppförandekoden utbildas medarbetare i hur vi driver vår verksamhet på ett ansvarsfullt sätt för att gynna vårt företag, samhället och miljön. Koden hjälper medarbetare att fatta rätt beslut i det dagliga arbetet.

Under 2018 genomförde Essity en global medarbetarundersökning. Den var helt digital och svarsfrekvensen 80 procent. Undersökningen visar på ett stort medarbetarengagemang där extra höga resultat nåddes inom områden som samarbete, resultatorientering, laganda, hälsa och säkerhet.

Mål

Utfall 2018

Hälsa och säkerhet för medarbetarna

Vi har en nollvision för arbetsplatsolyckor och vi ska minska olycksfrekvensen med 50 procent mellan 2014 och 2020.

-50%

-39%

Affärsetik och mänskliga rättigheter

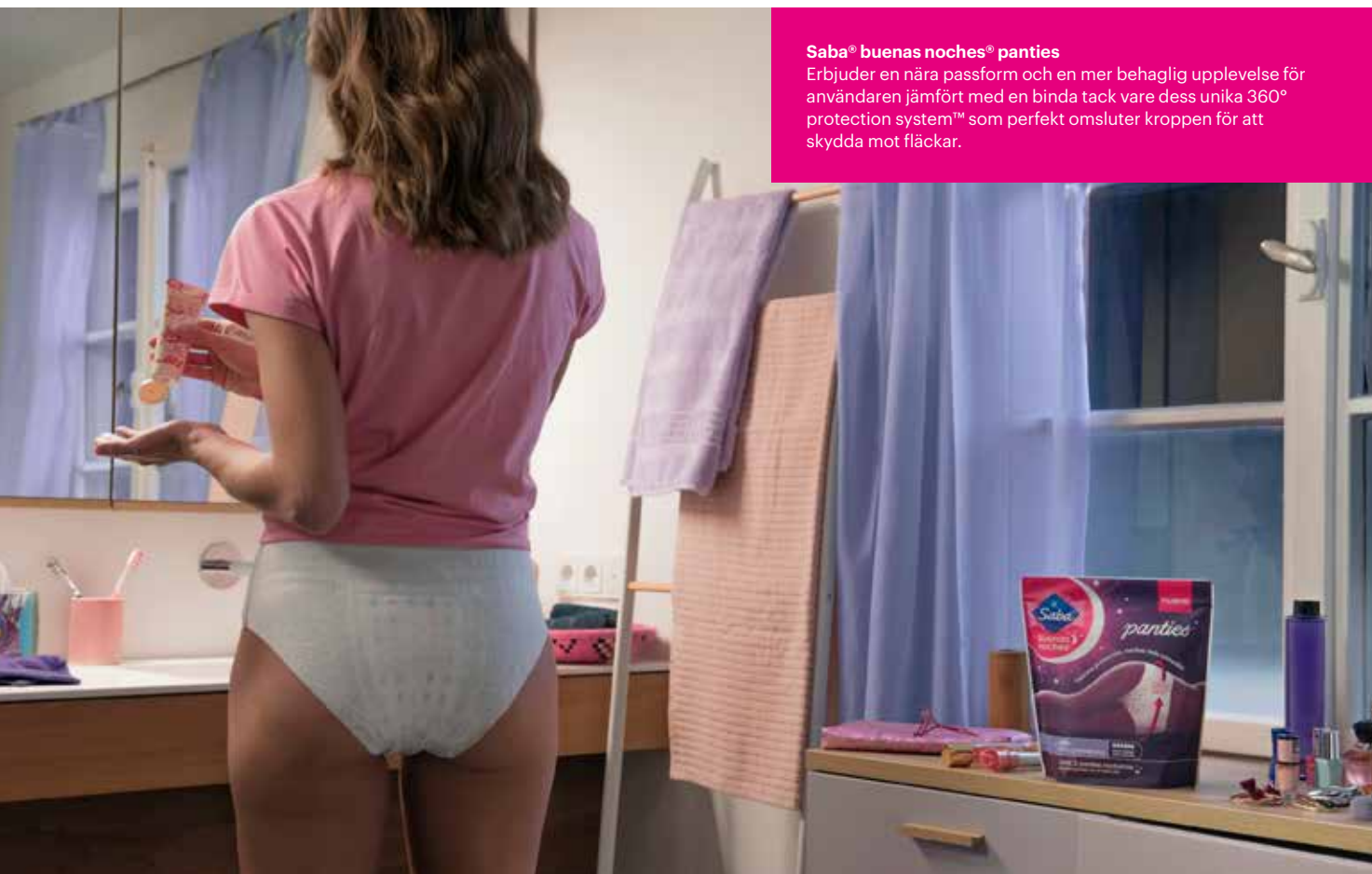
Vi ska efterleva Essitys uppförandekod. Samtliga medarbetare ska genomgå regelbunden utbildning i koden.

100%

90% av nya medarbetare utbildade i koden.



Strategier



Saba® buenas noches® panties

Erbjuder en nära passform och en mer behaglig upplevelse för användaren jämfört med en binda tack vare dess unika 360° protection system™ som perfekt omsluter kroppen för att skydda mot fläckar.

Vinna i utvalda marknader och produktkategorier

I de marknader och produktkategorier där Essity väljer att vara verksam strävar vi efter att ha en position som nummer ett eller nummer två. Vi jämför oss med de bästa konkurrenterna inom varje produktkategori på respektive geografisk marknad och strävar efter att prestera bättre eller i nivå med den bästa konkurrenten.

Prioriterade marknader

Essity har en klar prioritering av vilka geografiska marknader bolaget ska vara närvarande i, samt vilka produktkategorier som ska erbjudas på dessa marknader. Försäljning sker i cirka 150 länder. I ett 90-tal av dessa är vi nummer ett eller två inom minst en produktkategori. Essity har ambitionen att öka tillväxtmarknadernas andel av nettoomsättning och vinst eftersom potentialen för tillväxt är högre på dessa marknader då de har en lägre

marknadspenetrering av hygien- och hälsoprodukter än de mogna marknaderna. Vi prioriterar tillväxt på utvalda tillväxtmarknader som Kina, Sydostasien, Latinamerika, Östeuropa och Ryssland, där vi redan har starka marknadspositioner. På tillväxtmarknaderna, som svarade för 35 procent av nettoomsättningen, ökade den organiska nettoomsättningen med 5,9 procent under 2018.

Lönsam tillväxt

Essity skapar värde genom lönsam tillväxt. Varje produktkategori på respektive marknad måste generera en viss lönsamhetsnivå för att tillväxt ska vara värdeskapande. Under 2018 har vi fortsatt arbetet med "Cure or Kill", en plan för att förbättra lönsamheten för underpresterande marknadspositioner. Vi prioriterar tillväxt inom produktkategorier med de högsta marginalerna och har ambitionen

att dessa ska svara för en ökande andel av Essitys nettoomsättning. Det innebär att vi inom Incontinence Products, Medical Solutions, Feminine Care och Professional Hygiene fokuserar på tillväxt medan vi inom Consumer Tissue och Baby Care prioriterar att förbättra marginalerna. I tillägg till organisk tillväxt har Essity ambitionen att växa via förvärv.

Bredda kunderbjudandet

För att växa våra produktkategorier och stärka marknadspositioner, arbetar vi kontinuerligt för att förbättra och expandera kund- och konsumenterbjudandet. Essity erbjuder till exempel våtservetter, hudvårdsprodukter och tvål. Att bredda kunderbjudandet handlar också om att erbjuda service och lösningar till kunder och konsumenter samt att utveckla digitala lösningar.

Fokus på kunder och konsumenter

Essitys produkter och tjänster bidrar till att underlätta vardagen för 100-tals miljoner människor. För att lyckas behöver vi förstå våra kunder och konsumenters behov, utmaningar och förväntningar. Kundförståelse och konsumentinsikt avgör vilka innovationer vi utvecklar och hur vi levererar den färdiga produkten eller tjänsten till marknaden.

Kontinuerlig kund- och konsumentdialog

Viktiga konkurrensfördelar för Essity är vår förståelse, kunskap och insikt i kunders och konsumenters behov och köpbeteenden samt vår globala expertis, starka kundrelationer och kunskap om lokala och regionala marknadsförhållanden. För att förstå behov och förväntningar för vi en kontinuerlig dialog med kunder, konsumenter och patienter. Vi studerar vår omvärld för att fånga upp trender och nya behov. Från våra säljare får vi kunskap om våra kunder och vi gör regelbundna

kundnöjdhetsundersökningar. Konsumentdialogen sker med hjälp av fokusgrupper och genom djupintervjuer. Vi observerar våra konsumenters och kunders beteenden, exempelvis genom hembesök. Vi får även insyn i konsumenternas behov och uppfattningar om våra produkter genom att följa diskussionerna på våra sajter www.libero.com, www.libresse.com och www.tena.com samt i sociala medier.

Digital försäljning och marknadsföring

Genom att utveckla marknadsledande digitala lösningar inom hygien och hälsa förbättrar vi våra erbjudanden till kunder och konsumenter. Ett exempel är våra webshops för incontinence products. TENA Webshop för konsumenter finns i 21 länder. Webshopen är en strategisk säljkanal som ska öka kunskapen om inkontinens, driva penetration och ge oss ytterligare konsumentinsikt. Under 2018 har webshopen vidareutvecklats och mobilanpassats.

Exempel på utmärkelser 2018

“Innovation Award”

av Sodexo Supply Management för Tork EasyCube®

“Supplier of the Year”

av Network, en organisation med 75 oberoende distributörer i Nordamerika

“Cornerstone Partner Award”

av företaget Gordon Food Service, GFS, i Nordamerika

“Guldnyckeln”

till Libresse digitala marknadsföringskampanj Mensutmaningen

“Bästa Varumärkena 2018”

utsett av den tyska tidningen Lebensmittel Zeitung till Tempo och Zewa

“Best Toilet Paper – Zewa Just1”

“Best Daily Feminine Liners – Libresse Dailyfresh”

av A.S. Watson Group vid “Consumers’ Choice” ceremony i Ryssland



TENA Complete™ är en högkvalitativ och kostnadseffektiv inkontinensprodukt som förbättrar för både användare och vårdgivare.



Genom innovation bygga större varumärken

Framgångsrika innovationer och starka varumärken går hand i hand. Under 2018 lanserade Essity 29 innovationer som underlättar vardagen för människor och stärker Essitys varumärken och marknadspositioner. Essitys innovationsstrategi innefattar att hela tiden leverera bättre, säkrare och mer miljöanpassade produkter och tjänster till våra kunder och konsumenter. Vi ska öka innovationstakten och varje innovations genomslagskraft samt dra nytta av globala skal fördelar och säkerställa att vi har en konkurrenskraftig innovationsportfölj.

Innovation för ett hållbart och cirkulärt samhälle

Under året har Essitys enhet med globalt ansvar för kund- och konsumentvarumärken samt innovation fått ett nytt namn; "Global Brand, Innovation and Sustainability". Enheten omfattar nu även hållbarhetsfrågor och samhällskontakter eftersom innovation och produktutveckling är avgörande för att driva och förbättra vårt hållbarhetsarbete. Vi utvecklar erbjudanden och affärsmodeller som bidrar till ett hållbart och cirkulärt samhälle både för att möta våra kunder och konsumenters önskemål och för att minska vår miljöpåverkan. Vi strävar efter att utveckla

bättre lösningar för effektiv återvinning eller kompostering av våra produkter.

Digitala applikationer

För att öka kund- och konsumentnyttan och stärka Essitys varumärken utvecklas digitala erbjudanden inom de olika produktkategorierna. Inom exempelvis Baby Care, med varumärket Libero, har Essity under 2018 utvecklat en ny app som bland annat innehåller graviditetskalender, tips och fakta från Liberoklubbens egen barnmorska, ett föräldraforum och möjlighet att skapa familjens egen fotobok.



Effektfull tabubrytande marknadsföring

Essitys marknadsföring handlar ofta om att bryta de tabun och stigma som omger menstruation och inkontinens. Under 2018 mottog Essity över 50 utmärkelser, inklusive Cannes Lions Titanium, Grand Prix Glass Lion for Change och Grand Prix

of Excellence på Marketing Society, för reklamkampanjen #bloodnormal. Denna marknadsföring görs gemensamt för våra olika Feminine Care-varumärken och har ett uppdrag; att bryta de tabun som omger menstruation och håller kvinnor tillbaka. Vi driver kampanjen exempelvis i Mexiko under varumärket Saba, Storbritannien under Bodyform och Malaysia under Libresse.

Utmärkelser och initiativ

Under 2018 har Essity erhållit utmärkelserna "Årets tekniska innovation" för Tork EasyCube® och "Årets bästa lösning – Hållbarhet" för Tork PaperCircle™ vid European Cleaning & Hygiene Awards. Dessa är exempel på hur Essitys innovationsarbete driver ökad kundnytta och minskad miljöpåverkan.

Essity har under 2018 anslutit sig till Ellen MacArthur Foundations plastinitiativ, "A line in the sand" där vi arbetar för att bolagets alla förpackningar ska vara återvinningsbara senast 2025.

Optimal sår läkningsmiljö

– genom polyuretanfilmens förmåga att anpassa avdunstningen i takt med förändrade vätskenivåer

Skyddar sårkanterna

– genom polyuretanskummets struktur som säkerställer vertikal absorption



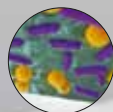
Ökad absorptionskapacitet

– tack vare teknologin med insmälta superabsorbenter

Skonsam vidhäftning

– genom häftkant med silikon

– Hanterar och förebygger infektioner – tack vare det mycket effektiva Sorbact® sårkontaktlager



Cutimed® Siltec® Sorbact® bör vara förstahandsvalet för svår läkta sår, där en kombination av infektionshantering och hantering av sårvätska behövs. Cutimed® Siltec® Sorbact® är fri från kända biverkningar och är därför ett säkert alternativ till silverförband. Effekten är kliniskt bevisad och produkten kan även användas för att förebygga infektion.

Förbättra effektiviteten

Essity drar nytta av globala skalfördelar och kunskaper för att kontinuerligt effektivisera alla delar av verksamheten från produktions- och leverantörskedja till försäljning och administration. Vi arbetar för att etablera en produktions- och leverantörskedja i världsklass. Genom att förbättra produktiviteten, reducera material-, energi- och logistik-kostnader och minimera avfallet, sänker vi våra kostnader och förbättrar det finansiella resultatet samtidigt som vi minskar miljöpåverkan.

Säkerhet först

Vi arbetar kontinuerligt med att skapa en kultur där säkerhet har högsta prioritet och riskabla arbetsförhållanden och beteenden omedelbart rapporteras och åtgärdas för att förhindra olyckor. Essity har en nollvision för arbetsplatsolyckor. Våra medarbetare utbildas konstant i syfte att alla i organisationen ska kunna upptäcka och eliminera risker. Under 2018 var temat för Essitys årliga globala säkerhetsvecka att alla har ett ansvar för säkerheten på arbetsplatsen "Everyone is a safety leader – so are you". Under 2018 minskade olycksfallsfrekvensen med 1 procent och under perioden 2014–2018 minskade den med 39 procent. Målet är att reducera olycksfrekvensen med 50 procent under åren 2014–2020.

Digitalisering för en produktion i världsklass

Under året har vi fortsatt implementera digitala lösningar som självreglerande processer, smarta sensorer, dataanalys samt robotisering och automatisering för att förbättra både produktkvalitet och effektivitet.

Kostnadsbesparingar

Vi har intensifierat vårt arbete med effektiviseringar och omstruktureringar av verksamheten och uppnådde under året 1 040 MSEK i kostnadsbesparingar.

För att förbättra effektiviteten och öka värdeskapandet inom affärsområdena Consumer Tissue och Professional Hygiene lanserades "Tissue Roadmap" 2016. Målet är att uppnå lägsta kostnadsposition med bästa kvalitet på varje marknad där vi väljer att närvara. Inom "Tissue Roadmap" har vi under året beslutat om omstruktureringsåtgärder i Europa, Nordamerika och Latinamerika.

För att öka lönsamheten och stärka den långsiktiga kostnadseffektiviteten introducerade Essity i september 2018 ett koncernövergripande besparingsprogram.



Digitala kvalitetskontroller

Vid vår Personal Care anläggning i Hoogezaand, Nederländerna, har vi under 2018 arbetat med att ersätta de manuella kvalitetskontrollerna vid produktionslinjerna med digitala kontroller för att förbättra både produktkvalitet och effektivitet.

Programmet beräknas ge årliga kostnadsbesparingar om cirka 900 MSEK, med full effekt vid utgången av 2019. Besparingsprogrammet implementeras i alla delar av bolaget för att minska kostnadsbasen inom kostnad för sålda varor samt försäljnings- och administrationskostnader. Programmet inkluderar personalneddragningar om cirka 1 000 tjänster och är utöver det pågående effektiviseringsarbetet i bolaget, exempelvis "Tissue Roadmap".

Minskad resursförbrukning

För att öka kostnadsbesparingarna och samtidigt bidra till ett hållbart och cirkulärt samhälle har Essity under året fortsatt arbeta för att minska material- och energianvändning. De ackumulerade energibesparingarna under perioden 2010–2018 uppgick till 8 procent.

Ny organisation för ökad effektivitet

Under 2018 genomfördes förändringar i bolagets organisationsstruktur och koncernledning. Bland annat slogs de två enheterna Global Hygiene Supply Tissue och Global Hygiene Supply Personal Care samman till en enhet, Global Manufacturing, med ansvar för produktion och teknologi. En ny enhet, Global Operational Services skapades i syfte att ytterligare stärka koncernens övergripande arbete med verksamhets- och kostnadseffektivitet. Enheten innefattar inköp, logistik, affärsstöd, IT och digitalisering. Antalet koncernfunktioner reducerades från sex till fyra.

Hygien- och hälsomarknaden

Den globala hygien- och hälsomarknaden uppgick under 2018 till cirka 1 210 miljarder SEK, varav den globala marknaden för personal care uppgick till cirka 620 miljarder SEK och den globala marknaden för tissue uppgick till cirka 590 miljarder SEK.

Den globala marknaden för personal care är indelad i baby care (cirka 250 miljarder SEK), feminine care (cirka 140 miljarder SEK), incontinence products (cirka 100 miljarder SEK) och medical solutions (cirka 130 miljarder SEK). Den globala marknaden för tissue är indelad i consumer tissue (cirka 440 miljarder SEK) och professional hygiene (cirka 150 miljarder SEK).

Marknadstillväxten påverkas positivt av globala trender avseende hygien och hälsa

och en ökad medvetenhet om hygienens betydelse för att undvika sjukdomar och förbättra hälsan.

Marknaden för personal care

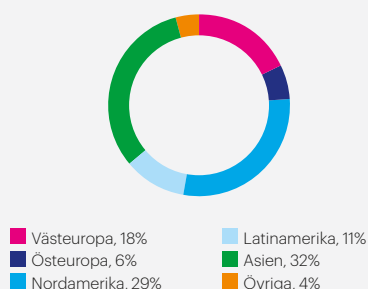
Den ökade konsumtionen av personal care produkter stöds av gynnsamma demografiska trender på både tillväxtmarknader och mogna marknader. Förändringar i den globala demografin som befolkningsökning och ökad livslängd samt ökad disponibel inkomst talar för fortsatt god tillväxt för personal care. Ökad disponibel inkomst leder till att fler människor prioriterar hygien när behoven av mat och boende är eller börjar bli tillgodosedda. Tillväxtpotentialen för personal care är störst på tillväxtmarknaderna, där marknadspenetrationen är betydligt lägre än

på mogna marknader och där urbanisering, förbättrad infrastruktur och detaljhandeln utvecklas snabbt. Ett exempel på den lägre marknadspenetrationen på tillväxtmarknaderna är att konsumtionen av incontinence products i Asien är cirka en sjättedel av konsumtionen i Väst-europa. På de mogna marknaderna har baby care och feminine care nått en hög marknadspenetration. För vissa produktsegment har incontinence products däremot fortfarande en relativt låg marknadspenetration på mogna marknader. Särskilt låg är den bland män, vilket Essity anser beror på låg medvetenhet och stigman kring inkontinens.

Inkontinens, som är klassat som en sjukdom av Världshälsoorganisationen (WHO), drabbar 4–8 procent av världens

Hygien- och hälsomarknaden

Globala marknaden per region



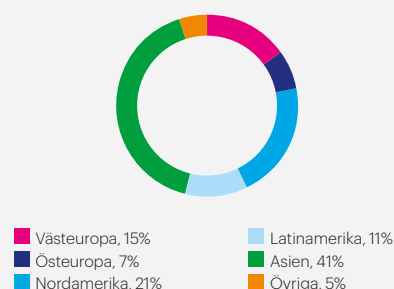
Personal Care

Essitys marknadspositioner

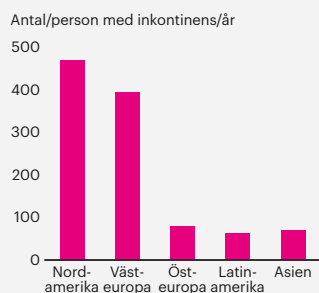
	GLOBALT	EUROPA	NORD-AMERIKA	LATIN-AMERIKA	ASIEN
Incontinence Products	1	1	4	1	3
Baby Care	5	2	–	6	6
Feminine Care	6	3	–	1	10
Medical Solutions ¹⁾	4	1	12	1	2

¹⁾ Inom medical solutions, på den marknad bolaget är verksamt, är Essity världens fjärde största aktör.

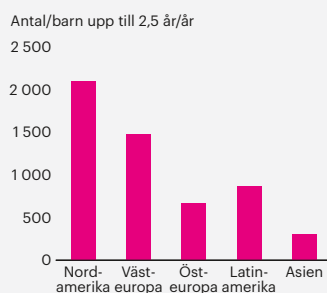
Personal Care – global marknad



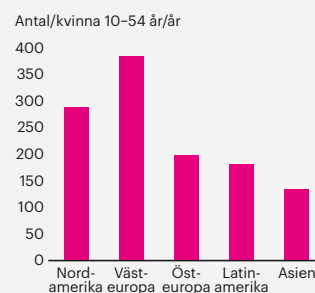
Användning av incontinence products



Användning av baby care



Användning av feminine care



Källa: Informationen har sammanställts av Essity i presentationssyfte utifrån statistik hämtad från externa marknadskällor, däribland IRI, Price Hanna Consultants och National Macro Economics.

befolkning, vilket motsvarar ungefär 400 miljoner människor. Mycket tyder på att andelen drabbade ökar över hela världen som en följd av en åldrande befolkning. År 2020 beräknas antalet personer i världen över 60 år ha ökat till över en miljard. Förekomsten av inkontinens bland personer över 65 år beräknas vara mellan 15 och 20 procent.

En åldrande befolkning och en ökad förekomst av kroniska tillstånd förväntas öka efterfrågan på incontinence products och medical solutions.

Essitys konkurrenter inom personal care inkluderar Kimberly-Clark, Procter & Gamble, Unicharm och 3M.

Marknaden för tissue

Förändringar i den globala demografien som befolkningsökning och ökad livslängd samt ökad disponibel inkomst talar för en fortsatt god tillväxt för tissue. Ökad disponibel inkomst leder till att fler människor prioriterar hygien när behoven av mat och boende är eller börjar bli tillgodosedda. Tillväxtpotentialen för tissue bedöms vara störst på tillväxtmarknaderna, där marknadspenetrationen är betydligt lägre än på mogna marknader och där urbanisering, förbättrad infrastruktur och detaljhandeln utvecklas snabbt. Ett exempel på den lägre marknadspenetrationen på tillväxtmarknader är att tissuekonsumtionen per capita och år i östeuropa endast är cirka en tredjedel av konsumtionen i västeuropa. På de

mogna marknaderna sker tillväxt som ett resultat av förändrad livsstil och innovationer som leder till ett ökat användande.

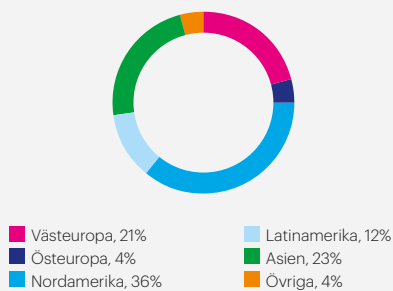
Essitys konkurrenter inom tissue inkluderar Georgia-Pacific, Hengan, Kimberly-Clark och Sofidel.

Consumer Tissue och Professional Hygiene

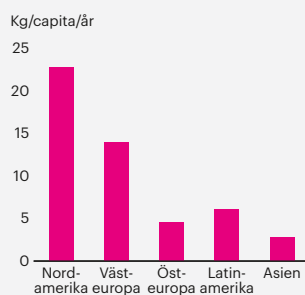
Essitys marknadspositioner

	GLOBALT	EUROPA	NORD-AMERIKA	LATIN-AMERIKA	ASIEN
Consumer Tissue	2	1	–	3	1
Professional Hygiene	1	1	2	4	3

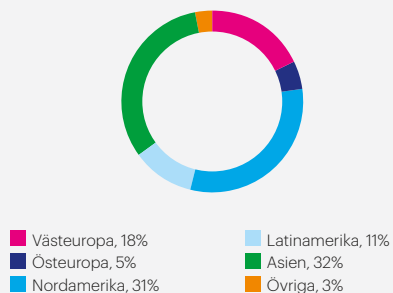
Professional Hygiene – global marknad



Användning av tissue



Consumer Tissue – global marknad



Personal Care



Libresse V-Care™ Range

Vårt nya sortiment av intimitvätt, intimservetter och trosskydd speciellt utformade för en ren och fräsch känsla varje dag.



Leukoplast



Delta-Cast

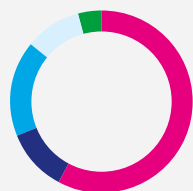
Actimove

Cutimed

Libero

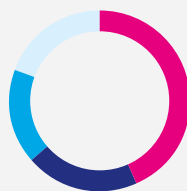


Nettoomsättning per region



- Europa, 58%
- Nordamerika, 11%
- Latinamerika, 17%
- Asien, 10%
- Övriga, 4%

Nettoomsättning per produktkategori



- Incontinence Products, 44%
- Baby Care, 20%
- Feminine Care, 17%
- Medical Solutions, 19%

Inom Personal Care var 10% av den totala nettoomsättningen relaterad till detaljhandelns egna märkesvaror. Inom Incontinence Products: 1%, Baby Care: 41%, Feminine Care: 5%, Medical Solutions: 0%.

Tillväxtmarknaderna svarade för



av affärsområdets nettoomsättning 2018. På tillväxtmarknaderna ökade den organiska nettoomsättningen med 4,4 procent för 2018.

Essity är en ledande global aktör inom personal care

Erbjudande

Essitys erbjudande inkluderar Incontinence Products, Medical Solutions, Baby Care och Feminine Care. Produkterna säljs under varumärken som TENA, JOBST, Leukoplast, Libero, Libresse, Nosotras och Saba samt som detaljhandelns egna märkesvaror.

Inom Incontinence Products, med det globalt ledande varumärket TENA, erbjuder Essity ett brett sortiment av incontinence products som även inkluderar hudvårdsprodukter, våtservetter och tvätthandskar. Inom Baby Care, erbjuder Essity både öppna barnblöjor och byxbarnblöjor samt barnvårdsprodukter som våtservetter, schampo, lotion och barnoljor. I Europa erbjuder Essity barnblöjor under de egna varumärkena Libero och Lotus samt som detaljhandelns egna märkesvaror. Inom Feminine Care erbjuder Essity ett brett produktsortiment som inkluderar exempelvis bindor, trosskydd, tamponger, intimtval och intimservetter. Inom Medical Solutions erbjuder Essity produkter och tjänster inom sårvård, kompressionsbehandling och ortopedi.

Distributionskanalerna utgörs av detaljhandel, onlineförsäljning, apotek, sjukhus, distributörer och vårdhem.

Marknadspositioner

Essity är global marknadsledare inom marknaden för incontinence products med varumärket TENA med en global marknadsandel som är ungefär dubbelt så stor som den näst största aktörens. Essity är marknadsledare i Europa, Asien (exklusive Japan) och Latinamerika. Essity är den tredje största aktören i Asien (inklusive Japan) och den fjärde största i Nordamerika.

Inom Baby Care är Essity världens femte största aktör och näst störst i Europa. Essitys starkaste marknad är Norden, där varumärket Libero är marknadsledande. Exempel på andra starka, regionala varumärken är Drypers i Sydostasien och Pequeñin i Sydamerika.

Inom Feminine Care är Essity världens sjätte största aktör, den tredje största i Europa och marknadsledare i Latinamerika. Exempel på regionala varumärken som stöds av Essitys globala varumärkesplattform inom Feminine Care är Libresse i Norden, Ryssland, Östeuropa, Nederländerna och Malaysia, Bodyform i Storbritannien, Nana i Frankrike, Mellanöstern och Nordafrika, samt Saba och Nosotras i Latinamerika.

Inom Medical Solutions, inom de produktkategorier där bolaget är verksamt, är Essity världens fjärde största aktör. I Europa och Latinamerika är Essity marknadsledare. Essity är den största globala aktören inom kompressionsbehandling och är den tredje största aktören inom ortopedi. Inom sårvård, vilken inkluderar akut och

avancerad sårvård, är Essity den sjätte största aktören. Essity är nummer två inom akut sårvård. Exempel på starka varumärken är JOBST, Leukoplast, Cutimed, Delta-Cast och Actimove.

Produktionsanläggningar

Personal Care hade tillverkning vid 37 produktionsanläggningar i 24 länder vid slutet av 2018.

Rörelsen 2018

Nettoomsättningen ökade med 11,7 procent och uppgick till 45 342 (40 586) MSEK. Den organiska nettoomsättningen, vilken exkluderar valutaeffekter, förvärv och avyttringar, ökade med 3,0 procent varav volym var 2,4 procent och pris/mix var 0,6 procent. Den organiska nettoomsättningen på mogna marknader ökade med 2,3 procent. På tillväxtmarknaderna, som svarade för 36 procent av nettoomsättningen, ökade den organiska nettoomsättningen med 4,4 procent. Förvärv ökade nettoomsättningen med 5,8 procent, varav förvärvet av BSN medical påverkade med 4,8 procent och förvärv avseende ökad ägarandel i samägda bolag i Latinamerika påverkade med 1,0 procent. Valutaeffekter ökade nettoomsättningen med 2,9 procent.

Inom Incontinence Products, med det globalt ledande varumärket TENA, ökade den organiska nettoomsättningen med 4,2 procent. Inom Baby Care minskade den organiska nettoomsättningen med 2,3 procent. Inom Feminine Care ökade den organiska nettoomsättningen med 9,3 procent.

Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (justerad EBITA) ökade med 7 procent (minskade med 6 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter och förvärv) och uppgick till 6 354 (5 937) MSEK. Ökningen var främst relaterad till bättre pris/mix, högre volymer, kostnadsbesparingar samt förvärvet av BSN medical. Högre råvaru- och energikostnader samt högre distributionskostnader påverkade resultatet negativt. Förvärv ökade resultatet med 7 procent, varav förvärvet av BSN medical påverkade med 6 procent och förvärv avseende ökad ägarandel i samägda bolag i Latinamerika med 1 procent.

Nyckeltal

MSEK	2018	2017	%
Nettoomsättning	45 342	40 586	12%
Organisk nettoomsättning ¹⁾ , %	+3,0%	+1,8%	
Justerad EBITA ²⁾	6 354	5 937	7%
Justerad EBITA marginal ²⁾ , %	14,0%	14,6%	
Justerad avkastning på sysselsatt kapital ²⁾ , %	15,3%	20,5%	
Operativt kassaflöde	5 812	5 453	7%
Investeringar i anläggningstillgångar	-2 134	-2 074	
Medeltal anställda	18 328	17 088	

¹⁾ Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar. ²⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

Nettoomsättning
45 342 MSEK

Organisk nettoomsättning¹⁾
+3,0%

Justerad EBITA²⁾
6 354 MSEK

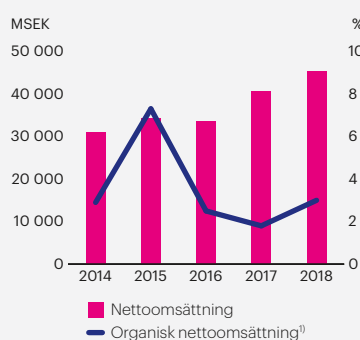
Justerad EBITA marginal²⁾
14,0%

Justerad avkastning på sysselsatt kapital²⁾
15,3%

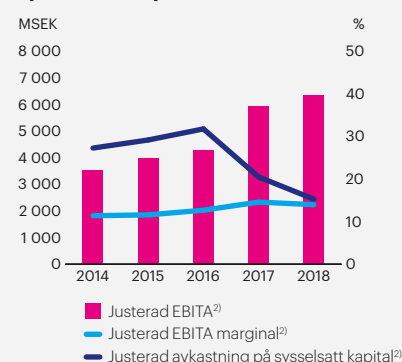
¹⁾ Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar.

²⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

Nettoomsättning och organisk nettoomsättning¹⁾



Justerad EBITA²⁾, justerad EBITA marginal²⁾ och justerad avkastning på sysselsatt kapital²⁾



Consumer Tissue

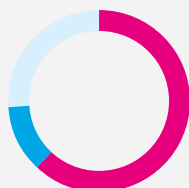


Lotus Moltonel Sans Tube/Zewa Smart

Vårt första toalettpapper utan hylsa: ingen tom rulle som behöver slängas vilket innebär mindre avfall och tack vare att den har mer papper räcker den längre.



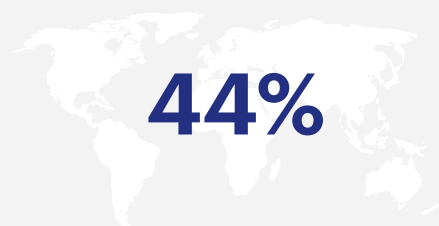
Nettoomsättning per region



■ Europa, 62%
■ Latinamerika, 12%
■ Asien, 26%

Inom Consumer Tissue var 34 procent av den totala nettoomsättningen relaterad till detaljhandels egna märkesvaror.

Tillväxtmarknaderna svarade för



av affärsområdets nettoomsättning 2018. På tillväxtmarknaderna ökade den organiska nettoomsättningen med 5,0 procent för 2018.

Essity är världens näst största leverantör av consumer tissue

Erbjudande

Essitys erbjudande inkluderar toalett- och hushållspapper, näsdukar, ansikts-, våt- och pappersservetter. Produkterna säljs under varumärken, som till exempel Edet, Lotus, Regio, Tempo, Vinda och Zewa. I Europa säljer Essity även produkter under detaljhandelns egna märkesvaror. Produkter som säljs under Essitys egna varumärken svarar för cirka 66 procent av nettoomsättningen. Resterande cirka 34 procent säljs som detaljhandelns egna märkesvaror.

Distributionskanalerna är detaljhandel och onlineförsäljning.

Marknadspositioner

Essity är världens näst största leverantör av consumer tissue. Essitys varumärkesportfölj består av många starka varumärken.

I Europa är Essity marknadsledare och har en marknadsandel som är ungefär dubbelt så stor som den näst största aktören. Lotus, Tempo och Zewa är de ledande varumärkena i till exempel Frankrike, Tyskland och Ryssland, medan Cushelle, Velvet och Plenty är starka varumärken i Storbritannien och Irland, och Edet i Norden och Nederländerna.

I Kina är Essity, genom majoritetsägandet av Vinda, marknadsledare. Vinda är det ledande varumärket i Kina.

I Latinamerika är Essity marknadsledare i Colombia och nummer två i Mexiko. Familia och Regio är ledande varumärken i Colombia respektive Mexiko.

Produktionsanläggningar

Consumer Tissue hade tillverkning vid 47 produktionsanläggningar i 19 länder vid slutet av 2018.

Rörelsen 2018

Nettoomsättningen ökade med 7,4 procent och uppgick till 45 125 (42 014) MSEK. Den organiska nettoomsättningen, vilken exkluderar valutaeffekter, förvärv och avyttringar, ökade med 2,6 procent varav volym var -1,1 procent och pris/mix var 3,7 procent. Ökningen var främst relaterad till Asien och Europa. Den organiska nettoomsättningen på mogna marknader ökade med 0,7 procent. På tillväxtmarknaderna, som svarade för 44 procent av nettoomsättningen, ökade den organiska nettoomsättningen med 5,0 procent. Förvärv avseende ökad ägarandel i samägda bolag i Latinamerika ökade nettoomsättningen med 0,5 procent. Valuta-effekter ökade nettoomsättningen med 4,3 procent.

Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (justerad EBITA) minskade med 18 procent (22 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter och förvärv) och uppgick till 3 331 (4 084) MSEK. Högre priser och bättre mix samt kostnadsbesparingar påverkade resultatet positivt. Högre råvaru- och energikostnader och högre distributionskostnader påverkade resultatet negativt. De betydligt högre råvarukostnaderna var framförallt en följd av högre massapriser.

Nyckeltal

MSEK	2018	2017	%
Nettoomsättning	45 125	42 014	7%
Organisk nettoomsättning ¹⁾ , %	+2,6%	+0,5%	
Justerad EBITA ²⁾	3 331	4 084	-18%
Justerad EBITA marginal ²⁾ , %	7,4	9,7	
Justerad avkastning på sysselsatt kapital ²⁾ , %	7,4	9,8	
Operativt kassaflöde	3 691	3 850	-4%
Investeringar i anläggningstillgångar	-3 074	-2 889	
Medeltal anställda	21 235	21 397	

¹⁾ Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar.

²⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

Nettoomsättning

45 125 MSEK

Organisk nettoomsättning¹⁾

+2,6%

Justerad EBITA²⁾

3 331 MSEK

Justerad EBITA marginal²⁾

7,4%

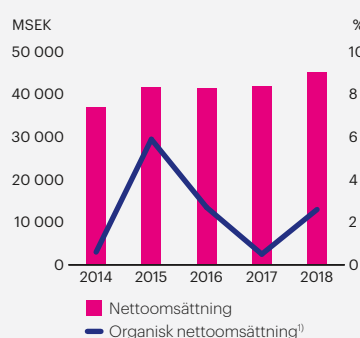
Justerad avkastning på sysselsatt kapital²⁾

7,4%

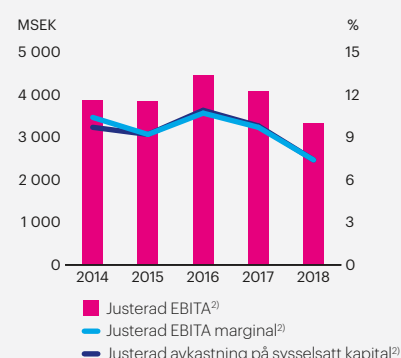
¹⁾ Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar.

²⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

Nettoomsättning och organisk nettoomsättning¹⁾



Justerad EBITA²⁾, justerad EBITA marginal²⁾ och justerad avkastning på sysselsatt kapital²⁾



Professional Hygiene



Tork Reflex® Single Sheet Centrefeed Dispenser

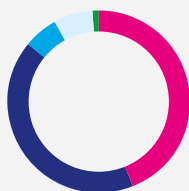
Den ideala lösningen för handdrottning och rengöring i offentliga miljöer, designad för effektiva arbetsflöden. Detta lättanvända, hygieniska och hållbara system ökar flexibiliteten och hjälper användarna att jobba mer rationellt. Ett ark i taget minskar pappersförbrukningen och avfallet med upp till 37 procent jämfört med Tork Centrefeed system.



Think ahead.



Nettoomsättning per region



■ Europa, 44%
■ Nordamerika, 42%
■ Latinamerika, 6%
■ Asien, 7%
■ Övriga, 1%

Tillväxtmarknaderna svarade för



av affärsområdets nettoomsättning 2018. På tillväxtmarknaderna ökade den organiska nettoomsättningen med 13,7 procent för 2018.

Essity är global marknadsledare inom professional hygiene

Erbjudande

Essitys erbjudande omfattar kompletta hygienlösningar, inklusive toalettpapper, pappershanddukar, pappersservetter, handtvål, handlotion, handdesinfektion, behållare, rengörings- och avtorkningsprodukter samt service och underhåll. Essity erbjuder också digitala lösningar som exempelvis så kallad Internet of Things sensortechnik.

Kunderna består av företag och kontor, universitet, vårdinstitutioner, industrier, restauranger, hotell, arenor och offentliga mötesplatser. Distributionskanalerna är distributörer och online-försäljning.

Marknadspositioner

Essity, med det globalt ledande varumärket Tork, är världens största leverantör av produkter och tjänster inom marknaden för professional hygiene. Vi är marknadsledare i Europa och har en marknadsandel som är ungefär dubbelt så stor som den näst största aktören. Essity är den näst största leverantören i Nordamerika och har en särskilt stark marknadsposition inom restaurangbranschen där vi uppskattar att bolaget levererar ungefär varannan servett. Essity har även starka positioner på tillväxtmarknaderna, till exempel i Ryssland och Colombia, där vi är marknadsledare.

Produktionsanläggningar

Professional Hygiene hade tillverkning vid 45 produktionsanläggningar i 18 länder vid slutet av 2018.

Rörelsen 2018

Nettoomsättningen ökade med 4,9 procent och uppgick till 28 017 (26 700) MSEK. Den organiska nettoomsättningen, vilken exkluderar valutaeffekter, förvärv och avyttringar, ökade med 1,9 procent varav volym var -0,3 procent och pris/mix var 2,2 procent. Ökningen var främst relaterad till Europa, Asien och Latinamerika. Den organiska nettoomsättningen på mogna marknader minskade med 0,6 procent. Den organiska nettoomsättningen ökade i Västeuropa och minskade i Nordamerika. På tillväxtmarknaderna, som svarade för 19 procent av nettoomsättningen, ökade den organiska nettoomsättningen med 13,7 procent. Förvärv avseende ökad ägarandel i samägda bolag i Latinamerika ökade nettoomsättningen med 0,1 procent. Valutaeffekter ökade nettoomsättningen med 2,9 procent.

Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (justerad EBITA) minskade med 4 procent (8 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter och förvärv) och uppgick till 3 841 (4 004) MSEK. Resultatet påverkades positivt av högre priser, bättre mix och kostnadsbesparingar. Högre råvaru- och energikostnader samt högre distributionskostnader påverkade resultatet negativt.

Nyckeltal

MSEK	2018	2017	%
Nettoomsättning	28 017	26 700	5%
Organisk nettoomsättning ¹⁾ , %	+1,9%	+1,5%	
Justerad EBITA ²⁾	3 841	4 004	-4%
Justerad EBITA marginal ²⁾ , %	13,7	15,0	
Justerad avkastning på sysselsatt kapital ²⁾ , %	18,1	19,7	
Operativt kassaflöde	3 678	4 411	-17%
Investeringar i anläggningstillgångar	-1 336	-888	
Medeltal anställda	7 659	7 900	

¹⁾ Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar.

²⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

Nettoomsättning

28 017 MSEK

Organisk nettoomsättning¹⁾

+1,9%

Justerad EBITA²⁾

3 841 MSEK

Justerad EBITA marginal²⁾

13,7%

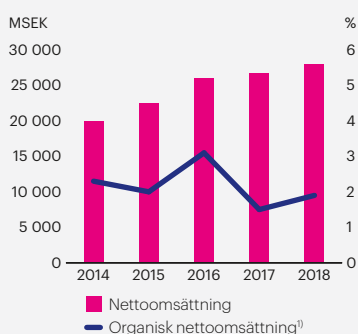
Justerad avkastning på sysselsatt kapital²⁾

18,1%

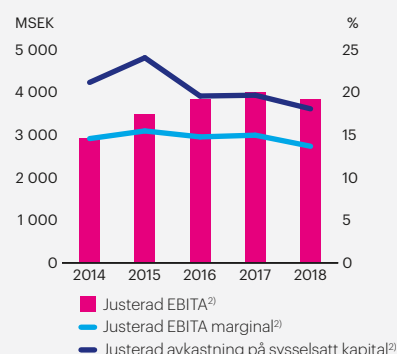
¹⁾ Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar.

²⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

Nettoomsättning och organisk nettoomsättning¹⁾



Justerad EBITA²⁾, justerad EBITA marginal²⁾ och justerad avkastning på sysselsatt kapital²⁾



Verksamhet och struktur

Essity redovisar sin affär i tre affärsområden: Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene. Personal Care inkluderar produktkategorierna Incontinence Products, Medical Solutions, Baby Care och Feminine Care. Consumer Tissue inkluderar toalett- och hushållspapper, näsdukar, ansikts-, våt-, och pappersservetter. Professional Hygiene inkluderar kompletta hygienlösningar, inklusive bland annat toalettpapper, pappershanddukar, pappersservetter, handtvål och behållare.

Europa är Essitys största marknad. Koncernen har även starka positioner i Nordamerika, Latinamerika och Asien. Expansion sker genom organisk tillväxt och förvärv.

Organisation

Essity har följande fyra affärsenheter:

- Consumer Goods, erbjuder consumer tissue, baby care och feminine care i Europa, Mellanöstern och Afrika.
- Health and Medical Solutions, erbjuder incontinence products i Europa, Nordamerika, Mellanöstern och Afrika och medical solutions i Asien, Europa, Nordamerika, Mellanöstern och Afrika.

- Latin America, erbjuder consumer tissue, baby care, incontinence products, medical solutions, feminine care och professional hygiene i Latinamerika.
- Professional Hygiene, erbjuder professional hygiene i Europa, Nordamerika, Mellanöstern och Afrika.

Utöver affärsenheterna har Essity tre globala enheter:

- Global Brand, Innovation and Sustainability har globalt ansvar för kund- och konsumentvarumärken, innovation samt hållbarhetsfrågor och samhällskontakter.
- Global Manufacturing har globalt ansvar för produktion och teknologi avseende samtliga produktkategorier förutom Medical Solutions.
- Global Operational Services har globalt ansvar för inköp, logistik, affärsstöd, IT och digitalisering.

I organisationen finns fyra koncernfunktioner:

- Communications
- Finance
- Human Resources
- Legal Affairs

I dotterbolaget Vinda, ett börsnoterat asiatiskt hygienbolag där Essity är majoritetsägare, utövar Essity inflytande via styrelsrepresentation.

Händelser under året

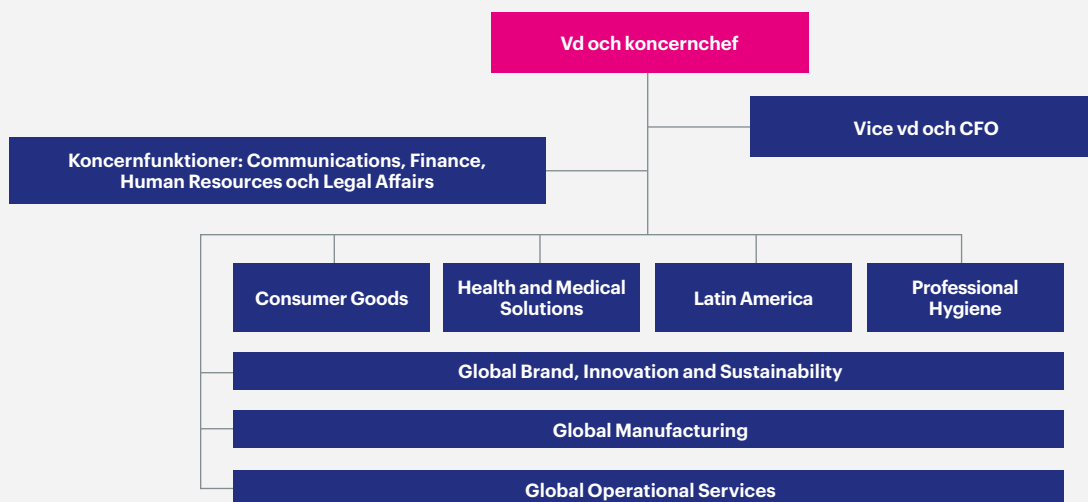
Under året togs beslut om omstruktureringsåtgärder inom mjukpappersproduktionen i Europa, Nordamerika och Latinamerika.

Den 28 september 2018 meddelade Essity att bolaget introducerar ett koncernövergripande besparingsprogram. Programmet beräknas ge årliga kostnadsbesparingar om cirka 900 MSEK, med full effekt vid utgången av 2019.

Den 29 oktober 2018 meddelade Essity att bolaget genomför förändringar i bolagets organisationsstruktur och koncernledning.

Den 28 december 2018 meddelade Högsta förvaltningsdomstolen beslut i skattemål i Sverige. Beslutet innebär att Essitys redovisade skattekostnad reducerades med cirka 1,1 miljarder SEK i fjärde kvartalet 2018. Inbetald skatt kommer att återbetalas till Essity under det första kvartalet 2019.

Organisation



Förvärv, investeringar och avyttringar

Förvärv av bolag i Peru och Bolivia

Den 16 februari 2018 förvärvade Familia, ägt till 50 procent av Essity, resterande 50 procent i bolaget Productos Sancela del Peru med verksamhet i Peru och Bolivia. Överförd ersättning uppgick till 310 MSEK. Essity konsoliderar efter förvärvet Productos Sancela del Peru som dotterbolag med minoritet, före förvärvet konsoliderades bolaget som intresseföretag enligt kapitalandelsmetoden. Omvärdering har gjorts av tidigare redovisad kapitalandel med 225 MSEK till verkligt värde och redovisas som en jämförelsestörande post i resultaträkningen.

Förvärv av bolag i Ecuador

Den 3 april 2018 förvärvade Familia, ägt till 50 procent av Essity, bolaget Industrial Papelera S.A. (INPAECSA) med verksamhet i Ecuador. Överförd ersättning uppgick till 68 MSEK.

Essity stärker Professional Hygiene i Europa

Den 22 februari 2018 meddelade Essity att bolaget, för att ytterligare stärka konkurrenskraften för Professional Hygiene i Europa, har tagit beslut om att investera i att skapa ett center för servettproduktion vid den befintliga produktionsanlägg-

ningen i Altopascio, Italien. Investeringen kommer att leda till omstruktureringsåtgärder vid flera europeiska produktionsanläggningar under de kommande åren. De totala investeringarna kommer uppgå till cirka 590 MSEK, varav merparten är relaterade till investeringar i Altopascio, Italien.

Övrig koncerninformation

Moderbolag

Koncernens moderbolag, Essity Aktiebolag (publ), är ett holdingbolag med huvudsaklig uppgift att äga och förvalta aktier i ett antal affärsgruppsföretag samt utöva koncernövergripande ledning och administration. Bolagets organisationsnummer är 556325-5511 med säte i Stockholm. Bolagets adress är Box 200, 101 23 Stockholm. Rörelsens intäkter under 2018 uppgick till 192 (367) MSEK och resultatet före bokslutsdispositioner och skatter till 17 102 (1 681) MSEK. Investeringar i anläggningstillgångar uppgick under året till 1 (0) MSEK. Likvida medel vid årets slut uppgick till 0 (0) MSEK.

Forskning och utveckling

Kostnaderna för forskning och utveckling uppgick under året till -1 320 (-1 239) MSEK, vilket motsvarar cirka 1,1 procent av koncernens nettoomsättning. Forskning och utveckling koordineras och drivs med ett globalt perspektiv. Produktutveckling sker i nära samarbete med de lokala enheterna men även i direkt samarbete med kunder.

Innehav av egna aktier

Essity Aktiebolag (publ) innehar inga egna aktier.

Aktiefördelning

Under 2018 har 147 667 aktier av serie A omvandlats till aktier av serie B. Vid årets utgång uppgick andelen A-aktier till 9,1 procent.

Utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning med 5,75 (5,75) SEK per aktie eller 4 038 (4 038) MSEK. Avstämningsdag för rätt till utdelning föreslås till 8 april 2019.

Miljöpåverkan i Sverige

Essity Aktiebolag (publ) bedriver en tillståndspliktig verksamhet i Sverige avseende tillverkning av mjukpapper. Denna verksamhet påverkar miljön genom utsläpp till luft och vatten, fast avfall och buller.

Hållbarhetsrapport

Essitys lagstadgade hållbarhetsrapport i enlighet med kraven i ÅRL återfinns på sidorna 33–45 och 114–121 i förvaltningsberättelsen. Bolagets affärsmodell återfinns på sidan 11. Denna hållbarhetsrapport för Essity Aktiebolag (publ) omfattar hela koncernen. Mer information om icke-finansiella redovisningsprinciper återfinns i not H1, sidan 114.

Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

Styrelsen har beslutat föreslå årsstämman 2019 följande riktlinjer för bestämmande av lön och annan ersättning till ledande befattningshavare att gälla för tiden från årsstämman.

”Ersättning till ledande befattningshavare ska utgöras av fast lön, rörlig ersättning, övriga förmåner samt pension. Med ledande befattningshavare avses verkställande direktör, vice verkställande direktör,

affärsenhetschef och motsvarande samt central stabschef. Den sammanlagda ersättningen ska vara marknadsmässig och konkurrenskraftig på den arbetsmarknad befattningshavaren verkar och relaterad till befattningshavarens ansvar och befogenhet. Rörlig ersättning ska vara maximerad och relaterad till den fasta lönen, baserat på resultatutfall i förhållande till årliga respektive långsiktigt uppsatta mål. Vid uppsägning bör i normalfallet gälla en uppsägningstid om högst två år, om uppsägningen initieras av bolaget, och högst ett år, om uppsägningen initieras av befattningshavaren. Avgångsvederlag ska inte förekomma. Pensionsförmåner ska, där så är möjligt, endast innehålla premiebestämda pensionsförmåner och ge befattningshavaren rätt att erhålla pension från 65 års ålder. Rörlig ersättning ska inte vara pensionsgrundande. Styrelsen ska ha rätt att frånga de fastställda riktlinjerna om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för detta. Riktlinjerna har inte företräde framför obligatoriska villkor enligt arbetsrättslig lagstiftning eller kollektivavtal. De äger heller inte tillämpning på redan ingångna avtal.”

Uppgifter om bolagets tillämpning av tidigare beslutade riktlinjer samt uppgift om bolagets beräknade kostnader för ersättning till ledande befattningshavare återfinns i not C3 på sidorna 80–82.

Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättning

Essitys nettoomsättning för 2018 ökade med 8,5 procent jämfört med föregående år och uppgick till 118 500 (109 265) MSEK. Den organiska nettoomsättningen, vilken exkluderar valutaeffekter, förvärv och avyttringar, ökade med 2,6 procent varav volym var 0,5 procent och pris/mix var 2,1 procent. Den organiska nettoomsättningen ökade med 0,9 procent på mogna marknader och ökade med 5,9 procent på tillväxtmarknader. Tillväxtmarknader svarade för 35 procent av nettoomsättningen. Valutaeffekter ökade nettoomsättningen med 3,5 procent. Förvärv ökade nettoomsättningen med 2,4 procent, varav förvärvet av BSN medical påverkade med 1,8 procent och förvärv avseende ökad ägarandel i samägda bolag i Latinamerika påverkade med 0,6 procent.

Resultat

Essitys justerade rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (justerad EBITA)¹⁾ för 2018, minskade med 4 procent (11 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter och förvärv) och uppgick till 12 935 (13 405) MSEK. Högre priser, bättre mix, högre volymer, kostnadsbesparingar samt förvärvet av BSN medical påverkade resultatet positivt. Kostnadsbesparingarna uppgick till 1 040 MSEK, varav 18 MSEK var relaterade till det koncernövergripande besparingsprogrammet. Högre råvaru- och energikostnader påverkade resultatet negativt med -4 705 MSEK, vilket motsvarar en negativ påverkan på den justerade EBITA marginalen med -4,2 procentenheter. Dessutom påverkade högre distributionskostnader resultatet negativt. Förvärvet av

BSN medical ökade resultatet med 2 procent. Förvärv avseende ökad ägarandel i samägda bolag i Latinamerika ökade resultatet med 1 procent.

Jämförelsestörande poster uppgick till -1 444 (-940) MSEK och inkluderar kostnader om cirka -1 230 MSEK hänförliga till omstruktureringsåtgärder vid produktionsanläggningar inom Professional Hygiene och Consumer Tissue. Nedskrivningar i intressebolaget Asaleo Care har påverkat jämförelsestörande poster med -280 MSEK. Omstruktureringskostnader avseende det koncernövergripande besparingsprogrammet påverkade jämförelsestörande poster negativt med -130 MSEK. Förvärv avseende ökad ägarandel i samägda bolag i Latinamerika påverkade jämförelsestörande poster positivt med 165 MSEK. En upplösning av en reservering avseende utländsk skatt av engångskaraktär på anläggningstillgångar utanför Sverige påverkade jämförelsestörande poster positivt med 290 MSEK. Övriga kostnader påverkade jämförelsestörande poster negativt med -259 MSEK.

Finansiella poster minskade till -1 157 (-1 182) MSEK. Minskningen är främst en följd av lägre räntor. Högre genomsnittlig nettolåneskuld påverkade finansiella poster negativt under perioden.

Justerat resultat före skatt¹⁾ minskade med 5 procent (12 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter och förvärv) och uppgick till 11 046 (11 663) MSEK.

Skattekostnaden, exklusive effekter av jämförelsestörande poster, uppgick till 1 490 (2 191) MSEK. Den redovisade skattekostnaden reducerades med cirka 1,1 miljarder SEK till följd av beslut i skattemål i Sverige.

Justerat resultat för perioden¹⁾, ökade med 1 procent (minskade med 6 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter och förvärv) och uppgick till 9 556 (9 472) MSEK.

Periodens resultat minskade med 3 procent (10 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter och förvärv) och uppgick till 8 552 (8 785) MSEK. Resultat per aktie uppgick till 11,23 (11,56) SEK. Justerat resultat per aktie³⁾ uppgick till 13,32 (13,09) SEK.

Nyckeltal

Koncernens justerade bruttomarginal¹⁾ uppgick till 28,2 (29,6) procent och justerad EBITA marginal¹⁾ uppgick till 10,9 (12,3) procent. Justerad avkastning på sysselsatt kapital¹⁾ uppgick till 12,0 (14,9) procent. Justerad avkastning på eget kapital¹⁾ uppgick till 18,0 (21,3) procent. Räntetäckningsgraden uppgick till 9,3 (10,1).

Resultat i sammandrag

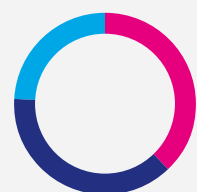
MSEK	2018	2017	2016
Nettoomsättning	118 500	109 265	101 238
Justerad EBITA¹⁾	12 935	13 405	11 992
EBITA	11 560	12 550	9 347
Justerat rörelseresultat¹⁾	12 203	12 845	11 833
Jämförelsestörande poster	-1 444	-940	-2 825
Rörelseresultat	10 759	11 905	9 008
Finansiella poster	-1 157	-1 182	-835
Justerat resultat före skatt¹⁾	11 046	11 663	10 998
Resultat före skatt	9 602	10 723	8 173
Justerade skatter ^{1) 2)}	-1 490	-2 191	-4 355
Skatter ²⁾	-1 050	-1 938	-3 931
Justerat resultat för perioden¹⁾	9 556	9 472	6 643
Periodens resultat	8 552	8 785	4 242

¹⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

²⁾ 2018: Beslut i skattemål i Sverige reducerade skatter med cirka +1,1 miljarder SEK. 2017: Inklusive positiv skatteeffekt av engångskaraktär om cirka +550 MSEK. 2016: Inklusive reservering om cirka -1,3 miljarder SEK.

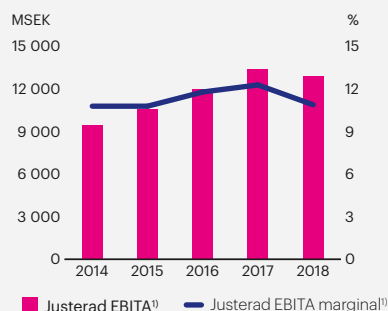
³⁾ Exklusive jämförelsestörande poster och avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

Nettoomsättning, andel av koncernen



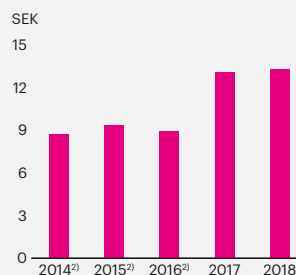
■ Personal Care, 38%
■ Consumer Tissue, 38%
■ Professional Hygiene, 24%

Justerad EBITA¹⁾ och justerad EBITA marginal¹⁾



¹⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

Justerat resultat per aktie¹⁾



¹⁾ Exklusive jämförelsestörande poster och avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

²⁾ Indikativ vinst per aktie under antagande att antalet utgivna aktier i Essity den 31 december 2016, 2015 och 2014 motsvarar antalet utgivna aktier i Essity den 31 december 2017 (702,3 miljoner).

Kassaflöde och finansiering

Det kassamässiga rörelseöverskottet uppgick till 18 570 (18 465) MSEK. Kassaflödes-effekten från rörelsekapitalförändringar uppgick till -971 (-740) MSEK. Löpande investeringar uppgick till -4 357 (-3 911) MSEK. Det operativa kassaflödet uppgick till 12 324 (12 723) MSEK.

Finansiella poster minskade till -1 157 (-1 182) MSEK. Minskningen är främst en följd av lägre räntor. Högre genomsnittlig nettolåneskuld påverkade finansiella poster negativt under perioden. Skattebetalningarna uppgick till 2 466 (2 971) MSEK. Rörelsens kassaflöde uppgick till 8 787 (8 745) MSEK.

Strategiska investeringar uppgick till -2 424 (-2 101) MSEK. Nettot av förvärv och avyttringar uppgick till -626 (-26 016) MSEK. Utdelning till aktieägare påverkade kassaflödet med -4 435 (-285) MSEK. Nettokassaflödet uppgick till 1 307 (-18 791) MSEK.

Nettolåneskulden har ökat med 1 937 MSEK jämfört med samma tidpunkt föregående år och uppgick till 54 404 MSEK. Exklusive pensionsskulden uppgick nettolåneskulden till 50 263 MSEK. Nettokassaflödet minskade nettolåneskulden med 1 307 MSEK. Marknadsvärdering av pensionstillgångar samt uppdateringar av de

antaganden och bedömningar som påverkar värderingen av pensionsskulden, netto tillsammans med marknadsvärdering av finansiella instrument, ökade nettolåneskulden med 1 042 MSEK. Valutakursförändringar ökade nettolåneskulden med 2 202 MSEK.

Skuldsättningsgraden uppgick till 0,99 (1,06). Exklusive pensionsskulden uppgick skuldsättningsgraden till 0,92 (0,99). Skuldbetalningsförmågan uppgick till 25 (26) procent. Nettolåneskulden i förhållande till justerad EBITDA uppgick till 2,96 (2,83).

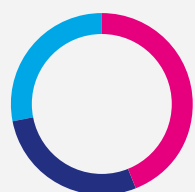
Koncernens kassaflöde



Operativ kassaflödesanalys

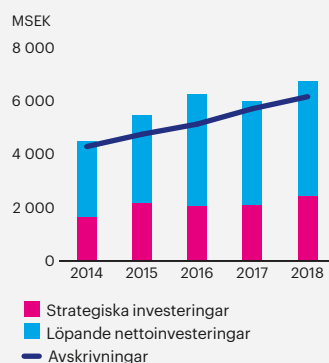
MSEK	2018	2017	2016
Kassamässigt rörelseöverskott	18 570	18 465	16 759
Förändring av rörelsekapital	-971	-740	1 596
Löpande investeringar, netto	-4 357	-3 911	-4 222
Strukturkostnader m.m.	-918	-1 091	-1 102
Operativt kassaflöde	12 324	12 723	13 031
Finansiella poster	-1 157	-1 182	-835
Skattebetalning	-2 466	-2 971	-3 782
Övrigt	86	175	149
Rörelsens kassaflöde	8 787	8 745	8 563
Företagsförvärv	-694	-26 045	-6 540
Strategiska investeringar i anläggningar	-2 424	-2 101	-2 033
Avyttringar	68	29	369
Kassaflöde före utdelning	5 737	-19 372	359
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande	5	28	435
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	-397	-285	-190
Utdelning	-4 038	0	0
Transaktioner till aktieägare	0	838	-14 571
Nettokassaflöde	1 307	-18 791	-13 967

Operativt kassaflöde, andel av koncernen

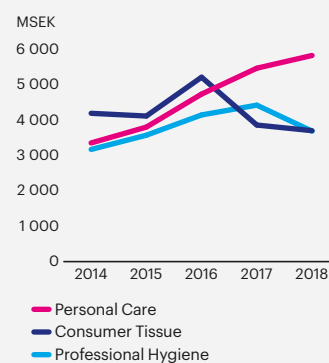


Personal Care, 44%
Consumer Tissue, 28%
Professional Hygiene, 28%

Investeringar i anläggningstillgångar



Operativt kassaflöde per affärsområde



Finansiell ställning

Tillgångar och sysselsatt kapital

Koncernens totala tillgångar ökade med 5 procent jämfört med föregående år och uppgick till 154 266 (147 016) MSEK. Anläggningstillgångar ökade med 5 023 MSEK jämfört med föregående år och uppgick till 112 121 (107 098) MSEK, varav materiella anläggningstillgångar uppgick till 51 673 (48 482) MSEK och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 55 028 (53 121) MSEK. Löpande och strategiska investeringar i anläggningstillgångar uppgick till 6 781 MSEK. Årets totala avskrivningar uppgick till 6 175 MSEK, varav avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar uppgick till 732 MSEK.

Omsättningstillgångar ökade med 2 227 MSEK till 42 145 (39 918) MSEK. Rörelsekapitalet uppgick till 7 568 (5 901) MSEK. Det sysselsatta kapitalet var 7 procent högre och uppgick till 109 303 (102 037) MSEK. Fördelningen av det sysselsatta kapitalet per valuta framgår av tabellen nedan.

Värdet i svenska kronor av koncernens utländska nettotillgångar uppgick vid årets slut till 65 679 MSEK. Föregående år uppgick koncernens utländska nettotillgångar till 65 389 MSEK.

Eget kapital

Koncernens eget kapital ökade under perioden med 5 329 MSEK och uppgick till 54 899 (49 570) MSEK. Periodens resultat ökade eget kapital med 8 552 MSEK. Eget kapital minskade på grund av utdelning till aktieägare med 4 435 MSEK. Eget kapital minskade, till följd av marknadsvärdering av pensionstillgångar samt uppdateringar av de antaganden och bedömningar som påverkar värderingar av pensionsskulden, netto med 861 MSEK efter skatt. Värdering av finansiella instrument till marknadsvärde ökade det egna kapitalet med 77 MSEK efter skatt. Valutakursförändringar, inklusive effekterna från säkringar av nettoinvesteringar i utlandet, efter skatt, ökade eget kapital med 1 976 MSEK. Övrigt ökade eget kapital med 20 MSEK.

Finansiering

Koncernens räntebärande bruttolåneskuld uppgick vid årets slut till 54 326 (54 838) MSEK. Löptiden var 3,5 (4,3) år.

Nettolåneskulden har ökat med 1 937 MSEK jämfört med samma tidpunkt föregående år och uppgick till 54 404 MSEK. Exklusive pensionsskulden uppgick

nettolåneskulden till 50 263 MSEK. Nettokassaflödet minskade nettolåneskulden med 1 307 MSEK. Marknadsvärdering av pensionstillgångar samt uppdateringar av de antaganden och bedömningar som påverkar värderingen av pensionsskulden, netto tillsammans med marknadsvärderingar av finansiella instrument ökade nettolåneskulden med 1 042 MSEK. Valutakursförändringar ökade nettolåneskulden med 2 202 MSEK.

Nyckeltal

Skuldsättningsgraden uppgick till 0,99 (1,06). Exklusive pensionsskulden uppgick skuldsättningsgraden till 0,92 (0,99). Synlig soliditet uppgick till 31 (29) procent. Justerad avkastning på sysselsatt kapital uppgick till 12,0 (14,9) procent och justerad avkastning på eget kapital uppgick till 18,0 (21,3) procent. Kapitalomsättnings-hastigheten uppgick till 1,1 (1,2) gånger. Rörelsekapitalet uppgick vid årets slut till 6 (5) procent av nettoomsättningen.

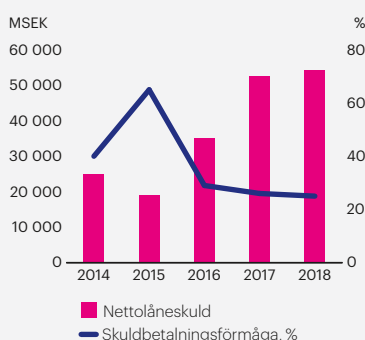
Koncernens sysselsatta kapital per valuta, MSEK

	2018	%	2017	%	2016	%
EUR	43 678	40	40 937	40	25 016	33
USD	20 304	19	18 020	18	14 419	19
CNY	16 865	15	15 550	15	13 402	18
MXN	5 505	5	4 621	5	4 309	6
GBP	5 325	5	5 119	5	4 306	6
Övriga	17 626	16	17 790	17	13 301	18
Summa	109 303	100	102 037	100	74 753	100

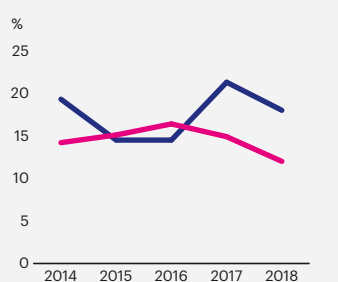
Balansräkning koncernen

MSEK	2018	2017	2016
Immateriella tillgångar	55 028	53 121	26 918
Materiella anläggningstillgångar	51 673	48 482	47 494
Övriga anläggningstillgångar	5 420	5 495	3 878
Summa anläggningstillgångar	112 121	107 098	78 290
Omsättningstillgångar	42 145	39 918	35 994
Summa tillgångar	154 266	147 016	114 284
Eget kapital	54 899	49 570	39 580
Långfristiga skulder	57 795	60 828	41 971
Kortfristiga skulder	41 572	36 618	32 733
Summa eget kapital och skulder	154 266	147 016	114 284
Rörelsekapital	7 568	5 901	4 143
Sysselsatt kapital	109 303	102 037	74 753
Nettolåneskuld	54 404	52 467	35 173

Nettolåneskuld och skuldbetalningsförmåga



Justerad avkastning på sysselsatt kapital och eget kapital¹⁾



¹⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

Sysselsatt kapital, andel av koncernen



Personal Care, 38%
Consumer Tissue, 42%
Professional Hygiene, 20%

Risker och riskhantering

Essity är en internationell koncern med försäljning i cirka 150 länder och tillverkning vid cirka 90 produktionsanläggningar i ett 30-tal länder. Den geografiska spridningen gör att verksamheten bedrivs i länder och på marknader med olika kulturer och varierande mognadsgrad. Essity är exponerat för ett antal strategiska, operativa och finansiella risker vilka kan få en negativ inverkan på koncernens verksamhet. Det är därför av stor betydelse att ha en systematisk och effektiv process för att på ett kontrollerat sätt identifiera, hantera och reducera effekterna av dessa risker.

Processer för riskhantering

Ansvar för hantering av risker följer bolagets delegeringsordning, från styrelse till vd och från denne till affärsenhetschef. Delegeringsordningen innebär att risker i första hand hanteras av Essitys affärsenheter på lokal nivå men med en central samordning och uppföljning. Detta sker främst genom affärsenheternas löpande rapportering samt i den årliga strategi-processen. I den senare är riskidentifiering och riskhantering en väsentlig del. Där klassificeras de identifierade riskerna efter sannolikhet att risken blir verklighet samt efter vilken konsekvens den bedöms kunna få för koncernen. I modellen ingår

även åtgärder för hur riskerna ska reduceras och följas upp.

Essitys finansiella riskhantering är centraliserad. Koncernens internbank hanterar koncernens finansiella transaktioner och energirisker. De finansiella riskerna hanteras i enlighet med koncernens finanspolicy, vilken är fastställd av Essitys styrelse. Tillsammans med Essitys energiriskpolicy utgör finanspolicyen ramverk för den finansiella riskhanteringen. Riskerna sammanställs och följs upp löpande.

Essity har en enhet för intern revision som följer upp att Essitys organisation följer fastställda policyer.



Utifrån vad som för tillfället är känt bedöms det främst vara följande faktorer som riskerar att väsentligt påverka verksamheten negativt:

Risker som påverkar Essitys förmåga att nå uppsatta mål

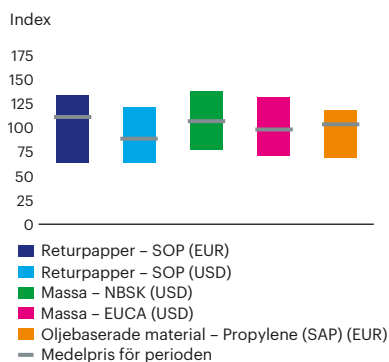
Risk	Åtgärd
BNP-utveckling och konjunktur Efterfrågan på Essitys produkter påverkas av allmänna makroekonomiska trender och därav betingade förändringar i sina kunders köpkraft och konsumtionsmönster. Professional Hygiene är den mest konjunkturskänsliga delen av Essitys verksamhet. Vårdsektorn för Incontinence Products och Medical Solutions riskerar också att påverkas negativt av den offentliga sektorns budgetsituation. Försäljningen till detaljhandeln, vilken utgör huvuddelen av omsättningen inom hygienprodukter, kan även påverkas negativt av minskad köpkraft hos bolagets konsumenter.	För samtliga verksamheter gäller att Essity genom en rad åtgärder försöker hantera effekten av förekommande konjunktursvängningar. Åtgärder för att sänka kostnader, översyn av kapacitets- och produktionsstruktur samt att genom produktinnovationer skapa ett högre kundvärde är exempel på detta. Essity arbetar också med differentiering mot mindre konjunkturskänsliga produktområden. Som exempel på lösningar som kan skapa värde för både Essity och kunderna kan nämnas Tork PeakServe inom Professional Hygiene, en högkapacitetsdispenser för handdukspapper som ger besparingar av arbetsinsats hos kunden. Sensorer i offentliga toalettutrymmen, som underlättar optimering av arbetet med att tömma papperskorgar och fylla på papper och tvål, är ett annat sådant exempel.

Risk	Åtgärd
Miljöpåverkan och klimatförändringar	
Essitys verksamhet och de produkter som används i tillverkningsprocessen påverkar luft, vatten och mark. Essity omfattas av betydande miljörelaterade föreskrifter i samtliga länder där bolaget bedriver produktion. Skärpta miljökrav, återställning av miljön vid nedläggning av verksamhet eller överträdelser av tillstånd, kan medföra ökade kostnader för koncernen. Risker relaterade till klimatförändring samt finansiell konsekvens av dessa har fått ökad uppmärksamhet. Detta inte minst på grund av klimatavtalet 2015 i Paris samt nya riktlinjer från TCFD (Task Force on Climate-related Financial Disclosure).	Essitys strategiska ramverk och hållbarhetspolicy anger riktlinjer för koncernens åtgärder inom miljöområdet. Miljöpåverkan och påverkan av klimatförändringar är en del av den årliga strategiprocessen vilken inkluderar identifiering, värdering och åtgärder för hantering av dessa typer av risker. De hanteras bland annat genom förebyggande arbete i form av certifierade miljöledningssystem, miljöriskundersökningar i samband med förvärv samt saneringsprojekt vid nedläggning av anläggningar. Genom bolagets resursanvändningssystem kontrolleras användning av energi, vatten, transporter, produktionsavfall och råvaror. Uppgifterna används till intern styrning och uppföljning av satta mål. Essity arbetar även med att minska mängden produktionsavfall. Essity har antagit av SBTi¹⁾ godkända vetenskapsbaserade mål (Science Based Targets) för att minska bolagets klimatpåverkan och stödja klimatavtalet 2015 i Paris. Essity arbetar för att minska koldioxidutsläpp bland annat genom investeringar i förnyelsebar energi och i energibesparingsprogram. ¹⁾ SBTi: Science Based Targets initiative.
Politiska beslut samt regulatoriska åtgärder	
Essity bedriver verksamhet i ett stort antal olika länder. I vissa länder är de institutionella strukturerna mer etablerade och utvecklade, medan de politiska, ekonomiska, rättsliga och regulatoriska systemen i andra är mindre förutsägbara. I båda fallen kan politiska förändringar och beslut liksom ändrad lagstiftning och regelverk påverka Essitys verksamhet negativt genom ökade kostnader eller på annat sätt försvåra verksamheten. Generellt ökar de regulatoriska kraven på Essitys verksamhet och produkter. Ett exempel på risker förknippade med politiska beslut är om Storbritannien lämnar EU utan avtal.	Essity arbetar löpande med att bevaka, utvärdera och försöka förutse omvärldsförändringar i form av politiska beslut och förändrade regelverk inom de områden som är av särskild betydelse för vår verksamhet. Essity medverkar i olika nationella och internationella branschorganisationer liksom i andra typer av partnerskap. Syftet är att få tidig kunskap om och aktivt bidra till utveckling av områden som är betydelsefulla för vår verksamhet. Miljö- och energifrågor är av särskild betydelse för Essity. Som exempel på andra viktiga områden kan nämnas cirkulär ekonomi, resursanvändning och mer specifikt frågor om avfall, plaster, kemikalier, utsläpp till vatten och luft. Den offentliga sektorn är både en betydelsefull kund och en viktig intressentgrupp för Essity. Bolaget arbetar därför aktivt med olika frågor inom hälso- och sjukvård samt äldreomsorg. Förutom att följa och bidra till utvecklingen av relevanta regelverk delar Essity med sig av erfarenheter från befintliga system till beslutsfattare i länder där nya strukturer byggs upp eller existerande system reformeras. Ett exempel på detta är uppbyggnaden av system för subventionerad förskrivning av inkontinenshjälpmedel i länder där sådan inte funnits tidigare. Essity följer på liknande sätt utvecklingen inom regelverk relevanta för medical solutions. Bland åtgärderna för att begränsa effekterna av om Storbritannien lämnar EU utan avtal kan nämnas att bolaget till exempel ökar lagernivåerna och transportkapaciteten i Storbritannien.
Konkurrens	
Essity utsätts för betydande konkurrens från andra producenter av motsvarande produkter. Essity är också exponerat för risken att alternativa produkter och lösningar med samma eller liknande funktion (substitut) kan ersätta produkter som ingår i Essitys utbud. Substitut förekommer för i stort sett alla Essitys produkter. Det kan till exempel vara tygblöjor, tygtrasor för avtorkning i hemmet eller inom industrin eller helt andra lösningar på konsumenternas behov såsom menstruationskoppar eller elektriska handtorkar. Konkurrens och förekomsten av substitut riskerar att ha negativ inverkan på försäljning och prissättning av Essitys produkter samt äventyra bolagets position på marknaden.	Essitys arbete med kund- och konsumentinsikt vägleder innovationsarbetet för att nya produkter och tjänster ska ha konkurrenskraft. Essity utvecklar företagets erbjudande för att möta kunders och konsumenters behov, både vad gäller själva produkterna men även att de tillhandahålls i relevanta försäljningskanaler. Nya lösningar tas fram genom egen forskning och utveckling såväl som i samarbete med kunder, konsumenter, leverantörer eller samarbetspartners. Genom processer för omvärldsbevakning följer Essity upp nya aktörer och substitut på marknaden samt deras påverkan på bolaget. Läs mer om innovation på sidan 18.

Risk	Åtgärd
Beroende av stora kunder och försäljningskanaler	
Essitys framgång beror på bolagets förmåga att erbjuda attraktiva produkter, tjänster och varumärken samt att tillgängliggöra dessa för kunder och konsumenter. Essitys produkter säljs via detaljhandel, apotek, onlineförsäljning, distributörer och återförsäljare, där detaljhandeln utgör den största enskilda kundkategorin. Om dessa aktörer inte är framgångsrika i försäljningen av Essitys produkter, skulle det kunna påverka Essitys resultat negativt. Generellt finns det inom flera av Essitys försäljningskanaler och marknader – inte minst inom detaljhandeln – en konsolideringstrend genom samgåenden och inköpsallianser, vilket kan öka beroendet av enskilda stora kunder. Digitalisering förändrar också kund- och konsumentbeteenden, preferenser och efterfrågan.	Essity har en relativt spridd kundstruktur, med kunder inom många olika verksamhetsområden. Essitys tio största kunder, de flesta detaljhandelsföretag och distributörer, svarade 2018 för 24 procent av nettoomsättningen. Bolaget verkar för att upprätthålla starka och långsiktiga kundrelationer inom strategiska kundsegment, samt att bygga relationer med nya kunder. Essity deltar i den ökande digitaliseringen och dess påverkan på kunder, konsumenter och kanaler exempelvis genom onlineförsäljning. Essity lägger även stor vikt vid att utveckla processer, produkter och information för att säkerställa kundnöjdheten.
Produktionsanläggningar	
Essity har cirka 90 produktionsanläggningar i ett 30-tal länder. Bränder, maskinhaverier och andra typer av skadehändelser i anläggningar kan leda till betydande värdeförstöring, produktions- och inkomstbortfall som i förlängningen även kan påverka Essitys marknadsposition negativt.	Essitys målsättning med riskhantering i denna del är att på ett bra och kostnadseffektivt sätt skydda medarbetare, miljö, företagets tillgångar och verksamhet. Essity strävar efter att skapa och vidmakthålla balans mellan skadeförebyggande åtgärder och försäkringsskydd. Det skadeförebyggande arbetet bedrivs enligt fastlagda riktlinjer vilka bland annat inkluderar återkommande riskbesiktningar av externa riskingenjörer. Viktiga moment i det skadeförebyggande arbetet är också underhåll av produktionsanläggningar och maskiner, utbildning av personal samt god ordning och reda. Essity investerar löpande i skadeförebyggande åtgärder för att på olika sätt minska sina skaderisker. Anläggningarna skyddas till exempel regelmässigt av sprinklersystem. Samtliga helägda produktionsanläggningar är försäkrade till återanskaffningsvärde samt för inkomstbortfall. Inom EU sker försäkringen framför allt i eget försäkringsbolag, med extern återförsäkring för större skador. Utanför EU samarbetar Essity med marknadsledande försäkringsbolag.
Oetiska affärsmetoder	
Essity verkar i ett stort antal länder och i miljöer där oetiska affärsmetoder liksom kränkningar av mänskliga rättigheter kan förekomma. Risk för sådana affärsmetoder bedöms som mycket allvarliga. De finansiella konsekvenserna av överträdelser kan bli allvarliga i form av olika sanktioner och skadestånd. Överträdelser riskerar även att ha en negativ inverkan på bolagets anseende på marknaden.	Essity har ett program för regelefterlevnad vilket syftar till att minimera risken för att Essity medverkar i eller förknippas med olagliga eller oetiska affärsmetoder eller gör sig skyldig till brott mot mänskliga rättigheter. Grunden i programmet är en av styrelsen fastställd uppförandekod, "Code of Conduct". Koden innehåller principer för hur bolaget och dess anställda ska agera på arbetsplatsen, i samhället och på marknaden. Utbildning av Essitys medarbetare i uppförandekoden sker kontinuerligt. Inom vissa områden, korruption och konkurrens- rättsliga regler, har Essity ett fördjupat program för riskutvärdering och olika utbildningsinsatser för medarbetarna. Genomförandet av programmet för regelefterlevnad rapporteras löpande till en kommitté där internrevisionen och delar av ledningen för Essity ingår.
Medarbetare	
För att uppfylla sina mål är Essity beroende av att kunna rekrytera samt behålla och utveckla kvalificerade och motiverade medarbetare.	Genom strategisk bemanning- och successionsplanering säkerställer Essity tillgång på medarbetare med rätt kompetens. Essity fokuserar på att göra bolaget känt som en attraktiv arbetsgivare på marknader där bolaget verkar. Den interna rekryteringen och rotationen underlättas genom en så kallad "Job portal" där lediga befattningar utannonseras internt och externt. Bolaget har som ambition att alla medarbetare ska ha en personlig utvecklingsplan med fokus på såväl träning som nya utmaningar. Essity strävar efter att löner och andra villkor ska vara marknadsmässiga och konkurrenskraftiga på den arbetsmarknad medarbetaren verkar. Essity arbetar aktivt med att bygga goda relationer med fackliga organisationer.

Risk	Åtgärd
Legala risker Legala risker innefattar en rad olika risker inom delvis skilda områden. Ändrad lagstiftning, lagöverträdelse inom verksamheten eller brister i av Essity ingångna avtal utgör några exempel på legala risker som kan få negativa finansiella konsekvenser för Essity. I vissa fall kan de också ge upphov till långvariga och kostsamma rättsprocesser.	Essity följer löpande utvecklingen inom en rad områden och hanterar tillsammans med externa rådgivare förekommande legala risker. Legala frågor är till sin natur ofta nationella vilket medför att Essity även anlitar lokala experter i olika frågor.
Leverantörer Essity är beroende av ett stort antal leverantörer. Oplanerade eller plötsliga bortfall av viktiga leverantörer kan orsaka ökade kostnader och störningar i den egna produktionen. Leverantörer kan också orsaka Essity problem om de inte lever upp till gällande lagar och riktlinjer eller på annat sätt uppvisar ett oetiskt beteende.	Essity tecknar leveransavtal med varierande löptider med ett stort antal olika leverantörer. Avtalen säkerställer leverans av viktiga insatsvaror. För i stort sett alla viktiga insatsvaror finns ett flertal olika leverantörer. Det förekommer även djupare samarbeten med särskilt utvalda leverantörer kring utveckling av material och processer. Essity utvärderar kontinuerligt leverantörer för att säkerställa att ingångna avtal efterlevs. Särskild vikt läggs vid leverantörer med verksamhet i länder och branscher som bedöms som mer utsatta för risker. Utvärdering av viktiga leverantörer sker i form av frågeformulär, besök på plats eller oberoende revision.
Information och IT Essity är för sin verksamhet beroende av IT-system. Störningar eller felaktigheter i kritiska system riskerar att ha direkt påverkan på produktionen och andra viktiga verksamhetsprocesser. Felaktigheter i finansiella system riskerar att påverka bolagets resultatredovisning.	Essity har en ledningsmodell för IT som innehåller styrning, standardiserade processer samt en organisation för informationssäkerhet. Den senare arbetar med kontinuerlig riskbedömning, förebyggande åtgärder och användande av säkerhetsteknologier. Implementering och förändring av system och IT-tjänster liksom den dagliga driften följer standardiserade processer.
Kostnad för insatsvaror Insatsvaror utgör en betydande del av Essitys totala rörelsekostnader. Marknadspotentialen varierar över tiden och kan påverka Essitys resultat positivt och negativt. Prisutvecklingen för några insatsvaror under de senaste tio åren framgår av diagrammet nedan.	Fiberråvara (pappersmassa och returpapper) är en betydande kostnadspost främst inom Consumer Tissue och Professional Hygiene. Prisfluktuationer på fiberråvara hanteras främst genom långsiktiga relationer med leverantörer samt optimering av inköp från olika regioner och av olika kvaliteter. Kostnaden för oljebaserade material drivs av oljeprisutvecklingen och utgör en stor kostnadspost inom Personal Care samt för diverse förpackningsmaterial. Oljeprisutvecklingen påverkar även transportkostnader. Effekten av prisförändringar på insatsvaran kan fördröjas genom tidsbestämda inköpsavtal. Effektivisering av den egna verksamheten, förändrade produktspecifikationer och prisförändringar är exempel på åtgärder för att dämpa effekten av stigande kostnader för insatsvaror. Essitys kostnader för insatsvaror beskrivs på sidan 130.

Högsta/lägsta marknadspriser (årsmedeltal) 2008–2018 per produkt



Risk

Åtgärd

Energipris

Energiprisrisk är risken att ökade energipriser påverkar Essitys rörelseresultat negativt. Essity är exponerat för prisförändringar på elektricitet och naturgas, men även priset på andra energiråvaror påverkar Essitys rörelseresultat både direkt och indirekt.

Essity hanterar energiprisrisken centralt för elektricitet och naturgas. Enligt Essitys energiriskpolicy kan dessa prisrisker säkras upp till 36 månader. Energiprissäkringar sker dels genom finansiella instrument och dels genom prisbindningar i befintliga leveransavtal.

Essity säkerställer leverans av elektricitet och naturgas genom centralt förhandlade leveransavtal. Portföljen av leveransavtal och finansiella säkringar ska ha en god spridning för att minimera Essitys motpartsrisk.

Essity köpte under 2018 cirka 5 (5; 5) TWh elektricitet och cirka 8 (8; 8) TWh naturgas.

Grafen visar Essitys prissäkringar i förhållande till prognostiserad konsumtion av elektricitet och naturgas för de kommande tre åren. Grafen inkluderar både finansiella säkringar och säkringar gjorda via leveransavtal. För vidare information avseende finansiella prissäkringar, se not E6 Derivat och säkringsredovisning på sidan 93.

Energiprissäkringar i förhållande till prognostiserad konsumtion 2018-12-31

År	Elektricitet (%)	Naturgas (%)
2019	33	58
2020	15	32
2021	0	0

Valuta

Transaktionsexponering

Transaktionsexponering är risken för att ändrade valutakurser för exportintäkter och importkostnader påverkar koncernens rörelseresultat och anläggningstillgångars anskaffningsvärde negativt.

Omräkningsexponering

Omräkningsexponering är den risk som Essity är exponerat för vid omräkning av de utländska dotterföretagens balans- och resultaträkningar till SEK.

Långsiktig valutakänslighet

I tabellen nedan visas fördelningen av koncernens nettoomsättning och rörelsekostnader per valuta vilket ger en bild av koncernens långsiktiga valutakänslighet. De största exponeringarna finns i EUR, USD, CNY och GBP.

Valuta	Försäljning %	Kostnader %	Justerad EBITA ¹⁾ MSEK	Snittkurs 2018
EUR	39	33	11 959	10,2467
USD	15	33	-16 564	8,6731
CNY	10	5	7 267	1,3133
GBP	7	4	4 411	11,5841
MXN	4	3	1 888	0,4516
COP	3	3	550	0,0029
RUB	3	2	859	0,1389
SEK	2	5	-2 730	
Övriga	17	12	5 295	
Summa	100	100	12 935	

¹⁾ Rörelseresultat före avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar, exklusive jämförelsestörande poster.

Transaktionsexponering

Transaktionsexponeringen, som följer av export och import, kan säkras upp till 18 månader. De valutor med störst nettovolym har säkrats enligt följande: USD 1 mån, CNY 0 mån och GBP 1 mån. Kontrakterade framtida betalningar för anläggningstillgångar i främmande valuta kan säkras upp till hela anskaffningsvärdet.

Huvuddelen av Essitys verksamhet bedrivs utanför Sverige varför transaktionsexponeringen framförallt uppstår i andra valutor än SEK. De största exponeringarna utgörs av ett köpbehov av USD och säljbehov av CNY och GBP. Den betydande USD exponeringen är en konsekvens av koncernens inköp av pappersmassa som faktureras i USD.

Under året säkrades löpande framförallt kund- och leverantörsfakturer samt framtida utbetalningar för anläggningstillgångar. Majoriteten av säkringarna förfaller under första kvartalet 2019. För vidare information avseende säkringar av transaktionsexponering, se not E6 Derivat och säkringsredovisning på sidan 93.

Prognostiserade nettoflöden avseende 2019

Valuta	Nettoflöde MSEK
CNY	6 475
GBP	3 357
EUR	2 171
CAD	1 392
RUB	1 064
NOK	947
CHF	830
DKK	791
MXN	730
SEK	-2 603
USD	-18 112
Övriga	2 957

Omräkningsexponering

Essity hanterar omräkningsexponeringen genom att fördela skulden på olika valutor där koncernen har tillgångar så att nyckeltal som är viktiga för bolagets kreditbetyg långsiktigt skyddas mot valutaeffekter. Omräkningsexponering i de utländska dotterföretagens resultaträkningar kurssäkras inte. Nettolåneskulden uppgick den 31 december 2018 till 54 404 (52 467; 35 173) MSEK. Valutafördelning framgår av tabellen till höger.

För vidare information avseende säkringar av omräkningsexponering, se not E6 Derivat och säkringsredovisning på sidan 93.

Valutafördelad nettolåneskuld

Valuta	Nettolåneskuld MSEK	Andel av nettolåneskuld		
		2018 %	2017 %	2016 %
EUR	24 917	46	46	13
GBP	8 216	15	6	3
USD	7 059	13	15	15
SEK	6 150	11	19	45
CNY	3 735	7	8	11
MXN	2 334	4	3	3
HKD	1 476	3	2	4
Övriga	517	1	1	6
Summa	54 404	100	100	100

Risk

Kredit

Med kreditrisk avses risken för förluster på grund av att Essitys kunder eller motparter i finansiella kontrakt inte fullgör sina betalningsåtaganden.

Kreditrisk i kundfordringar

Kreditrisken i kundfordringar hanteras genom kreditkontroll av kunder via kreditupplysningsföretag. Kreditlimit fastställs och följs upp löpande. Kundfordringar redovisas till det belopp som förväntas bli inbetalt utifrån en bedömning av de förväntade kreditförlusterna för återstående löptid på samtliga kundfordringar per balansdagen. För vidare information avseende kundfordringar och redovisning av förväntade kreditförluster, se not E3 Kundfordringar på sidan 91.

Finansiell kreditrisk

Målsättningen är att motparterna ska ha ett kreditbetyg om lägst A-/A3 från minst två av ratinginstituten Standard & Poor's, Fitch och Moody's.

Essity strävar efter att använda avtal vilka medger nettoberäkning av fordringar och skulder. I vissa fall förekommer även tilläggsvillkor till dessa avtal rörande utväxling av säkerheter.

Kreditexponeringen i derivatinstrument beräknas som marknadsvärdet på instrumentet per balansdagen. Kreditexponeringen i derivatinstrument uppgick brutto till 1 255 (1 555; 1 259) MSEK. Med hänsyn tagen till nettoberekningsavtal per motpart uppgick kreditrisken på derivat

Likviditet och refinansiering

Med likviditets- och refinansieringsrisk avses risken att Essity inte har möjlighet att möta sina betalningsförpliktelser som följd av otillräcklig likviditet eller svårigheter att uppta nya lån.

För att säkerställa god tillgång till lånefinansiering, oavsett konjunktur och till attraktiva villkor, strävar Essity efter att upprätthålla en solid investment grade rating.

Essity ska upprätthålla finansiell beredskap i form av en likviditetsreserv, bestående av likvida medel och outnyttjade kreditlöften, som motsvarar minst 10 procent av koncernens prognostiserade årsomsättning. För att begränsa refinansieringsrisken ska Essity ha en god spridning av bruttolåneskuldens förfall. Bruttolåneskulderna ska ha en genomsnittlig löptid på över tre år med hänsyn till outnyttjade kreditlöften som inte är likviditetsreserv. Överskottslikviditet ska i första hand användas för att amortera externa skulder. Essitys policy är att inte medge villkor som ger långivarna rätt att säga upp lån eller justera räntan som en direkt följd av förändringar av Essitys finansiella nyckeltal eller kreditbetyg.

Koncernens finansiering säkerställs i huvudsak genom banklån, obligationslån samt via emissioner av företagscertifikat. Refinansieringsrisken i den kortfristiga upplåningen begränsas genom långfristiga kreditlöften från banksyndikat och enskilda banker med god kreditvärdighet.

Ränta

Med ränterisk avses risken att förändringar i räntenivån påverkar Essity negativt. Essity påverkas av ränteförändringar via finansnettot.

Essity strävar efter att uppnå en god spridning av ränteförfall för att undvika att stora lånevolymer är föremål för ränteomsättning vid samma tidpunkt. Essitys policy är att låna med kort räntebindning eftersom det är Essitys uppfattning att det leder till en lägre räntekostnad över tiden. Ränterisk och räntebindningsperiod mäts per valuta och den genomsnittliga räntebindningen ska vara i intervallet 3–36 månader.

Essitys finansiella poster har minskat under 2018. Minskningen är främst en följd av lägre räntor. Högre genomsnittlig nettolåneskuld påverkade finansiella poster negativt under perioden. Essitys största lånevalutor är EUR, GBP och USD, se graf. Essity använder finansiella derivat för att åstadkomma önskad räntebindning och valutabalans. Bruttolåneskulden, inklusive derivatinstrument, hade vid årsskiftet en genomsnittlig räntebindning på 26,7 (30,1; 8,5) månader.

till 810 (1 084; 971) MSEK. Vid årsskiftet uppgick den totala kreditexponeringen till 4 028 (4 964; 5 214) MSEK. I denna exponering ingår kreditrisk för finansiella placeringar med 3 081 (4 107; 4 244) MSEK. Se nedan tabell för fördelning av kreditrisk per kategori.

Finansiell kreditexponering

MSEK	Kategori ¹⁾			Total
	A	B	C	
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över övrigt totalresultat			87	87
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde		50		50
Kassa och bank	2 268	224	516	3 008
Derivat tillgångar netto	810			810
Kortfristiga placeringar <3 mån			73	73
Summa	3 078	224	726	4 028

¹⁾ A: Investment-grade, ett långfristigt kreditbetyg från minst ett av instituten uppgående till eller bättre än; Moodys (Baa3), Standard & Poor's (BBB-) och Fitch (BBB-)

B: Non-investment grade, ett långfristigt kreditbetyg som är lägre än; Moodys (Baa3), Standard & Poor's (BBB-) och Fitch (BBB-)

C: Kreditbetyg saknas (framförallt tillgångar där separat kreditbetyg saknas samt likvida medel i reglerade marknader)

Essitys nettolåneskuld ökade med 1 937 MSEK under 2018. Bruttolåneskuldens genomsnittliga löptid uppgick vid årsskiftet till 3,5 (4,3; 4,0) år. Om kortfristiga lån ersätts med långfristiga outnyttjade kreditlöften uppgår löptiden till 4,2 år. Outnyttjade kreditlöften uppgick vid årets slut till 20 554 MSEK. Dessutom fanns likvida medel om 3 008 MSEK. För vidare information se not E2 Finansiella tillgångar och likvida medel på sidan 90 samt not E4 Finansiella skulder på sidan 92.

Likviditetsreserv

MSEK	2018	2017	2016
Outnyttjade kreditlöften	20 554	19 680	19 164
Likvida medel	3 008	4 107	4 244
Summa	23 562	23 787	23 408

MSEK	2018	2017	2016
Nettoomsättning	118 500	109 265	101 238
Likviditetsreserv ¹⁾	20%	22%	23%

¹⁾ Likviditetsreserv i procent av nettoomsättning.

Den genomsnittliga räntan på den totala utestående nettolåneskulden, inklusive derivatinstrument, uppgick vid årsskiftet till 2,55 (1,83; 2,26) procent.

Bruttolåneskuld fördelad per valuta

Valuta	MSEK
EUR	24 000
GBP	8 000
USD	6 000
SEK	4 000
CNY	3 000
MXN	2 000
HKD	1 000
PLN	1 000
AUD	1 000
Övriga	1 000

Väsentlighetsanalys

Essity genomför vartannat år en väsentlighetsanalys bland sina intressenter. Analysen ger insikt i vilka frågor som värderas som väsentliga för bolagets olika intressenter och ligger till grund för strategi och verksamhet.

Den senaste väsentlighetsanalysen genomfördes 2017 då cirka 1 000 kunder, konsumenter, leverantörer, investerare, medierepresentanter, samhällsaktörer och medarbetare svarade på den webbaserade undersökningen.

De ämnesområden som ingår i väsentlighetsanalysen har valts ut med vägledning av ramverk och styrdokument som Global Reporting Initiative, FN:s Global Compact, Essitys uppförandekod samt andra områden som är väsentliga utifrån

Essitys strategi. I undersökningen ingick totalt 21 områden.

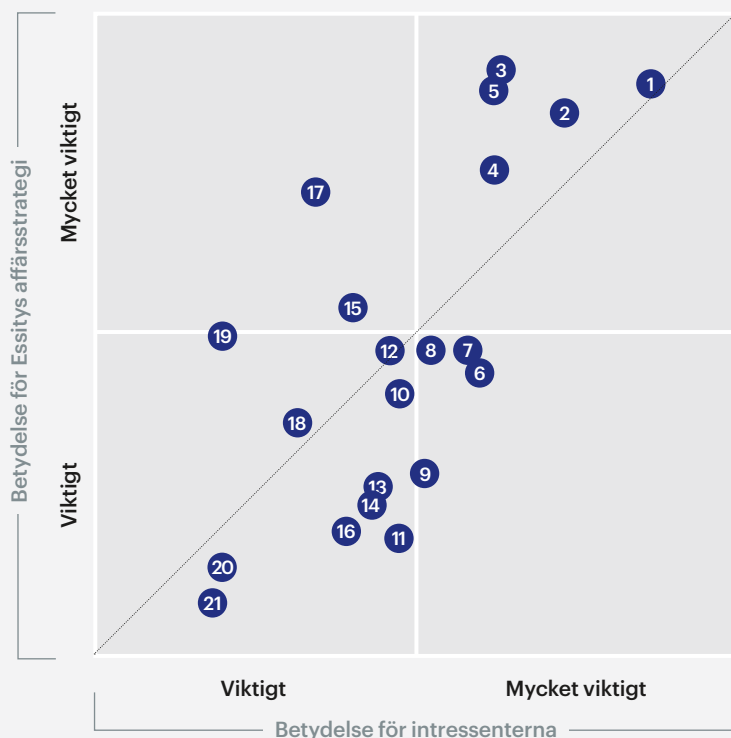
De som svarade på enkäten fick välja ut de tio områden som de ansåg vara mest väsentliga för Essity. Respondenternas prioritering av områden vägdes mot Essitys egen bedömning av hur viktigt området är för bolagets affärsstrategi, och användes sedan som koordinater i väsentlighetsanalysen. Intressentgruppernas svar viktades för att ge en rättvis bild av resultatet. Essitys egen bedömning baseras på cirka 100 av de högsta chefernas bedömning.

Såväl intressenter som Essity anser att affärsetik, innovation, kund- och konsumentnöjdhet, hälsa och säkerhet samt starka varumärken är de viktigaste områdena.

Grafen nedan visar hur de 21 olika områdena placerar sig i undersökningen: den horisontella X-axeln visar samtliga respondenters svar förutom Essitys högsta chefer vars svar redovisas i Y-axeln. Områden numreras efter hur högt de rangordnats i enkäten och i anslutning till ämnesområdet finns även en hänvisning till var i årets års- och hållbarhetsredovisning du kan läsa mer.

En utförlig redogörelse för samtliga 21 områden som ingick i undersökningen finns på www.essity.se/hallbarhet.

Essitys väsentlighetsanalys



Intressenternas rangordning av ämnesområdena

		Läs mer på sidan
Affärsetik	1	120
Innovation	2	115
Kund- och konsumentnöjdhet	3	17
Hälsa och säkerhet	4	121
Varumärken	5	1, 18
Mänskliga rättigheter	6	120
Produktsäkerhet	7	42
Öppenhet	8	127–128
Koldioxidutsläpp	9	116
Resurseffektivitet	10	116
Vattenanvändning och vattenrening	11	117
Bolagsstyrning	12	46–47
Fiberinköp	13	115–116
Effektivitet i värdekedjan	14	119
Marknadspositioner	15	20–21
Konsumentavfall	16	118
Humankapital	17	15
Riskhantering	18	33–38
Digitalisering	19	9, 17
Distribution och transport	20	119
Skatt	21	78–79

Hållbarhetsstyrning

Essitys hållbarhetsstyrning har till uppgift att säkra bolagets åtaganden mot intressentgrupper som kunder, medarbetare, aktieägare, leverantörer, kreditgivare, beslutsfattare och samhällsaktörer. Bolagets åtaganden uttrycks i det strategiska ramverket, i mål och i strategier. För att säkerställa att bolagets prioriteringar och metoder är relevanta över tid har Essity en aktiv och kontinuerlig dialog med sina intressenter.

Essitys mål är att generera maximalt ekonomiskt värde och samtidigt leva upp till miljömässiga och sociala förväntningar. Ekonomisk styrka och stabilitet är nödvändiga förutsättningar för miljöinvesteringar och socialt ansvarstagande som genererar långsiktig finansiell tillväxt. Essity

har därför inrättat ett flertal policyer och ledningssystem för att uppnå och upprätthålla bolagets ekonomiska värdeskapande med hänsyn till miljö och socialt värdeskapande.

Essitys styrning av socialt värdeskapande syftar dels till att bedöma hur bolaget genom sin verksamhet påverkar och interagerar med människor, dels till att utveckla strategier för att etablera goda relationer med relevanta intressenter. Essitys uppförandekod är det främsta styrdokumentet avseende socialt ansvar. Här definieras områden där bolaget framgångsrikt kan bidra till en socialt hållbar utveckling i sin verksamhet samt för intressenter i värdekedjan. I de marknader där Essity är verksamt skapas sociala vär-

den för enskilda personer och samhällen tack vare bolagets produkter och tjänster inom hygien och hälsa. Dessutom skapar bolaget arbetstillfällen och betalar rätt skatt och avgifter i de länder där bolaget verkar. Essitys styrning av miljömässigt värdeskapande handlar om att förstärka verksamhetens positiva bidrag till miljön och minimera negativ miljöpåverkan.

Essitys koncernledning har det övergripande ansvaret för att styra Essitys verksamhet inom hållbarhetsområdet. Under året genomfördes förändringar i bolagets organisationsstruktur. Essitys enhet med globalt ansvar för kund- och konsumentvarumärken samt innovation har fått ett utökat ansvar som även omfattar hållbarhetsfrågor och samhällskontakter. Enheten

Sammanställning av strategiska komponenter för Essitys hållbarhetsstyrning

Strategiska komponenter	Skapa ökat värde för aktieägarna genom lönsam tillväxt	Öka livskvaliteten varje dag för fler människor	Bidra till ett hållbart och cirkulärt samhälle	Skapa förutsättningar för våra medarbetare att uppnå sin fulla potential i ett vinnande lag
Policy (och riktlinjer)	- Hållbarhetspolicy - Uppförandekod - Anti-bribery and Corruption policy - Skattepolicy	- Hållbarhetspolicy - Uppförandekod - Anti-bribery and Corruption policy - Leverantörsstandard - Riktlinjer för samhällsengagemang	- Hållbarhetspolicy - Uppförandekod - Leverantörsstandard - Fiberinköspolicy - Skattepolicy	- Hållbarhetspolicy - Uppförandekod - Anti-bribery and Corruption policy - Riktlinjer för hälsa och säkerhet - Diversity Policy - Ersättningspolicy
Mål och KPI	- Finansiella mål - Innovation för människa och miljö	- Uppförandekod för leverantörer – Global Supplier Standard - Hygienlösningar	- Klimat och energi: Science Based Targets - Fiberinköp - Vatten - Produktionsavfall - Förpackningar - Innovationsprocess	- Hälsa och säkerhet för medarbetarna - Uppförandekod
Ledningssystem, program och certifieringar	- Innovationsprocess - IFRS - Livscykelperspektiv	- Innovationsprocess - Sedex	- ISO 9001 - ISO 14001 - Resursledningssystem - ESAVE (energi) - MSAVE (material) - Spårbarhetscertifiering (Chain of Custody), FSC och PEFC - Livscykelanalys (LCA)	- OHSAS 18001 - Globalt system för utvärdering av prestationer och planering av utveckling - Essitys ledarskapsplattform
Externa stadgar eller initiativ	- FN:s mål för hållbar utveckling (SDG) - FN:s Global Compact - OECD:s riktlinjer för multinationella företag	- FN:s mål för hållbar utveckling (SDG) - FN:s Global Compact - OECD:s riktlinjer för multinationella företag - FN:s ramverk och vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter	- FN:s mål för hållbar utveckling (SDG) - FN:s Global Compact - OECD:s riktlinjer för multinationella företag - Science Based Targets initiative - Ellen MacArthur Foundation	- FN:s mål för hållbar utveckling (SDG) - FN:s Global Compact - OECD:s riktlinjer för multinationella företag - FN:s ramverk och vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter - European Works Council (EWC) - Industri ALL - Internationella arbetsorganisationen ILO:s kärnkonventioner

har namnet Global Brand, Innovation and Sustainability. Chefen rapporterar till vd och ingår i koncernledningen. Innovation och produktutveckling är avgörande för att driva och ytterligare förstärka Essitys hållbarhetsarbete. Avdelningen för hållbarhetsrapportering har flyttats till Koncernfunktion Finance och avdelningen för regelefterlevnad (Compliance & Ethics) rapporterar till Koncernfunktion Legal Affairs. Den beslutade strategin och målen sätts, i nära samarbete med affärsenhetscheferna, till specifika mål och aktiviteter för att säkerställa överensstämmelse med koncernens mål och affärsplaner. Ansvaret för genomförandet ligger på affärsenheterna.

Essitys råd för regelefterlevnad, Compliance Council, har som syfte att bland annat övervaka efterlevnad av Essitys uppförandekod.

Ett antal kommittéer och nätverk utför ett tvärfunktionellt arbete inom koncernens olika affärsenheter för att säkerställa enhetligheten i arbetet. Läs mer om dessa på www.essity.se/hallbarhet.

Regelverk och granskning

Granskning

Förutom att Essity granskas av externa revisorer är verksamheten föremål för utomstående kontroll och övervakning av bland andra Finansinspektionen och Nasdaq Stockholm. I samband med exempelvis livscykelberäkningar utförs även tredjepartsgranskning. Essitys egna kontrollsystem inbegriper separerade arbetsuppgifter vid kritiska processer och definierat ledningsansvar avseende internkontroll. Dessutom finns en särskild enhet för internrevision som kontinuerligt utvärderar och förbättrar effektiviteten i styrprocesser, riskhantering och internredovisning. Enheten bidrar till att upprätthålla en god affärsetik och är involverad i efterlevnaden av uppförandekoden, bland annat genom revisioner. Till hjälp har enheten för internrevision ett antal styrdokument och policyer.

Externa regelverk och interna styrdokument

De regelverk som är mest relevanta för Essitys hållbarhetsstyrning rör handel med utsläppsrätter, energieffektivisering, avfallshantering, Industry Emission Directive (IED), allmän produktsäkerhet, medicintekniska produkter, material för livs-

medelskontakt, kemiska ämnen, kosmetika, biocidprodukter och elektronik. Essity följer utvecklingen av relevant lagstiftning och säkerställer att samtliga produkter är säkra för både människor och miljö.

Essitys uppförandekod är koncernens styrdokument avseende ansvarsfullt företagande. Alla koncernens medarbetare omfattas av uppförandekoden som bygger på internationella normer som FN:s grundläggande dokument om de mänskliga rättigheterna, ILO:s kärnkonventioner, OECD:s riktlinjer för multinationella företag, FN:s Global Compact-principer samt relaterad lagstiftning. Systematiska aktiviteter, som riskanalyser, regelbunden utbildning, revisioner och annan uppföljning finns för att säkerställa att koden efterlevs. Essity använder bland annat verktyget Supplier Ethical Data Exchange (Sedex) för att göra riskbedömningar av sina produktionsenheter. Sedex är en global databas där företag delar information om sina produktionsenheter med sina kunder. Informationen gäller områdena arbetsförhållande, hälsa och säkerhet, miljö och affärsetik.

Samtliga medarbetare får regelbunden utbildning i uppförandekoden inklusive mänskliga rättigheter. Utöver detta ingår uppförandekoden i alla introduktionsprogram i hela bolaget. Essity erbjuder medarbetarna ett antal interna kanaler för att anmäla överträdelser mot lagar eller brott mot uppförandekoden. Medarbetare har även möjlighet att använda en visselblåsar-tjänst som hanteras av en extern part. Det ges även möjlighet, där det är tillåtet enligt lag, att rapportera överträdelser anonymt. Möjligheten att använda den externa visselblåsar-tjänsten finns idag i ett trettiotal länder. Essity förväntar sig att samägda bolag inför en uppförandekod samt riktlinjer motsvarande de som anges i Essitys uppförandekod.

Bolagets uppförandekod och anti-korrupsionspolicy utgör de viktigaste styrdokumenten inom antikorrupsionsområdet. Varje år görs en utvärdering och riskanalys avseende bolagets antikorrupsionsprogram. Anställda på särskilt utsatta positioner, som inköpare och säljare, måste genomgå särskilda utbildningar inom antikorrupsion, både online och genom klassrumsutbildningar.

Essitys metod för att säkerställa att mänskliga rättigheter respekteras i samband med bolagets verksamhet bygger på FN:s ramverk och vägledande principer för

företag och mänskliga rättigheter (UNGP). I enlighet med ramverket genomförs så kallade due diligence-granskningar avseende hantering av bolagets påverkan på mänskliga rättigheter. Essity har kartlagt risker och påverkan gällande mänskliga rättigheter genom en koncernövergripande riskanalys som gav tre huvudsakliga riskområden:

- Arbetsrelaterade risker, inklusive arbetsmiljö, hälsa och säkerhet, diskriminering, tvångsarbete samt rätten till lika lön för lika arbete i Essitys direkta och indirekta verksamhet (leverantörskedja).
- Mark- och vattenrelaterade risker hänförliga till inköp av virke, fiber och pappersmassa – ursprungsbefolkningars rättigheter bör särskilt beaktas där det är tillämpligt.
- Risker hänförliga till det avfall som genereras i samband med användning av Essitys produkter och hur de påverkar människor och deras miljö.

Essity har ett program för efterlevnaden av konkurrensregler. Utbildningsprogrammet är obligatoriskt för de medarbetare som i sitt arbete kommer i kontakt med dessa frågor. Programmet innehåller bland annat riskanalys, e-utbildning, guidelines och återkommande utbildningstillfällen.

Essity har tagit fram så kallade positions-papper där bolaget utvecklar sin syn på följande områden: djurförsök, nedspolningsbara produkter, genetiskt modifierad organism (GMO), palmolja, mjukpappersfiber och triklosan (biocid). De finns tillgängliga på www.essity.se/hallbarhet.

Efterlevnad och kontroll

Essitys avdelning Compliance & Ethics ansvarar för att tillämpliga styrdokument, utbildningar samt system finns på plats så att bolaget lever upp till interna och externa uppförandekodskrav. Funktionen hanterar också bolagets visselblåsar-tjänst.

Essitys avdelning för internrevision följer upp efterlevnad av uppförandekoden genom revisioner. Vilka verksamheter som ska granskas avgörs bland annat av faktorer som landets sociala och miljömässiga risker eller om det finns indikationer på att verksamheten inte lever upp till Essitys regelverk. Innehållet i revisionerna utgår från Essitys uppförandekod. Upplägget och metoderna baseras på standarden SA8000. Revisionerna genomförs av tvärfunktionella team från Essity där representanter från bland annat intern-

revision, Human Resources och inköp ingår. Revisionerna innefattar granskning av dokumentation, inspektion av anläggningen med fokus på arbetsmiljö samt intervjuer med chefer, medarbetare och fackliga representanter. Varje revision resulterar i en rapport och handlingsplan för den granskade enheten som följs upp. Resultaten från revisionerna rapporteras till Essitys styrelse via revisionsutskottet.

Revisioner av Essitys affärspraxis utförs av avdelningen för internrevision. Revisionerna fokuserar på affärsetik och Essitys relationer med kunder, leverantörer och myndigheter. Ett stort antal intervjuer genomförs med chefer och medarbetare för att säkerställa kontrollmiljöns effektivitet samt lokala utmaningar.

Öka livskvaliteten varje dag för fler människor

Hållbara lösningar för kunder och konsumenter

Essity har ett system för hantering av synpunkter från kunder och konsumenter. Essity försöker alltid kompensera missnöjda kunder direkt och tar också ställning till om det finns anledning till åtgärder utöver det enskilda fallet. Exempelvis får medarbetare i tillverkningen återkoppling för att kunna avgöra om ett produktionsfel ligger bakom klagomålet. Användarnas synpunkter och klagomål ger värdefull kund- och konsumentinsikt och den kunskap som inhämtas förs vidare i organisationen.

Essitys innovationsprocess börjar med förståelsen för ett behov hos kund eller konsument. Processen är uppdelad i fyra faser: genomförbarhet, utveckling, kapacitet och lansering. Läs mer på www.essity.se/hallbarhet.

Essity har en portal för öppen innovation. Uppfinnare, entreprenörer och mindre företag bjuds in att skicka in lösningar som svar på olika utmaningar från Essity. Lösningarna ska vara patenterade för att frågor kring immateriella rättigheter ska vara utredda om förslaget resulterar i ett licensavtal eller annan affärsöverenskommelse. Det har kommit in ett flertal förslag den här vägen som har lett till ett vidare samarbete eller produktlanseringar.

Essity arbetar med ett livscykelperspektiv för att förstå den miljömässiga, sociala och samhällseliga påverkan av bolagets produkter, förpackningar och tjänster. Det gör det möjligt att möta kundernas behov

och överträffa deras förväntningar. Bolaget främjar ett livscykelperspektiv i inköp, produktion och utveckling av innovationer.

Ansvarsfulla inköp handlar bland annat om att köpa in råvaror av hög kvalitet som är säkra ur såväl miljömässiga som sociala aspekter. Essitys leverantörer följer strikta krav på kvalitet, produktsäkerhet, miljö, kemikalier och affärsansvar.

Resurseffektiv produktion fokuserar på en effektiv användning av resurser samt på att minska energianvändning och avfall. Produktionssystemen tillämpar ledningssystem som till exempel ISO 9001, ISO 14001 och OHSAS 18001.

Hållbara produkter och tjänster definieras som innovativa, säkra, miljömässigt och socialt anpassade produkter, förpackningar och tjänster. Essitys innovationer utvecklas baserat på bolagets tre hållbarhetsplattformar "välbehållande", "mer från mindre" och "cirkularitet". Det är avgörande att optimera produkter, förpackningar och tjänster under användningen för att reducera konsumtionen och minska avfallet.

Bolaget har använt livscykelanalyser (LCA) sedan början av 1990-talet. En LCA åskådliggör en produkts miljöpåverkan utifrån standarderna ISO 14040 och 14044. Bolaget kompletterar dessa ISO-standarder med produktspecifika regler som finns för hygienprodukter. Det är ett standardiserat mått på miljöpåverkan i produkternas alla faser, från råvaror, produktutveckling, produktion och användning till avfallsfasen. För varje aktivitet i livscykeln kan man med en LCA beräkna påverkan från resurser, energi, transporter, samt vilka utsläpp till luft och vatten som genereras. Resultatet från en LCA uttrycks i kategorier för miljöpåverkan. De LCA:er som Essity genomför omfattar de huvudsakliga kategorierna som beskriver potentiell påverkan på miljön, vilket innebär produktens klimatpåverkan, förorening av vattendrag och sjöar samt övergödning i land- och vattensystem.

Essity följer strikta krav och rutiner för att säkerställa att alla material i företagets produkter är säkra för konsumenter, medarbetare och miljön. Bolaget har globala riktlinjer för samtliga produkter för att säkerställa att de är säkra för sin avsedda användning. Produktsäkerhetskrav är en viktig del i Essitys globala leverantörsstandard och bolaget har ett nära samarbete med leverantörer för att säkerställa att de lever upp till dessa. Essity väljer att enbart använda kemikalier som klarar bolagets

hårda säkerhetskrav. Den potentiella påverkan på medarbetare, kunder, konsumenter och miljö utvärderas kontinuerligt.

Essity följer alla gällande lagar och regler som gäller för bolagets produkter.

Samhällsengagemang

Essity strävar efter att vara en engagerad samarbetspartner i de lokalsamhällen där verksamhet bedrivs. I enlighet med Essitys riktlinjer för samhällsengagemang prioriteras initiativ med tydlig koppling till Essitys verksamhet, kompetens, kultur och geografiska närvaro. Många av bolagets satsningar finns inom hygien och hälsa, och riktar sig ofta till kvinnor och barn. Exempel på Essitys samhällsengagemang finns på www.essity.se/hallbarhet.

Bidra till ett hållbart och cirkulärt samhälle

Essity har som mål att utveckla produkter och tjänster för ett hållbart och cirkulärt samhälle. Detta görs genom att minska ineffektiv volymkonsumtion, utveckla produkter med smartare design och kvalitetsmaterial samt kontinuerligt optimera resurseffektivitet i värdekedjan. Att öka användningen av förnybara och återvunna material är en del av strategin. Förnybara färsk eller återvunna fiber används idag i Essitys mjukpappersprodukter. Andelen förnybara och återvunna plaster i bolagets förpackningar kommer att öka de kommande åren. Målet är att alla förpackningar är återvinningsbara 2025.

Avfallshantering av produkter är ett gemensamt ansvar tillsammans med konsumenter och kunder. Mjukpappersprodukter består av förnybara fiber som bidrar till förnybar energi genom förbränning. Deras nedbrytbarhet gör att de passar bra för kompostering och rötning. Komposteringsbarhet ska baseras på tester enligt befintliga komposteringsstandarder för att säkerställa att alla krav uppfylls. I pilotprojektet Tork PaperCircle arbetar Essity med att återvinna använda pappershanddukar som tas åter till mjukpappersanläggningarna för att göra nya produkter.

För Essitys produkter inom affärsområdet Personal Care är energiåtervinning genom förbränning ett bra alternativ till deponi. I dagsläget finns det ingen infrastruktur och inga etablerade affärsmodeller för insamling och återvinning av använda produkter. Essity arbetar aktivt med externa partners för att undersöka nya alternativ för återvinning, bland annat

genom ett pilotprojekt i Nederländerna där Essity tillsammans med en extern part utvecklar metoder för återvinning av barn-blöjor och inkontinensprodukter.

Klimat och energi

Essity har antagit vetenskapsbaserade mål (Science Based Targets) för minskning av växthusgasutsläpp. Dessa omfattar energi, elektricitet, leverantörer, transporter och avfall. Initiativet Science Based Targets är ett samarbete mellan CDP (tidigare känt som Carbon Disclosure Project), FN:s Global Compact, WRI (World Resources Institute) och WWF (World Wide Fund for Nature). Science Based Targets hjälper bolag att fastställa vilka utsläppsminskningar de behöver åstadkomma för att den globala uppvärmningen ska understiga 2 grader, vilket världens länder kom överens om vid FN:s klimatomöte (COP 21) i Paris 2015.

ESAVE, som av bolaget initierades redan 2003, är ett program som omfattar investeringar i energieffektiva tekniska lösningar, att göra medarbetarna delaktiga i det löpande förbättringsarbetet samt en allmän attitydförändring när det gäller energianvändning inom Essity. I hela koncernen används olika former av kunskapsspridning genom utbildning och olika nätverk och ESAVE ingår i ett flertal introduktionsprogram för yngre ingenjörer. Goda exempel delas digitalt för att uppnå förbättrad energieffektivitet genom att lära från andra. Essity samarbetar även med externa intressenter, som till exempel maskinleverantörer för att säkerställa fortsatt ledarskap inom energieffektivitet och fortsatta förbättringar. All ny utrustning ska vara resurseffektiv som standard och ESAVE är en del av planeringskriterierna.

Essity har även introducerat ett materialbesparingsprogram, MSAVE, med samma filosofi och metod som ESAVE. Programmet har som mål att uppnå bästa möjliga kostnad och samtidigt minimera miljöpåverkan från råvaror och avfall. Goda exempel delas mellan anläggningar världen över.

Vatten

Essity arbetar kontinuerligt med att förbättra vattenreningen och därmed kvaliteten på avloppsvattnet som lämnar anläggningarna. Mekanisk rening rensar bort suspenderade ämnen, sand och partiklar medan biologisk rening även extraherar upplösta ämnen och organiska orenheter som påverkar den biologiska



syreförbrukningen (BOD) och den kemiska syreförbrukningen (COD).

Avfallshantering

Essity arbetar med ett livscykelperspektiv där inköp, produktion, användning och avfallshantering ingår. Det innebär att bolaget använder livscykelanalyser för att hitta resurseffektiva lösningar och minimera avfall från produktdesign, till tillverkning och efter användning.

Leverantörskedjan

Sedan många år tillämpar Essity en global standard för leverantörer. Standarden innehåller krav avseende kvalitet, produktsäkerhet, miljö och energi samt kemikalier. Leverantörsstandarderna innehåller dessutom ett specifikt avsnitt kring Essitys förväntningar på leverantörerna avseende mänskliga rättigheter, medarbetarrelationer samt hälsa och säkerhet – Essitys uppförandekod för leverantörer.

Precis som för egna produktionsenheter kräver Essity att leverantörer genomför en självskattning om hälsa och säkerhet,

arbetsvillkor, miljö- och företagsetik i den globala databasen Sedex och delar sin status. Svaren används för att utföra riskbedömningar. Detta är en del av Essitys process för leverantörsriskbedömning i syfte att säkra sociala och etiska hållbarhetskriterier, som respekt för mänskliga rättigheter och arbetsförhållanden. Hållbarhetsaspekterna beaktas vid såväl utvärdering av potentiella leverantörer som vid den kontinuerliga riskbedömningen av leverantörer och inköpt material, produkter och tjänster. Vid sidan av Sedex används även andra källor för att komplettera riskvärderingen.

De inköp som görs från leverantörer i länder som enligt Maplecrofts Human Rights Index klassificering räknas som högriskländer granskas specifikt med fokus på parametrar som hälsa och säkerhet, mänskliga rättigheter och anställningsvillkor. Behovet av en etisk revision kan också uppkomma till följd av andra indikatorer, som en låg värdering i Sedex, låg poäng för hälsa och säkerhet i Essitys leverantörsrevision eller i utfallet från



Essitys riskbedömningar. Målet är att alla högriskleverantörer ska kontrolleras enligt Essitys rutin för riskbedömning. Essity samarbetar med det globala revisionsföretaget SGS för att genomföra revisionerna. Essity godkänner även oberoende revisioner eller revisioner utförda på uppdrag av andra kunder om revisionens omfattning motsvarar Essitys revisionskrav och om information om korrigerande och förebyggande åtgärder delas.

Essity kräver dokumenterad spårbarhet från leverantörer av produkter som kan innehålla potentiella konfliktmineraler. Det gäller huvudsakligen pappersbehållare för offentliga toaletter med vissa elektroniska komponenter där ingående metallers ursprung ska redovisas enligt CMRT-mallen från Responsible Minerals Initiative.

Vissa av Essitys produkter innehåller bomullsfiber. Det rör sig om begränsade volymer men då bomullsodling i vissa länder kan vara förenat med sociala risker är Essity extra uppmärksam på bomullsleverantörer. Essity har som mål att all inköpt

bomull ska vara del av ett erkänt program för hållbar bomull. Essity är medlem i BCI (Better Cotton Initiative), ett av världens största hållbarhetsprogram för bomull, vilket är det föredragna programmet för hållbar bomull men även andra program, som till exempel program för organisk bomull, accepteras.

Fiberinköp

Essitys mål är att alla råvaror baserade på färsk vedfiber i bolagets produkter ska vara certifierade antingen genom FSC® (Forest Stewardship Council) eller PEFC™ (Programme for the Endorsement of Forest Certification). Målet omfattar samtliga leveranser av färsk vedfiber, det vill säga virke, massa, förpackningar, moderrullar och färdiga varor från externa parter, till Essitys egna produktionsanläggningar.

Allt fibermaterial som innehåller färsk vedfiber måste åtföljas av ett FSC Controlled Wood spårbarhetscertifikat (Chain of Custody) oavsett om materialet är PEFC-certifierat eller certifierat av annan skogscertifiering än FSC.

Essity har en global policy för fiberinköp och även ett gemensamt affärssystem – Essitys Globala fiberdatabas (GFDB) – för att bedöma och köpa in fiber i enlighet med Essitys mål för inköp av färsk vedfiber. I databasen finns koncernens samtliga leverantörer av pappersmassa, returfiber och alternativ fiber. Denna databas gör att inköpsfunktionen, miljöavdelningen, forsknings- och utvecklingsavdelningen och produktionsanläggningarna snabbt och enkelt får tillgång till viktig information om leverantörerna: certifieringsstatus, varifrån virket kommer, vilka träarter som används, specifikationer av pappersmassan samt blekningsmetoder. Essity kan därigenom säkerställa lagkraven på spårbarhet. Bolagets forsknings- och utvecklingsavdelning har möjlighet att undersöka tillgänglighet för en viss råvara och säljorganisationen kan visa kunderna exakt vad som köpts in.

Essity kräver att leverantörer av färskfiber kan garantera att de har robusta system och dokumenterade rutiner för att säkra spårbarheten och följa upp leverantörskedjan. I Essitys inköpspolicy för färskfiber ingår att stötta andra möjliga icke-certifierade leverantörer i övergången till tredjepartscertifiering. Essity genomför även egna revisioner av leverantörernas system och använder ibland externa parter för att göra ytterligare undersökningar av leverantörer. Revisionerna utgår från Essitys globala fiberinköpspolicy och Essitys globala leverantörsstandard, vilken är en central del i kontrakten med leverantörer. Leverantörsstandarden ställer bland annat krav på alla leverantörers arbete med kvalitet, miljö, produktsäkerhet, uppförandekod och social hållbarhet.

Distribution och transporter

Essity arbetar för att reducera utsläpp och miljöpåverkan av transporter och har implementerat ett nytt "Transport Management System" för att effektivisera transporter genom att ytterligare öka fyllnadsgraden, minska sträckorna som körs samt prioritera transportmedel med mindre miljöpåverkan. Essity ser löpande över sitt distributionsnätverk för att minska transportsträckor och stärka upphandlingsrutiner med fokus på att använda de modernaste och mest miljövänliga transportsätten. Tillsammans med bolagets speditörer testas nya tekniker för att minska bränsleförbrukningen. Bolaget deltar i lokala samarbetsprojekt till exempel Lean & Green och FREIGHT21 för att

minska utsläpp. Essity använder på försök även lastbilar med större lastvolym för att minska antalet transporter av mjukpapper.

Sjötransporter används främst för massafiber. Essity följer löpande upp med rederierna för att säkerställa att de följer gällande miljöstandarder. För transporter mellan hamn och fabrik använder Essity i möjligaste mån pråm och järnväg. I och med att järnväg är ett koldioxideffektivt alternativ är det ett prioriterat transportsätt för Essity. Begränsningar i järnvägsnät och ledtider gör att Essity ber leverantörer göra så stor del av transporten som möjligt via tåg och komplettera med lastbilstransporter. För avstånd längre än 500 km prioriterar Essity att leverantörer använder sig av flera olika transportsätt för att minimera miljöpåverkan.

Skapa förutsättningar för våra medarbetare att uppnå sin fulla potential i ett vinnande lag

Essity erbjuder medarbetarna möjlighet till utveckling och marknadsmässig ersättning som består av lön, pension och andra förmåner. Bolaget följer lokala marknaders lönesättningar under förutsättning att dessa inte strider mot internationellt etablerade regler för minimilön och skälig ersättning.

Essitys globala personalstrategi syftar till att säkra kompetensen på lång sikt och garantera att Essity är en säker och hälsosam arbetsplats förankrad i etiska affärsprinciper och uppfattas som en utmärkt arbetsplats. Essity rekryterar och utvecklar medarbetare i linje med sin strategiska medarbetarplan. Planen utgår från bolagets strategi, tillgång på kompetens och demografi, och fastställer vilka åtgärder bolaget behöver göra för att säkerställa framtida behov av kompetens och resurser.

Ambitionen är att alla medarbetare ska ha en individuell utvecklingsplan som fastställs och följs upp under årliga utvecklingssamtal. I samtalet identifieras vilken kompetens medarbetaren behöver för att kunna nå de uppsatta målen. Medarbetaren och chefen kommer överens om hur denna kompetens ska erhållas, främst genom interna utvecklingsmöjligheter. Essity arbetar förebyggande med medarbetarnas hälsa och välbefinnande vilket adresserar såväl den fysiska som den sociala arbetsmiljön. Medarbetarnas engagemang och nöjdhet mäts vartannat år genom en global medarbetarundersök-

ning som följs av ett systematiskt arbete där åtgärder identifieras och implementeras.

Essity arbetar för att ge medarbetare både effektiva och flexibla möjligheter att utföra sina uppgifter. Genom bolagets "working from home"-policy drar Essity nytta av modern teknik och nya arbetsmetoder för att medarbetare vid behov ska kunna utföra sina arbetsuppgifter utanför den ordinarie arbetsplatsen. Detta möjliggör ökad flexibilitet för såväl medarbetare som arbetsgivare. Att tidvis arbeta hemifrån kan vara ett sätt att nå förbättrad balans mellan arbete och privatliv och stärker bolagets ställning som en attraktiv arbetsgivare.

Med en åldrande personalstyrka på vissa marknader står Essity inför nya utmaningar, eftersom frånvaro relaterad till belastningsskador ökar med åldern. Detta har lett till att Essity har skapat ett arbetsplatsprogram som innehåller tekniska förbättringar och attitydförändringar för att skapa en mer ergonomisk arbetsmiljö och mer ergonomiska produktionslinjer.

Öppen kommunikation är grundläggande för förtroendet mellan Essity och medarbetarna och deras företrädare. Essity erkänner varje medarbetares rätt till facklig representation och aktivitet. European Works Council (EWC) företrädare omkring 18 000 av Essitys medarbetare. Essity träffar EWC och andra medarbetarrepresentanter regelbundet för att informera om och diskutera sådant som rör exempelvis koncernens utveckling och resultat samt arbetsmiljö och anställningsvillkor. Syftet är bland annat att meddela förändringar i god tid. Essity har även ett avtal med IndustriALL Global Union som representerar 50 miljoner arbetstagare i 140 länder inom gruv-, energi- och tillverkningssektorerna i takt med att Essity expanderar ställs bolaget inför nya förhållanden och utmaningar även när det gäller dialogen med medarbetarna. Där facklig representation saknas etablerar Essity i möjligaste mån andra kanaler som fabriksråd.

Essity stödjer Global Deal, ett globalt partnerskap med privata och offentliga parter. Syftet med Global Deal är att förbättra dialogen mellan arbetsmarknadens parter och länders regeringar för att förbättra anställningsvillkor och produktivitet.

Vid organisationsförändringar arbetar Essity med att stödja de medarbetare som berörs. Det sker genom diskussioner med fackföreningarna i ett tidigt skede samt

genom att ta fram en social handlingsplan som anpassas efter lokala förhållanden. I handlingsplanen ingår normalt hjälp med att söka annat arbete och/eller utbildning, möjlighet till förtidspension eller annan ekonomisk ersättning.

Hälsa och säkerhet

För att säkerställa att enhetliga processer tillämpas inom Essity och att bolaget kontinuerligt arbetar med förbättringsarbete inom hälsa och säkerhet på arbetsplatserna, tillämpar Essity den internationella standarden OHSAS 18001. OHSAS anger krav för organisationens arbetsmiljöledningssystem.

Essity har en koncerninstruktion för hälsa och säkerhet. I styrsystemet ingår riskbedömning, utbildning, målsättningar och uppföljning. Samtliga Essitys anläggningar har rutiner för att öka säkerheten på arbetsplatsen.

En tillförlitlig tillbuds- och olycksfallsrapportering är en nyckelfaktor och det är angeläget att Essity analyserar både allvarliga och mindre allvarliga händelser för att de inte ska upprepas. Essity har ett rapporteringssystem som medarbetarna använder för att anmäla olyckor och tillbud, det vill säga händelser som hade kunnat resultera i en olycka. Systemet innebär att bolaget har goda möjligheter att göra riskbedömningar, analysera och förbättra arbetssätt och kontinuerligt följa utvecklingen.

Om en kritisk incident inträffar förmedlas information inom hela koncernen för att alla enheter ska kunna ta del av slutsatserna och lära av händelsen.

Bolagsstyrning

Bolagsstyrning syftar till att säkerställa bolagets åtagande mot alla sina intressenter: aktieägare, kunder, leverantörer, kreditgivare, samhälle och medarbetare. Den ska vara utformad på ett sätt som stödjer bolagets långsiktiga strategi, marknadsnärvaro och konkurrenskraft. Bolagsstyrningen ska vara tillförlitlig, tydlig, enkel och affärsinriktad. Denna bolagsstyrningsrapport ingår i förvaltningsberättelsen för Essitys årsredovisning 2018. Rapporten har granskats av bolagets revisorer.

Bolagsstyrning, inklusive ersättningar, sidorna 46–55

Under detta avsnitt beskrivs tillämpliga regelverk för koncernens bolagsstyrning samt bolagets ledningsstruktur och organisation. Här redogörs styrelsens ansvar och dess arbete under året. Vidare redovisas ersättningar och ersättningsfrågor samt Essitys internkontroll. Essity tillämpar, utan avvikelser, Svensk kod för bolagsstyrning (www.bolagsstyrning.se).

Riskhantering, sidorna 33–38

Essitys processer för att identifiera och hantera risker ingår som en del av koncernens strategiarbete och bedrivs på såväl lokal som övergripande nivå. Avsnittet om riskhantering redogör för de mest väsentliga riskerna samt de rutiner som tillämpas för att eliminera eller begränsa dessa risker.

Hållbarhet

Essitys hållbarhetsarbete är en integrerad del av bolagets affärsmodell. Bolagets hållbarhetsrapport ingår i förvaltningsberättelsen. Hållbarhetsarbetet bidrar till att reducera risker och kostnader, stärka konkurrenskraften, attrahera nya medarbetare och investerare samt en mer hållbar värld.

Så här styrs Essity

1. Bolagsstämman

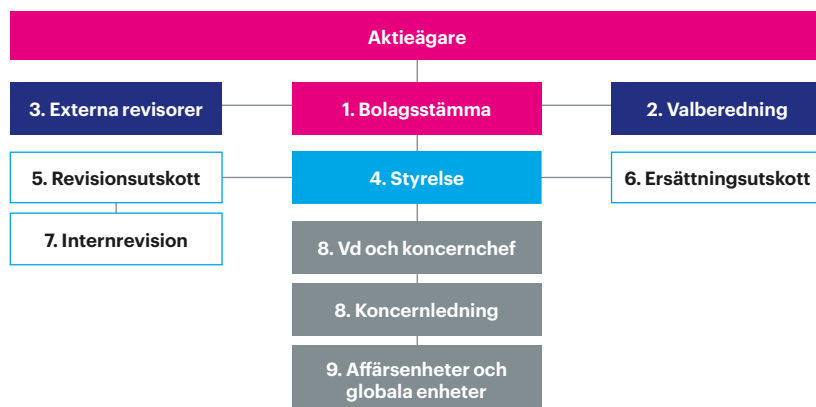
Essitys högsta beslutande organ är bolagsstämman, där samtliga aktieägare har rätt att delta, att få ett ärende behandlat samt att rösta för samtliga sina aktier. Vid bolagets årsstämma väljs bolagets styrelse och revisor. Årsstämman beslutar också om ersättning till styrelsens ledamöter och fastställer riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare. Essity har två noterade aktieslag: A- och B-aktier. Varje A-aktie representerar tio röster och varje B-aktie representerar en röst. I övrigt finns inga begränsningar om hur många röster varje aktieägare kan avge vid bolagsstämma.

2. Valberedningen

Aktieägarna utser på årsstämman valberedningens ledamöter eller anger hur ledamöterna ska utses. Valberedningen representerar bolagets aktieägare. Majoriteten av ledamöterna ska vara oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Verkställande direktören (vd) och annan person från bolagsledningen får inte vara ledamot i valberedningen. Valberedningen har till huvuduppgift att bereda och lämna förslag till bolagsstämmans beslut i val- och arvodesfrågor.

3. Externa revisorer

Bolagets revisor väljs vid årsstämman och har till uppgift att granska Essitys årsredovisning och koncernredovisning samt



styrelsens och vd:s förvaltning. Revisorn avger en revisionsberättelse över sin granskning.

Revisionen sker i enlighet med aktiebolagslagen, International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige.

4. Styrelsen

Styrelsen har det övergripande ansvaret för bolagets organisation och förvaltning. Ansvaret fullgörs bland annat genom löpande uppföljning av verksamheten, säkerställande av en ändamålsenlig organisation inklusive ledning samt genom utfärdanden av riktlinjer och rapportering från internkontroll. Styrelsen fastställer strategier och mål, samt tar beslut om bland annat större investeringar, förvärv och avyttringar av verksamheter.

Styrelsen består av nio ledamöter valda av aktieägarna vid årsstämman 2018.

Enligt bolagsordningen ska styrelsen bestå av lägst tre och högst tolv stämموالدا ledamöter. Därutöver ingår i styrelsen tre arbetstagarledamöter med suppleanter, som utses av sina respektive arbetstagarorganisationer enligt svensk lag.

Essitys bolagsordning innehåller inga bestämmelser om tillsättande eller entledigande av styrelseledamöter eller om ändring av bolagsordningen. Styrelsen har inget av bolagsstämman lämnat bemyndigande att besluta om att ge ut nya aktier eller förvärva egna aktier.

Styrelsens ordförande

Ordföranden leder styrelsens arbete och ansvarar för att detta är väl organiserat och bedrivs effektivt. Detta innebär bland

annat att ordföranden löpande följer bolagets verksamhet i dialog med vd och ser till att övriga styrelseledamöter får information och underlag som säkerställer hög kvalitet vid diskussioner och beslut i styrelsen. Ordföranden leder utvärderingen av styrelsens och vd:s arbete. Ordföranden företräder också bolaget i ägarfrågor.

5. Revisionsutskottet

Revisionsutskottets uppgift, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, är att övervaka bolagets finansiella rapportering samt lämna rekommendationer och förslag för att säkerställa rapporteringens tillförlitlighet. Med avseende på den finansiella rapporteringen övervakar utskottet effektiviteten i bolagets interna kontroll, internrevision och riskhantering. Revisionsutskottet håller sig löpande informerat om revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen samt i förekommande fall om slutsatserna av Revisorsinspektionens kvalitetskontroll avseende bolagets externa revisor. Utskottet tar emot och behandlar den till revisionsberättelsen kompletterande rapport över genomförd revision som revisorn avlämnar enligt EU:s Revisionsförordning. Revisionsutskottet informerar styrelsen om sina iakttagelser och resultatet av revisionen. Revisionsutskottet granskar också och övervakar revisorns opartiskhet och självständighet. I den delen uppmärksammas särskilt om revisorn tillhandahåller bolaget andra tjänster än revision. Utskottet utvärderar också revisorns arbete och lämnar förslag till bolagets valberedning om val av revisor för nästkommande mandatperiod.

Revisionsutskottets ledamöter är inte anställda av bolaget och minst en ledamot har redovisnings- eller revisionskompetens.

6. Ersättningsutskottet

Ersättningsutskottet bereder styrelsens beslut i frågor om ersättningsprinciper, ersättningar och andra anställningsvillkor för vd samt har beslutanderätt i dessa frågor för bolagets övriga ledande befattningshavare. Utskottet följer och utvärderar program för rörliga ersättningar, tillämpningen av bolagsstämmans beslut om riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare samt den gällande ersättningsstrukturen och ersättningsnivåerna inom koncernen.

7. Internrevision

Internrevision utvärderar och förbättrar effektiviteten i Essitys interna styrning och kontroll samt riskhantering. Internrevision rapporterar till revisionsutskottet och styrelsen när det gäller internrevisionsfrågor. Internrevisorerna är geografiskt placerade

runt om i världen där Essity har verksamhet. Internrevision utvärderar bland annat Essitys interna processer för försäljning, inköp, finansiell rapportering, IT-system, personalrelaterade frågor, olika typer av projekt och efterlevnaden av Essitys interna regler, bland annat bolagets uppförandekod. Internrevision arbetar även med rådgivning i internkontrollfrågor och riskhantering.

8. Vd och koncernledning

Essitys vd och koncernchef ansvarar för och sköter den löpande förvaltningen av koncernen efter styrelsens riktlinjer och anvisningar. Till sitt stöd har han en koncernledning, se sidorna 54–55, vars arbete vd leder. Koncernledningen består av vd, fyra koncernfunktionschefer, fyra affärsenhetschefer och tre chefer för de globala enheterna. I styrelsens arbetsordning och instruktion för vd klargörs bland annat arbetsfördelningen mellan styrelsen och vd. Vd tar i samråd med styrelsens sekreterare och ordförande fram dokumentation och underlag för styrelsens arbete.

9. Affärsenheter och globala enheter:

Affärsenheter:

- Consumer Goods, erbjuder consumer tissue, baby care och feminine care i Europa, Mellanöstern och Afrika.
- Health and Medical Solutions, erbjuder incontinence products i Europa, Nordamerika, Mellanöstern och Afrika och medical solutions i Asien, Europa, Nordamerika, Mellanöstern och Afrika.
- Latin America, erbjuder consumer tissue, baby care, incontinence products, medical solutions, feminine care och professional hygiene i Latinamerika.
- Professional Hygiene, erbjuder professional hygiene i Europa, Nordamerika, Mellanöstern och Afrika.

Globala enheter:

- Global Brand, Innovation and Sustainability har globalt ansvar för kund- och konsumentvarumärken, innovation samt hållbarhetsfrågor och samhällskontakter.
- Global Manufacturing har globalt ansvar för produktion och teknologi avseende samtliga produktkategorier förutom medical solutions.
- Global Operational Services har globalt ansvar för inköp, logistik, affärsstöd, IT och digitalisering.

Essitys affärsenheter följer principen om tydlig decentralisering av ansvar och befogenheter. Affärsenheterna har fullt delegerat ansvar att driva och utveckla sina respektive verksamheter genom fastställda mål och strategier, en process som också

är centralt koordinerad. Affärsenheterna ansvarar för sitt operativa resultat, kapital och kassaflöde. Affärs- och resultatläge följs upp månadsvis med hela koncernledningen. Så kallade Business Review-möten sker varje kvartal där ledningen för varje affärsenhet personligen möter vd och CFO. Dessa möten kompletterar den dagliga uppföljningen av verksamheten. Genom arbetsordningar och instruktioner säkerställs att en rad frågor av väsentlig betydelse underställs koncernchefen och bolagets styrelse. Essity redovisar sin verksamhet i tre affärsområden: Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene.

Regelverk

Vissa interna regelverk

- Bolagsordning
- Styrelsens arbetsordning, inklusive instruktion för revisionsutskottet och ersättningsutskottet
- Vd-instruktion
- Uppförandekod
- Policydokument och instruktioner (exempelvis inom finans, human resources, hållbarhet, internkontroll, kommunikation, pension och risk management samt för specifika frågor såsom behandling av personuppgifter, insiderfrågor, intressekonflikter, konkurrensrätt, korruption och mångfald)

Vissa externa regelverk

- Svensk aktiebolagslag
- Svensk årsredovisningslag
- International Financial Reporting Standards (IFRS)
- EU:s Marknadsmissbruksförordning (MAR)
- Nasdaq Stockholms regelverk för emittenter
- Svensk kod för bolagsstyrning

Regelefterlevnad på aktiemarknaden

- Essity följer de regler som gäller i Sverige för noterade bolag och har inte sanktionerats av Finansinspektionen, börsens disciplinnämnd eller någon annan myndighet eller självreglerande organ för överträdelse av de regler som gäller på aktiemarknaden.

Läs mer om Essitys bolagsstyrning på www.essity.se

- Bolagsordning
- Svensk kod för bolagsstyrning
- Information från valberedningen inför årsstämma år 2019 (sammansättning, förslag och arbete)
- Övrig information inför årsstämman 2019 (kallelse, styrelsens förslag till principer för ersättning till ledande befattningshavare, information om anmälningsrutiner för deltagande i stämman med mera).

Arbetet under året

Årsstämman

Essity höll årsstämma i Stockholm torsdagen den 12 april 2018.

Vid stämman valdes styrelse i bolaget. Vidare fastställdes riktlinjer för bestämmande av lön och annan ersättning till vd och andra ledande befattningshavare, se sidan 50 och not C3 på sidorna 80–82.

Valberedningen

Enligt den svenska bolagsstyrningskoden ska ett bolag som är noterat på Nasdaq Stockholm ha en valberedning med uppgift att lägga fram förslag till årsstämman om val av stämmoderförande, styrelse, styrelseordförande och revisor, ersättning till var och en av styrelseledamöterna (uppdelat mellan styrelseordförande och övriga styrelseledamöter), ersättning till revisor och, i förekommande fall, förslag till ändringar av instruktion till valberedningen. Vid årsstämman 2017 antogs följande instruktion till valberedningen att gälla tills vidare:

”Valberedningen ska utgöras av representanter för de fyra röstmässigt största ägarregistrerade aktieägarna i den av bolaget förda aktieboken per sista bankdagen i augusti, samt styrelsens ordförande, vilken även ska sammankalla valberedningen till dess första sammanträde. Till ordförande i valberedningen ska utses den ledamot som företräder den röstmässigt störste aktieägaren. Styrelsens ordförande ska inte vara ordförande i valberedningen. Om det på grund av därefter inträffade ägarförändringar befinnes angeläget,

äger valberedningen kalla in ytterligare en eller två ledamöter bland de aktieägare som röstmässigt står näst i tur. Det sammanlagda antalet ledamöter får uppgå till högst sju. För det fall ledamot lämnar valberedningen innan dess arbete är slutfört och valberedningen finner det önskvärt att en ersättare utses, ska sådan ersättare hämtas från samme aktieägare eller, om denne inte längre tillhör de röstmässigt största aktieägarna, från aktieägare som röstmässigt står näst i tur. Ändring i valberedningens sammansättning ska omedelbart offentliggöras.

Sammansättningen av valberedningen ska offentliggöras av Essity senast sex månader före årsstämman. Ersättning till ledamöterna i valberedningen ska ej utgå. Eventuella omkostnader för valberedningens arbete ska bäras av Essity. Valberedningens mandattid löper intill dess sammansättning av nästkommande valberedning offentliggjorts. Valberedningen ska lämna förslag till stämmoderförande, styrelse, styrelseordförande, styrelsearvode för ordföranden och envar av övriga ledamöter inklusive ersättning för utskottsarbete, revisor och revisorsarvode samt, i den mån så anses erforderligt, ändringar i denna instruktion.”

Valberedningen ska i sitt arbete beakta de regler som gäller för styrelseledamöternas oberoende liksom kravet på mångsidighet och bredd med strävan att uppnå en jämn könsfördelning samt att urvalet baseras på kompetens och erfarenheter, relevanta för Essity.

Valberedningens sammansättning inför årsstämma 2019

Valberedningen inför årsstämman 2019 har följande sammansättning:

- Helena Stjernholm, AB Industrivärden, valberedningens ordförande
- Petter Johnsen, Norges Bank Investment Management
- Stefan Nilsson, Handelsbankens Pensionsstiftelser m.fl.
- Marianne Nilsson, Swedbank Robur Fonder
- Pär Boman, styrelseordförande Essity

Aktieägarna har haft möjlighet att vända sig till valberedningen med förslag. Valberedningens förslag inför årsstämman 2019 framgår av kallelsen till stämman som finns på Essitys webbplats www.essity.com. Årsstämma 2019 kommer att hållas torsdagen den 4 april, se sidan 8.

Valberedningen har inför årsstämman 2019 sammanträtt vid 4 tillfällen. Styrelsens ordförande har redovisat den styrelseutvärdering som genomförts samt informerat valberedningen om styrelse- och utskottsarbetet under året. Vid utarbetande av förslag till styrelse inför årsstämman 2019 har frågan om mångfald och en jämn könsfördelning uppmärksamats särskilt och valberedningen har härvid tillämpat punkt 4.1 i den svenska bolagsstyrningskoden som mångfaldspolicy. Målet har varit att bibehålla en jämn könsfördelning i såväl styrelsen som styrelsens utskott. Vidare har valberedningen inför sitt förslag till revisorsval beaktat rekommendationen från revisionsutskottet.

Styrelse och utskott

Styrelse	Invalid	Beroende	Utskott		Styrelse (11)	Revisionsutskott (6)	Ersättningsutskott (4)	Närvaro ¹⁾
			Revisionsutskott	Ersättningsutskott				
Ewa Björling	2016				11/11			
Pär Boman	2016	■	x	ordf.	11/11	6/6	4/4	
Maija-Liisa Friman	2016				11/11			
Annemarie Gardshol	2016				11/11			
Magnus Groth	2016	■			11/11			
Bert Nordberg	2016		x	x	11/11	6/6	4/4	
Louise Svanberg	2016			x	10/11		4/4	
Lars Rebién Sørensen	2017				10/11			
Barbara Milian Thoralfsson	2016		ordf.		11/11	6/6		

¹⁾ Styrelsemöten 1 januari–31 december 2018.

■ = Beroende i förhållande till bolagets större aktieägare, AB Industrivärden.

■ = Vd i Essity beroende i förhållande till bolaget och bolagsledningen.

Sammansättning av de största aktieägarna, valberedningen per 31 augusti 2018 (andel röster)

	%
AB Industrivärden	29,8
Norges Bank Investment Management	8,2
Handelsbankens stiftelser m.fl.	3,8
MFS Investment Management	2,7
Swedbank Robur Fonder	2,6

Styrelsen

Essitys styrelse består av nio ledamöter valda av årsstämman.

Till styrelseledamöter 2018 valdes Ewa Björling, Pär Boman, Maija-Liisa Friman, Annemarie Gardshol, Magnus Groth, Bert Nordberg, Louise Svanberg, Lars Rebien Sørensen och Barbara Milian Thoralfsson. Pär Boman valdes till ordförande.

Styrelseledamöternas oberoende framgår av tabellen på sidan 48. Essity uppfyller den svenska bolagsstyrningskodens krav på att högst en bolagsstämmovald ledamot får arbeta i bolagets ledning, att en majoritet av de stämmovalda ledamöterna ska vara oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen, samt att minst två av dessa även ska vara oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare. Samtliga bolagsstämmovalda ledamöter har erfarenhet av de krav som ställs på ett börsnoterat bolag. Fem av styrelseledamöterna är kvinnor, vilket motsvarar cirka 55 procent av totalt antal bolagsstämmovalda ledamöter. De anställda har för tiden intill slutet av årsstämman 2019, utsett Tina Elvingsson Engfors, Örjan Svensson, och Niclas Thulin som representanter i styrelsen samt som suppleanter Niklas Engdahl, Martin Ericsson och Andreas Larsson.

Styrelsens arbete

Under 2018 har styrelsen sammanträtt 11 gånger. Styrelsen har en fastlagd arbetsordning som utförligt beskriver vilka ordinarie dagordningspunkter som ska förekomma vid årets olika styrelsemöten. Återkommande punkter är bland annat ekonomi, marknadsläge, investeringar och fastställande av finansiella rapporter. Styrelsen fastställer och utvärderar även bolagets övergripande mål och strategi samt beslutar om viktigare interna regler. Ytterligare en viktig uppgift är att löpande följa upp den interna kontrollen av att bolaget och dess anställda följer relevanta interna och externa regler, och att bolaget har väl fungerande rutiner för informationsgivning till marknaden. Löpande under året behandlas också rapporter från revisions- och ersättningsutskott samt rapporter avseende strategi, marknad, internrevision, intern kontroll och finansverksamhet. Bolagets revisor redogör återkommande för revisionsarbetet och dessa frågor diskuteras i styrelsen. Affärsenhetscheferna presenterar sina respektive verksamheter och aktuella frågor inom dessa.

Under år 2018 har styrelsen – utöver sedvanligt styrelsearbete – haft fokus på dels integrationen av BSN medical, dels frågeställningar inom ramen för pågående effektiviserings- och lönsamhetsprogram såsom "Cure or Kill" och "Tissue Roadmap". Styrelsen har under hösten även fokuserat på strategiarbete och på frågor i samband med det kostnadsbesparingsprogram som bolaget offentliggjorde den 28 september, i belysning av marknadsläget, höjda råvaru- och energikostnader samt omvärldshändelser.

Utvärdering av styrelsens arbete

Styrelsens arbete, liksom vd:s och ordförandens, utvärderas årligen genom en systematisk och strukturerad process. Syftet är att få fram ett bra underlag för styrelsens eget utvecklingsarbete samt att ge valberedningen ett underlag för nomineringsarbetet. Extern expertis har använts. Utvärderingen har skett genom en anonymiserad frågeenkät samt intervjuer och diskussioner i grupp och individuellt. Bland annat täcker utvärderingen styrelsens arbetsformer, effektivitet, kompetens och årets arbete. En återkoppling till styrelsen har gjorts efter att resultaten sammanställts. Valberedningen har informerats om resultatet av utvärderingen.

Revisionsutskottet

Revisionsutskottet består av Barbara Milian Thoralfsson, ordförande, Pär Boman och Bert Nordberg. Revisionsutskottet har under året haft sex sammanträden. Dessutom har ledamöter haft möten med internrevision, revisorerna, CFO samt sammanträden med revisorer och CFO i större delägda bolag. I sitt arbete med att övervaka den finansiella rapporteringen har utskottet behandlat aktuella redovisningsfrågor, internrevisorernas granskningar, revisionsarbetet, översyn av olika värderingsfrågor som prövning av nedskrivningsbehov för goodwill samt förutsättningar för årets pensionsskuldberäkningar. Revisionsutskottet har även tagit fram en rekommendation till valberedningen som underlag för dess förslag till årsstämman avseende revisorsval.

Ersättningsutskottet

Ersättningsutskottet består av Pär Boman, ordförande, Bert Nordberg och Louise Svanberg. Ersättningsutskottet har under 2018 haft fyra sammanträden. Arbetet har

främst rört ersättningar och andra anställningsvillkor för ledande befattningshavare samt gällande ersättningsstruktur och ersättningsnivåer i koncernen.

Internrevision

Grunden för internrevisionens arbete är en riskanalys vilken görs tillsammans med Essitys ledning. Riskanalysen utmynnar i en revisionsplan, vilken presenteras i revisionsutskottet. Under 2018 genomfördes 117 revisionsprojekt som rapporterades vid möte med revisionsutskottet.

Arbetet under 2018 omfattade bland annat uppföljning av enheternas arbete med processbaserad kontroll, uppföljning av effektiviteten i den interna styrningen och kontrollen samt uppföljning av regel efterlevnad enligt Essitys policyer.

Extern revisor

Vid årsstämma 2018 utsågs, för en mandatperiod om ett år, revisionsföretaget Ernst & Young AB som revisor. Revisionsföretaget har anmält att auktoriserade revisorn Hamish Mabon är huvudansvarig för revisionen. Hamish Mabon är därutöver revisor i bland annat Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA, Skanska AB, AB Tetra Pak och Husqvarna AB. Han äger inte några aktier i bolaget.

Styrelsen har under 2018 i enlighet med sin arbetsordning, sammanträtt med revisorn vid två ordinarie styrelsemöten. Revisorn deltar därutöver i varje sammanträde i revisionsutskottet. Vid dessa möten har revisorn bland annat presenterat och mottagit synpunkter på den planerade revisionens inriktning och omfång, och muntligen avlämnat revisions- och granskningsrapporter. Vidare lämnade revisorn vid styrelsens tredje ordinarie höstmöte muntligen en fördjupad rapport rörande årets revision. I arbetsordningen anges ett antal obligatoriska frågor som då ska behandlas. Däribland kan nämnas frågor av vikt som föranlett påpekande eller diskussion under revisionen, affärsupplägg och transaktioner där delade meningar kan tänkas förekomma beträffande valet av redovisningsmetod. Revisorn ska även redovisa konsultuppdrag som utförts för Essity samt för dess beroende i övrigt av bolaget och dess ledning. Vid varje tillfälle har styrelsens ledamöter haft möjlighet att ställa frågor till revisorn. Vissa delar av den fördjupade redovisningen äger rum utan att representanter för bolagets ledning är närvarande.

Ersättningar, ledning och styrelse

Riktlinjer

Årsstämmen 2018 beslutade om riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare som bygger på en total ersättning, baserad på fast lön, rörlig ersättning och andra förmåner samt pension, se not C3 på sidorna 80–82. Motsvarande riktlinjer föreslås till årsstämma 2019, se sidan 29.

Ersättning till vd och övriga ledande befattningshavare

Ersättning till vd och övriga ledande befattningshavare redovisas i not C3 på sidorna 80–82. Den rörliga ersättningen för vd, CFO och affärsenhetschefer har för 2018 varit maximerad till 100 procent av den fasta lönen. För två affärsenhetschefer, verksamma i Latinamerika respektive USA, var det maximala utfallet 110–130 procent. För övriga ledande befattningshavare var motsvarande begränsning 90 procent under år 2018.

Rörlig ersättning och strategiska mål

Programmen för rörlig ersättning är utformade för att stödja koncernens strategiska mål. Det kortsiktiga programmet är individuellt anpassat och baseras huvudsakligen på kassaflöde, EBITA-marginal och organisk försäljningstillväxt. Det långsiktiga programmet baseras på Essity-aktiens långsiktiga totalavkastning.

Ersättning till styrelsen

Det sammanlagda arvodet till de bolagsstämموالدا styrelseledamöterna uppgick enligt årsstämموانا beslut till 8 642 000 SEK. Se vidare not C4 på sidan 82.



Intern kontroll och finansiell rapportering

Styrelsens ansvar för intern styrning och kontroll regleras i aktiebolagslagen, årsredovisningslagen och i den svenska bolagsstyrningskoden. I årsredovisningslagen finns krav på att bolaget årligen ska beskriva bolagets system för intern kontroll och riskhantering avseende den finansiella rapporteringen. Styrelsen har det övergripande ansvaret för den finansiella rapporteringen och i dess arbetsordning regleras styrelsens och utskottens inbördes arbetsfördelning.

Revisionsutskottet har en viktig uppgift i att bereda styrelsens arbete med att kvalitetssäkra den finansiella rapporteringen. Beredningen innefattar frågor om internkontroll och regelefterlevnad, kontroll av redovisade värden, uppskattningar, bedömningar och övrigt som kan påverka de finansiella rapporternas kvalitet. Utskottet har gett bolagets revisor i uppdrag att särskilt granska hur väl reglerna för intern kontroll, såväl övergripande som detaljerade, efterlevs i bolaget.

Finansiell rapportering till styrelsen

Styrelsens arbetsordning anger vilka rapporter och vilken information av finansiell natur som ska föreläggas styrelsen vid varje ordinarie sammanträde. Vid tillsammans med ordföranden säkerställer att styrelsen får den rapportering som behövs för att styrelsen löpande ska kunna bedöma bolagets och koncernens ekonomiska ställning. Detaljerade instruktioner anger även vilka typer av rapporter som styrelsen ska få vid varje sammanträde.

Intern inrapportering

Essity använder sedan många år ett gemensamt inrapporteringssystem för finansiella rapporter. Allt fler enheter inom Essity inför också samma redovisnings system, baserat på ett enhetligt IT-system.

Redovisning och rapportering för flera enheter sker i viss omfattning på samma plats, med så kallade Shared Service Centers. Rapporteringen blir därmed mer effektiv och likformig.

Extern finansiell rapportering

Kvaliteten i den externa finansiella rapporteringen säkerställs genom en rad skilda åtgärder och rutiner. Vid ansvarar för att all information som förekommer, till exempel pressmeddelanden med finansiellt innehåll, presentationsmaterial för möten med media, ägare och finansiella institutioner, är korrekt och av god kvalitet. Bolagets revisorer har bland annat till uppgift att granska redovisningsfrågor som är kritiska för den finansiella rapporteringen samt redovisa sina iakttagelser för revisionsutskottet och styrelsen. Förutom revision av årsbokslutet sker en översiktlig granskning av halvårsbokslutet samt en granskning av bolagets förvaltning och internkontroll.

Riskhantering

Vad gäller den finansiella rapporteringen bedöms riskerna främst ligga i att materiella fel kan uppkomma i redovisningen av bolagets finansiella ställning och resultat. För att minimera dessa risker har styrande dokument etablerats avseende redovisning, rutiner för bokslut samt uppföljning av rapporterade bokslut. Det finns även ett gemensamt system för inrapportering av bokslut. Essitys styrelse och ledning bedömer löpande rapporteringen från ett riskperspektiv. Som stöd för denna bedömning görs bland annat jämförelser av resultat- och balansräkningsposter med tidigare rapportering samt med budget och andra plansiffror. Viktiga kontrollaktiviteter av betydelse för den finansiella rapporteringen utförs med hjälp av IT-system. Se även avsnittet Risker och riskhantering på sidorna 33–38.

Kontrollaktiviteter och uppföljning

Väsentliga instruktioner och riktlinjer vad gäller den finansiella rapporteringen upprättas och uppdateras löpande av koncernfunktion Finance och finns lätt tillgängliga på koncernens intranät. Koncernfunktion Finance ansvarar för att instruktioner och riktlinjer efterlevs. Processägare

på olika nivåer inom Essity är ansvariga för utförandet av nödvändiga kontroller avseende den finansiella rapporteringen. Affärsenheternas controllerorganisationer spelar en viktig roll och ansvarar för att den finansiella rapporteringen från varje enhet är korrekt, fullständig och i tid. Därutöver har varje affärsenhet en ekonomiansvarig med ansvar för respektive affärsenhets finansiella rapportering. Ett stöd för kontrollaktiviteterna är de budgetar som varje affärsenhet upprättar och under året uppdaterar i form av löpande prognoser.

Essity har ett standardiserat system av kontroller avseende processer av betydelse för den finansiella rapporteringen. Kontrollerna anpassas till varje enhets arbetsprocess och systemstruktur. Därför upprättar varje enhet en förteckning över de faktiska kontroller som ska göras för enheten i fråga. Kontrollerna i dessa processer bedöms genom självutvärdering, kompletterat med uppföljning genom Internrevision. Essity har i vissa fall även anlitat extern hjälp för att utvärdera dessa kontroller.

Regelbunden rapportering och granskning av ekonomiskt utfall sker i de operativa enheternas ledningsgrupper och kommuniceras till Essitys ledning genom månads- och kvartalsvisa möten. Innan rapportering sker analyseras resultaten för att identifiera och eliminera eventuella misstag i processen fram till bokslutet. Se även avsnittet Internrevision på sidan 49.

Styrelsen följer upp att den interna kontrollen och rapporteringen till styrelsen fungerar genom löpande avrapportering från vd och CFO samt genom återsrapportering från Internrevision inom ramen för den årligen fastställda revisionsplanen. Internrevision rapporterar dessutom löpande sina iakttagelser i detta avseende till revisionsutskottet. Bland Internrevisions uppgifter ingår att följa upp efterlevnaden av bolagets interna regler, och resultatet av denna uppföljning rapporteras till styrelsen genom revisionsutskottet.

Styrelse och revisorer

Valda av årsstämman



Pär Boman (1961)

Ingenjör- och ekonomexamen

Ordförande i styrelsen sedan 2016.

Styrelseordförande i Svenska Handelsbanken AB och Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA, vice styrelseordförande i AB Industrivärden och styrelseledamot i Skanska AB.

2006–2015 Vd Handelsbanken

Invald: 2016 (invald i SCA 2010)

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen.

B-aktier: 3 000



Ewa Björling (1961)

Medicine doktor och docent från Karolinska Institutet.

Styrelseordförande i SPBI (Svenska Petroleum och Biodrivmedelsinstitutet). Styrelseledamot i Biogaia AB och Mobilis AB. Tidigare styrelseledamot i Försäkringskassan och SIDA.

Handelsminister 2007–2014, samt nordisk samarbetsminister 2010–2014. Tidigare Karolinska Institutet.

Invald: 2016 (invald i SCA 2016)

Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.



Maija-Liisa Friman (1952)

Civ ing

Styrelseledamot i Finnair, Securities Market Association och Boardman Oy.

Tidigare ordförande i Helsinki Deaconess Institute, vice ordförande i Neste Corporation, styrelseledamot i TeliaSonera, Rautaruukki, Metso, Ekokem och Talvivaara Mining Company Plc.

Tidigare koncernchef för Aspocomp Group Plc 2004–2007 samt vd för Vattenfall Oy och Gyproc Oy.

Invald: 2016 (invald i SCA 2016)

Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.



Annemarie Gardshol (1967)

Civ ing

Styrelseledamot i Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA.

Vd Postnord Sverige AB, ingår i Postnords koncernledning sedan 2012.

Tidigare styrelseledamot i Etac AB, Bygghemma AB, Ortivus och Semcon. Tidigare vd i Postnord Strålfors Group AB samt olika chefsbefattningar inom Gambro AB och McKinsey & Company.

Invald: 2016 (invald i SCA 2015)

Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.

B-aktier: 1 500



Bert Nordberg (1956)

Ingenjör

Styrelseordförande i Vestas Wind Systems A/S. Styrelseledamot i AB Electrolux, Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA och SAAB.

Tidigare olika chefsbefattningar inom Digital Equipment Corp. respektive Ericsson, 2009–2012 vd i Sony Mobile Communications AB. Tidigare styrelseordförande i Sony Mobile Communications och styrelseledamot i BlackBerry Ltd, Skistar AB och Axis AB.

Invald: 2016 (invald i SCA 2012)

Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.

B-aktier: 16 800



Louise Svanberg (1958)

Civ ek

Styrelseledamot i Dana Farber Cancer Institute, Boston och CERAS Health, New York.

Tidigare olika chefsbefattningar inom EF Education First, varav 2002–2008 som företags vd och 2008–2010 som dess styrelseordförande. Tidigare styrelseledamot i Careers Australia Group Ltd.

Invald: 2016 (invald i SCA 2012)

Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.

B-aktier: 15 000



Lars Rebie Sørensen (1954)

Jägmästare och Civ ek

Vice styrelseordförande i Carlsberg A/S. Styrelseledamot i Jungbunzlauer, Novo Holding A/S, the Novo Nordisk Foundation och Thermo Fisher Scientific Inc.

Tidigare vd och koncernchef i Novo Nordisk 2000–2017.

Invald: 2017

Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.



Barbara Milian Thoralfsson (1959)

MBA, BA

Styrelseledamot i Hilti AG, G4S Plc och Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA.

Tidigare vd i NetCom ASA 2001–2005 samt vd i Midelfart & Co AS 1995–2000. Tidigare styrelseledamot i Cable & Wireless Plc, AB Electrolux, Orkla ASA, Tandberg ASA och Telenor ASA.

Invald: 2016 (invald i SCA 2006)

Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.



Magnus Groth (1963)

Civ ek, Civ ing

Vd och koncernchef i Essity.

Styrelseledamot i Acando AB.

Tidigare vd och koncernchef i SCA 2015–2017, tidigare chef, SCA Consumer Goods Europe 2011–2015. Vd i Studsvik AB (publ) 2006–2011 och SVP Vattenfall 2001–2005.

Invald: 2016 (invald i SCA 2015)

Oberoende i förhållande till Essitys större ägare.

B-aktier: 43 500

Utsedda av de anställda



Tina Elvingsson Engfors (1967)

Operatör på Essity Hygiene and Health AB, Falkenberg

Medlem av LO.

Utsedd: 2017

B-aktier: 225



Örjan Svensson (1963)

Huvudskyddsombud vid Essity Hygiene and Health AB, Lilla Edet

Medlem av LO.

Utsedd: 2017 (Utsedd i SCA 2005)

B-aktier: 75



Niclas Thulin (1976)

IT Specialist Collaboration & Workplace på Essity Hygiene and Health AB, Göteborg

Andra pågående uppdrag: Kommanditdelägare i TH Tryck & Reklam Kommanditbolag.

Medlem av PTK.

Utsedd: 2017

Suppleanter

Niklas Engdahl (1980)

Anställd vid Essity Hygiene and Health AB, Lilla Edet

Medlem av PTK.

Utsedd: 2017

Martin Ericsson (1968)

Anställd vid Essity Hygiene and Health AB, Falkenberg

Medlem av PTK.

Utsedd: 2017

A-aktier: 200

B-aktier: 200

Andreas Larsson (1989)

Anställd vid Essity Hygiene and Health AB, Göteborg

Medlem av PTK.

Utsedd: 2018

B-aktier: 1 200

Revisorer

Ernst & Young AB

Huvudansvarig: Hamish Mabon, auktoriserad revisor

Styrelsens sekreterare

Mikael Schmidt (1960)

Jur kand, LLM
Chef koncernfunktion Legal Affairs, chefsjurist

Anställd sedan 1992

B-aktier: 24 000

Uppgifterna, som omfattar eget och närståendes innehav av aktier, avser situationen den 31 december 2018.

Koncernledning



Magnus Groth (1963)

Vd och koncernchef
Civ ek, Civ ing
Anställd sedan 2011
B-aktier: 43 500



Fredrik Rystedt (1963)

CFO och vice vd,
Chef koncernfunktion Finance
Civ ek
Anställd sedan 2014
B-aktier: 16 200



Joséphine Edwall Björklund (1964)

Chef koncernfunktion Communications
Kommunikationsexamen
Anställd sedan 2012
B-aktier: 7 950



Pablo Fuentes (1973)

Chef Latin America
Civ ek, MBA
Anställd sedan 2006
Essity ADR: 6 169
B-aktier: 9 448



Donato Giorgio (1973)

Chef Global Manufacturing
Civ ing
Anställd sedan 2009
B-aktier: 6 472



Ulrika Kolsrud (1970)

Chef Health and Medical Solutions
Civ ing
Anställd sedan 1995
B-aktier: 5 403



Don Lewis (1961)
 Chef Professional Hygiene
 Civek
 Anställd sedan 2002
 Essity ADR: 20 506



Mikael Schmidt (1960)
 Chef koncernfunktion Legal Affairs,
 chefsjurist och styrelsens sekreterare
 Jur kand, LL.M
 Anställd sedan 1992
 B-aktier: 24 000



Robert Sjöström (1964)
 Chef Global Operational Services
 Civek, MBA
 Anställd sedan 2009
 B-aktier: 19 000



Tuomas Yrjölä (1978)
 Chef Global Brand, Innovation and
 Sustainability
 Civek
 Anställd sedan 2014
 B-aktier: 4 941



Anna Sävinger Åslund (1969)
 Chef koncernfunktion Human Resources
 HR Managementexamen
 Anställd sedan 2001
 B-aktier: 4 535



Volker Zöller (1967)
 Chef Consumer Goods
 Företagsekonom
 Anställd sedan 1994
 B-aktier: 7 875

Uppgifterna, som omfattar eget och närståendes innehav av aktier, avser situationen den 31 december 2018.

Finansiella rapporter och noter

Innehåll

Koncernens räkningar

Koncernens resultaträkning RR	58	Koncernens kassaflödesanalys KF	60
Koncernens rapport över totalresultat	58	Förändring av skulder hänförliga till finansieringsverksamheten	61
Koncernens förändring i eget kapital	59	Samband mellan koncernens kassaflödesanalys och operativa kassaflödesanalys, tilläggsupplysning	61
Koncernens operativa kassaflödesanalys, tilläggsupplysning OKF	59	Koncernens balansräkning BR	62

Innehåll koncernens noter				
A. Redovisningsprinciper och grunder för upprättande samt användning av alternativa nyckeltal (APM) sid 63–69	B. Omsättning och resultat sid 70–79	C. Anställda sid 80–84	D. Operativa tillgångar och skulder sid 85–88	E. Kapitalstruktur och finansiering sid 89–98
A1. Övergripande redovisningsprinciper och nya redovisningsregler samt grunder för upprättande 63	B1. Nettoomsättning – Intäkter från avtal med kunder 70	C1. Personalkostnader 80	D1. Immateriella anläggnings-tillgångar 85	E1. Finansiella instrument per kategori och värderingsnivå 89
A2. Användning av non-International Financial Reporting Standards ("IFRS") Resultatmått 64	B2. Rapportering för segment 72	C2. Personaldata 80	D2. Materiella anläggnings-tillgångar 87	E2. Finansiella tillgångar och likvida medel 90
	B3. Rörelsekostnader 77	C3. Ersättning till ledande befattningshavare 80	D3. Varulager 87	E3. Kundfordringar 91
	B4. Revisionskostnader 77	C4. Ersättning till styrelse-ledamöter i moderbolaget under året 82	D4. Övriga kortfristiga fordringar 88	E4. Finansiella skulder 92
	B5. Inkomstskatter 78	C5. Ersättning efter avslutad anställning 82	D5. Övriga skulder 88	E5. Likviditetsrisk 92
			D6. Övriga avsättningar 88	E6. Derivat och säkrings-redovisning 93
				E7. Finansiella intäkter och kostnader 96
				E8. Eget kapital 96

Belopp som är avstämningsbara mot balansräkningen, resultaträkningen, kassaflödesanalysen och den operativa kassaflödesanalysen markeras med följande symboler:

BR	Balansräkning
RR	Resultaträkning
KF	Kassaflödesanalys
OKF	Operativ kassaflödesanalys

Moderbolagets räkningar 108

Moderbolagets resultaträkning

Rapport över totalresultat

Moderbolagets kassaflödesanalys

Moderbolagets balansräkning

Moderbolagets förändring i eget kapital

Koncernens noter forts.		Innehåll moderbolagets noter	Innehåll icke-finansiella noter
F. Koncernstruktur	G. Övrigt	M. Noter till moderbolagets räkningar	H. Noter till icke-finansiell information
sid 99–104	sid 105–107	sid 109–123	sid 114–129
F1. Dotterföretag 99	G1. Anläggningstillgångar som innehås för försäljning 105	M1. Rörelseresultat 109	H1. Övergripande redovisningsprinciper 114
F2. Delägda dotterföretag med väsentliga minoritetsintressen 100	G2. Leasing 105	M2. Personal- och styrelsekostnader 109	H2. Kunder och konsumenter 114
F3. Joint venture och intresseföretag 100	G3. Eventualförpliktelser och ställda säkerheter 106	M3. Skatter 110	H3. Innovation 115
F4. Gemensam verksamhet 102	G4. Transaktioner med närstående 106	M4. Immateriella anläggningstillgångar 110	H4. Hygienlösningar 115
F5. Aktier och andelar 102	G5. Förändringar på grund av nya redovisningsregler 107	M5. Materiella anläggningstillgångar 111	H5. Samhällsengagemang 115
F6. Förvärv och avyttringar 103		M6. Andelar 111	H6. Fiberinköp 115
		M7. Fordringar hos och skulder till dotterföretag 112	H7. Energi och utsläpp till luft/ Science Based Targets 116
		M8. Övriga kortfristiga fordringar 112	H8. Vatten 117
		M9. Finansiella instrument 112	H9. Avfall 118
		M10. Övriga kortfristiga skulder 113	H10. Transporter 119
		M11. Aktiekapital 113	H11. Leverantörskedjan 119
		M12. Eventualförpliktelser och ställda säkerheter 113	H12. Certifieringar 119
		M13. Årsredovisningen fastställs 113	H13. Uppförandekod och arbete med antikorrupcion 120
		M14. Händelser efter balansdagen 113	H14. Medarbetare 120
		M15. Förslag till vinstdisposition 122	H15. Hälsa och säkerhet 121
		M16. Revisionsberättelse 123	
			Index Lagstadgad hållbarhetsrapport samt GRI-index 127
			Revisors rapport över kombinerad granskning 129

Koncernens resultaträkning RR

Koncernen	Not	2018		2017		2016	
		MSEK	MEUR ¹⁾	MSEK	MEUR ¹⁾	MSEK	MEUR ¹⁾
Nettoomsättning	B1, B2	118 500	11 565	109 265	11 343	101 238	10 706
Kostnad för sålda varor	B3	-85 058	-8 301	-76 899	-7 983	-72 438	-7 661
Jämförelsestörande poster – kostnad såld vara	B2, B3	-1 437	-140	-509	-53	-532	-56
Bruttoresultat		32 005	3 124	31 857	3 307	28 268	2 989
Försäljnings- och administrationskostnader m.m.	B3	-20 570	-2 008	-19 130	-1 986	-16 965	-1 794
Jämförelsestörande poster – försäljnings- och administrationskostnader	B2, B3	62	6	-346	-36	-2 113	-223
Intäkter från andelar i intresseföretag och joint ventures		63	6	169	18	157	17
Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (EBITA)		11 560	1 128	12 550	1 303	9 347	989
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	B3	-732	-71	-560	-58	-159	-17
Jämförelsestörande poster – förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	B2, B3	-69	-7	-85	-9	-180	-19
Rörelseresultat		10 759	1 050	11 905	1 236	9 008	953
Finansiella intäkter	E7	91	9	158	16	202	21
Finansiella kostnader	E7	-1 248	-122	-1 340	-139	-1 037	-109
Resultat före skatt		9 602	937	10 723	1 113	8 173	865
Inkomstskatter	B5	-1 050	-102	-1 938	-201	-3 931	-416
Periodens resultat		8 552	835	8 785	912	4 242	449
Resultat hänförligt till:							
Moderbolagets aktieägare		7 886	770	8 116	843	3 800	402
Innehav utan bestämmande inflytande		666	65	669	69	442	47
Resultat per aktie – moderbolagets aktieägare							
Resultat per aktie före och efter utspädningseffekter		11,23	1,1	11,56	1,2	5,4 ³⁾	0,6 ³⁾
Utdelning per aktie, SEK		5,75 ²⁾		5,75			
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare		7 886	770	8 116	843	3 800	402
Medelantal aktier före utspädning, miljoner		702,3		702,3		702,3 ³⁾	
Medelantal aktier efter utspädning, miljoner		702,3		702,3		702,3 ³⁾	

¹⁾ Omräkning till EUR redovisas för läsarens bekvämlighet. Genomsnittskursen 10,25 (9,63; 9,46) har använts.

²⁾ Enligt styrelsens förslag.

³⁾ Indikativt vinst per aktie under antagande att antalet utgivna aktier i Essity den 31 december 2016 motsvarat antalet utgivna aktier i Essity den 31 december 2018 (702,3 miljoner).

Koncernens rapport över totalresultat

MSEK	2018	2017	2016			
RR Periodens resultat	8 552	8 785	4 242			
Övrigt totalresultat för perioden						
Poster som inte kan omföras till periodens resultat						
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	-1 036	1 061	-1 569			
Verkligt värde över totalresultatet	-5	-				
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	176	-218	421			
	-865	843	-1 148			
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat						
Finansiella tillgångar som kan säljas:						
Resultat från värdering till verkligt värde redovisat i eget kapital	-	0	-1			
Kassaflödessäkringar:						
Resultat från omvärdering av derivat redovisat i eget kapital	471	35	275			
Överfört till resultaträkningen för perioden	-378	-56	274			
Överfört till anskaffningsvärde på säkrade investeringar	-	10	-19			
Omräkningsdifferens på utländsk verksamhet	2 080	320	2 742			
Resultat från säkring av nettoinvestering i utländsk verksamhet	-122	-1 968	-437			
Övrigt totalresultat från intresseföretag	23	-22	12			
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	4	439	-41			
	2 078	-1 242	2 805			
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	1 213	-399	1 657			
Summa totalresultat för perioden	9 765	8 386	5 899			
Summa totalresultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare	8 893	8 029	5 222			
Innehav utan bestämmande inflytande	872	357	677			
Per rörelsesegment	Nettoomsättning			Justerad EBITA¹⁾		
MSEK	2018	2017	2016	2018	2017	2016
Personal Care	45 342	40 586	33 651	6 354	5 937	4 283
Consumer Tissue	45 125	42 014	41 560	3 331	4 084	4 450
Professional Hygiene	28 017	26 700	26 001	3 841	4 004	3 836
Övrigt	16	-35	26	-591	-620	-577
Summa	118 500	109 265	101 238	12 935	13 405	11 992

¹⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

Koncernens förändring i eget kapital

Koncernen	2018	2017	2016
Hänförligt till moderbolagets aktieägare			
Värde vid periodens början	42 289	33 204	42 986
Effekt av ändrad redovisningsprincip IFRS 9	-9	-	-
Skatt hänförlig till ändrad redovisningsprincip IFRS 9	2	-	-
Summa totalresultat för perioden	8 893	8 029	5 222
Utdelning	-4 038	-	-
Transaktioner med aktieägare (för ytterligare information se not G4 Transaktioner med närstående på sidan 106)	-	842	-14 679
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande	3	504	240
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande, utspädning	-	-290	-110
Emissionskostnader riktad nyemission	-	-	-4
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-799
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande, utspädning	-	-	348
Överfört till anskaffningsvärde på säkrade investeringar	1	-	-
BR Värde vid periodens slut	47 141	42 289	33 204
Innehav utan bestämmande inflytande			
Värde vid periodens början	7 281	6 376	5 289
Summa totalresultat för perioden	872	357	677
Utdelning	-397	-285	-190
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande	2	465	199
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande, utspädning	-	290	110
Emissionskostnader riktad nyemission	-	-	-4
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	78	643
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande, utspädning	-	-	-348
BR Värde vid periodens slut	7 758	7 281	6 376
BR Summa eget kapital, värde vid periodens slut	54 899	49 570	39 580

För ytterligare information, se not E8 Eget kapital på sidan 96.

Koncernens operativa kassaflödesanalys, tilläggsupplysning OKF

Koncernen	Not	2018		2017		2016	
		MSEK	MEUR ¹⁾	MSEK	MEUR ¹⁾	MSEK	MEUR ¹⁾
RR Nettoomsättning		118 500	11 565	109 265	11 343	101 238	10 706
Rörelsens kostnader		-100 165	-9 776	-90 867	-9 433	-84 498	-8 936
Rörelseöverskott		18 335	1 789	18 398	1 910	16 740	1 770
Justering för icke kassamässiga poster		235	23	67	7	19	2
Kassamässigt rörelseöverskott		18 570	1 812	18 465	1 917	16 759	1 772
Förändring av							
Varulager		-1 017	-99	-1 703	-177	1 059	112
Rörelseförändringar		-344	-34	1 522	158	-298	-31
Rörelseskulder		390	38	-559	-58	835	88
Förändring av rörelsekapital		-971	-95	-740	-77	1 596	169
Löpande nettoinvesteringar		-4 357	-424	-3 911	-406	-4 222	-446
Omstruktureringskostnader m.m.		-918	-90	-1 091	-113	-1 102	-117
Operativt kassaflöde		12 324	1 203	12 723	1 321	13 031	1 378
Finansiella poster	E7	-1 157	-113	-1 182	-123	-835	-88
Skattebetalning	B5	-2 466	-241	-2 971	-308	-3 782	-400
Övrigt		86	8	175	18	149	16
Rörelsens kassaflöde		8 787	857	8 745	908	8 563	906
Strategiska investeringar och avyttringar							
Företagsförvärv	F6	-694	-68	-26 045	-2 704	-6 540	-692
Strategiska investeringar i anläggningar		-2 424	-236	-2 101	-218	-2 033	-215
Summa strategiska investeringar		-3 118	-304	-28 146	-2 922	-8 573	-907
Avyttringar	F6	68	7	29	3	369	39
Kassaflöde från investeringar och avyttringar		-3 050	-297	-28 117	-2 919	-8 204	-868
Kassaflöde före transaktioner med aktieägare		5 737	560	-19 372	-2 011	359	38
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande		5	-	28	3	435	46
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	E8	-397	-39	-285	-30	-190	-20
Utdelning	E8	-4 038	-394	-	-	-	-
Transaktioner med aktieägare		-	-	838	87	-14 571	-1 541
Nettokassaflöde		1 307	127	-18 791	-1 951	-13 967	-1 477
Nettolåneskuld		2018		2017		2016	
		MSEK	MEUR	MSEK	MEUR	MSEK	MEUR
Nettolåneskuld vid periodens början²⁾		-52 467	-5 332	-35 173	-3 680	-19 058	-2 087
Nettokassaflöde ¹⁾		1 307	127	-18 791	-1 951	-13 967	-1 477
Omvärderingar mot eget kapital ¹⁾		-1 041	-102	1 061	110	-1 570	-166
Valutaeffekter m.m.		-2 203	13	436	189	-578	50
Nettolåneskuld vid periodens slut²⁾		-54 404	-5 294	-52 467	-5 332	-35 173	-3 680

¹⁾ Omräkning till EUR redovisas för läsarens bekvämlighet. Genomsnittskursen 10,25 (9,63; 9,46) har använts.

²⁾ Omräkning till EUR redovisas för läsarens bekvämlighet. Balanskursen 10,28 (9,84; 9,56) har använts för nettolåneskulden.

Koncernens kassaflödesanalys **KF**

Koncernen	Not	2018		2017		2016	
		MSEK	MEUR ¹⁾	MSEK	MEUR ¹⁾	MSEK	MEUR ¹⁾
Den löpande verksamheten							
RR Resultat före skatt		9 602	937	10 723	1 113	8 173	864
T:1 Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		6 995	683	5 717	594	6 791	718
		16 597	1 620	16 440	1 707	14 964	1 582
Betald skatt	B5	-2 466	-241	-2 971	-308	-3 782	-400
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		14 131	1 379	13 469	1 399	11 182	1 182
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital							
Förändring av							
Varulager		-1 017	-99	-1 703	-177	1 059	112
Rörelsefordringar		-344	-34	1 522	158	-298	-31
Rörelseskulder		390	38	-559	-58	835	88
Kassaflöde från den löpande verksamheten		13 160	1 284	12 729	1 322	12 778	1 351
Investeringsverksamheten							
Företagsförvärv	F6	-461	-45	-13 070	-1 357	-4 416	-467
Avyttringar	F6	68	7	29	3	369	39
T:2 Investering i immateriella och materiella anläggningstillgångar		-6 906	-675	-6 160	-640	-6 339	-670
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		134	13	152	16	83	9
Utbetalning av lån till utomstående		-340	-33	-287	-30	-	-
Återbetalning av lån från utomstående		-	-	-	-	184	19
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-7 505	-733	-19 336	-2 008	-10 119	-1 070
Finansieringsverksamheten							
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande		5	0	28	3	435	46
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	F6	-	-	-2	0	-	-
Förändring fordringar på koncernbolag		-	-	952	99	10 403	1 100
Upptagna lån		4 386	428	31 037	3 222	16 148	1 708
Amortering av lån		-6 777	-661	-25 982	-2 697	-15 614	-1 651
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	E8	-397	-39	-285	-30	-190	-20
Utdelning	E8	-4 038	-394	-	-	-	-
Transaktioner med aktieägarna		-	-	838	87	-14 571	-1 541
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-6 821	-666	6 586	684	-3 389	-358
Periodens kassaflöde		-1 166	-115	-21	-2	-730	-77
Likvida medel vid periodens början ²⁾		4 107	417	4 244	444	4 828	529
Kursdifferens i likvida medel		67	-9	-116	-25	146	-8
Likvida medel vid periodens slut²⁾	E2	3 008	293	4 107	417	4 244	444

¹⁾ Omräkning till EUR redovisas för läsarens bekvämlighet. Genomsnittskursen 10,25 (9,63; 9,46) har använts.

²⁾ Omräkning till EUR redovisas för läsarens bekvämlighet. Balanskursen 10,28 (9,84; 9,56) har använts.

För koncernens likviditetsreserv se avsnittet Risker och riskhantering på sidan 33.

T:1 Justering för poster som inte ingår i kassaflödet

MSEK	2018	2017	2016
Av- och nedskrivningar anläggningstillgångar	6 708	6 110	5 701
Resultat vid försäljning och byten av tillgångar	35	8	51
Resultat vid avyttringar	-69	-17	-149
Ej utbetalt avseende effektiviseringsprogram	669	3	578
Utbetalningar avseende effektiviseringsprogram, tidigare skuldfört	-257	-435	-196
Omvärdering av tidigare andel vid förvärv	-225	-72	-
Förändring av reserv för pågående konkurrensmål	95	-248	813
Förändring av reserv för skatt av engångskaraktär avseende anläggningstillgångar	-288	459	-
Nedskrivning av andelar i intresseföretag	278	-	-
Övrigt	49	-91	-7
Summa	6 995	5 717	6 791

T:2 Investering i immateriella och materiella anläggningstillgångar

MSEK	2018	2017	2016
Åtgärder för att höja verksamhetens kapacitetsnivå (strategiska investeringar)	-2 424	-2 101	-2 033
Åtgärder för att bibehålla kapacitetsnivån (löpande investeringar)	-4 490	-4 064	-4 306
Investering via finansiell leasing	8	5	-
Summa	-6 906	-6 160	-6 339
Betalda räntor, MSEK	2018	2017	2016
Betald ränta	-842	-845	-879
Ränta koncernbolag	-	-	106
Erhållen ränta	85	156	78
Summa	-757	-689	-695

Förändring av skulder hänförliga till finansieringsverksamheten

MSEK	Värde vid periodens början	Kassaflöde	Förvärv	Omräknings-differens	Värdering till verkligt värde	Omklassifi-ceringar	Övriga för-ändringar ²⁾	Värde vid periodens slut
Räkenskapsåret 2018								
Långfristiga finansiella skulder	47 637	4 386	210	-4 215	-	-4 518	-	43 500
Avsättningar för pensioner	4 541	78	2	176	598	-40 ¹⁾	-97	5 258
Kortfristiga finansiella skulder	7 201	-7 279	21	6 340	-	4 518	26	10 827
Tillgångar för säkring av finansiella skulder ingående i kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 269	424	-	-1	-	-	-	-846
Summa finansiella skulder hänförliga till finansieringsverksamheten	58 110	-2 391	233	2 300	598	-40	-71	58 739
Räkenskapsåret 2017								
Långfristiga finansiella skulder	31 299	10 255	11 113	-512	-	-4 518	-	47 637
Avsättningar för pensioner	5 273	-729	311	-1	-1 061	748	-	4 541
Kortfristiga finansiella skulder	5 574	-4 479	1 617	-101	-	4 518	72	7 201
Avgår; kortfristig finansiell skuld på koncernföretag	-485	485	-	-	-	-	-	-
Tillgångar för säkring av finansiella skulder ingående i kassaflöde från finansieringsverksamheten	-791	-477	-	-1	-	-	-	-1 269
Summa Finansiella skulder hänförliga till finansieringsverksamheten exklusive fordringar och skulder på koncernföretag	40 870	5 055	13 041	-615	-1 061	748	72	58 110
Finansiella fordringar på koncernföretag	-1 436	1 437	-	-1	-	-	-	-
Kortfristig finansiell skuld på koncernföretag	485	-485	-	-	-	-	-	-
Nettoförändring finansiella fordringar och skulder på koncernföretag	-951	952	-	-1	-	-	-	-
Summa Finansiella skulder hänförliga till finansieringsverksamheten inklusive fordringar och skulder på koncernföretag	39 919	6 007	13 041	-616	-1 061	748	72	58 110

¹⁾ Omklassificering till överskott i fonderade pensionsplaner.

²⁾ Övriga förändringar avser förändring i upplupen ränta, förändring av skuld avseende finansiella leasingavtal samt förändring av pensionsskuld från effekt av tillgångstaket.

Samband mellan koncernens kassaflödesanalys och operativa kassaflödesanalys, tilläggsupplysning

Kassaflöde från den löpande verksamheten			
MSEK	2018	2017	2016
Kassaflöde från den löpande verksamheten	13 160	12 729	12 778
Justeringsposter			
Löpande investeringar	-4 357	-3 911	-4 222
Upplupna räntor	-16	-73	8
Övrigt	-	-	-1
Rörelsens kassaflöde enligt koncernens operativa kassaflödesanalys	8 787	8 745	8 563

Kassaflöde från investeringsverksamheten			
MSEK	2018	2017	2016
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-7 505	-19 336	-10 119
Justeringsposter			
Löpande investeringar	4 357	3 911	4 222
Utbetalning av lån till utomstående	340	287	-
Återbetalning av lån från utomstående	-	-	-184
Nettolåneskuld i förvärvade och avyttrade företag	-234	-13 034	-2 124
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	-	-2	-
Investering via finansiell leasing	-8	-5	-
Reglering av finansiell skuld avseende tidigare års förvärv	-	62	-
Övrigt	-	-	1
Kassaflöde från strategiska investeringar och avyttringar enligt koncernens operativa kassaflödesanalys	-3 050	-28 117	-8 204

Periodens kassaflöde			
MSEK	2018	2017	2016
Periodens kassaflöde	-1 166	-21	-730
Justeringsposter			
Amortering av lån	6 777	25 982	15 614
Upptagna lån	-4 386	-31 037	-16 148
Utbetalning av lån till utomstående	340	287	-
Återbetalning av lån från utomstående	-	-	-184
Förändring fordringar på koncernbolag	-	-952	-10 403
Nettolåneskuld i förvärvade och avyttrade verksamheter	-234	-13 034	-2 124
Investering via finansiell leasing	-8	-5	-
Reglering av finansiell skuld avseende tidigare års förvärv	-	62	-
Upplupna räntor	-16	-73	8
Nettokassaflöde enligt koncernens operativa kassaflödesanalys	1 307	-18 791	-13 967

Koncernens balansräkning BR

Koncernen	Not	2018		2017		2016	
		MSEK	MEUR ¹⁾	MSEK	MEUR ¹⁾	MSEK	MEUR ¹⁾
Anläggningstillgångar							
Goodwill	D1	33 553	3 264	31 697	3 221	19 253	2 014
Övriga immateriella tillgångar	D1	21 475	2 089	21 424	2 177	7 665	802
Byggnader, mark, maskiner och inventarier	D2	51 673	5 028	48 482	4 927	47 494	4 969
Innehav i joint venture och intresseföretag	F3	777	76	1 062	108	1 096	115
Aktier och andelar	F5	29	3	32	3	32	3
Överskott i fonderade pensionsplaner	C5	1 117	109	1 148	117	335	35
Långfristiga finansiella fordringar koncernbolag	G4	-	-	-	-	3	0
Långfristiga finansiella tillgångar	E2	634	62	552	56	714	75
Uppskjutna skattefordringar	B5	2 158	210	2 232	227	1 457	153
Andra långfristiga tillgångar		705	69	469	48	241	25
Summa anläggningstillgångar		112 121	10 910	107 098	10 884	78 290	8 191
Omsättningstillgångar							
Varulager	D3	15 234	1 482	13 739	1 396	10 944	1 145
Kundfordringar	E3	18 687	1 818	17 607	1 790	15 843	1 658
Aktuella skattefordringar	B5	2 126	207	769	78	740	77
Kortfristiga fordringar koncernbolag	G4	-	-	-	-	57	6
Kortfristiga finansiella fordringar koncernbolag	G4	-	-	-	-	1 433	150
Övriga kortfristiga fordringar	D4	2 599	253	2 549	259	2 333	244
Kortfristiga finansiella tillgångar	E2	422	41	1 105	112	244	26
Anläggningstillgångar som innehas för försäljning	G1	69	7	42	4	156	16
Likvida medel	E2	3 008	293	4 107	418	4 244	444
Summa omsättningstillgångar		42 145	4 101	39 918	4 057	35 994	3 766
Summa tillgångar		154 266	15 011	147 016	14 941	114 284	11 957
EGET KAPITAL OCH SKULDER							
Eget kapital	E8						
<i>Moderbolagets aktieägare</i>							
Aktiekapital		2 350	229	2 350	239	0	0
Reserver		5 003	487	3 154	321	4 061	425
Balanserade vinstmedel		39 788	3 871	36 785	3 738	29 143	3 049
		47 141	4 587	42 289	4 298	33 204	3 474
Innehav utan bestämmande inflytande		7 758	755	7 281	740	6 376	667
Summa eget kapital		54 899	5 342	49 570	5 038	39 580	4 141
Långfristiga skulder							
Långfristiga finansiella skulder	E4	43 500	4 233	47 637	4 841	31 299	3 275
Långfristiga skulder koncernbolag	G4	-	-	-	-	48	5
Avsättningar för pensioner	C5	5 258	512	4 541	461	5 273	552
Uppskjutna skatteskulder	B5	7 272	707	7 090	721	3 872	405
Övriga långfristiga avsättningar	D6	1 694	165	1 481	151	1 407	147
Övriga långfristiga skulder	D5	71	7	79	8	72	7
Summa långfristiga skulder		57 795	5 624	60 828	6 182	41 971	4 391
Kortfristiga skulder							
Kortfristiga finansiella skulder	E4	10 827	1 054	7 201	732	5 089	533
Kortfristiga skulder koncernbolag	G4	-	-	-	-	259	27
Kortfristiga finansiella skulder koncernbolag	G4	-	-	-	-	485	51
Leverantörsskulder		15 911	1 548	14 748	1 499	12 972	1 357
Aktuella skatteskulder	B5	570	55	553	56	915	96
Kortfristiga avsättningar	D6	1 472	143	1 547	157	1 409	147
Övriga kortfristiga skulder	D5	12 792	1 245	12 569	1 277	11 604	1 214
Summa kortfristiga skulder		41 572	4 045	36 618	3 721	32 733	3 425
Summa skulder		99 367	9 669	97 446	9 903	74 704	7 816
Summa eget kapital och skulder		154 266	15 011	147 016	14 941	114 284	11 957
Eventualförpliktelser och ställda säkerheter se not G3 på sidan 106.							
Sysselsatt kapital		109 303	10 635	102 037	10 370	74 753	7 821
Nettolåneskuld		54 404	5 294	52 467	5 332	35 173	3 680

¹⁾ Omräkning till EUR redovisas för läsarens bekvämlighet. Balansdagskursen 10,28 (9,84; 9,56) har använts.

A.

REDOVISNINGSPRINCIPER OCH GRUNDER FÖR UPPRÄTTANDE SAMT ANVÄNDNING AV ALTERNATIVA NYCKELTAL (APM)

A1. ÖVERGRIPANDE REDOVISNINGSPRINCIPER OCH NYA REDOVISNINGSGREGLER SAMT GRUNDER FÖR UPPRÄTTANDE

LÄSANVISNING

Övergripande redovisningsprinciper **RP** och nya redovisningsregler redovisas nedan. Övriga redovisningsprinciper, som Essity bedömer som väsentliga, redovisas i anslutning till respektive not. Samma principer tillämpas normalt i såväl moderbolag som koncern. I vissa fall tillämpar moderbolaget andra principer än koncernen och då anges dessa principer under respektive not i moderbolaget.

Viktiga bedömningar och antaganden **VBA** redovisas under respektive not, se användning av bedömningar på sidan 64.

Belopp som är avstämningsbara mot balansräkningen, resultaträkningen, kassaflödesanalysen och den operativa kassaflödesanalysen markeras med följande symboler.

BR	Balansräkning
RR	Resultaträkning
KF	Kassaflödesanalys
OKF	Operativ kassaflödesanalys
Txx	Hänvisning till tabell i not

GRUNDER FÖR UPPRÄTTANDE

Essitys bokslut upprättas i enlighet med Årsredovisningslagen och International Financial Reporting Standards (IFRS)/International Accounting Standards (IAS) såsom de är antagna inom EU och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner. Vid upprättandet av moderbolagets bokslut har Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR2, Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen tillämpats. De finansiella rapporterna, både för koncernen och moderbolaget, omfattar räkenskapsåret som avslutades 31 december 2018. Essity tillämpar anskaffningsvärdemetoden vid värdering av tillgångar och skulder förutom de finansiella tillgångar och skulder, inklusive derivatinstrument, värderade till verkligt värde via resultaträkningen, vilka värderas till verkligt värde antingen via resultaträkningen eller övrigt totalresultat.

Nya eller ändrade redovisningsstandarder 2018

Koncernen och moderföretaget tillämpar i denna årsredovisning de nya och ändrade standarder som ska tillämpas från 1 januari 2018.

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 ersätter IFRS 39 och innehåller regler för hur finansiella instrument skall klassificeras och värderas, introducerar en ny modell för nedskrivningar av finansiella tillgångar baserad på förväntade kreditförluster samt förtydligar reglerna för säkringsredovisning. Information om vad de ändrade reglerna innebär för Essity lämnas i avsnittet Kapitalstruktur och Finansiering på sidan 89, under not E1, E2, E3, E6 samt i avsnittet om Risker och riskhantering på sidan 33. Effekterna av övergången till IFRS 9 beskrivs under not G5 Förändringar på grund av nya redovisningsregler på sidan 107.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 ersätter IAS 11 Entreprenadavtal, IAS 18 Intäkter, IFRIC (International Financial Reporting Interpretations Committee) 13 Kundlojalitetsprogram, IFRIC 15 Avtal om uppförande av fastighet, IFRIC 18 Överföringar av tillgångar från kunder samt SIC (Standing Interpretation Committee of the IASC, föregångare till IFRIC) 31 Intäkter – bytestransaktioner som avser reklamtjänster. Standarden etablerar ett nytt regelverk för hur och när ett företag ska redovisa intäkter avseende affärsmässiga överenskommelser med kunder där leverans av varor/tjänster delas in i särskiljbara prestationsåtaganden som redovisas oberoende. Information om vad de ändrade reglerna innebär för Essity lämnas i not B1 Nettoomsättning – Intäkter från avtal med kunder på sidan 70. Effekterna av övergången till IFRS 15 beskrivs under not G5 Förändringar på grund av nya redovisningsregler på sidan 107.

Ovanstående ändringar har inte haft någon väsentlig effekt på koncernens eller moderbolagets resultat eller finansiella ställning.

Nya eller ändrade redovisningsstandarder efter 2018

Ett antal nya och ändrade IFRS har ännu inte trätt i kraft och har inte förtidstillsämpats vid upprättandet av koncernens och moderföretagets finansiella rapporter. Nedan beskrivs de IFRS som kan komma att påverka koncernens eller moderföretagets finansiella rapporter. Övriga nya eller ändrade standarder eller tolkningar som IASB har publicerat förväntas inte ha någon påverkan på koncernens eller moderföretagets finansiella rapporter.

IFRS 16 Leasingavtal

Under 2018 har Essity fortsatt förberedelsearbetet för övergången till den nya standarden IFRS 16 Leasingavtal. Leasingavtal har kartlagts och utvärderats, systemstöd för hantering av avtalen har implementerats samt organisationen har utbildats i den nya standarden och i det nya systemstödet. Essity kommer vid ikraftträdandet den 1 januari 2019 tillämpa den förenklade övergångsmetoden som innebär att justering av ingående balans sker med den ackumulerade effekten av en initial tillämpning av standarden på den första tillämpningsdagen och att ingen omräkning sker av jämförelseåren.

Leasingskulden värderas till nuvärdet av de återstående leasingavgifterna och nyttjanderättstillgången uppgår för samtliga avtal till ett belopp som motsvarar leasingskulden justerat för eventuella förutbetalda och upplupna leasingavgifter redovisade den 31 december 2018. För förlustbringande avtal har Essity valt att justera ner värdet av nyttjanderätten med belopp som i 2018 års bokslut redovisades som lång- respektive kortfristig avsättning. Endast marginella omklassificeringar avseende upplupna och förutbetalda leasingavgifter samt justeringar av avsättningar har skett. En marginell låneränta har fastställts per valuta. Den genomsnittliga marginella låneräntan uppgick den 1 januari 2019 till cirka 3 procent. Övergången medför ingen påverkan på eget kapital.

Essity har valt att tillämpa lättnadsreglerna för korttidsleasingavtal och leasingavtal för vilka den underliggande tillgången har ett lågt värde. Dessa leasingavtal ingår ej i nyttjanderättstillgången eller i skulden. Vid tillämpning av standarden har Essity bland annat bedömt att en tidshorisont på fem år generellt kan användas för leasingkontrakt för kontor och distributionscentraler med öppet slutdatum även om den formella avtalsperioden är kortare.

Vid standardens ikraftträdande redovisas följande preliminära justeringar i Essitys balansräkning per den 1 januari 2019. Nyttjanderättstillgångarna består till största delen av hyreskontrakt avseende kontor och distributionscentraler;

MSEK	
Nyttjanderättstillgång	3 694
Långfristiga finansiella leasingskulder	2 990
Kortfristiga finansiella leasingskulder	694
Avsättningar (omklassificering till nyttjanderättstillgång)	26
Förutbetalda och upplupna leasingavgifter (omklassificering till nyttjanderättstillgång)	36

Essity bedömer att IFRS 16 kommer att ha en något positiv effekt på EBITA resultatet och en något negativ effekt på finansiella poster. Balansomslutningen kommer att öka genom att anläggningstillgångar och nettolåneskulden ökar.

Avstämning mellan minimileaseavgifter enligt IAS 17 och redovisad leasingskuld enligt IFRS 16

MSEK	
Operationella framtida minimileaseavgifter 31 december 2018 enligt not G2 på sidan 105	3 967
Nuvärdesberäknade med koncernens marginella låneränta 1 januari 2019	-486
Exkluderade korttidsleasingavtal och leasar med lågt värde	-10
Förlängningsoptioner som förväntas utnyttjas	213
Leasingskulder 1 januari 2019	3 684

IFRIC 23 Osäkerhet avseende inkomstskatter

Under 2017 kom ett nytt tolkningsuttalande avseende redovisning av inkomstskatter, IFRIC 23. Uttalandet förtydligar hur redovisning och värdering av osäkra skattepositioner ska ske. Den nya tolkningen ska tillämpas från och med 1 januari 2019. Retroaktiv tillämpning eller modifierad retroaktiv tillämpning är tillåten. Essity har valt att tillämpa modifierad retroaktiv tillämpning vilket innebär att jämförelsetal ej räknas om. I samband med årsbokslutet

A1. ÖVERGRIPANDE REDOVISNINGSPRINCIPER OCH NYA REDOVISNINGSGREGER SAMT GRUNDER FÖR UPPRÄTTANDE, FORTS.

2018 har koncernen utvärderat effekterna av tolkningsuttalandet och då konstaterat att inga väsentliga förändringar förväntas, förutom omklassificering av Essitys kort- och långfristiga avsättningar till skatteskuld med ett belopp uppgående till 713 MSEK i den ingående balansen för 2019.

ANVÄNDNING AV BEDÖMNINGAR VBA

För att kunna upprätta finansiella rapporter enligt IFRS och god svensk redovisningssed måste bedömningar och antaganden göras som påverkar redovisade tillgångs- och skuldposter respektive intäkt- och kostnadsposter samt lämnad information i övrigt.

Dessa antaganden och uppskattningar grundar sig oftast på historisk erfarenhet men även på andra faktorer inklusive förväntningar på framtida händelser. Med andra antaganden och uppskattningar kan resultatet bli ett annat och det verkliga utfallet kommer sällan helt att överensstämja med det uppskattade.

Essity bedömer att de områden där antaganden och uppskattningar har störst inverkan är:

Goodwill, D1 Immateriella anläggningstillgångar, sidan 85

Pensioner, C5 Ersättning efter avslutad anställning, sidan 82

Skatter, B5 Inkomstskatter, sidan 78

Avsättningar D6 Övriga avsättningar, sidan 88

Essitys bedömningar och antaganden återfinns i respektive not.

KONSOLIDERINGSPRINCIPER

Koncernföretag konsolideras från och med den dag koncernen har kontroll eller inflytande över företaget enligt de definitioner som anges under respektive kategori av koncernföretag nedan. Avyttrade koncernföretag ingår i koncernens redovisning fram till den dag koncernen upphör att kontrollera eller att ha inflytande över företagen. Koncerninterna transaktioner har eliminerats.

Moderbolaget

Moderbolaget redovisar samtliga innehav i koncernföretag till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuell ackumulerad nedskrivning.

Dotterföretag

Som dotterföretag ingår alla företag där Essity Aktiebolag (publ) har kontroll. Med kontroll menas att Essity har förmåga att styra dotterföretaget, har rätt till dess avkastning och kan använda sitt inflytande att styra de aktiviteter som påverkar avkastningen. Koncernredovisningen upprättas enligt förvärvsmetoden.

Samarbetsarrangemang

Essity klassificerar sina samarbetsarrangemang i joint venture eller gemensam verksamhet. Ett joint venture ger de gemensamma ägarna rätt till investeringens nettotillgångar och redovisas därför enligt kapitalandelsmetoden. I en gemensam verksamhet ges parterna i uppgörelsen rätt till de tillgångar och skyldigheter för skulder kopplade till investeringen, vilket innebär att innehavaren ska redovisa sin andel av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader enligt den så kallade klynngningsmetoden.

Intresseföretag

Intresseföretag är företag där koncernen utövar ett betydande inflytande utan att det delägda företaget är ett dotterföretag eller ett samarbetsarrangemang. Normalt innebär detta att koncernen innehar mellan 20 och

50 procent av rösterna. Redovisning av intresseföretag sker enligt kapitalandelsmetoden och de värderas inledningsvis till anskaffningsvärde.

För ytterligare information se not F3 Joint venture och intresseföretag på sidan 100.

OMRÄKNING AV UTLÄNDSK VALUTA

Funktionell valuta och omräkning av utländska koncernföretag till rapportvaluta

Essitys moderbolag har svenska kronor som funktionell valuta. Funktionell valuta i Essitys koncernföretag bestäms utifrån den primära ekonomiska miljö som respektive företag är verksamt i, vilket med få undantag är det land där företaget är verksamt. Koncernföretagens finansiella rapporter räknas om till koncernens rapportvaluta, vilket i Essitys fall är svenska kronor. Tillgångar och skulder räknas om till balansdagskursen, medan intäkter och kostnader räknas om till respektive periods genomsnittskurs. Omräkningsdifferenser under perioden på koncernens nettotillgångar redovisas i övrigt totalresultat, i omräkningsreserven som är en del av eget kapital.

Valutakurseffekter som uppstår på finansiella instrument som används för att säkra utländska dotterföretags nettotillgångar redovisas på motsvarande sätt i övrigt totalresultat, i omräkningsreserven som är en del av eget kapital. Vid avyttring redovisas både ackumulerade omräkningsdifferenser på det utländska dotterföretaget och ackumulerade valutakurseffekter på det finansiella instrumentet som använts för att valutasäkra nettotillgångarna i bolaget som en del av realisationsresultatet.

Goodwill och verkligt värdejusteringar som uppstått i samband med förvärv av ett utländskt dotterföretag räknas på motsvarande sätt som nettotillgångarna i bolaget om från sin funktionella valuta till rapportvalutan.

TRANSAKTIONER OCH BALANSPOSTER I UTLÄNDSK VALUTA

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till funktionell valuta genom användning av transaktionsdagens kurs. Vid bokslutstillfället räknas monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta om till balansdagens kurs och eventuella valutaeffekter redovisas i resultaträkningen. I de fall valutakurseffekten är relaterad till rörelsen redovisas effekten netto i rörelseresultatet. Valutakurseffekter som avser upplåning och finansiella placeringar redovisas som övriga finansiella poster.

Har säkringsredovisning tillämpats, exempelvis vid kassaflödessäkring eller säkring av nettoinvesteringar, redovisas valutaeffekten i eget kapital i övrigt totalresultat.

Har ett finansiellt instrument klassificerats som finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över totalresultatet, redovisas den del av värdeförändringen som avser valuta i resultaträkningen, övrig realiserad förändring redovisas i eget kapital i övrigt totalresultat.

STATLIGA STÖD

Statliga stöd redovisas till verkligt värde när det med rimlig säkerhet går att bedöma att stödet kommer att erhållas och att Essity kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med stödet. Statliga stöd relaterade till förvärv av tillgångar redovisas i balansräkningen genom att stödet reducerar tillgångens redovisade värde. Statliga stöd som erhålls som kompensation för kostnader periodiseras och redovisas i resultaträkningen under samma perioder som kostnaderna. I de fall ett statligt stöd varken hänför sig till förvärv av tillgångar eller till kompensation för kostnader, redovisas stödet som en övrig intäkt.

A2. ANVÄNDNING AV NON-INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS ("IFRS") RESULTATMÅTT

Riktlinjer avseende alternativa nyckeltal för företag med värdepapper noterade på en reglerad marknad inom EU har givits ut av ESMA (The European Securities and Markets Authority). Dessa riktlinjer ska tillämpas på alternativa nyckeltal som inte stöds av IFRS.

I årsredovisningen refereras till ett antal resultatmått som inte definieras i IFRS. Dessa resultatmått används för att hjälpa såväl investerare som ledning

att analysera företagets verksamhet och målsättning. Dessa icke-IFRS-mått kan skilja sig från liknande beteckningar hos andra bolag.

Nedan beskriver vi de olika icke-IFRS resultatmått som använts som ett komplement till den finansiella information som redovisats enligt IFRS.

BERÄKNING AV FINANSIELLA RESULTATMÅTT SOM INTE ÅTERFINNS I IFRS REGELVERK

AVKASTNINGSMÅTT	Avkastning är ett ekonomiskt begrepp som beskriver hur mycket en tillgång förändras i värde från en tidigare tidpunkt		
Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet	
Avkastning på sysselsatt kapital, ROCE	Accumulerad avkastning på sysselsatt kapital beräknas som 12 månaders rullande rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar/EBITA i procent av ett genomsnitt av de fem senaste kvartalens sysselsatta kapital. Motsvarande nyckeltal för ett kvartal beräknas som kvartalets EBITA multiplicerat med fyra i procent av de två senaste kvartalens genomsnittliga sysselsatta kapital.	Ett centralt mått för att mäta avkastning på allt det kapital som binds i verksamheten.	
Justerad avkastning på sysselsatt kapital, ROCE	Accumulerad avkastning på sysselsatt kapital beräknas som 12 månaders rullande rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar/EBITA, exklusive jämförelsestörande poster, i procent av ett genomsnitt av de fem senaste kvartalens sysselsatta kapital. Motsvarande nyckeltal för ett kvartal beräknas som kvartalets EBITA, exklusive jämförelsestörande poster, multiplicerat med fyra i procent av de två senaste kvartalens genomsnittliga sysselsatta kapital.	Ett centralt mått för att mäta avkastning exklusive jämförelsestörande poster på allt det kapital som binds i verksamheten.	
MSEK	2018	2017	2016
JUSTERAD AVKASTNING PÅ SYSSELSATT KAPITAL, ROCE			
EBITA	11 560	12 550	9 347
Jämförelsestörande poster	1 375	855	2 645
Justerad EBITA	12 935	13 405	11 992
Genomsnittligt sysselsatt kapital	107 575	90 167	73 145
Justerad avkastning på sysselsatt kapital, ROCE	12,0%	14,9%	16,4%

KAPITALMÅTT	Visar hur kapital nyttjas samt företagets finansiella styrka		
Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet	
Avkastning på eget kapital	För koncernen beräknas avkastning på eget kapital som periodens resultat i procent av genomsnittligt eget kapital.	Visar ur ett aktieägarperspektiv vilken avkastning som ges på ägarnas investerade kapital i bolaget.	
Justerad avkastning på eget kapital	För koncernen beräknas justerad avkastning på eget kapital som periodens resultat exklusive jämförelsestörande poster i procent av genomsnittligt eget kapital.	Visar ur ett aktieägarperspektiv vilken avkastning exklusive jämförelsestörande poster som ges på ägarnas investerade kapital i bolaget.	
Eget kapital	Koncernens balansräkning utvisar ett eget kapital som är lika med beskattat eget kapital ökat med eget kapitalandelen i koncernens obeskattade reserver samt innehav utan bestämmande inflytande. Uppskjuten skatteskuld i obeskattade reserver har beräknats utifrån den bolagsskattesats som är beslutad att gälla då reserverna förväntas bli realiserade.	Eget kapital är skillnaden mellan koncernens tillgångar och skulder, vilket motsvarar koncernens egna kapital som tillskjutits av ägare samt koncernens ackumulerade resultat.	
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier som föreligger i Essity Aktiebolag (publ).	Ett mått på hur mycket eget kapital det finns per aktie som används vid värdering per aktie i relation till aktiekursen.	
Soliditet	Eget kapital uttryckt i procent av summa tillgångar.	Ett traditionellt mått för att visa finansiell risk, uttryckt som hur stor del av totala tillgångar som finansierats av ägarna.	
Sysselsatt kapital	Koncernens och affärsområdenas sysselsatta kapital beräknas som balansräkningens totala tillgångar exklusive räntebärande tillgångar och pensionstillgångar, minskat med totala skulder, exklusive räntebärande skulder och pensionsskulder.	Måttet visar hur mycket totalt kapital som används i rörelsen och är därmed den ena komponenten i att mäta avkastning från verksamheten.	
MSEK	2018	2017	2016
SYSSELSATT KAPITAL			
Totala tillgångar	154 266	147 016	114 284
Finansiella tillgångar	-5 181	-6 912	-6 973
Långfristiga ej räntebärande skulder	-9 037	-8 650	-5 399
Kortfristiga ej räntebärande skulder	-30 745	-29 417	-27 159
Sysselsatt kapital	109 303	102 037	74 753
SYSSELSATT KAPITAL			
Personal Care	41 768	39 447	13 665
Consumer Tissue	44 915	43 569	40 082
Professional Hygiene	22 153	20 034	21 253
Övrigt	467	-1 013	-247
Sysselsatt kapital	109 303	102 037	74 753

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet	
Kapitalomsättnings-hastighet	Årets nettoomsättning dividerad med genomsnittligt sysselsatt kapital.	Visar på ett tydligt sätt hur effektivt det sysselsatta kapitalet används. Kapitalomsättningshastighet är tillsammans med omsättningstillväxt och rörelsemarginal en nyckelkomponent för att följa värdeskapande.	
Rörelsekapital	Koncernens och affärsområdenas rörelsekapital beräknas som kortfristiga rörelsefordringar minus kortfristiga rörelseskulder.	Måttet visar hur mycket rörelsekapital som binds i rörelsen och kan sättas i relation till nettoomsättningen för att förstå hur effektivt det bundna rörelsekapitalet används.	
MSEK	2018	2017	2016
RÖRELSEKAPITAL			
Varulager	15 234	13 739	10 944
Kundfordringar	18 687	17 607	15 843
Övriga kortfristiga fordringar	2 599	2 549	2 390
Leverantörsskulder	-15 911	-14 748	-12 972
Övriga kortfristiga skulder	-12 792	-12 569	-11 863
Övrigt	-249	-677	-199
Rörelsekapital	7 568	5 901	4 143

KAPITALMÅTT forts.		Visar hur kapital nyttjas samt företagets finansiella styrka		
Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet		
Nettolåneskuld	Koncernens nettolåneskuld utgörs av koncernens räntebärande skulder inklusive pensionsskuld och upplupna räntor med avdrag för pensionstillgångar, likvida medel samt räntebärande kort- och långfristiga fordringar.	Nettolåneskulden är det mest relevanta måttet för att visa den totala lånefinansieringen.		
MSEK		2018	2017	2016
NETTOLÅNESKULD				
Överskott i fonderade pensionsplaner	1 117	1 148	335	
Långfristiga finansiella tillgångar	634	552	717	
Kortfristiga finansiella tillgångar	422	1 105	1 677	
Likvida medel	3 008	4 107	4 244	
Finansiella tillgångar	5 181	6 912	6 973	
Långfristiga finansiella skulder	43 500	47 637	31 299	
Avsättningar för pensioner	5 258	4 541	5 273	
Kortfristiga finansiella skulder	10 827	7 201	5 574	
Finansiella skulder	59 585	59 379	42 146	
Nettolåneskuld	54 404	52 467	35 173	
Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet		
Skuldsättningsgrad	Skuldsättningsgrad är uttryckt som nettolåneskulden i förhållande till eget kapital.	Bidrar till att visa den finansiella risken och är det av ledningen mest använda måttet för att följa skuldsättningsnivån.		
Skuldbetalningsförmåga	Skuldbetalningsförmåga uttrycks som kassamässigt resultat i förhållande till utgående balans på nettolåneskulden.	Ett finansiellt mått som visar företagets förmåga att betala sina skulder.		
Nettolåneskuld/EBITDA	Beräknas som utgående balans på nettolåneskulden i förhållande till 12 månaders rullande EBITDA.	Ett finansiellt mått som visar företagets förmåga att betala sina skulder.		
Nettolåneskuld/Justerad EBITDA	Beräknas som utgående balans på nettolåneskulden i förhållande till 12 månaders rullande EBITDA exklusive jämförelsestörande poster.	Ett finansiellt mått som visar företagets förmåga att betala sina skulder justerat för påverkan av jämförelsestörande poster.		
Räntetäckningsgrad	Räntetäckningsgraden beräknas enligt nettometoden, enligt vilken rörelseresultatet divideras med finansiella poster.	Nyckeltalet anger företagets förmåga att täcka sina räntekostnader.		
RESULTATMÅTT		Olika typer av resultatmått samt marginalmått uttryckta i procent av omsättningen		
Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet		
Organisk nettoomsättning	Förändring i total organisk försäljning för perioden jämfört med föregående period exklusive valutaeffekter och effekter från förvärv och avyttringar.	Måttet är av stor vikt för ledningen för att följa underliggande nettoomsättning drivet av volym- pris- och mixändringar för jämförbara enheter mellan olika perioder.		
MSEK		2018	2017	2016
ORGANISK NETTOOMSÄTTNING				
Personal Care				
Organisk nettoomsättning	1 213	586	865	
Valutaeffekt	1 173	48	-1 313	
Förvärv/Avyttringar	2 371	6 301	-245	
Rapporterad förändring	4 757	6 935	-693	
Consumer Tissue				
Organisk nettoomsättning	1 089	231	1 110	
Valutaeffekt	1 832	223	-1 207	
Förvärv/Avyttringar	190	0	0	
Rapporterad förändring	3 111	454	-97	
Professional Hygiene				
Organisk nettoomsättning	516	411	708	
Valutaeffekt	780	137	-168	
Förvärv/Avyttringar	22	150	2 934	
Rapporterad förändring	1 318	698	3 474	
Koncernen				
Organisk nettoomsättning	2 868	1 169	2 718	
Valutaeffekt	3 785	406	-2 688	
Förvärv/Avyttringar	2 582	6 452	2 689	
Rapporterad förändring	9 235	8 027	2 719	
ORGANISK NETTOOMSÄTTNING %	2018	2017	2016	
Föregående periods försäljning	109 265	101 238	98 519	
Organisk nettoomsättning	2 868	1 169	2 718	
Total organisk försäljning för perioden	112 133	102 407	101 237	
Organisk nettoomsättning %	2,6%	1%	3%	

Ikke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet
Justerat bruttoresultat	Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor exklusive jämförelsestörande poster.	Bruttoresultatet visar företagets resultat före påverkan av försäljnings- och administrativa kostnader. Justerat bruttoresultat är renat för jämförelsestörande poster.
Rörelseöverskottsmarginal	Rörelseöverskott i procent av årets nettoomsättning.	Ett komplement till rörelsemarginal då måttet visar det kassamässiga överskottet i förhållande till nettoomsättningen.
Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar/EBITDA	Beräknas som rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar.	Måttet är ett komplement till rörelseresultat då det visar det kassamässiga resultatet från verksamheten.
Justerat rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar/EBITDA	Beräknas som rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar exklusive jämförelsestörande poster.	Måttet är ett komplement till rörelseresultat då det visar det kassamässiga resultatet från verksamheten justerat för påverkan av jämförelsestörande poster.
Rörelseresultat före avskrivningar på förvärsrelaterade immateriella tillgångar/EBITA	Beräknas som rörelseresultat efter avskrivningar på materiella och immateriella tillgångar men före avskrivningar på förvärsrelaterade immateriella tillgångar.	Måttet är ett bra komplement för att kunna jämföra resultatet med andra bolag oberoende av om verksamheten baserats på förvärv eller genom organisk tillväxt.
Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärsrelaterade immateriella tillgångar/EBITA	Beräknas som rörelseresultat efter avskrivningar på materiella och immateriella tillgångar men före avskrivningar på förvärsrelaterade immateriella tillgångar exklusive jämförelsestörande poster.	Måttet är ett bra komplement för att kunna jämföra resultatet med andra bolag oberoende av om verksamheten baserats på förvärv eller genom organisk tillväxt och även justerat för påverkan av jämförelsestörande poster.

MSEK	2018	2017	2016
Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella- och immateriella tillgångar/EBITDA			
Rörelseresultat	10 759	11 905	9 008
Avskrivningar på förvärsrelaterade immateriella tillgångar	732	560	159
Avskrivningar	5 443	5 162	4 906
Jämförelsestörande poster, avskrivningar	0	2	79
Nedskrivningar	19	0	0
Jämförelsestörande poster, nedskrivningar	445	301	377
Jämförelsestörande poster, nedskrivningar på förvärsrelaterade immateriella tillgångar	69	85	180
EBITDA	17 467	18 015	14 709
Jämförelsestörande poster exklusive av- och nedskrivningar	930	554	2 189
Justerat rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella- och immateriella tillgångar/EBITDA	18 397	18 569	16 898
MSEK	2018	2017	2016
Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärsrelaterade immateriella tillgångar/EBITA			
Rörelseresultat	10 759	11 905	9 008
Avskrivningar på förvärsrelaterade immateriella tillgångar	732	560	159
Jämförelsestörande poster, avskrivningar på förvärsrelaterade immateriella tillgångar	69	85	180
Rörelseresultat före avskrivningar på förvärsrelaterade immateriella tillgångar/EBITA	11 560	12 550	9 347
EBITA marginal	9,8%	11,5%	9,2%
Jämförelsestörande poster, kostnad sålda varor	1 437	509	532
Jämförelsestörande poster, försäljnings- och administrationskostnader	-62	346	2 113
Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärsrelaterade immateriella tillgångar/EBITA	12 935	13 405	11 992
Justerad EBITA marginal	10,9%	12,3%	11,8%

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet
Jämförelsestörande poster	Essity har under jämförelsestörande poster inkluderat kostnader i samband med förvärv, omstruktureringar, nedskrivningar och andra specifika händelser. Den sistnämnda posten avser poster som inte täcks in under förvärv, omstruktureringar och nedskrivningar men som är relevanta när en periods resultat skall jämföras med en annan period. I not B3 Rörelsekostnader på sidan 77 specificeras posten "andra specifika händelser".	Separat redovisning av poster som stör jämförbarhet mellan olika perioder ger en ökad förståelse för bolagets underliggande operativa verksamhet.
Omstruktureringskostnader	Kostnader för nedskrivningar och personalreduceringar i samband med omstruktureringar.	Måttet visar de specifika kostnader som uppstått i samband med omstrukturering av en specifik verksamhet vilket bidrar till bättre förståelse för underliggande kostnadsnivå i den löpande operativa verksamheten.
Justerad bruttomarginal	Avser justerat bruttoresultat som en procentsats av nettoomsättningen för perioden.	Justerad bruttomarginal är rensat för jämförelsestörande poster och är därmed ett bättre mått än bruttomarginal för att visa företagets marginaler före påverkan av kostnader såsom försäljnings- och administrativa kostnader.
EBITA marginal	Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar i procent av årets nettoomsättning.	Måttet är ett bra komplement för att kunna jämföra marginalen med andra bolag oberoende av om verksamheten baserats på förvärv eller genom organisk tillväxt.
Justerad EBITA marginal	Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, exklusive jämförelsestörande poster, i procent av årets nettoomsättning.	Måttet är ett bra komplement för att kunna jämföra marginalen med andra bolag oberoende av om verksamheten baserats på förvärv eller genom organisk tillväxt.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av årets nettoomsättning.	Rörelsemarginal är en nyckelkomponent tillsammans med försäljningstillväxt och kapitalets omsättningshastighet för att följa värdeskapande.
Justerad rörelsemarginal	Rörelseresultat, exklusive jämförelsestörande poster, i procent av årets nettoomsättning.	Justerad rörelsemarginal är en nyckelkomponent tillsammans med försäljningstillväxt och kapitalets omsättningshastighet för att följa värdeskapande.
Justerat rörelseresultat	Justerat rörelseresultat beräknas som rörelseresultat före finansiella poster och skatt exklusive jämförelsestörande poster.	Justerat rörelseresultat är ett nyckelmått för styrning av koncernens resultatenheter och ger en bättre förståelse för resultatprestation i verksamheten än icke justerat rörelseresultat.

MSEK	2018	2017	2016
JUSTERAT RÖRELSERESULTAT			
Rörelseresultat	10 759	11 905	9 008
Jämförelsestörande poster	1 444	940	2 825
Justerat rörelseresultat	12 203	12 845	11 833
Justerad rörelsemarginal	10,3%	11,8%	11,7%

Finansnettomarginal	Finansnetto dividerat med nettoomsättning.	Måttet visar relationen mellan finansnettot och nettoomsättningen.
Justerat resultat före skatt	Justerat resultat före skatt beräknas som rörelseresultat före skatt exklusive jämförelsestörande poster.	Ett användbart mått för att visa det totala resultatet för bolaget inklusive finansiering, men ej påverkat av skatt och poster som stör jämförbarhet med tidigare perioder.

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet
Justerade skatter	Skattekostnaden för perioden justerad för skattekostnader avseende jämförelsestörande poster.	Ett användbart mått för att visa den totala skattekostnaden för perioden, justerat för skatter relaterade till jämförelsestörande poster.

MSEK	2018	2017	2016
JUSTERADE SKATTER			
Skatter	-1 050	-1 938	-3 931
Skatter avseende jämförelsestörande poster	-440	-253	-424
Justerade skatter	-1 490	-2 191	-4 355

Justerat resultat för perioden	Periodens resultat exklusive jämförelsestörande poster.	Redovisar periodens totala underliggande intjäningsförmåga rensat från jämförelsestörande poster.
Nettomarginal	Periodens resultat i procent av årets nettoomsättning.	Nettomarginalen visar hur stor del av nettoomsättningen som kvarstår efter att alla företagets kostnader, inklusive bolagsskatten, har dragits av.
Resultat per aktie	Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med antalet utestående aktier.	Resultat per aktie är ett bra mått på företagets lönsamhet och används till att bedöma värdet på företagets utestående aktier.
Justerat resultat per aktie	Periodens justerade resultat, hänförligt till moderbolaget, exklusive avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar efter skatt dividerat med antalet aktier.	Justerat resultat per aktie är ett bra mått på företagets lönsamhet och används till att bedöma värdet på företagets utestående aktier. Måttet är ett bra komplement för att kunna jämföra resultat per aktie med andra bolag oberoende av om verksamheten baseras på förvärv eller genom organisk tillväxt.

KASSAFLÖDESMÅTT		Olika mått samt kostnader som påverkat företaget kassaflöde		
Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet		
Kassamässigt rörelseöverskott	Kassamässigt rörelseöverskott beräknas som rörelseresultat med återläggning av avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar. Intäkter från andelar i intresseföretag och joint ventures, jämförelsestörande poster och realisationsresultat exkluderas.	Måttet visar kassaflödet som resultatet genererar och är en del av uppföljningen av kassaflödet.		
Operativt kassaflöde	Operativt kassaflöde utgörs av summan av kassamässigt rörelseöverskott samt förändring av rörelsekapital med avdrag för löpande investeringar i anläggningar och omstruktureringskostnader.	Ett viktigt styrmått internt i organisationen som visar det samlade kassaflödet i den operativa verksamheten inklusive samtliga delar som enheterna själva styr över.		
MSEK		2018	2017	2016
OPERATIVT KASSAFLÖDE				
Personal Care				
Kassamässigt rörelseöverskott	7 821	7 238	5 314	
Förändring av rörelsekapital	-410	-237	289	
Löpande nettoinvesteringar	-1 328	-1 282	-805	
Omstruktureringskostnader m.m.	-271	-266	-75	
Operativt kassaflöde	5 812	5 453	4 723	
Consumer Tissue				
Kassamässigt rörelseöverskott	5 612	6 163	6 455	
Förändring av rörelsekapital	94	-425	891	
Löpande nettoinvesteringar	-1 770	-1 749	-1 892	
Omstruktureringskostnader m.m.	-245	-139	-255	
Operativt kassaflöde	3 691	3 850	5 199	
Professional Hygiene				
Kassamässigt rörelseöverskott	5 630	5 649	5 515	
Förändring av rörelsekapital	-565	73	-30	
Löpande nettoinvesteringar	-1 022	-719	-1 267	
Omstruktureringskostnader m.m.	-365	-592	-83	
Operativt kassaflöde	3 678	4 411	4 135	
Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet		
Rörelsens kassaflöde	Rörelsens kassaflöde utgörs av operativt kassaflöde med avdrag för finansiella poster och skattebetalningar samt påverkat av övrigt finansiellt kassaflöde.	Måttet illustrerar vilket kassaflöde rörelsen generar och som potentiellt kan användas till strategiska initiativ som strategiska investeringar eller förvärv.		
Strategiska investeringar i anläggningar	Strategiska investeringar ska öka bolagets framtida kassaflöde genom investeringar i expansion av anläggningar eller ny konkurrenskraftigare teknik.	Visar storleken på de investeringar som görs för expansion och andra tillväxtåtgärder.		
Löpande investeringar	Löpande investeringar utgörs av konkurrenskraftsbevarande investeringar av underhålls-, rationaliserings-, ersättnings- eller miljökaraktär.	Visar storleken på de investeringar som krävs för att bibehålla befintlig kapacitet i tillverkningen.		

B. OMSÄTTNING OCH RESULTAT

B1. NETTOOMSÄTTNING – INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

RP REDOVISNINGSPRINCIPER OCH VÄSENTLIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Från och med 1 januari 2018 tillämpar Essity IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder som reglerar intäktsredovisning samt upplysningskrav avseende kommersiella avtal (kontrakt) med kunder. Standarden tillämpas retroaktivt från den första tillämpningsdagen (modified retrospective method) och avser affärsmässiga överenskommelser med kunder där leverans av varor/tjänster delas in i särskiljbara prestationsåtaganden som redovisas oberoende. Några övergångseffekter har inte uppkommit i samband med övergången till IFRS 15 varför eget kapital inte har behövt justeras vid införandet av den nya standarden, inte heller har några omklassificeringar gjorts.

Redovisning av intäkter

Essity genererar huvudsakligen intäkter från försäljning av färdiga produkter till bland annat detaljhandel, företag, industrier och vårdsektorn. Intäkter från försäljning av tjänster förekommer i viss omfattning men står ännu för en liten del av koncernens omsättning. Essitys verksamhet och försäljning är indelad i olika segment som säljer olika produkter i flera regioner. Produktportföljen är diversifierad men principerna för intäktsredovisningen är densamma inom samtliga segment. För beskrivning av produkterna, se avsnittet om Essitys tre affärsområden Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene på sidorna 20–27. Essitys avtal med kunder utgörs främst av ramavtal utan fastställda minimivolym, vilket innebär att ett bindande avtal enligt kriterierna i IFRS 15 uppstår först då kunden gör ett avrop.

Prestationsåtaganden och tidpunkt för intäktsredovisning

Essitys prestationsåtagande i avtalen utgörs av att tillhandahålla de varor som specificerats i avtalen. Prestationsåtaganden uppfylls och intäkten redovisas när kontroll över produkterna överförs till kunden. Tidpunkten för när kontrollen övergår till kunden avgörs av leveransvillkoren (Incoterms) som tillämpas i avtalet. För de flesta leveransavtal överförs kontrollen när varorna avlämnats vid kundens lager och kunden därmed kan styra användningen och erhålla fördelar av varorna. Fakturering av leverans av varor och tjänster sker normalt i samband med, eller direkt efter leverans och redovisas vid en tidpunkt, inga intäkter redovisas över tid. Upplysningskravet om återstående prestationsåtagande per balansdagen lämnas inte i enlighet med undantaget i IFRS 15 för avtal med kunder där löptiden understiger ett år.

Fastställande av transaktionspriset

Transaktionspriset utgörs i huvudsak av fast pris på såld kvantitet med avdrag för beräknade volymrabatter. Marknadsbidrag och rabattkuponger förekommer i mycket begränsad utsträckning som reducerar Essitys redovisade intäkter.

Volymrabatter beräknas genom att det sannolika rabattutfallet bedöms och reserveras löpande under året vid varje bokslutstillfälle för att vid årets

slut fastställas i enlighet med försäljningsvolym till respektive kund. Den skuldförda reserveringen reduceras påföljande år då kunden tillgodogörs rabatten. Marknadsbidrag innebär att kunden erhåller en rabatt för att genomföra marknadsaktiviteter. I vissa fall ersätter Essity enligt avtal kunder i detaljhandeln för intäktsbortfall till följd av rabattkuponger som utnyttjas av konsumenten. Det sannolika utfallet av utnyttjade rabattkuponger och därmed lämnad rabatt under redovisningsperioden bedöms och revideras vid varje bokslutstillfälle. Rätt för kunder att återlämna produkter lämnas endast i begränsad omfattning och historiskt återlämnade volymer har varit låga. I princip ger Essity ingen returrätt till kund förutom i de fall produkter är behäftade med fel. Vid returer redovisas en skuld för den återbetalning som förväntas ske och en tillgång för rätten att återfå varor från kunder i samband med att varorna returneras. Historisk erfarenhet används för att uppskatta andel returer vid försäljningstidpunkten och en intäkt redovisas endast för produkter som inte bedöms returneras. Totalt transaktionspris uppskattas till det värde som Essity bedömer kommer tillfalla företaget vid avtalets ingående med hänsyn till volymrabatter och eventuella marknadsbidrag, rabattkuponger och returer. Transaktionspriset uppdateras om förutsättningarna som ligger till grund för uppskattningen har förändrats i betydlig grad.

Kundfordran

När leverans av varor och tjänster skett och kontrollen övergått till kund redovisas en kundfordran då detta är den tidpunkt ersättningen blir ovillkorlig (dvs endast tidens gång krävs för att betalning skall ske).

Avtalsskulder

Avtalsskulder avser skulder för volymrabatter och förskott från kunder, båda posterna redovisas under Övriga kortfristiga skulder. Förskott från kunder intäktsförs normalt efterföljande räkenskapsår.

Tillgångar som uppkommit från utgifter för att fullgöra avtal med kund

Inom affärsområdet Professional Hygiene tillhandahåller Essity behållare till kunderna för att fullgöra avtal om leverans av affärsområdets övriga produkter (se sidan 27). Utgifter för behållarna redovisas som en förutbetalad kostnad bland Andra långfristiga tillgångar inom anläggningstillgångar då Essity förväntar sig att få täckning för dessa utgifter genom försäljning av affärsområdets övriga produkter. Behållarna skrivs av på 3 år enligt genomsnittlig löptid på avtal med kunderna. Redovisning sker enligt reglerna i IFRS 15 då utgiften är direkt kopplad till att erhålla avtal med kunder, reglerna i IAS 16 om Materiella anläggningstillgångar eller IAS 2 Varulager bedöms inte vara tillämpliga då det inte finns några ekonomiska fördelar kopplade till behållaren efter leverans till kund.

Tabellerna nedan visar koncernens nettoomsättning uppdelad på rörelsesegmenten Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene. Nettoomsättning -såld till, utgår från försäljning till de länder där Essity har sina kunder, Essitys s k Footprint.

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Summa Koncernen
Räkenskapsåret 2018					
Intäkter från avtal med kunder					
Försäljning av färdiga produkter	45 333	45 125	28 011	16	118 485
Försäljning av tjänster	9		6		15
RR Summa intäkter från avtal med kunder	45 342	45 125	28 017	16	118 500
Geografiska marknader					
Europa	26 327	28 107	12 383		66 817
Nordamerika	4 788	22	11 837		16 647
Latinamerika	7 933	5 207	1 575		14 715
Asien	4 611	11 624	1 935		18 170
Övriga	1 683	165	287	16	2 151
RR Summa intäkter från avtal med kunder	45 342	45 125	28 017	16	118 500

B1. INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER, FORTS.

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Summa Koncernen
Produktkategori					
Incontinence Products	19 355				19 355
Baby Care	9 079				9 079
Feminine Care	7 506				7 506
Medical Solutions	8 578				8 578
Consumer Tissue		45 125			45 125
Professional Hygiene			28 017		28 017
Övriga	824	-		16	840
RR Summa intäkter från avtal med kunder	45 342	45 125	28 017	16	118 500

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Summa Koncernen
Räkenskapsåret 2017¹⁾					
Intäkter från avtal med kunder					
Försäljning av färdiga produkter	40 580	42 014	26 696	-35	109 255
Försäljning av tjänster	6		4		10
RR Summa intäkter från avtal med kunder	40 586	42 014	26 700	-35	109 265

Geografiska marknader					
Europa	23 532	26 439	11 422		61 393
Nordamerika	4 200	38	12 122		16 360
Latinamerika	7 077	4 916	1 423		13 416
Asien	4 224	10 474	1 513		16 211
Övriga	1 553	147	220	-35	1 885
RR Summa intäkter från avtal med kunder	40 586	42 014	26 700	-35	109 265

Produktkategori					
Incontinence Products	17 885				17 885
Baby Care	8 906				8 906
Feminine Care	6 658				6 658
Medical Solutions	6 301				6 301
Consumer Tissue		42 014			42 014
Professional Hygiene			26 700		26 700
Övriga	836			-35	801
RR Summa intäkter från avtal med kunder	40 586	42 014	26 700	-35	109 265

¹⁾ Jämförande uppgifter är upprättade enligt tidigare redovisningsprinciper.

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Summa Koncernen
Räkenskapsåret 2016¹⁾					
Intäkter från avtal med kunder					
Försäljning av färdiga produkter	33 646	41 560	25 996	26	101 228
Försäljning av tjänster	5	-	5	-	10
RR Summa intäkter från avtal med kunder	33 651	41 560	26 001	26	101 238

Geografiska marknader					
Europa	19 933	26 777	11 129		57 839
Nordamerika	2 617	45	12 133		14 795
Latinamerika	6 445	4 731	1 255		12 431
Asien	3 705	9 862	1 289		14 856
Övriga	951	145	195	26	1 317
RR Summa intäkter från avtal med kunder	33 651	41 560	26 001	26	101 238

Produktkategori					
Incontinence Products	17 312				17 312
Baby Care	9 126				9 126
Feminine Care	6 440				6 440
Medical Solutions	-				-
Consumer Tissue		41 560			41 560
Professional Hygiene			26 001		26 001
Övriga	773			26	799
RR Summa intäkter från avtal med kunder	33 651	41 560	26 001	26	101 238

¹⁾ Jämförande uppgifter är upprättade enligt tidigare redovisningsprinciper.

Kundfordringar och avtalsskulder

MSEK	Not	2018	2017	2016
TE3:1 Kundfordringar	E3	18 687	17 607	15 843
Avtalsskulder – bonus och rabatter till kunder	D5	4 773	4 401	4 039
Avtalsskulder – förskott från kunder		96	99	78

Kundfordringar ökade med 1 080 MSEK under 2018 varav 160 MSEK kommer främst från förvärv inom Familia, ägt till 50 procent av Essity, se not F6 på sidan 103.

Tillgångar som uppkommit från utgifter för att fullgöra avtal med kund

MSEK	2018	2017	2016
TE3:2 Värde vid periodens början	484	506	296
Förvärv	-	-	222 ¹⁾
Årets utgifter	358	351	295
Avskrivningar	-344	-328	-324
Omräkningsdifferenser	40	-45	17
Värde vid periodens slut	538	484	506

¹⁾ Tillgång som ingick i förvärvet av Wausau.

B2. RAPPORTERING FÖR SEGMENT

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat. I Essity har denna funktion identifierats som bolagets vd som ansvarar för och sköter den löpande förvaltningen av koncernen efter styrelsens riktlinjer och anvisningar. Till sitt stöd har han en vice vd och koncernledningen. Essitys tre affärsområden Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene utgör rörelsesegment. För förvaltningsändamål är koncernen organiserad i affärsområden baserade på sina produkter.

Personal Cares erbjudande inkluderar Incontinence Products, Baby Care, Feminine Care och Medical Solutions. Produkterna säljs under varumärken som JOBST, Leukoplast, Libero, Libresse, Nosotras, Saba och det globalt ledande varumärket TENA samt som detaljhandelns egna märkesvaror. Distributionskanalerna utgörs av detaljhandel, onlineförsäljning, apotek och vårdsektorn.

Consumer Tissues erbjudande inkluderar toalett- och hushållspapper, näsdukar, ansikts-, våt- och pappersservetter. Produkterna säljs under varumärken som Edet, Lotus, Regio, Tempo, Vinda och Zewa samt som detaljhandelns egna märkesvaror. Distributionskanalerna är detaljhandel och onlineförsäljning.

Professional Hygienes erbjudande, med det globalt ledande varumärket Tork, omfattar kompletta hygienlösningar, inklusive toalettpapper, pappers-

handdukar, pappersservetter, handtvål, handlotion, handdesinfektion, behållare, rengörings- och avtorkningsprodukter, Internet of Things sensorteknik samt service och underhåll. Kunderna inom professional hygiene består av företag och kontor, universitet, vårdinstitutioner, industrier, restauranger, hotell, arenor och offentliga mötesplatser. Distributionskanalerna är distributörer och online.

Övrig verksamhet består av koncerngemensamma funktioner och ej allokerad skatt

Essitys verksamhet är en integrerad verksamhet i form av en matrisorganisation med fyra affärsenheter (Health and Medical Solutions, Consumer Goods, Latin America och Professional Hygiene) och tre globala enheter (Global Manufacturing, Global Operational Services och Global Brand, Innovation and Sustainability). Affärsenheterna har ett begränsat ansvar för att påverka driftskostnaderna, eftersom de globala enheterna ansvarar för produktion, planering, teknikutveckling, inköp och produktutveckling. Affärsenhetschefernas huvuduppgift blir därför att bearbeta marknaderna utifrån ett försäljningsperspektiv.

Inga rörelsegränar har aggregerats för att bilda ovan angivna segment.

Verkställande direktören övervakar rörelseresultaten för sina affärsområden separat för att fatta beslut om resursfördelning och hur resultatmålen har uppnåtts. Segmenten utvärderas baserat på resultaträkningen och mäts på motsvarande sätt som resultaträkningen i koncernredovisningen.

Tabellerna nedan visar delar av koncernens balans- och resultaträkning uppdelad på rörelsesegmenten Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene.

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Eliminerings	Summa Koncernen
Räkenskapsåret 2018						
INTÅKTER						
RR TB2:2 Nettoomsättning	45 342	45 125	28 017	16		118 500
RESULTAT						
Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	6 354	3 331	3 841	-591	-	12 935
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-691	-5	-36	-	-	-732
Justerat rörelseresultat per rörelsesegment	5 663	3 326	3 805	-591	-	12 203
TB2:1 Jämförelsestörande poster	-123	-1 046	-494	219	-	-1 444
RR Rörelseresultat	5 540	2 280	3 311	-372	-	10 759
RR Finansiella intäkter						91
RR Finansiella kostnader						-1 248
RR Periodens skattekostnad						-1 050
RR Periodens resultat						8 552
ÖVRIGA UPPLYSNINGAR						
Tillgångar	57 688	61 020	30 768	5 071	-6 239	148 308
BR Innehav i joint ventures och intresseföretag	196	486	94	1	-	777
Ej allokerade finansiella tillgångar				5 181		5 181
BR Summa tillgångar	57 884	61 506	30 862	10 253	-6 239	154 266
Investeringar/förvärv	-2 567	-3 460	-1 345	-237	-	-7 609
Avskrivningar	-2 126	-2 287	-1 643	-119	-	-6 175
Kostnader, utöver avskrivningar, som inte motsvaras av utbetalningar	29	36	194	-23	-	236
FÖRSÄLJNING PER REGION						
Europa	58%	62%	44%			56%
Nordamerika	11%	-	42%			14%
Latinamerika	17%	12%	6%			13%
Asien	10%	26%	7%			15%
Övriga	4%	-	1%			2%
Summa	100%	100%	100%			100%
Mogna marknader	64%	56%	81%			65%
Tillväxtmarknader	36%	44%	19%			35%
Summa	100%	100%	100%			100%

B2. RAPPORTERING FÖR SEGMENT, FORTS.

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Eliminerings	Summa Koncernen
Räkenskapsåret 2017						
INTÄKTER						
RR TB2:2 Nettoomsättning	40 586	42 014	26 700	-35		109 265
RESULTAT						
Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	5 937	4 084	4 004	-620	-	13 405
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-506	-6	-48	-	-	-560
Justerat rörelseresultat per rörelsesegment	5 431	4 078	3 956	-620	-	12 845
TB2:1 Jämförelsestörande poster	-457	135	-160	-458	-	-940
RR Rörelseresultat	4 974	4 213	3 796	-1 078	-	11 905
RR Finansiella intäkter						158
RR Finansiella kostnader						-1 340
RR Periodens skattekostnad						-1 938
RR Periodens resultat						8 785
ÖVRIGA UPPLYSNINGAR						
Tillgångar	54 468	58 200	28 076	3 706	-5 407	139 043
BR Innehav i joint venture och intresseföretag	273	589	174	26	-	1 062
Ej allokerade finansiella tillgångar	-	-	-	6 911	-	6 911
BR Summa tillgångar	54 741	58 789	28 250	10 643	-5 407	147 016
Investeringar/förvärv	-28 156	-2 974	-894	-185	-	-32 209
Avskrivningar	-1 815	-2 134	-1 669	-106	-	-5 724
Kostnader, utöver avskrivningar, som inte motsvaras av utbetalningar	48	21	67	-69	-	67
FÖRSÄLJNING PER REGION						
Europa	58%	63%	43%			56%
Nordamerika	10%	-	45%			15%
Latinamerika	18%	12%	5%			12%
Asien	10%	25%	6%			15%
Övriga	4%	-	1%			2%
Summa	100%	100%	100%			100%
Mogna marknader	63%	56%	82%			65%
Tillväxtmarknader	37%	44%	18%			35%
Summa	100%	100%	100%			100%

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Eliminerings	Summa Koncernen
Räkenskapsåret 2016						
INTÄKTER						
RR TB2:2 Nettoomsättning	33 651	41 560	26 001	26	-	101 238
RESULTAT						
Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	4 283	4 450	3 836	-577	-	11 992
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-28	-68	-63	-	-	-159
Justerat rörelseresultat per rörelsesegment	4 255	4 382	3 773	-577	-	11 833
TB2:1 Jämförelsestörande poster	-1 011	-944	-871	1	-	-2 825
RR Rörelseresultat	3 244	3 438	2 902	-576	-	9 008
RR Finansiella intäkter						202
RR Finansiella kostnader						-1 037
RR Periodens skattekostnad						-3 931
RR Periodens resultat						4 242
ÖVRIGA UPPLYSNINGAR						
Tillgångar	22 483	55 180	29 905	3 305	-4 658	106 215
BR Innehav i joint venture och intresseföretag	346	599	196	-45	-	1 096
Ej allokerade finansiella tillgångar				6 973		6 973
BR Summa tillgångar	22 829	55 779	30 101	10 233	-4 658	114 284
Investeringar/förvärv	-2 207	-2 420	-7 989	-313	-	-12 929
Avskrivningar	-1 077	-2 040	-1 702	-87	-	-4 906
Kostnader, utöver avskrivningar, som inte motsvaras av utbetalningar	8	32	17	-38	-	19
FÖRSÄLJNING PER REGION						
Europa	59%	65%	43%			57%
Nordamerika	8%	-	46%			15%
Latinamerika	19%	11%	5%			12%
Asien	11%	24%	5%			15%
Övriga	3%	-	1%			1%
Summa	100%	100%	100%			100%
Mogna marknader	59%	58%	84%			65%
Tillväxtmarknader	41%	42%	16%			35%
Summa	100%	100%	100%			100%

B2. RAPPORTERING FÖR SEGMENT, FORTS.**TB2-1 Jämförelsestörande poster fördelade på rörelsesegmenterna**

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrigt	Total
Räkenskapsåret 2018					
Jämförelsestörande poster – kostnad såld vara	-157	-812	-468	-	-1 437
Jämförelsestörande poster – försäljnings- och administrationskostnader	116	-248	-26	220	62
Jämförelsestörande poster – förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-82	14	-	-1	-69
Summa	-123	-1 046	-494	219	-1 444
Räkenskapsåret 2017					
Jämförelsestörande poster – kostnad såld vara	-272	81	-318	-	-509
Jämförelsestörande poster – försäljnings- och administrationskostnader	-102	54	160	-458	-346
Jämförelsestörande poster – förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-83	-	-2	-	-85
Summa	-457	135	-160	-458	-940
Räkenskapsåret 2016					
Jämförelsestörande poster – kostnad såld vara	-109	-239	-186	2	-532
Jämförelsestörande poster – försäljnings- och administrationskostnader	-836	-705	-570	-2	-2 113
Jämförelsestörande poster – förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-66	-	-115	1	-180
Summa	-1 011	-944	-871	1	-2 825

Tillgångar och skulder: Tillgångar som ingår i respektive rörelsesegment omfattar alla rörelsetillgångar som används i rörelsesegmenten, huvudsakligen kundfordringar, lager och anläggningstillgångar efter avdrag för rörelseskulder och avsättningar. Merparten av tillgångarna är direkt hänförliga till respektive rörelsesegment. Tillgångar som är gemensamma för två eller flera rörelsesegment har fördelats på rörelsesegmenten.

Internförsäljning

Ingen internförsäljning sker mellan segmenten, produktion i gemensamma anläggningar delas upp på segmenten redan i den operativa redovisningen.

Kunder: Essity har inga kunder 2018, 2017 och 2016 för vilka intäkterna överstiger 10 procent av företagets nettoomsättning. Essitys tio största kunder står för 23,6 (22,9; 26,6) procent av företagets omsättning.

B2b. RAPPORTERING FÖR SEGMENT, FORTS.

	Nettoomsättning – såld till ¹⁾						Nettoomsättning – såld från ¹⁾					
	2018		2017		2016		2018		2017		2016	
TB2:2 Koncernen per land	MSEK	%	MSEK	%	MSEK	%	MSEK	%	MSEK	%	MSEK	%
Sverige	2 636	2	2 518	2	2 501	2	3 143	2	2 908	3	2 742	3
EU exkl Sverige												
Tyskland	13 115	11	11 400	11	9 927	10	13 713	12	11 956	11	10 446	10
Frankrike	10 234	9	9 510	9	9 079	9	10 491	9	9 721	9	9 212	9
Storbritannien	8 421	7	7 832	7	8 267	8	8 492	7	7 865	7	8 276	8
Spanien	6 005	5	5 665	5	5 489	5	6 087	5	5 748	5	5 622	6
Nederländerna	3 696	3	3 286	3	2 965	3	3 892	3	3 503	3	3 235	3
Italien	3 541	3	3 236	3	2 913	3	3 907	3	3 636	3	3 224	3
Österrike	1 824	2	1 713	2	1 563	2	2 003	2	1 802	2	1 679	2
Belgien	1 589	1	1 467	1	1 433	1	1 696	1	1 560	1	1 521	2
Finland	1 531	1	1 435	1	1 430	1	1 520	1	1 456	1	1 467	1
Danmark	1 151	1	995	1	930	1	1 098	1	967	1	953	1
Ungern	1 057	1	916	1	795	1	1 075	1	943	1	850	1
Polen	918	1	792	1	727	1	971	1	820	1	694	1
Tjeckien	633	1	570	1	534	1	607	1	546	0	503	0
Grekland	536	1	583	1	573	1	345	1	344	0	384	0
Irland	502	1	441	0	422	0	430	1	387	0	387	0
Portugal	392	0	358	0	360	0	332	0	299	0	257	0
Rumänien	377	0	313	0	265	0	346	0	309	0	272	0
Kroatien	318	0	273	0	274	0	–	–	–	–	–	–
Slovakien	270	0	272	0	242	0	479	0	427	0	388	0
Litauen	206	0	187	0	182	0	206	0	187	0	182	0
Övriga EU exkl Sverige	709	1	700	1	673	1	296	0	293	0	307	0
Summa EU exkl Sverige	57 025	48	51 944	48	49 043	48	57 986	49	52 769	48	49 859	49
Övriga Europa												
Ryssland	3 225	3	3 209	3	2 879	3	3 440	3	3 443	3	3 061	3
Schweiz	1 347	1	1 299	1	1 231	1	1 295	1	1 252	1	1 195	1
Norge	1 271	1	1 184	1	1 111	1	1 211	1	1 144	1	1 117	1
Turkiet	556	1	595	1	486	0	601	1	663	1	537	1
Ukraina	338	0	288	0	291	0	298	0	255	0	264	0
Övriga Europa exkl EU	419	0	356	0	297	0	–	–	–	–	–	–
Summa Övriga Europa	7 156	6	6 931	6	6 295	6	6 845	6	6 757	6	6 174	6
TOTALT EUROPA	66 817	56	61 393	56	57 839	57	67 974	57	62 434	57	58 775	58
Nordamerika												
USA	14 617	12	14 422	13	13 115	13	14 681	12	14 449	13	13 324	13
Kanada	2 024	2	1 933	2	1 676	2	2 046	2	1 958	2	1 525	2
Övriga Nordamerika	6	0	5	0	4	0	–	–	–	–	–	–
TOTALT NORDAMERIKA	16 647	14	16 360	15	14 795	15	16 727	14	16 407	15	14 849	15
Latinamerika												
Mexiko	4 822	4	4 223	4	4 015	4	5 355	5	4 736	4	4 509	4
Colombia	3 955	3	3 765	4	3 433	3	4 155	4	4 352	4	3 978	4
Ecuador	1 510	1	1 332	1	1 291	1	1 486	1	1 315	1	1 291	1
Chile	1 018	1	1 105	1	1 022	1	1 013	1	1 096	1	1 015	1
Brasilien	606	1	658	1	460	0	605	1	658	1	460	0
Costa Rica	476	1	476	0	495	0	472	0	479	0	499	0
Peru	462	0	241	0	252	0	425	0	16	0	12	0
Dominikanska Republiken	431	0	265	0	255	0	419	0	109	0	121	0
Argentina	374	1	410	0	345	0	386	0	417	0	372	0
Nicaragua	172	0	170	0	159	0	–	–	–	–	0	0
Övriga Latinamerika	889	1	771	1	704	1	235	0	105	0	94	–
TOTALT LATINAMERIKA	14 715	13	13 416	12	12 431	12	14 551	12	13 283	12	12 351	12
Asien												
Kina	12 371	10	10 982	10	10 089	10	12 178	10	10 843	10	11 272	11
Malaysia	1 544	1	1 326	1	1 292	1	1 858	2	1 631	1	1 679	2
Hong Kong	1 171	1	1 104	1	1 109	1	1 509	1	1 358	1	–	–
Japan	852	1	757	1	653	1	699	1	653	1	574	1
Taiwan	364	1	352	1	333	0	373	1	362	0	378	0
Singapore	240	0	216	0	206	0	202	0	185	0	183	0
Indien	222	0	182	0	163	0	219	0	180	0	163	0
Övriga Asien	1 406	1	1 292	1	1 011	1	670	1	533	0	272	0
TOTALT ASIEN	18 170	15	16 211	15	14 856	15	17 708	16	15 745	15	14 521	14
Resten av världen												
Sydafrika	326	1	264	0	121	0	435	0	356	0	79	0
Tunisien	262	0	252	0	305	0	447	0	497	0	546	1
Libyen	142	0	187	0	–	–	–	–	–	–	–	–
Marocko	139	0	107	0	107	0	68	0	51	0	43	0
Övriga resten av världen	1 282	1	1 075	2	784	1	590	1	492	0	74	0
TOTALT RESTEN AV VÄRLDEN	2 151	2	1 885	2	1 317	1	1 540	1	1 396	1	742	1
Summa koncernen	118 500	100	109 265	100	101 238	100	118 500	100	109 265	100	101 238	100

¹⁾ Nettoomsättning har redovisats utifrån två olika perspektiv, den första kolumnen Nettoomsättning – såld till utgår från försäljning till de länder där Essity har sina kunder Essitys så kallade "footprint", medan den andra kolumnen Nettoomsättning – sålts från utgår från ett IFRS 8 perspektiv dvs. intäkter från externa kunder där företaget har sitt säte och i samtliga övriga länder från vilket företaget får intäkter.

B2c. RAPPORTERING FÖR SEGMENT, FORTS.

TB2-2 Koncernen per land	Medeltal anställda									Anläggningstillgångar ¹⁾		
	2018	Varav män, %	Varav kvinnor, %	2017	Varav män, %	Varav kvinnor, %	2016	Varav män, %	Varav kvinnor, %	2018 MSEK	2017 MSEK	2016 MSEK
Sverige	2 062	55	45	2 075	56	44	1 990	56	44	2 331	2 648	5 294
EU exkl Sverige												
Tyskland	4 513	74	26	4 194	75	25	3 368	81	19	22 346	18 537	6 376
Frankrike	2 619	68	32	2 619	69	31	2 470	75	25	8 517	9 580	5 254
Storbritannien	1 614	76	24	1 589	77	23	1 505	81	19	5 166	5 209	4 160
Spanien	1 242	75	25	1 213	75	25	1 182	75	25	3 646	3 826	3 707
Nederländerna	1 256	82	18	1 269	82	18	1 198	84	16	2 695	2 915	2 187
Slovakien	937	63	37	953	63	37	746	71	29	1 053	1 116	652
Italien	860	75	25	869	76	24	851	77	23	3 001	3 263	2 567
Polen	826	72	28	742	71	29	687	71	29	1 864	1 468	1 081
Österrike	610	81	19	624	82	18	616	82	18	707	819	728
Belgien	474	79	21	419	78	22	374	79	21	629	731	465
Finland	300	74	26	311	73	27	311	72	28	773	803	811
Ungern	134	42	58	138	43	57	134	42	58	3 211	6	6
Danmark	96	40	60	95	38	62	91	36	64	3	3	3
Tjeckien	62	46	54	65	42	58	67	37	63	1	1	1
Grekland	49	54	46	51	55	45	53	55	45	11	11	14
Rumänien	33	36	64	32	38	62	31	39	61	14	-	10
Litauen	25	48	52	25	48	52	25	48	52	-	-	-
Portugal	22	57	43	22	55	45	21	52	48	75	72	71
Irland	14	64	36	14	64	36	15	67	33	29	28	27
Kroatien	12	35	65	11	36	64	9	33	67	-	13	-
Övriga EU exkl Sverige	17	22	78	24	17	83	22	18	82	-	-	-
Summa EU exkl Sverige	15 715	73	27	15 279	73	27	13 776	77	23	53 741	48 401	28 120
Övriga Europa												
Ryssland	1 346	61	39	1 391	60	40	1 374	60	40	1 468	1 709	1 817
Turkiet	231	81	19	235	81	19	235	80	20	187	333	402
Norge	111	41	59	107	38	62	104	38	62	2	2	2
Ukraina	68	44	56	69	48	52	68	47	53	5	5	4
Schweiz	34	35	65	38	34	66	30	37	63	65	201	88
Övriga Europa exkl EU	4	-	100	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Summa Övriga Europa	1 794	62	38	1 840	61	39	1 811	60	40	1 727	2 250	2 313
TOTALT EUROPA	19 571	70	30	19 194	70	30	17 577	73	27	57 799	53 299	35 727
Nordamerika												
USA	3 473	71	29	3 588	73	27	3 376	76	24	18 478	17 400	14 686
Kanada	345	61	39	325	62	38	283	65	35	563	591	261
Övriga Nordamerika	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TOTALT NORDAMERIKA	3 818	70	30	3 913	72	28	3 659	75	25	19 041	17 991	14 947
Latinamerika												
Colombia	3 703	68	32	3 718	72	28	3 561	69	31	2 037	2 516	2 104
Mexiko	3 060	70	30	2 871	69	31	2 389	76	24	4 510	3 968	3 370
Ecuador	1 171	65	35	1 068	66	34	1 104	66	34	613	279	305
Brasilien	781	60	40	784	59	41	507	62	38	718	1 383	816
Chile	468	74	26	622	77	23	596	80	20	679	973	884
Argentina	335	63	37	359	60	40	345	60	40	60	53	69
Dominikanska Republiken	261	65	35	141	68	32	115	73	27	246	158	10
Peru	131	26	74	15	53	47	12	50	50	400	-	-
Costa Rica	91	56	44	87	51	49	89	54	46	2	2	3
Nicaragua	4	38	62	6	17	83	8	37	63	-	-	1
Övriga Latinamerika	46	49	51	23	39	61	23	52	48	2	-	1
TOTALT LATINAMERIKA	10 051	67	33	9 694	68	32	8 749	70	30	9 267	9 332	7 563
Asien												
Kina	9 450	57	43	9 457	56	44	8 957	55	45	15 797	14 219	13 022
Malaysia	1 307	43	57	1 351	45	55	1 399	45	55	912	814	845
Indien	449	86	14	429	87	13	229	96	4	75	616	-
Taiwan	268	61	39	265	57	43	268	56	44	649	602	602
Japan	148	42	58	142	39	61	99	21	79	36	421	4
Hong Kong	83	24	76	85	26	74	75	39	61	638	1 108	1 323
Singapore	30	32	68	32	34	66	30	30	70	11	11	9
Övriga Asien	386	56	44	294	58	42	60	43	57	685	973	171
TOTALT ASIEN	12 121	56	44	12 055	55	45	11 117	54	46	18 803	18 764	15 976
Resten av världen												
Tunisien	922	89	11	920	88	12	894	88	12	116	805	170
Sydafrika	437	43	57	330	41	59	20	35	65	725	-	3
Marocko	62	55	45	56	52	48	13	46	54	-	1	1
Libyen	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	139	-
Övriga resten av världen	240	58	42	223	64	36	120	91	9	950	1 272	25
TOTALT RESTEN AV VÄRLDEN	1 661	71	29	1 529	73	27	1 047	87	13	1 791	2 217	199
Summa koncernen	47 222	66	34	46 385	66	34	42 149	68	32	106 701	101 603	74 412

¹⁾ Anläggningstillgångar består av goodwill, övriga immateriella anläggningstillgångar, byggnader, mark, maskiner och inventarier.

B3. RÖRELSEKOSTNADER

Rörelsens kostnader per funktion och kostnadsslag

Rörelsens kostnader per funktion				
MSEK	2018	2017	2016	
RR Kostnad för sålda varor	-85 058	-76 899	-72 438	
RR Försäljnings- och administrationskostnader	-20 570	-19 130	-16 965	
RR Avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-732	-560	-159	
RR TB3:1 Jämförelsestörande poster	-1 444	-940	-2 825	
Summa	-107 804	-97 529	-92 387	

Se även sidan 130 för beskrivning av kostnader.

Rörelsens kostnader per kostnadsslag				
MSEK	Not	2018	2017	2016
TB3:2 Övriga intäkter		897	1 045	970
Förändring av lager av färdiga produkter och produkter i arbete ¹⁾		196	172	-82
Råvaror och förnödenheter ¹⁾		-43 771	-38 191	-36 442
Personalkostnader ¹⁾	C1	-22 021	-20 142	-17 983
TB3:3 Övriga rörelsekostnader ¹⁾		-36 412	-34 444	-33 242
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar ¹⁾	D1	-1 049	-853	-380
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar ¹⁾	D2	-5 126	-4 871	-4 764
Nedskrivningar immateriella anläggningstillgångar ¹⁾	D1	-105	-132	-137
Nedskrivningar materiella anläggningstillgångar ¹⁾	D2	-428	-254	-420
Resultatandel intresseföretag ¹⁾		-278	-	-
Omvärdering av tidigare ägd intresseföretagsandel ¹⁾	F6	225	72	-
Resultat vid avyttring ¹⁾²⁾		68	69	93
Summa		-107 804	-97 529	-92 387

¹⁾ Inklusive jämförelsestörande poster.

²⁾ Inklusive transaktionskostnader samt återföring av realiserad omräkningsdifferens i avyttrade företag till resultaträkningen.

TB3:1 Jämförelsestörande poster

Fördelning jämförelsestörande poster per kostnadsslag				
MSEK	2018	2017	2016	
Nedskrivningar lager av färdiga produkter och produkter i arbete	-61	-4	-156	
Råvaror och förnödenheter	-	-	-102	
Personalkostnader	-700	-69	-76	
Övriga rörelsekostnader	-183	-620	-1 948	
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-	-2	-43	
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-	-	-36	
Nedskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-105	-132	-137	
Nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	-410	-254	-420	
Nedskrivningar redovisade i intresseföretag	-278	-	-	
Omvärdering av tidigare ägd intresseföretagsandel	225	72	-	
Resultat vid avyttring	68	69	93	
Summa	-1 444	-940	-2 825	

Fördelning jämförelsestörande poster	
MSEK	2018
Kostnader för omstruktureringsåtgärder vid produktionsanläggningar inom Professional Hygiene och Consumer Tissue	-1 222
Nedskrivningar i intressebolaget Asaleo Care Ltd.	-278
Ökning av ägarandel i samägda bolag i Latinamerika	165
Upplösning av en reservering avseende utländsk skatt	288
Omstruktureringskostnader avseende det koncernövergripande besparingsprogrammet	-131
Övrigt	-266
Summa	-1 444

Fördelning jämförelsestörande poster föregående perioder

MSEK	2017
Kostnader för delning av SCA-koncernen i två noterade bolag	-550
Integrerings- och transaktionskostnader relaterade till förvärvet av BSN medical samt varulagervärdering hänförlig till förvärvsbalansen	-435
Avveckling av produktionsanläggning för mjukpapper i USA	-255
Omstruktureringskostnader för stängning av mjukpappersmaskin i Storbritannien	-75
Upplösning av reservering för konkurrens mål i Polen	265
Övrigt	110
Summa	-940

MSEK	2016
Kostnader för legala tvister	-1 086
Kostnader för nedläggning av produktionsanläggningar för mjukpapper i Spanien och Frankrike	-757
Kostnader för nedläggning av verksamheten i Indien	-374
Kostnader för nedläggning av barnblöjverksamheten i Mexiko	-174
Kostnader i samband med förvärvet av Wausau Paper Corp.	-204
Transaktionskostnader BSN medical	-143
Övrigt	-87
Summa	-2 825

TB3:2 Övriga intäkter

MSEK	2018	2017	2016
Försäljning som inte tillhör kärnverksamheten	897	1 045	970
Summa	897	1 045	970

Övriga intäkter innefattar bland annat hyresintäkter, som redovisas i den period utyrningen avser, samt royalties och liknande, som redovisas i enlighet med den aktuella överenskommelsens ekonomiska innebörd.

TB3:3 Fördelning av övriga rörelsekostnader

MSEK	2018	2017	2016
Transportkostnader	-8 290	-7 425	-7 120
Energikostnader ¹⁾	-4 775	-4 498	-4 448
Inköpta färdiga varor för vidareförsäljning	-5 144	-5 053	-3 739
Marknadsföringskostnader	-6 031	-5 777	-5 504
Reparation och underhåll	-2 546	-2 436	-2 537
IT, telefoni och hyror	-1 633	-1 380	-1 445
Övriga rörelsekostnader, produktion	-3 919	-3 671	-3 291
Övriga rörelsekostnader, distribution, försäljning och administration	-3 674	-3 644	-3 090
Övrigt	-400	-560	-2 068
Summa	-36 412	-34 444	-33 242

¹⁾ Efter avdrag för energiintäkter med 327 (227; 194) MSEK.

Övriga upplysningar

Valutakurseffekter bidrar negativt till rörelseresultatet med -189 (-10; -97) MSEK. Erhållna statliga bidrag har reducerat rörelsens kostnader med 55 (65; 41) MSEK. Kostnader för forskning och utveckling uppgick till -1 320 (-1 239; -1 211) MSEK under perioden.

B4. REVISIONSKOSTNADER

Revisionskostnader			
MSEK	2018	2017	2016
EY			
Revisionsuppdrag	-64	-58	-49
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	-2	-4	-
Skatterådgivning	-1	-1	-
Övriga uppdrag	-3	-2	-4
Summa EY	-70	-65	-53
Övriga revisorer			
Revisionsuppdrag	-17	-19	-18
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	-	-	-1
Skatterådgivning	-5	-2	-16
Övriga uppdrag	-9	-3	-13
Summa övriga revisorer	-31	-24	-48
Summa	-101	-89	-101

B5. INKOMSTSKATTER

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernens skattekostnad utgörs av aktuell och uppskjuten skatt.

Aktuell skatt beräknas på periodens beskattningsbara resultat baserat på de skatteregler som är gällande i de länder där koncernen är verksam. Eftersom beskattningsbart resultat exkluderar kostnader som inte är skattemässigt avdragsgilla samt intäkter som inte är skattepliktiga så skiljer sig detta från resultaträkningens resultat före skatt. Aktuell skatt innefattar även justeringar avseende tidigare perioders redovisade aktuella skatt. Ränta hänförlig till inkomstskatt samt källskatter vid koncerninterna transaktioner redovisas också som aktuell inkomstskatt.

Uppskjuten skatt beräknas med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder samt för skattemässiga underskottsavdrag och andra utnyttjade skatteavdrag i den utsträckning det är sannolikt att dessa kan utnyttjas mot framtida skattepliktiga överskott. Värderingen av uppskjutna skatter i balansräkningen sker till nominella belopp och beräknas utifrån de skattesatser som är beslutade per

balansdagen. Uppskjuten skatt beräknas inte på den initiala redovisningen av goodwill eller när en tillgång eller skuld redovisas för första gången under förutsättning att tillgången eller skulden inte hänför sig till ett rörelseförvärv. Essity redovisar ingen uppskjuten skatteskuld avseende temporära skillnader i innehav av dotterbolag, joint ventures och intresseföretag på outdelade vinstmedel, då Essity kan styra över återföringen av de temporära skillnaderna och det är sannolikt att en sådan återföring inte sker inom överskådlig framtid.

Redovisning av skatteeffekter styrs av hur den underliggande transaktionen redovisas. För poster i resultaträkningen redovisas skatteeffekten i resultaträkningen, motsvarande gäller för transaktioner i övrigt totalresultat inom eget kapital där skatteeffekten följaktligen redovisas i övrigt totalresultat inom eget kapital.

Skatteskulder och skattefordringar netto redovisas i de fall Essity har legal rätt till kvittning.

VBA VIKTIGA BEDÖMNINGAR OCH ANTAGANDEN

För företag som verkar globalt och därmed tillämpar väsentligt skilda skattelagstiftningar är komplexiteten att bestämma uppskjuten skattefordran och skatteskuld stor. Det innebär att bedömningar och antaganden görs för att bestämma värdet på den uppskjutna skattefordran och uppskjutna skatteskulden på balansdagen. Framtida förändringar av skattelagstiftningar samt utvecklingen av affärs klimat påverkar företagets framtida skattemässiga vinster och därmed möjligheten att utnyttja uppskjuten skattefordran på underskottsavdrag och på övriga temporära skillnader. En förändrad bedöm-

ning av sannolikheten för framtida skattemässiga vinster kan således ge en positiv eller negativ effekt.

Väsentliga bedömningar och antaganden görs även vad gäller redovisning av avsättningar och eventalförpliktelser avseende skatterisker. Se ytterligare information i not D6 Övriga avsättningar på sidan 88 respektive i not G3 Eventalförpliktelser och ställda säkerheter på sidan 106.

Skattekostnad

Skattekostnad (+), skatteintäkt (-)						
MSEK	2018	%	2017	%	2016	%
Aktuell skatt						
Inkomstskatt för perioden	2 207	23,0	2 927	27,3	2 888	35,3
Justeringar för tidigare perioder	-1 324	-13,8	-112	-1,0	1 654	20,2
Aktuell skattekostnad	883	9,2	2 815	26,3	4 542	55,5
Uppskjuten skatt						
Förändringar i temporära skillnader	226	1,9	-759	-7,1	-509	-6,2
Justeringar för tidigare perioder	37	-0,8	77	0,7	-387	-4,7
Omvärderingar	-96	0,6	-195	-1,8	285	3,5
TB5:2 TB5:3 Uppskjuten skattekostnad	167	1,7	-877	-8,2	-611	-7,4
RR Skattekostnad	1 050	10,9	1 938	18,1	3 931	48,1

Förklaring av skattekostnaden

Skillnaden mellan redovisad skattekostnad och förväntad skattekostnad förklaras nedan. Den förväntade skattekostnaden är beräknad utifrån resultat före skatt i varje land multiplicerat med landets skattesatser.

Skattekostnad						
MSEK	2018	%	2017	%	2016	%
RR Resultat före skatt	9 602		10 723		8 173	
RR Skattekostnad	1 050	10,9	1 938	18,1	3 931	48,1
Förväntad skattekostnad	2 144	22,3	2 381	22,2	1 790	21,9
Skillnad	-1 094	-11,4	-443	-4,1	2 141	26,2
Skillnaden förklaras av:						
Permanent skillnader mellan redovisningsmässigt och skattemässigt resultat						
Effekter av dotterföretagsfinansiering ¹⁾	-35	-0,4	-303	-2,8	-152	-1,9
Effekter av förvärv och avyttringar ²⁾	-106	-0,9	2	0,0	53	0,6
Skatter avseende vinsthemtagningar	42	0,4	35	0,3	37	0,5
Andra permanenta effekter ³⁾	272	2,3	147	1,4	372	4,6
Skatter hänförliga till tidigare perioder ⁴⁾	-1 287	-14,5	-35	-0,3	1 267	15,5
Förändringar i värdet av uppskjutna skattefordringar ⁵⁾	60	2,1	311	2,9	670	8,2
Förändrade skattesatser ⁶⁾	-40	-0,4	-600	-5,6	-106	-1,3
Summa	-1 094	-11,4	-443	-4,1	2 141	26,2

¹⁾ Effekterna är i huvudsak hänförliga till finansieringen av verksamheterna i USA, Tyskland, Frankrike samt Belgien. För år 2017 avser effekterna finansieringen av den amerikanska verksamheten och inkluderar engångseffekter av omläggning av lån från Nederländerna till USA.

²⁾ Effekter av förvärv och avyttringar avser väsentligen förvärv samt omvärdering av befintliga ägarandelar i verksamheter tillhörande Peru och Bolivia.

³⁾ Andra permanenta effekter innehåller förutom ett antal poster av lägre värde, ej avdragsgill resultatandel i Asaleo Care om 97 MSEK främst relaterad till nedskrivning av tillgångar, samt upplösningseffekter av skatt på anläggningstillgångar med -57 MSEK. För år 2017 innehåller posten ej avdragsgilla kostnader för skatt på anläggningstillgångar uppkomna i samband med delningen av SCA-koncernen om 67 MSEK. År 2016 avser huvudsakligen ej avdragsgilla kostnader hänförliga till pågående konkurrensrättsmål.

⁴⁾ Skatter hänförliga till tidigare perioder avser till största delen effekten från en skattetvist i Sverige om -1 110 MSEK samt en skattetvist i Danmark om -417 MSEK där slutliga domar var till Essitys fördel. År 2016 togs en kostnadsreservering för skattetvist i Sverige om 1 223 MSEK.

⁵⁾ Förändringar i värdet av uppskjutna skattefordringar avser främst ej aktiverade underskottsavdrag i Brasilien med 98 MSEK och i Mexiko med 41 MSEK, samt ökning av skatteskuld i Polen om -109 MSEK. Förändringen för 2017 avser främst omvärdering av underskottsavdrag i USA med 139 MSEK och i Brasilien med 156 MSEK. Förändringen för 2016 avser främst omvärdering av underskottsavdrag i Spanien på 227 MSEK, i Brasilien med 185 MSEK samt i Indien med 213 MSEK.

⁶⁾ Effekter avseende förändrade skattesatser är hänförliga till omvärdering av uppskjutna skatter i framförallt Sverige, Frankrike och Storbritannien. För år 2017 är effekterna främst hänförliga till omvärdering av uppskjutna skatter i USA.

B5. INKOMSTSKATTER, FORTS.

Aktuell skatteskuld

Aktuell skatteskuld (+), aktuell skattefordran (-)				
MSEK	2018	2017	2016	
Värde vid periodens början	-216	175	-60	
TB5:1 Aktuell skattekostnad	883	2 815	4 542	
KF TB5:1 Betald skatt	-2 466	-2 971	-3 782	
Övriga förändringar från förvärv, avyttringar och omklassificeringar	240	-50	-154	
Transaktioner med aktieägare	0	-194	-366	
Omräkningsdifferenser	3	9	-5	
Värde vid periodens slut	-1 556	-216	175	
BR varav aktuell skatteskuld	570	553	915	
BR varav aktuell skattefordran	2 126	769	740	

TB5:1 Skatt per land

Skattekostnad (+), skatteintäkt (-) Skattebetalningar gjorda av enheter i olika länder, betald skatt (-) MSEK				
Land	Aktuell skatte-kostnad	Uppskjuten skatte-kostnad	Total skatte-kostnad	Betald skatt
Tyskland	492	16	508	-382
USA	30	330	360	-5
Colombia	159	8	167	-287
Mexiko	144	23	167	-163
Italien	95	30	125	-88
Hong Kong	97	2	99	-78
Belgien	106	-22	84	-100
Ecuador	85	-2	83	-66
Ryssland	71	5	76	-58
Österrike	69	0	69	-127
Storbritannien	-40	103	63	5
Malaysia	52	-2	50	-58
Finland	56	-8	48	-53
Japan	45	1	46	-53
Norge	38	4	42	-45
Danmark	38	1	39	-39
Slovakien	44	-19	25	-48
Schweiz	25	0	25	-42
Tjeckien	21	0	21	-28
Costa Rica	22	-4	18	-19
Spanien	46	-28	18	-80
Polen	57	-65	-8	-40
Chile	5	-28	-23	-15
Frankrike	33	-239	-206	-200
Holland	-280	-17	-297	-100
Sverige	-885	164	-721	-63
Övriga länder ¹⁾	258	-86	172	-234
KF RR Summa	883	167	1 050	-2 466

¹⁾ Övriga länder består av ett större antal länder där skattekostnad och skattebetalning för respektive land är av lägre värde.

TB5:2 Uppskjuten skatteskuld

Uppskjuten skatteskuld (+), uppskjuten skattefordran (-)						
MSEK	Värde vid periodens början	Uppskjuten skatte-kostnad	Övriga förändringar ²⁾	Omräkningsdifferenser	Värde vid periodens slut	
Immateriella anläggningstillgångar	5 542	46	2	254	5 844	
Materiella anläggningstillgångar	3 392	-127	-10	171	3 426	
Finansiella anläggningstillgångar	-116	128	-125	-8	-121	
Omsättningstillgångar	-349	-8	-6	-28	-391	
Avsättningar	-493	-151	-50	-42	-736	
Skulder	-974	-36	29	-9	-990	
Framtida skatte- och underskottsavdrag	-2 289	563	-7	-83	-1 816	
Övrigt	145	-248	0	1	-102	
BR Summa¹⁾	4 858	167	-167	256	5 114	

¹⁾ Netto utgående uppskjuten skatteskuld består av uppskjutna skattefordringar 2 158 (2 232; 1 457)

MSEK och uppskjutna skatteskulder 7 272 (7 090; 3 872) MSEK.

²⁾ Övriga förändringar inkluderar främst uppskjuten skatt som har redovisats direkt i övrigt totalresultat i eget kapital enligt IAS19 med -201 MSEK samt IFRS 9 med 21 MSEK.

TB5:3 Föregående perioders uppskjuten skatteskuld (+), uppskjuten skattefordran (-) MSEK

ÅR	Värde vid periodens början	Uppskjuten skatte-kostnad	Övriga förändringar	Omräkningsdifferenser	Transaktioner med aktieägare	Förvärv och avyttringar	Värde vid periodens slut
BR 2017	2 415	-877	-224	-94	0	3 638	4 858
BR 2016	2 700	-611	589	211	-232	-242	2 415

Underskottsavdrag

Framtida skatte- och underskottsavdrag för vilka uppskjuten skattefordran har redovisats anges med sitt skattevärde på raden Framtida skatte- och underskottsavdrag i **TB5:2** enligt ovan om -1 816 MSEK.

Underskottsavdrag för vilka uppskjuten skattefordran ej har redovisats uppgick den 31 december 2018 i bruttovärde till 6 470 (6 251; 4 648) MSEK. I periodens förändring avseende ej aktiverade underskottsavdrag ingår 600 MSEK som har förfallit i Belgien och 204 MSEK som har utnyttjats eller aktiverats. Det skattemässiga värdet av ej aktiverade underskottsavdrag uppgår till 1 748 (1 852; 1 373) MSEK. Livslängden avseende underskottsavdragen fördelas enligt tabell nedan.

Underskottsavdrag i bruttobelopp för vilka uppskjuten skattefordran ej har redovisats MSEK			
Förfalloår	2018	2017	2016
Om ett år	48	325	85
två år	305	136	917
tre år	17	67	1
fyra år	100	28	1
fem år och senare	1 499	1 143	988
Obegränsad livslängd	4 501	4 552	2 656
Summa	6 470	6 251	4 648

C. ANSTÄLLDA

C1. PERSONALKOSTNADER

Ingen ersättning har utgått till ledande befattningshavare i Essity för arbete i detta bolag under år 2016. I samband med utdelningen av Essity Aktiebolag (publ) har kostnaderna för ledande befattningshavare allokaterats från SCA till Essity för år 2016. Ersättning till ledande befattningshavare i Essity för 2017 och 2018 har i sin helhet utgått från Essity.

Personalkostnader				
MSEK	Not	2018	2017	2016
Löner och ersättningar		-15 403	-14 562	-12 801
TC3:1 varav Koncernledning		-124	-126	-131
varav Styrelse	C4	-9	-9	-8
Pensionskostnader		-1 433	-1 193	-1 208
varav förmånsbestämda pensionskostnader	C5	-528	-425	-541
varav övriga pensionskostnader		-905	-768	-667
Övriga sociala kostnader		-3 594	-3 213	-2 840
Övriga personalkostnader		-1 591	-1 174	-1 134
Summa¹⁾		-22 021	-20 142	-17 983

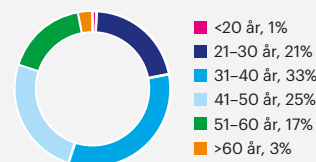
¹⁾ Kostnader för genomförda effektivitetsförbättrande åtgärder på -700 (-69; -67) MSEK ingår i totala personalkostnader.

C2. PERSONALDATA

	2018	2017	2016
Medeltal anställda	47 222	46 385	42 149
varav kvinnor, %	34	34	32
Personal som tillkommit under perioden	6 981	13 585	8 150
varav genom förvärv	36	5 518	
Personal som lämnat under perioden	7 815	7 321	5 994
varav omstrukturering	544	584	262
varav pensionering	383	418	304
Personalomställning, exkl. omstrukturering, pensionering, %	15	14	13
Personalomställning exkl. omstrukturering, pensioneringar, temporärt anställda, %	13	-	-
varav helägda bolag	5	-	-
Mångfald			
Andel kvinnor av styrelsemedlemmar och företagsledning, %	39	42	42
Andel kvinnor av styrelsemedlemmar (exkl. medlemmar utsedda av anställda) och företagsledning	45	48	43
Andel kvinnor i företagsledning, %	25	36	33
Nationaliteter, höga chefer ¹⁾ , antal	17	18	21
Nationaliteter, höga till medelhöga chefer ¹⁾ , antal	39	36	32
Andel kvinnor av höga chefer ¹⁾ , %	26	27	25
Andel kvinnor av höga och medelhöga chefer ¹⁾ , %	27	23	27
Åldersdistribution, %			
Anställda under 20 år, %	1	1	1
21-30 år	21	22	24
31-40 år	33	33	32
41-50 år	25	25	25
51-60 år	17	16	16
Anställda över 60 år, %	3	3	2
Investeringar i kompetenshöjande åtgärder			
totalt, MSEK	141	152	141
per anställd, SEK	3 000	3 300	3 400
Förädlingsvärde per anställd	661	666	613
Avkastning på humankapital	1,50	1,59	1,50
Andel högskoleutbildade, %	23	22	22

I siffrorna för antal anställda som lämnat under perioden ingår såväl frivillig avgång samt pensioneringar. Därtill kan en betydande andel hänföras till sommararbeten för skolgång och säsongsarbete. Under 2018 har Essity haft anställda i 66 länder (65; 60).

Åldersfördelning 2018



C3. ERSÄTTNING TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Redovisning av rörlig ersättning

Inom Essity finns två rörliga incitamentsprogram, "Short term incentive" eller "STI" respektive "Long term incentive" eller "LTI". Den rörliga ersättningen är maximerad till en viss procent av fast lön.

Utformningen av STI-målen är relaterade till finansiella mål eller mål som bidrar till att uppnå finansiella mål som tex operativt kassaflöde, kostnadseffektivitet, EBITA marginal, organisk försäljningstillväxt och koncernens resultat före skatt samt innovationsmål.

För LTI-målet gäller att utfall och storleken på ersättningen är baserat på värdeutvecklingen av bolagets B-aktie mätt som TSR-index (Total Shareholder Return) jämfört med MSCI Household products Index, Consumer staples. Det senare innehåller konkurrenters och konsumentföretags motsvarande TSR över en treårsperiod. Essitys prestationsmål är högre TSR för bolaget än för jämförelseindexet (för maximalt utfall krävs över 5 procent bättre utfall än jämförelseindexet).

All rörlig ersättning enligt STI och LTI utgår som kontant ersättning till den anställde. Programmen medför därför inte någon utspädningsseffekt. Deltagarna i LTI-programmet förbinder sig att själva förvärva aktier i Essity för hälften av utfallande LTI-ersättning efter skatt, samt att inte avyttra dessa aktier under en period av tre år.

Utfallet av STI- och LTI-målen utvärderas under året och kostnadsförs respektive skuldförs löpande till dess utbetalning sker påföljande år.

Essitys bedömning är att den rörliga ersättningen faller under tillämpningsområdet för IAS 19.

Med ledande befattningshavare avses verkställande direktören, tillika koncernchef, vice verkställande direktören, affärsenhetschefer i Essity och motsvarande samt centrala stabschefer.

Årsstämmans riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

Årsstämma 2018 beslutade om följande riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare.

"Ersättning till ledande befattningshavare ska utgöras av fast lön, rörlig ersättning, övriga förmåner samt pension. Den sammanlagda ersättningen ska vara marknadsmässig och konkurrenskraftig på den arbetsmarknad befattningshavaren verkar och relaterad till befattningshavarens ansvar och befogenhet. Rörlig ersättning ska vara maximerad och relaterad till den fasta lönen, baserat på resultatutfall i förhållande till årliga respektive långsiktigt uppsatta mål. Vid uppsägning bör i normalfallet gälla en uppsägningstid om högst två år, om uppsägningen initieras av bolaget, och högst ett år, om uppsägningen initieras av befattningshavaren. Avgångsvederlag ska inte förekomma.

Pensionsförmåner ska, där så är möjligt, endast innehålla premiebestämda pensionsförmåner och ge befattningshavaren rätt att erhålla pension från 65 års ålder. Rörlig ersättning ska inte vara pensionsgrundande.

Styrelsen ska ha rätt att frånga de fastställda riktlinjerna om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för detta. Riktlinjerna har inte företräde framför obligatoriska villkor enligt arbetsrättslig lagstiftning eller kollektivavtal. De äger heller inte tillämpning på redan ingångna avtal."

C3. ERSÄTTNING TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE, FORTS.

Bolagets tillämpning av riktlinjerna

Bolaget har tillämpat de av stämman beslutade riktlinjerna på följande sätt.

Fast lön

Storleken på den fasta lönen är beroende av befattning och därmed sammanhängande ansvar och befogenheter. Den fastställs individuellt till en nivå, som tillsammans med övriga ersättningar, bedöms vara marknadsmässig och konkurrenskraftig på den arbetsmarknad där befattningshavaren är verksam.

Rörlig ersättning

Den rörliga ersättningen är för koncernchefen, vice verkställande direktören, affärsenhetscheferna och motsvarande maximerad till sammanlagt 100 procent av den fasta lönen. För två affärsenhetschefer, verkssamma i Amerika, är det maximala utfallet 110–130 procent medan motsvarande begränsning för övriga ledande befattningshavare är 90 procent. Programmet för den rörliga ersättningen är uppdelat i en kortsiktig och en långsiktig del. Den kortsiktiga delen ("Short Term Incentive" eller "STI") kan för koncernchefen, vice verkställande direktören, affärsenhetschefer och motsvarande maximalt uppgå till 50 procent av den fasta lönen. För affärsenhetscheferna, verkssamma i Amerika, är det maximala utfallet 60–80 procent av den fasta lönen medan motsvarande begränsning för övriga ledande befattningshavare är 40 procent. De uppsatta STI-målen är för affärsenhetscheferna i huvudsak inriktade på operativt kassaflöde, kapitaleffektivitet, EBITA marginal och organisk försäljningstillväxt för respektive affärsenhet. För koncernchefen och övriga till honom direktrapporterande chefer gäller mål om koncernens resultat före skatt, EBITA marginal, operativt kassaflöde och organisk försäljningstillväxt. Vidare förekommer för vissa ledande befattningshavare mål för kostnadseffektivitet och innovation vars andel utgör 20–30 procent av den rörliga ersättningen. Den långsiktiga delen ("Long Term Incentive" eller "LTI") kan maximalt uppgå till 50 procent av den fasta lönen. Befattningshavaren skall investera halva den rörliga LTI-ersättningen, efter avdrag för skatt, i Essity-aktier. Aktierna får därefter inte avyttras före utgången av tredje året efter inköp av aktier i det aktuella LTI-programmet. Det uppsatta LTI-målet är baserat på värdeutvecklingen av bolagets B-aktie mätt som TSR-index jämfört med MSCI Household products Index, Consumer staples, vilket innehåller konkurrenters och konsumentföretags aktier ("Total Shareholder Return" eller "TSR") över en treårsperiod, där prestationsmålet är högre TSR för bolaget än för jämförelseindexet (för maximalt utfall krävs över 5 procent bättre utfall än jämförelseindexet).

Utfall rörlig ersättning

För koncernchefen, vice verkställande direktören och centrala stabschefer har en STI-ersättning för 2018 utgått med mellan 5–17 procent av den fasta lönen. För affärsenhetscheferna har en STI-ersättning utgått med mellan 9–30 procent av den fasta lönen. Det långsiktiga LTI-målet för 2016–2018 har uppnåtts och resulterat i maximalt utfall för koncernchefen och övriga ledande befattningshavare.

Övriga förmåner

Övriga förmåner utgår i vissa fall i form av bilförmån, särskild pendlingsersättning och sjukförsäkring.

TC3:1 Sammanställning över ersättningar och övriga förmåner under året 2018

SEK	Fast lön	Rörlig ersättning ¹⁾	Övriga förmåner	Summa lön och ersättningar
Vd och koncernchef Magnus Groth	13 000 000	7 345 000 ²⁾	98 383	20 443 383
Övriga ledande befattningshavare (13 st) ³⁾	60 005 069	38 743 013 ⁴⁾	5 054 275	103 802 357
Summa	73 005 069	46 088 013	5 152 658	124 245 740

¹⁾ Rörlig ersättning är hänförlig till verksamhetsåret 2018, men utbetalas under 2019.

²⁾ Varav LTI-program 6 500 000 SEK.

³⁾ Inkluderar ersättning till den tidigare chefen för Sustainability and Public Affairs som till följd av omstruktureringen av koncernen i slutet av verksamhetsåret ej längre ingår i koncernledningen.

⁴⁾ Varav LTI-program 36 502 537 SEK.

Pensionskostnad 2018¹⁾

SEK	
Vd och koncernchef Magnus Groth ²⁾	5 443 050
Övriga ledande befattningshavare (13 st) ³⁾	18 115 299
Summa	23 558 349

¹⁾ Pensionskostnaden avser den kostnad som påverkat 2018 års resultat, exklusive särskild löneskatt.

²⁾ Utestående pensionsförpliktelser uppgår till 19 933 280 SEK.

³⁾ Utestående pensionsförpliktelser uppgår till 80 261 840 SEK.

Pension

Koncernchefen har premiebestämd pension som baserar sig på en av bolaget inbetald årlig premie om 40 procent av den fasta lönen, utöver avtalad premie för de grundläggande pensionsförmånerna i ITP-planen med begränsning av ålderspensionsförmåner till löneinkomster om högst 7,5 inkomstbasbelopp. Pensionsåldern för koncernchefen är 65 år. Fem övriga befattningshavare omfattas av motsvarande premiebestämda pensionsförmåner med en årlig premie om ca 30–40 procent, med pensionsålder 65 år. För en ledande befattningshavare i Sverige föreligger en kombinerad förmåns- och premiebestämd pensionsplan. Fem befattningshavare som är anställda i bolag utanför Sverige omfattas av premiebestämd pension på lokala marknadsmässiga nivåer.

Ersättning till ledande befattningshavare

Ingen ersättning har utgått till ledande befattningshavare i Essity för arbete i detta bolag under år 2016. I samband med utdelningen av Essity Aktiebolag (publ) har kostnaderna för ledande befattningshavare allokaterats från SCA till Essity för år 2016. Ersättning till ledande befattningshavare i Essity för 2017 och 2018 har i sin helhet utgått från Essity.

Uppsägningstid och avgångsvederlag

Avtalet med koncernchefen föreskriver en uppsägningstid om två år vid uppsägning från bolagets sida. Koncernchefen äger motsvarande rätt med iakttagande av en uppsägningstid om ett år. Sker uppsägning från bolagets sida är koncernchefen inte skyldig att tjänstgöra under uppsägningstiden. Avtalet innehåller ej bestämmelser om avgångsvederlag. Mellan bolaget och övriga ledande befattningshavare gäller i normalfallet en uppsägningstid om ett till två år vid uppsägning från bolagets sida. Befattningshavaren äger motsvarande rätt med iakttagande av en uppsägningstid om sex månader till ett år. Befattningshavaren förutsätts i normalfallet stå till bolagets förfogande under uppsägningstiden. Avtalen innehåller ej bestämmelser om avgångsvederlag.

Berednings- och beslutsprocess för ersättningar

Ersättningsutskottet har under året givit styrelsen rekommendationer gällande principer för ersättning till ledande befattningshavare. Rekommendationerna har innefattat proportionerna mellan fast och rörlig ersättning samt storleken på eventuella löneökningar. Ersättningsutskottet har vidare tagit ställning till kriterier för den rörliga ersättningen samt pensionsvillkor. Styrelsen har diskuterat ersättningsutskottets förslag och fattat beslut med ledning av utskottets rekommendationer. Frågor om ersättning till bolagsledningen för verksamhetsåret har behandlats av ersättningsutskottet och, när det gäller verkställande direktören, beslutats av styrelsen. Berörda befattningshavare har ej deltagit i handläggningen av ersättningsfrågor rörande dem själva. Ersättningsutskottets arbete har, när så bedömts erforderligt, utförts med stöd av extern expertis.

Styrelsens förslag till nya riktlinjer

Styrelsen föreslår årsstämman 2019 att anta oförändrade riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare i Essity. I 2019 års löneläge med tolv ledande befattningshavare skulle ett maximalt utfall av rörlig ersättning innebära att kostnaden för bolaget, exklusive sociala avgifter, skulle komma att uppgå till cirka 71 MSEK.

TC3:1 Sammanställning över ersättningar och övriga förmåner under året 2017

SEK	Fast lön	Rörlig ersättning ¹⁾	Övriga förmåner	Summa lön och ersättningar
Vd och koncernchef Magnus Groth	12 000 000	10 152 000 ²⁾	90 137	22 242 137
Övriga ledande befattningshavare (13 st)	55 925 897	45 407 357 ³⁾	2 636 314	103 969 568
Summa	67 925 897	55 559 357	2 726 451	126 211 705

¹⁾ Rörlig ersättning är hänförlig till verksamhetsåret 2017, men utbetalas under 2018.

²⁾ Varav LTI-program 6 000 000 SEK.

³⁾ Varav LTI-program 27 962 950 SEK.

Pensionskostnad 2017¹⁾

SEK	
Vd och koncernchef Magnus Groth ²⁾	5 036 001
Övriga ledande befattningshavare (13 st) ³⁾	15 806 197
Summa	20 842 198

¹⁾ Pensionskostnaden avser den kostnad som påverkat 2017 års resultat, exklusive särskild löneskatt.

²⁾ Utestående pensionsförpliktelser uppgår till 18 858 000 SEK.

³⁾ Utestående pensionsförpliktelser uppgår till 77 684 265 SEK.

C3. ERSÄTTNING TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE, FORTS.

TC3:1 Sammanställning över ersättningar och övriga förmåner under året 2016

SEK	Fast lön	Rörlig ersättning ¹⁾	Övriga förmåner	Summa lön och ersättningar
Vd och koncernchef Magnus Groth	11 000 000	8 998 000 ²⁾	87 738	20 085 738
Övriga ledande befattningshavare (14 st)	58 739 016	45 611 997 ³⁾	6 127 411	110 478 424
Summa	69 739 016	54 609 997	6 215 149	130 564 162

¹⁾ Rörlig ersättning är hänförlig till verksamhetsåret 2016, men utbetalas under 2017.

²⁾ Varav LTI-program 5 500 000 SEK.

³⁾ Varav LTI-program 29 225 605 SEK.

Pensionskostnad 2016¹⁾

SEK	
Vd och koncernchef Magnus Groth ²⁾	4 495 961
Övriga ledande befattningshavare (12 st) ³⁾	19 647 387
Summa	24 143 348

¹⁾ Pensionskostnaden avser den kostnad som påverkat 2016 års resultat, exklusive särskild löneskatt.

²⁾ Utestående pensionsförpliktelser uppgår till 15 741 000 SEK.

³⁾ Utestående pensionsförpliktelser uppgår till 131 665 322 SEK.

Åtagande till tidigare Vd:ar och koncernchefer

För tidigare verkställande direktörer och koncernchefer har Essity återstående ej finansierade åtaganden uppgående till 185 MSEK. Dessa kostnader har redovisats tidigare år och består av pensionsåtaganden som Essity övertog från Svenska Cellulosa Aktiebolaget i samband med delningen av koncernen.

C4. ERSÄTTNING TILL STYRELSELEDAMÖTER I MODERBOLAGET UNDER ÅRET

Ingen ersättning har utgått till styrelseledamöterna i Essity Aktiebolag (publ) för styrelsearbete i detta bolag under år 2016. I samband med utdelningen av Essity Aktiebolag (publ) har kostnaderna för styrelseledamöterna allokerats från SCA till Essity för 2016. Ersättning till styrelseledamöterna i Essity Aktiebolag (publ) för 2017 har i sin helhet utgått från Essity Aktiebolag (publ).

Ersättningar till styrelsen i Essity Aktiebolag (publ), som inte är anställda, avser beslutade arvoden vid årsstämman den 4 april 2018 för tiden till nästa årsstämma i april 2019. Till Vd och koncernchef och övriga anställda utgår ingen ersättning.

SEK	Styrelsearvode			Arvode revisionsutskott			Arvode ersättningsutskott			Summa		
	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016
Pär Boman (ordf)	2 220 000	2 100 000	2 100 000	264 000	250 000	200 000	143 000	135 000	135 000	2 627 000	2 485 000	2 435 000
Ewa Björling	740 000	700 000	700 000							740 000	700 000	700 000
Majja-Liisa Friman	740 000	700 000	700 000							740 000	700 000	700 000
Annemarie Gardshol	740 000	700 000	700 000							740 000	700 000	700 000
Louise Svanberg	740 000	700 000	700 000				111 000	105 000	105 000	851 000	805 000	805 000
Johan Malmquist		700 000	700 000								700 000	700 000
Bert Nordberg	740 000	700 000	700 000	264 000	250 000	200 000	111 000	105 000	105 000	1 115 000	1 055 000	1 005 000
Barbara Milian Thoralfsson	740 000	700 000	700 000	349 000	330 000	250 000				1 089 000	1 030 000	950 000
Lars Reben Sørensen	740 000	700 000								740 000	700 000	
Summa	7 400 000	7 700 000	7 000 000	877 000	830 000	650 000	365 000	345 000	345 000	8 642 000	8 875 000	7 995 000

C5. ERSÄTTNING EFTER AVSLUTAD ANSTÄLLNING

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Förmånsbestämda pensionsplaner

Det karaktäristiska för förmånsbestämda pensionsplaner är att ersättningen baseras på anställningstid och den ersättning som den anställda har vid eller nära pensioneringen. De aktuariella och de investeringsrelaterade riskerna avseende förmånsbestämda pensionsplaner bärs av företaget.

De förmånsbestämda förpliktelserna beräknas årligen av oberoende aktuariar enligt den så kallade Projected Unit Credit Method. Beräkningen baseras på aktuariella antaganden. Aktuariella antaganden utgörs av företagets bästa bedömning av de variabler som avgör den slutliga kostnaden för att tillhandahålla förmånerna. Förpliktelsen värderas till nuvärdet av förväntade framtida kassaflöden med användning av en diskonteringsränta (se Viktiga bedömningar och antaganden på sidan 83). Aktuariella vinster och förluster (omvärderingar) redovisas direkt i eget kapital under övrigt totalresultat i den period de uppstår. Den redovisade kostnaden för de förmånsbestämda planerna utgörs av personalkostnader, samt räntenetto. Räntenettet består av diskonteringsräntan beräknad på genomsnittlig nettopensionsskuld för perioden med hänsyn tagen till avgifts- och ersättningsbetalningar. Skillnaden mellan den beräknade räntetäkten (diskonteringsräntan) på förvaltningstillgångarna och Essitys faktiska avkastning på förvaltningstillgångarna inkluderas i omvärderingen av den förmånsbestämda nettoskuden eller nettotillgången som redovisas i eget kapital under övrigt totalresultat. Kostnader avseende tjänstgöring under tidigare perioder redovisas i resultaträkningen i den period de uppstår.

Den skuld som redovisas i balansräkningen avseende förmånsbestämda pensionsplaner är nuvärdet av förpliktelsen på balansdagen minus verkligt

värde på förvaltningstillgångarna. Fonderade planer med nettotillgångar, det vill säga planer med tillgångar överstigande förpliktelsen, redovisas som finansiell anläggningstillgång förutsatt att de inte begränsas av "Tillgångstaket" i IAS 19. Övriga pensionsplaner vilka ej är fullt ut fonderade alternativt ofonderade redovisas som Avsättningar för pensioner.

I vissa länder belöper pensionsbetalningar med skatt eller avgift. I dessa fall inkluderas dessa i beräkningen av förpliktelsen för de förmånsbestämda pensionsplanerna. Dessa skatter eller avgifter redovisas som en kostnad i resultaträkningen utom i de fall de är hänförliga till aktuariella vinster och förluster då de, liksom de aktuariella vinsterna och förlusterna, redovisas direkt i eget kapital under övrigt totalresultat.

Avgiftsbestämda pensionsplaner

Planer där arbetsgivarens förpliktelse är begränsad till de premier som företaget åtagit sig att betala klassificeras som avgiftsbestämda. I dessa planer är det arbetstagaren som bär investeringsrisken d v s att de investerade tillgångarna kan vara otillräckliga för att ge den förväntade ersättningen. Koncernens utbetalningar avseende avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad under den period de anställda utfört de tjänster avgiften avser.

Övriga förmåner efter avslutad anställning

Vissa koncernföretag tillhandahåller hälsovårdsförmåner efter pensioneringen. Åtagandet och de förväntade kostnaderna för dessa förmåner beräknas och redovisas på ett liknande sätt som gäller för förmånsbestämda pensionsplaner.

Ersättning vid uppsägning

Avgångsvederlag redovisas som lönekostnad när koncernen har ett åtagande att ersätta de anställda vars anställning avslutats i förtid.

C5. ERSÄTTNING EFTER AVSLUTAD ANSTÄLLNING, FORTS.

VBA VIKTIGA BEDÖMNINGAR OCH ANTAGANDEN

Beräkningen av redovisade kostnader och avsättningar för förmånsbestämda pensionsplaner, där storleken på den framtida ersättningen är okänd och betalningen ligger långt fram i tiden, är beroende av antaganden och bedömningar. De väsentligaste antagandena och bedömningarna utgörs av diskonteringsränta, framtida löneökningar, inflation och förväntad livslängd. För bestämmande av diskonteringsränta utgår Essity i första hand från AA-klassade företagsobligationer utgivna i den valuta ersättningarna kommer att betalas i och som matchar löptiden i åtagandena. Statsobligationer eller

bostadsobligationer används om sådana företagsobligationer ej är tillgängliga. Inflationsantagandena baseras på en sammanvägning av centralbanks-mål, implicit marknadsförväntan och långsiktiga prognoser från analytiker. Löneökningssantagandena sätts utifrån marknadsförväntan och prognoser från marknadsundersökningar. I **TC5:5** presenteras de mest väsentliga aktu-
ariella antagandena. I **TC5:6** beskrivs den redovisade avsättningens känslighet med avseende på de mest väsentliga aktu-
ariella antagandena.

Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser

MSEK	2018	2017	2016
TC5:2 Förmånsbestämda åtaganden	33 082	33 007	30 638
TC5:3 Verkligt värde av förvaltningstillgångar	-29 648	-30 418	-26 363
TC5:4 Effekt av tillgångstaket	707	804	663
TC5:1 Avsättning för pensioner, netto	4 141	3 393	4 938

Överskott i fonderade planer redovisade som finansiell anläggningstillgång uppgick på balansdagen till **BR** 1 117 (1 148; 335) MSEK och avsättningar för pensioner till **BR** 5 258 (4 541; 5 273) MSEK. I förmånsbestämda åtaganden ingår åtaganden avseende ofonderade planer med 2 380 (2 313; 2 268) MSEK.

Essity har såväl avgiftsbestämda som förmånsbestämda pensionsplaner i ett flertal dotterföretag. De mest betydande förmånsbestämda pensionsplanerna i respektive land beskrivs nedan:

TC5:1 Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser per land

MSEK				Åtagande	Förvaltnings-	Effekt av	Netto	Löptid
Land	Aktiva	Fribrev	Pensionärer	totalt	tillgångar, verkligt värde	tillgångstaket		åtagande, år
Nederländerna	2 184	1 148	1 307	4 639	-4 194	-	445	22
Storbritannien	-	8 744	6 895	15 639	-16 033	-	-394	19
Sverige	1 586	1 012	1 097	3 695	-2 640	707	1 762	19
Tyskland	2 039	555	1 370	3 964	-3 667	-	297	17
USA	511	1 368	1 703	3 582	-2 780	-	802	12
Övriga	1 407	-	156	1 563	-334	-	1 229	13
Summa	7 727	12 827	12 528	33 082	-29 648	707	4 141	

Nederländerna

Planen är förmånsbestämd med premier betalade av företaget och den anställde. Planen förvaltas av en oberoende stiftelse. Överskott i stiftelsen kvarstår som fondens tillgångar men kan nyttjas i form av premierabatt. Planen är baserad på genomsnittlig lön och omfattar ålders-, efterlevande- och sjukpension. Planen är ålagd att uppfylla minsta minimifonderingsnivå enligt lag. Planen tillämpar en strategi för att kontrollera ränterisken, så kallad löptidmatchning.

Storbritannien

Planen är förmånsbestämd med premier betalade av företaget. Planen är slutlönebaserad och omfattar ålders-, efterlevande- och sjukpension. Planen stängdes för nya deltagare i juli 2007 och i september 2018 stängdes planen för fortsatt intjänande för befintliga deltagare. Planen förvaltas av en oberoende stiftelse enligt brittisk lag. Överskott i pensionsfonden kvarstår som stiftelsens tillgångar men kan nyttjas i form av premierabatt. Planen är ålagd att uppfylla minsta minimifonderingsnivå enligt överenskommelse med pensionsstiftelsen.

Sverige

I Sverige utgörs de förmånsbestämda åtaganden i huvudsak av ITP2-planen och chefs pensioner. ITP2-planen omfattar anställda födda före 1979 och är en förmånsbestämd plan som ger en slutlönebaserad ålderspension. ITP2-planen ger pension i procent av olika löneintervall. ITP2-planen tryggas i en stiftelse och företaget kan gottgöra sig ett eventuellt överskott i stiftelsens

förvaltningstillgångar. Chefspensionsplanerna är till större del slutlöne-baserade ålders- och efterlevandepensioner och är stängda för nyinträde och skulden utgörs i huvudsak av fribrev eller pensioner under utbetalning. Chefspensionsplanerna är till större delen ofonderade och kreditförsäkrade i PRI Pensionsgaranti.

Tyskland

I Tyskland utgörs de förmånsbestämda åtaganden av ett flertal olika pensionsplaner som erbjuder ålders-, efterlevande- och sjukpension. Det finns slutlönebaserade planer som är stängda för nyinträde där förmånen beror på tjänstetid och slutlön vid pensionering. Vidare erbjuds premiebestämda planer där förmånen beror på avsättningar gjorda av företaget och i vissa planer även den anställde under anställningstiden, samt garanterad avkastning på avsättningarna. Åtagandena är till stor del finansierade i två olika stiftelser och företaget kan i vissa fall gottgöra sig ett eventuellt överskott i stiftelsens förvaltningstillgångar.

USA

I USA utgörs de förmånsbestämda åtaganden av ålderspension där premierna är betalade av företaget och där förmånen bygger på ett schablon-belopp per tjänsteår. Endast en plan är fortfarande öppen för nyintjänande för ca 200 anställda. Förmånerna finansieras via en pensionsstiftelse som är ålagd att uppfylla minsta minimifonderingsnivå enligt lag. Överskott i pensionsfonden kan nyttjas i form av premierabatt.

Periodens kostnader för förmånsbestämda planer

MSEK	2018	2017	2016
Kostnad för tjänstgöring under innevarande period, efter avdrag för premier betalda av de anställda.	-589	-564	-511
Kostnad avseende tjänstgöring under tidigare perioder	36	104	-25
Pensionsskattekostnad	-33	-32	-27
Omvärderingar, netto	9	-7	-5
Räntenetto	-83	-136	-117
Pensionskostnad före effekter av regleringar	-660	-635	-685
Regleringar	16	42	-
Pensionskostnad efter effekter av regleringar	-644	-593	-685

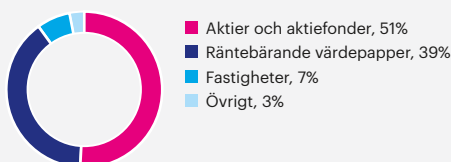
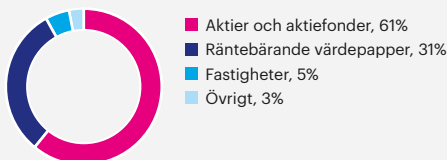
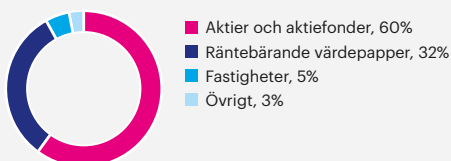
TC5:2 Förmånsbestämda åtaganden

MSEK	2018	2017	2016
Värde vid periodens början	33 007	30 638	25 561
Kostnad avseende tjänstgöring under innevarande period	601	575	524
Räntekostnad	811	858	922
Kostnad avseende tjänstgöring under tidigare perioder	-36	-104	25
Pensionsskattekostnad	33	32	27
Regleringar och omföringar	-251	212	-16
Förvärv och avyttringar	2	972	2 168
Utbetalda ersättningar	-1 445	-1 114	-1 062
Betald pensionsskatt	-12	-5	-49
Omvärdering: finansiella antaganden	-1 102	1 332	3 966
Omvärdering: demografiska antaganden	-26	-198	-35
Omvärdering: erfarenhetsbaserade antaganden	304	-57	-571
Pensionsskatt avseende omvärdering	69	55	30
Transaktioner med aktieägare	-	-	22
Omräkningsdifferenser	1 127	-189	-874
Värde vid periodens slut	33 082	33 007	30 638

Omvärderingseffekter i de förmånsbestämda åtagandena består av förändringar i finansiella antaganden såsom ändring av diskonteringsräntan, förändringar i demografiska antaganden samt erfarenhetsbaserade avvikelser. Som erfarenhetsbaserade avvikelser räknas t ex oväntat höga eller låga tal för personalomsättning eller ökning av löner.

TC5:3 Förvaltningstillgångar

MSEK	2018	2017	2016
Verkligt värde vid periodens början	-30 418	-26 363	-23 839
Ränteintäkt	-747	-740	-843
Förvärv och avyttringar	-	-661	-1 473
Avgifter från deltagare i planen	-12	-11	-13
Avgifter från arbetsgivaren	-1 019	-1 367	-959
Utbetalda ersättningar, exklusive regleringar	1 368	1 110	1 054
Utbetalda ersättningar, avseende regleringar	226	-226	30
Avkastning överstigande redovisad ränteintäkt	1 909	-2 316	-1 782
Administrationskostnader avseende pensionsåtaganden	42	32	40
Transaktioner med aktieägare	-	-	443
Omräkningsdifferenser	-997	124	979
Verkligt värde vid periodens slut	-29 648	-30 418	-26 363

Förvaltningstillgångarna fördelar sig på följande tillgångsslag, 2018:**Förvaltningstillgångarna fördelar sig på följande tillgångsslag, 2017:****Förvaltningstillgångarna fördelar sig på följande tillgångsslag, 2016:**

Av förvaltningstillgångarna på balansdagen handlas 92 (95, 95) procent på aktiva marknader där marknadsnoteringar använts för att värdera tillgångarna. Inga finansiella instrument utställda av Essity ingår i det verkliga värdet av förvaltningstillgångarna per den 31 december 2018 i likhet med föregående år.

TC5:4 Effekt av tillgångstaket

MSEK	2018	2017	2016
Värde vid periodens början	804	663	1 162
Räntekostnad	19	18	38
Transaktioner med aktieägare	-	-	-498
Övrig förändring av tillgångstaket	-116	123	-39
Värde vid periodens slut	707	804	663

Effekt av tillgångstaket avser medel i två svenska stiftelser som kan användas för eventuella framtida löften om förtida avgång för vissa kategorier anställda.

TC5:5 Väsentliga aktuariella antaganden

	Sverige	Storbritannien	Tyskland	Nederländerna	USA
2018					
Diskonteringsränta	2,26	2,72	1,87	1,94	4,30
Förväntad löneökningstakt	3,25	N/A	3,00	3,00	N/A
Förväntad inflation	2,00	3,00	1,75	1,75	N/A
Förväntad livslängd, män ¹⁾	22	22	20	21	20
Förväntad livslängd, kvinnor ¹⁾	25	24	24	24	22
2017					
Diskonteringsränta	2,39	2,50	1,61	1,77	3,70
Förväntad löneökningstakt	3,25	3,00	2,85	2,85	N/A
Förväntad inflation	2,00	3,00	1,60	1,60	N/A
Förväntad livslängd, män ¹⁾	22	22	19	22	20
Förväntad livslängd, kvinnor ¹⁾	25	24	23	24	22
2016					
Diskonteringsränta	2,73	2,72	1,31	1,80	4,13
Förväntad löneökningstakt	2,75	3,00	2,85	2,85	N/A
Förväntad inflation	1,50	3,00	1,60	1,60	N/A
Förväntad livslängd, män ¹⁾	22	22	19	22	20
Förväntad livslängd, kvinnor ¹⁾	25	25	23	24	22

¹⁾ Förväntad livslängd, uttryckt i år, för en person som för närvarande är 65 år.

De förmånsbestämda åtagandenas känslighet för förändring av de väsentligaste aktuariella antagandena är:

TC5:6 Förändring av åtagande, ökat åtagande (-)

MSEK	
Diskonteringsränta +0,25%	1 361
Prisinflation inklusive löneinflation +0,25%	-1 047
Livslängd +1 år	-1 321

Känslighetsanalysen ovan är beräknad genom att ett antagande förändras och de övriga hålls konstanta.

PLANER SOM OMFATTAR FLERA ARBETSGIVARE

Essity har åtaganden för sjuk- och familjepension, för tjänstemän i Sverige, som tryggas genom försäkring i försäkringsbolaget Alecia. Bolaget har också anställda i Finland som omfattas av den lagstadgade pensionsplanen TyEL, åtagandena tryggas via försäkringsbolaget Varma. Dessa förmåner redovisas som avgiftsbestämda planer då det inte finns förutsättningar för att fördela förpliktelser, förvaltningstillgångar och kostnader tillhörande respektive företag som omfattas av planen.

Budgeterade avgifter

De budgeterade avgifterna för bolagets förmånsbestämda pensionsplaner 2019 beräknas till 1 017 MSEK. Avgifter för planer som omfattar flera arbetsgivare beräknas för 2019 till 43 MSEK.

D. OPERATIVA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

D1. IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

REDOVISNINGSPRINCIPER

Goodwill

Goodwill uppstår i samband med rörelseförvärv då överförd ersättning överstiger det verkliga värdet på förvärvade nettotillgångar. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerad nedskrivning och är en immateriell anläggningstillgång med en obestämbar nyttjandeperiod. Detta innebär att goodwill inte skrivs av utan årligen provas för nedskrivning. All goodwill allokteras till de kassagenererande enheter som drar nytta av synergierna från rörelseförvärvet. Vid avyttring av koncernföretag inkluderas kvarvarande redovisat värde på den goodwill, som är hänförlig till den avyttrade enheten, i realisationsresultatet. Goodwill som uppstått vid förvärv av intresseföretag eller ett joint venture inkluderas i redovisat värde på respektive intresseföretag eller joint venture.

Varumärken

Varumärken uppstår antingen i samband med företagsförvärv eller genom avtal om köp av varumärke. Varumärket redovisas till anskaffningsvärde efter eventuella ackumulerade avskrivningar och ackumulerade nedskrivningar. Varumärken med en obestämbar nyttjandeperiod skrivs inte av utan provas årligen för nedskrivning tillsammans med nedskrivningsprövningen av goodwill. Varumärken med begränsad nyttjandeperiod skrivs av linjärt under förväntad nyttjandeperiod som varierar mellan 3–10 år.

Licenser, patent och liknande rättigheter

Till immateriella tillgångar hör även patent, licenser och andra liknande rättigheter. Förvärvade sådana tillgångar redovisas till anskaffningsvärde, och skrivs av linjärt under förväntad nyttjandeperiod som varierar mellan 3–20 år.

Kundrelationer

Kundrelationer redovisas till verkligt värde vid förvärv. Värdena av dessa kundrelationer skrivs av över nyttjandeperioden, som bedöms vara mellan 3–15 år.

Forskning och utveckling

Utgifter för forskning kostnadsförs då de inträffar. Identifierbara utgifter för utveckling av nya produkter och processer aktiveras i den mån dessa bedöms komma att ge framtida ekonomiska fördelar. I de fall svårigheter föreligger att skilja forskningsfasen från utvecklingsfasen i ett projekt betraktas hela projektet som forskning och kostnadsförs omgående. Utvecklingskostnaderna avseende emballage och förpackningar kostnadsförs direkt. Generellt tillämpas en konservativ bedömning av utvecklingsprojekt p g a svårigheten att veta vilka som leder till kommersiell framgång. Aktiverade utgifter skrivs av linjärt från tidpunkten när tillgången tas i bruk under tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningstiden uppgår till mellan 5–10 år.

Nedskrivningsprövning

Goodwill provas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Vid prövningen grupperas tillgångarna i kassagenererande enheter. Essity har definierat tre kassagenererande enheter för nedskrivningsprövning vilka sammanfaller med rörelsesegmenten Consumer Tissue, Professional Hygiene och Personal Care. I prövningen jämförs de bokförda värdena på de kassagenererande enheterna med återvinningsvärdena. Återvinningsvärdet för respektive kassagenererande enhet fastställs genom diskontering av framtida kassaflöden, för att bestämma nyttjandevärdet. Beräkningen av de framtida kassaflödena grundar sig i de strategiska planer som fastställts av koncernledningen för de kommande tre åren. Det bokförda värdet för den kassagenererande enheten inkluderar goodwill, varumärken med obestämbar nyttjandeperiod och tillgångar med bestämbar nyttjandeperiod, såsom anläggningstillgångar, varumärken och rörelsekapital. Effekter av expansionsinvesteringar exkluderas när nyttjandevärdet beräknas. Värdet på tillgångar som skrivs av provas vad gäller nedskrivningsbehov närhelst det finns indikationer på att redovisat värde eventuellt inte är återvinningsbart. I de fall en tillgångs eller en kassagenererande enhets redovisade värde överstiger dess beräknade återvinningsvärde skrivs tillgången ned till återvinningsvärdet. Tidigare redovisad nedskrivning återförs om skälen för nedskrivningen inte längre föreligger. Återföring sker dock inte med ett belopp större än att det bokförda värdet uppgår till vad det hade varit om nedskrivning inte hade redovisats tidigare år. Nedskrivning av goodwill återförs aldrig.

Utsläppsrätter och kostnader för utsläpp av koldioxid

Essity deltar i det europeiska systemet för utsläppsrätter.

Utsläppsrätter avseende utsläpp av koldioxid redovisas, när de erhålls från respektive EU-stat, som en immateriell tillgång samt som en förutbetalad intäkt (skuld). Rätterna erhålls utan vederlag och värderas och redovisas till marknadsvärdet per den dag tilldelningen sker. Under perioden kostnadsförs den immateriella tillgången i takt med gjorda koldioxidutsläpp samtidigt som den förutbetalda intäkten löses upp med motsvarande belopp som en intäkt, därvid uppstår netto ingen effekt i resultaträkningen. I det fall erhållna utsläppsrätter inte täcker gjorda utsläpp reserverar Essity för underskottet värderat till aktuellt marknadsvärde på balansdagen. Försäljning av överskott av utsläppsrätter intäktsförs på leveransdagen.

Om marknadspriset på utsläppsrätter per balansdagen understiger det redovisade anskaffningsvärdet skrivs eventuella överskott av utsläppsrätter, som inte behövs för att täcka gjorda utsläpp, ner till gällande marknadspris på balansdagen. I samband med detta intäktsförs kvarvarande del av den förutbetalda intäkten med motsvarande belopp och därmed uppstår ingen effekt i resultaträkningen. Utsläppsrätterna används som betalningsmedel vid den avräkning som görs med staten avseende skulden för gjorda utsläpp.

VBA VIKTIGA BEDÖMNINGAR OCH ANTAGANDEN

I samband med den årliga prövningen avseende eventuellt nedskrivningsbehov av goodwill görs en beräkning av återvinningsvärdet. Återvinningsvärdet för de kassagenererande enheterna fastställs genom beräkning av nyttjandevärdet. Beräkningen av nyttjandevärdet grundar sig på de treåriga strategiplaner som fastställts av koncernledningen, vilka i sin tur grundas på antaganden och bedömningar. De mest väsentliga bedömningarna och antagandena avser prognoser för organisk tillväxt, vinstmarginal och använd diskonteringsränta. De diskonteringsräntor som används vid nuvärdeberäkningen av de förväntade framtida kassaflödena är de vid tillfället aktuella vägda kapitalkostnaderna (WACC) fastställda inom koncernen för de marknader där de kassagenererande enheterna bedriver verksamhet.

Antaganden för vinstmarginal baseras på aktuella marknadspriser och kostnader med tillägg för realprissänkningar och kostnadsinflation samt antagen produktivitetsutveckling. Tillväxtantagandet följer koncernens mål om en årlig organisk tillväxt överstigande 3%. Tillväxtantagandena är i linje med historiskt utfall och förväntad global marknadstillväxt.

Förväntat uthålligt framtida kassaflöde för perioder bortom strategiplanens planeringshorisont extrapoleras från strategiplanens slutår med en antagen uthållig tillväxt om 2 (2; 2) procent.

D1. IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR, FORTS.

Goodwill			
MSEK	2018	2017	2016
Akkumulerade anskaffningsvärden	33 887	31 956	19 428
Akkumulerade nedskrivningar	-334	-259	-175
Summa	33 553	31 697	19 253
Värde vid periodens början	31 697	19 253	15 412
Företagsförvärv	311	13 290	3 375
Företagsförsäljningar	-	-	-
Omklassificeringar	-7	-	-
Nedskrivningar	-49	-84	-135
Omräkningsdifferenser	1 601	-762	601
BR Värde vid periodens slut	33 553	31 697	19 253

Immateriella tillgångar exklusive goodwill

MSEK	Varumärken			Teknologier, Kundrelationer och liknande rättigheter			Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten			Summa Övriga immateriella tillgångar		
	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016
Akkumulerade anskaffningsvärden	14 438	13 840	6 782	11 863	11 404	4 472	447	352	12	26 748	25 596	11 266
Akkumulerade avskrivningar	-446	-358	-318	-4 312	-3 412	-2 890	-87	-43	-12	-4 845	-3 813	-3 220
Akkumulerade nedskrivningar	-446	-365	-452	-73	-65	-5	-	-	-	-519	-430	-457
Summa	13 546	13 117	6 012	7 478	7 927	1 577	360	309	-	21 384	21 353	7 589
Värde vid periodens början	13 117	6 012	5 871	7 927	1 577	1 404	309	-	1	21 353	7 589	7 276
Investeringar	-	-	-	153	749	155	77	71	-	230	820	155
Försäljningar och utrangeringar	-	-	-	-4	-21	-1	-	-	-	-4	-21	-1
Företagsförvärv	9	7 095	33	68	6 112	180	-	265	-	77	13 472	213
Omklassificeringar	-	28	-	-59	285	128	-	-	-	-59	313	128
Avskrivningar ¹⁾	-78	-68	-59	-929	-754	-321	-42	-31	-	-1 049	-853	-380
Nedskrivningar	-56	-	-	-	-48	-2	-	-	-	-56	-48	-2
Omräkningsdifferenser	554	50	167	322	27	34	16	4	-1	892	81	200
Värde vid periodens slut	13 546	13 117	6 012	7 478	7 927	1 577	360	309	-	21 384	21 353	7 589
TD1:1 Utläppsrätter, nettovärde										91	71	76
BR Värde vid periodens slut inklusive utläppsrätter										21 475	21 424	7 665

¹⁾ Avskrivning på Varumärken och Kundrelationer ingår i Försäljnings- och administrationskostnader m.m. medan Teknologier och övriga immateriella tillgångar ingår i Kostnad för sålda varor.

Prövning av nedskrivningsbehov

Den årliga prövningen avseende eventuellt nedskrivningsbehov för goodwill görs under fjärde kvartalet, och varken 2018, 2017 eller 2016 års prövning har visat att det föreligger något nedskrivningsbehov. Den WACC före skatt som använts för testet av goodwill framgår av tabell nedan. Känslighetsanalyser visar att rimliga förändringar i nyckelparametrar inte medför några nedskrivningsbehov. Utöver det årliga nedskrivningstestet av de kassagenererande

enheterna, som framgår ovan under stycket Nedskrivningsprövning, testas också goodwill, varumärken med obestämbar nyttjandeperiod och individuella tillgångar om det föreligger en indikation på nedskrivningsbehov. Under perioden har immateriella anläggningstillgångar, främst hänförliga till rörelsesegmentet Personal Care, skrivits ner med -105 MSEK.

Fördelning per rörelsesegment

MSEK	Goodwill			Varumärken			WACC, före skatt %		
	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016
Personal Care	17 029	16 039	3 036	8 524	8 230	1 109	9,8	9,5	11,3
Consumer Tissue	9 625	9 276	9 335	5 016	4 878	4 891	9,4	9,2	8,3
Professional Hygiene	6 899	6 382	6 882	6	9	12	8,1	8,2	8,3
Summa	33 553	31 697	19 253	13 546	13 117	6 012			

TD1:1 Utläppsrätter

MSEK	2018	2017	2016
Akkumulerade anskaffningsvärden	91	71	88
Akkumulerade omvärderingar av överskott	0	0	-12
Summa	91	71	76
Värde vid periodens början	71	76	75
Erhållna utläppsrätter	59	47	58
Inköp	25	17	-
Avräkning mot staten	-68	-71	-64
Omvärdering av överskott	0	0	-1
Omräkningsdifferenser	4	2	8
Värde vid periodens slut	91	71	76

D2. MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I de fall en investering i utländsk valuta har säkringsredovisats, redovisas resultatet av säkringen, som en del av förvärvskostnaden. I anskaffningsvärdet för fastigheter och produktionsanläggningar som ingår i stora projekt, tillkommer kostnader för intrimning och igångkörning. Lånekostnader inkluderas i anskaffningsvärdet för investeringar överstigande 250 MSEK och som tar mer än 12 månader att färdigställa. Kostnader för reparation och underhåll kostnadsförs direkt i resultaträkningen.

Avskrivning och nedskrivning

Mark är inte föremål för avskrivning. Byggnader, maskiner och inventarier skrivs av linjärt över tillgångarnas beräknade nyttjandeperiod. När det vid

bokslutstidpunkten finns en indikation på att en materiell anläggningstillgång minskat i värde provas denna för eventuell nedskrivning.

Beräknade nyttjandeperioder	Antal år
Massa och pappersbruk	10–25
Konverteringsmaskiner, övriga maskiner	7–18
Verktyg	3–10
Fordon	4–5
Byggnader	15–50
Energianläggningar	15–30
Datorer	3–5
Kontorsutrustning	5–10
Markanläggningar	10–20

Redovisade värden	Byggnader			Mark och markanläggningar			Maskiner och inventarier			Pågående nyanläggningar		
MSEK	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016
Ackumulerade anskaffningsvärden	23 255	21 158	20 253	4 276	4 014	3 887	80 511	73 111	71 071	4 970	4 678	3 901
Ackumulerade avskrivningar	-10 010	-8 800	-8 097	-599	-542	-498	-48 983	-43 710	-41 577	-	-1	-24
Ackumulerade nedskrivningar	-271	-295	-331	-51	-26	-64	-1 392	-1 073	-992	-33	-32	-35
Summa	12 974	12 063	11 825	3 626	3 446	3 325	30 136	28 328	28 502	4 937	4 645	3 842
Värde vid periodens början	12 063	11 825	10 979	3 446	3 325	3 429	28 328	28 502	25 220	4 645	3 842	2 774
Investeringar	102	607	191	22	22	26	1 601	1 394	2 054	4 950	4 170	3 979
Försäljningar och utrangeringar	-20	-17	-12	-46	-5	-11	-90	-78	-107	-18	-1	-
Företagsförvärv	79	299	511	71	64	27	145	767	2 290	86	221	68
Företagsförsäljningar	-	-14	-	-	-1	10	-	-16	-	-	-	-
Omklassificeringar	1 134	389	505	87	113	-161	3 714	2 779	2 297	-4 895	-3 507	-3 066
Avskrivningar ¹⁾	-793	-730	-707	-42	-47	-44	-4 291	-4 094	-3 989	-	-	-24
Nedskrivningar	-23	-65	-159	-30	-11	-102	-372	-178	-127	-3	-	-32
Omräkningsdifferenser	432	-231	517	118	-14	151	1 101	-748	864	172	-80	143
Värde vid periodens slut	12 974	12 063	11 825	3 626	3 446	3 325	30 136	28 328	28 502	4 937	4 645	3 842

¹⁾ Ingår i huvudsak i Kostnad för sålda varor.

Summa materiella anläggningstillgångar	2018	2017	2016
MSEK			
Ackumulerade anskaffningsvärden	113 012	102 961	99 112
Ackumulerade avskrivningar	-59 592	-53 053	-50 196
Ackumulerade nedskrivningar	-1 747	-1 426	-1 422
Summa	51 673	48 482	47 494
Värde vid periodens början	48 482	47 494	42 402
Investeringar	6 675	6 193	6 250
Försäljningar och utrangeringar	-174	-101	-130
Företagsförvärv	381	1 351	2 896
Företagsförsäljningar	-	-31	10
Omklassificeringar	40	-226	-425
Avskrivningar ¹⁾	-5 126	-4 871	-4 764
Nedskrivningar	-428	-254	-420
Omräkningsdifferenser	1 823	-1 073	1 675
BR Värde vid periodens slut	51 673	48 482	47 494

¹⁾ Ingår i huvudsak i Kostnad för sålda varor.

Årets nedskrivningar om -428 MSEK är främst hänförliga till omstruktureringssåtgärder vid produktionsanläggningar inom Professional Hygiene och Consumer Tissue.

Ränta har under perioden aktiverats i maskiner och inventarier med 24 (41; 19) MSEK samt i pågående nyanläggningar med 0 (-; 31) MSEK. Genomsnittligt använd räntesats har varit 5 (5; 10) procent.

Avtalsförpliktelser avseende förvärv av fasta tillgångar uppgår till 3 563 MSEK vid årets slut.

D3. VARULAGER

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärde. Anskaffningsvärdet beräknas främst genom tillämpning av först in-först ut -principen (FIFO) eller vägda genomsnittspriser. Anskaffningsvärdet för varulager och pågående arbeten innefattar kostnader för råvaror, direkt arbete, övriga direkta kostnader samt tillverkningsrelaterade omkostnader baserat på normalt kapacitetsutnyttjande.

Nettoförsäljningspriset är det beräknade försäljningspriset som erhålls vid normala affärstransaktioner med avdrag för beräknade försäljningskostnader.

Varulager	2018	2017	2016
MSEK			
Råvaror och förnödenheter	3 937	4 162	3 156
Reservdelar och förrådsartiklar	1 656	1 513	1 443
Varor under tillverkning	1 546	1 420	1 262
Färdiga varor	8 090	6 641	5 080
Förskott till leverantörer	5	3	3
BR Summa	15 234	13 739	10 944

Nedskrivningar av varulager uppgick till 85 (47; 288) MSEK varav 61 (4; 258) MSEK redovisats i samband med omstruktureringar som en jämförelsestörande kostnad, se not B3 Rörelsekostnader på sidan 77.

D4. ÖVRIGA KORTFRISTIGA FORDRINGAR

Övriga kortfristiga fordringar			
MSEK	2018	2017	2016
Momsfordringar	999	891	707
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	542	496	485
Leverantörer med debetsaldo	43	256	155
Fordringar för el och gas	134	116	103
Fordringar mot myndigheter	75	85	103
Derivat	324	208	314
Övriga fordringar	482	497	466
BR Summa	2 599	2 549	2 333

D5. ÖVRIGA SKULDER

Övriga skulder			
MSEK	2018	2017	2016
Övriga långfristiga skulder			
Derivat	8	5	2
Övriga långfristiga skulder	63	74	70
BR Summa	71	79	72
Varav poster som förfaller till betalning senare än om 5 år			
	17	17	28
Övriga kortfristiga skulder			
Derivat	35	42	76
TD5:1 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	10 190	9 575	8 843
Övriga rörelseskulder	1 694	1 987	1 809
Momsskulder	873	965	876
BR Summa	12 792	12 569	11 604

TD5:1 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter			
MSEK	2018	2017	2016
Upplupna sociala kostnader	394	371	375
Upplupen semesterlöneskuld	689	621	625
Övriga skulder till personal	967	1 150	1 039
Bonus och rabatter till kunder	4 773	4 401	4 039
Övriga poster	3 367	3 032	2 765
Summa	10 190	9 575	8 843

D6. ÖVRIGA AVSÄTTNINGAR

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Avsättningar redovisas i koncernens balansräkning när det finns ett legalt eller informellt åtagande till följd av en inträffad händelse och det är troligt att utbetalningar kommer att krävas för att reglera åtagandet. Det krävs också att det belopp som ska utbetalas kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt. Avsättningen värderas till nuvärdet av de förväntade utgifterna för att reglera åtagandet.

En reserv för omstruktureringsåtgärder redovisas när koncernen har fastställt en detaljerad plan och där antingen genomförandet har påbörjats eller huvuddragen av åtgärderna har kommunicerats med berörda parter. Omstruktureringskostnader omfattar bl.a. kostnader för stängning av fabriker, nedskrivning av produktionsmaskiner eller kostnader för minskning av personal.

VBA VIKTIGA BEDÖMNINGAR OCH ANTAGANDEN

Storleken på de avsättningar som gjorts avseende pågående nationella konkurrensutredningar är baserad på bolagets bästa bedömning gjord i samråd med lokal expertis inom området.

Avseende skatterisker så är även de baserade på Essitys bästa bedömning som oftast görs i samråd med lokal skatteexpertis.

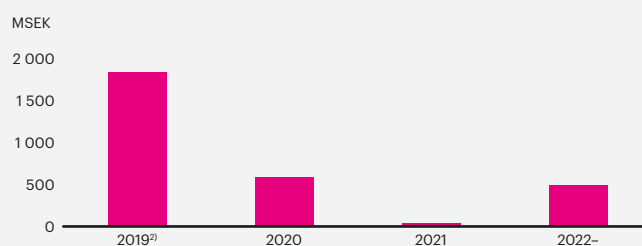
Övriga avsättningar 2018

MSEK	Effektiviseringsprogram	Skatterisker	Miljö	Legala tvister	Övriga	Summa
Värde vid periodens början	555	890	66	820	697	3 028
Avsättningar	966	182	89	244	45	1 526
lanspråktaganden	-421	-1	-68	-10	-169	-669
Omklassificeringar	-1	76	-	-	-19	56
Upplösningar	-103	-419	-	-66	-265	-853
Omräkningsdifferenser	27	3	4	20	24	78
Värde vid periodens slut	1 023	731	91	1 008	313	3 166
Avsättningarna består av:						
BR Kortfristig del						1 472
BR Långfristig del						1 694

Övriga avsättningar föregående perioder

MSEK	2017	2016
Värde vid periodens början	2 816	1 775
Avsättningar	958	2 165
Företagsförvärv	191	-
lanspråktaganden	-619	-1 110
Omklassificeringar	77	15
Upplösningar	-416	-65
Omräkningsdifferenser	21	36
Värde vid periodens slut	3 028	2 816

Fördelning av övriga avsättningar på förfallotider¹⁾



¹⁾ Tidpunkten kan inte bedömas för avsättningar uppgående till 221 MSEK.

²⁾ Högsta domstolen i Spanien har i slutet av januari 2019 avvisat Essitys överklagande av brott mot konkurrenslagstiftningen vilket innebär att Essity behöver betala böter på 35 MEUR motsvarande 360 MSEK under 2019. Beloppet är avsatt som en långfristig avsättning i 2018 års bokslut men kommer att klassificeras om till kortfristiga skulder under första kvartalet 2019.

Periodens avsättningar för effektiviseringsprogram är främst hänförliga till omstruktureringsåtgärder vid produktionsanläggningar inom Professional Hygiene och Consumer Tissue. Periodens avsättning för skatterisker avser främst osäkerheter i utfall av pågående skatterevisjoner. Av periodens avsättningar för miljö avser 89 MSEK skuld för utsläpp av koldioxid, vilka kommer att betalas ut under 2019. Periodens avsättningar för legala tvister avser främst utökad avsättning för ett sedan tidigare reserverat ärende.

Periodens upplösningar för effektiviseringsprogram är hänförliga till ett tiotal olika omstruktureringsprogram från tidigare år. Periodens upplösning av skatterisker är främst hänförligt till en skattetvist i Danmark. Periodens upplösningar för legala tvister avser ett ärende i Ungern. Övriga upplösningar är hänförlig till ny bedömning av risk avseende utländsk skatt av engångskaraktär på anläggningstillgångar utanför Sverige hänförlig till delningen av SCA i två noterade bolag.

De avsättningar som finns vid periodens utgång hänförliga till effektiviseringsprogram avser främst omstruktureringsåtgärder vid produktionsanläggningar inom Professional Hygiene och Consumer Tissue. Avsättning för skatterisker avser främst osäkerheter hänförliga till genomförda omstruktureringar samt utfall av pågående skatterevisjoner. Avsättning för miljö avser främst skuld för utsläpp av koldioxid. Legala tvister består huvudsakligen av reserveringar för ärenden hänförliga till Spanien, Chile, Andinska Gemenskapen (CAN) och Frankrike. Övriga avsättningar består främst av reserver avseende utländsk skatt av engångskaraktär på anläggningstillgångar utanför Sverige samt mottagna bidrag för kommande investeringsåtagande i Italien.

E. KAPITALSTRUKTUR OCH FINANSIERING

E1. FINANSIELLA INSTRUMENT PER KATEGORI OCH VÄRDERINGSNIVÅ

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar likvida medel, värdepapper, andra finansiella fordringar, kundfordringar, leverantörs-skulder, låneskulder samt derivat.

Kortfristiga placeringar och derivat redovisas på affärsdagen. Finansiella tillgångar samt låneskulder redovisas på likviddagen. Kundfordringar och leverantörsskulder redovisas i balansräkningen när fakturan skickats respektive erhållits.

Finansiella tillgångar redovisas initialt till anskaffningsvärde, och för vissa instrument som inte värderas till verkligt värde, inkluderas transaktionskostnader. Finansiella tillgångar redovisas i balansräkningen tills dess att rättigheten i avtalet har realiserats eller företaget inte längre har rättighet till tillgången. Kontinuerligt genomförs, enligt expected loss model, genomgång av de finansiella tillgångarna värderade till upplupet anskaffningsvärde för att utvärdera behovet av kreditförlustreservering.

Finansiella skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde utom i de fall de säkringsredovisas till verkligt värde. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen då Essity har fullgjort sina åtaganden.

Essity redovisar finansiella instrument med återstående löptid under 12 månader som kortfristiga tillgångar och skulder, samt de som överstiger 12 månader som långfristiga tillgångar och skulder.

Värdering till verkligt värde

För de finansiella instrument där det finns marknadsnoteringar används aktuella kurser för värdering till verkligt värde (Nivå 1). I de fall det inte finns marknadsnoteringar för instrumenten fastställer Essitys verkliga värden med hjälp av vanligt förekommande värderingsmodeller, där noterade priser på liknande tillgångar eller skulder på aktiva marknader används (Nivå 2).

Verkligt värde avseende långfristiga lån värderade till gällande marknadsräntor framgår i not E4 Finansiella skulder på sidan 92. För kortfristiga lån och placeringar bedöms det verkliga värdet överensstämja med det bokförda värdet mot bakgrund av att en förändring av marknadsräntan inte ger någon materiell effekt på marknadsvärdet.

Klassificering och efterföljande redovisning

Klassificering sker för 2018 enligt IFRS 9. Enligt IFRS 9 ska klassificering av finansiella tillgångar ske utifrån företagets affärsmodell och syftet med de kontraktuella kassaflödena.

Upplupet anskaffningsvärde

Finansiella tillgångar som innehas i syfte att inkassera avtalsenliga kassaflöden och vars kassaflöden endast utgörs av ränta och nominella belopp ska värderas till upplupet anskaffningsvärde. Huvudregeln är att finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde med undantag för de skulder som beskrivs i värderingskategorierna nedan. Då merparten av Essitys finansiella tillgångar innehas med syftet att inkassera kontraktuella kassaflöden samt hållas till förfall redovisas de till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden. Alla skulder, exklusive derivat, och de skulder som ingår i en säkringsrelation, värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Verkligt värde över totalresultatet

För finansiella tillgångar som innehas i syfte att inkassera avtalsenliga kassaflöden, vilka enbart utgörs av ränta och nominella belopp, samt att sälja tillgången innan förfall värderas till verkligt värde över övrigt totalresultat med möjlighet till recirkulering till resultaträkningen. Essity har under året inte redovisat några tillgångar i denna kategori.

För finansiella tillgångar som utgörs av ett eget kapitalinstrument kan bolaget, vid första redovisningstillfället, göra ett återkalleligt val att redovisa tillgången till verkligt värde över totalresultatet utan möjlighet till recirkulering till resultaträkningen. Essity har en tillgång om 87 MSEK som redovisas i denna kategori.

Verkligt värde över resultaträkningen

Finansiella tillgångar som inte uppfyller kraven enligt ovan beskrivna kategorier ska värderas till verkligt värde över resultaträkningen. Finansiella tillgångar och skulder kan, vid första redovisningstillfället, återkalleligen under vissa omständigheter redovisas till verkligt värde över resultaträkningen om det leder till mer relevant information. Derivat redovisas till verkligt värde över resultaträkningen. Essity har under året inte redovisat några finansiella tillgångar eller skulder, förutom derivat samt skulder som ingår i en säkringsrelation, i denna kategori, se mer under not E6 Derivat och säkringsredovisning på sidan 93.

Redovisning av derivat som används i säkringssyfte

Samtliga derivat redovisas initialt och löpande till verkligt värde i balansräkningen. Resultat vid omvärdering av derivat som används för säkring redovisas i enlighet med redovisningsprinciperna angivna i not E6 Derivat och säkringsredovisning på sidan 93.

Under 2017 och 2016 klassificerade Essity i enlighet med IAS 39 sina finansiella instrument i nedanstående kategorier.

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen

Tillgångar klassificeras i denna kategori om avsikten är att de ska säljas på kort sikt.

I denna kategori ingår även derivat med positiva marknadsvärden om de inte säkringsredovisas. Under åren 2017 och 2016 har endast finansiella derivat klassificerats i denna kategori.

Investeringar som hålls till förfall

Hit räknas finansiella tillgångar där betalningar kan fastställas på förhand och som Essity avser att behålla till förfall. Tillgångarna redovisas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av den så kallade effektivräntemetoden, vilket innebär att periodisering görs så att en konstant förräntning erhålls.

Lånefordringar och kundfordringar

I denna kategori återfinns lånefordringar där betalningar kan fastställas på förhand och som ej är noterade på en aktiv marknad samt kundfordringar. Fordringarna uppstår när Essity tillhandahåller pengar, varor eller tjänster direkt till annan part med avsikten att erhålla betalning vid slutförfall. Tillgångarna i denna kategori värderas till upplupet anskaffningsvärde minskat med eventuell reservering för värdeminskning.

Finansiella tillgångar som kan säljas

Kategorin inkluderar tillgångar som är tillgängliga för försäljning eller som inte har klassificerats i någon av de övriga kategorierna. Dessa tillgångar värderas till verkligt värde över övrigt totalresultat.

Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

I denna kategori ingår derivat med negativt verkligt värde och som ej används för säkringsredovisning samt finansiella skulder som innehas för handel. Skulderna i denna kategori värderas löpande till verkligt värde och värdeförändringarna redovisas i resultaträkningen. Under 2017 och 2016 har endast derivatinstrument klassificerats i denna kategori.

Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde

I denna kategori ingår finansiella skulder som inte innehas för handel. Dessa redovisas initialt till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader, och där efter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Redovisning av derivat som används i säkringssyfte

Samtliga derivat redovisas initialt och löpande till verkligt värde i balansräkningen. Resultat vid omvärdering av derivat som används för säkring redovisas i enlighet med redovisningsprinciperna angivna i not E6 Derivat och säkringsredovisning på sidan 93.

E1. FINANSIELLA INSTRUMENT PER KATEGORI OCH VÄRDERINGSNIVÅ, FORTS.**Finansiella instrument per kategori och värderingsnivå**

MSEK	Not	Värderingsnivå	2018	2017	2016
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen					
Derivat – Långfristiga finansiella tillgångar	E2	2	36	13	52
Derivat – Andra långfristiga tillgångar		2	–	–	48
Derivat – Kortfristiga finansiella tillgångar	E2	2	198	771	169
Derivat – Övriga kortfristiga fordringar	D4	2	59	33	171
Summa			293	817	440
Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen					
Långfristiga finansiella skulder	E4	2	16 083	16 292	16 021
Kortfristiga finansiella skulder	E4	2	905	–	425
Derivat – Långfristiga finansiella skulder	E4	2	58	21	19
Derivat – Kortfristiga finansiella skulder	E4	2	327	396	502
Derivat – Övriga kortfristiga skulder	D5	2	14	18	55
Summa			17 387	16 727	17 022
Låne- och kundfordringar värderade till upplupet anskaffningsvärde					
Långfristiga finansiella tillgångar	E2	–	28	27	24
Kortfristiga finansiella tillgångar	E2	–	95	274	61
Kundfordringar	E3	–	18 687	17 607	15 843
Likvida medel	E2	–	3 008	4 107	4 244
Summa			21 818	22 015	20 172
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över övrigt totalresultat					
Långfristiga finansiella tillgångar	E2	1	87	–	–
Finansiella tillgångar som kan säljas					
Långfristiga finansiella tillgångar	E2	1	–	87	82
Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde					
Långfristiga finansiella skulder	E4	–	27 359	31 312	15 256
Kortfristiga finansiella skulder	E4	–	9 580	6 689	4 059
Leverantörsskulder	–	–	15 911	14 748	12 972
Summa			52 850	52 749	32 287
Derivat som används för säkringsredovisning					
Långfristiga finansiella tillgångar	E2	2	483	425	556
Andra långfristiga tillgångar	–	2	85	78	106
Övriga kortfristiga fordringar	D4	2	265	175	143
Kortfristiga finansiella tillgångar	E2	2	129	60	14
Summa			962	738	819
Långfristiga finansiella skulder	E4	2	–	12	3
Övriga långfristiga skulder	D5	2	8	5	2
Kortfristiga finansiella skulder	E4	2	15	116	103
Övriga kortfristiga skulder	D5	2	21	24	21
Summa			44	157	129

De finansiella instrumenten redovisas till verkligt värde förutom låne- och kundfordringar samt finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde. Essity bedömer att det verkliga värdet i allt väsentligt överensstämmer med det redovisade värdet förutom för långfristiga skulder, för vilka verkligt värde redovisas i not E4 Finansiella skulder på sidan 92.

Värderingsnivåer

Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder som till exempel aktier eller obligationer noterade på börs.

Nivå 2: Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt (som prisnoteringar) eller indirekt (erhållna från prisnoteringar) som till exempel valutaterminer eller ränteswappar.

Finansiella instrument i andra noter till balansräkningen

		2018		2017		2016	
MSEK	Not	Finansiella instrument	Varav derivat	Finansiella instrument	Varav derivat	Finansiella instrument	Varav derivat
Tillgångar							
Finansiella tillgångar och likvida medel	E2	4 064	846	5 764	1 269	5 202	791
Andra långfristiga tillgångar		85	85	78	78	154	154
Kundfordringar	E3	18 687	–	17 607	–	15 843	–
Övriga kortfristiga fordringar	D4	324	324	208	208	314	314
Summa		23 160	1 255	23 657	1 555	21 513	1 259
Skulder							
Finansiella skulder	E4	54 327	400	54 838	545	36 388	627
Övriga långfristiga skulder	D5	8	8	5	5	2	2
Leverantörsskulder		15 911	–	14 748	–	12 972	–
Övriga kortfristiga skulder	D5	35	35	42	42	76	76
Summa		70 281	443	69 633	592	49 438	705

E2. FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH LIKVIDA MEDEL**RP REDOVISNINGSPRINCIPER**

Likvida medel definieras som kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid kortare än tre månader från anskaffningstidpunkten. Spärrade medel på bankkonton ingår inte i likvida medel. Lånefordringar redovisas till upplupet anskaffningsvärde.

Kontinuerligt genomförs genomgång av de finansiella tillgångarna värderade till upplupet anskaffningsvärde för att utvärdera behovet av kreditförlustreservering.

Finansiella tillgångar och likvida medel

MSEK	Redovisat värde		
	2018	2017	2016
Långfristiga finansiella tillgångar			
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över övrigt totalresultat	87	–	–
Finansiella tillgångar som kan säljas	–	87	82
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde			
Lånefordringar, övriga	28	27	24
Derivat	519	438	608
BR Summa	634	552	714
Kortfristiga finansiella tillgångar			
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde			
Finansiella tillgångar	22	19	19
Lånefordringar, övriga	73	255	42
Derivat	327	831	183
BR Summa	422	1 105	244
Likvida medel			
Kassa och bank	2 611	3 365	2 888
Kortfristiga placeringar <3 månader	397	742	1 356
BR Summa	3 008	4 107	4 244
Summa finansiella tillgångar och likvida medel	4 064	5 764	5 202

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över totalresultatet avser ett eget kapitalinstrument som vid övergången till IFRS 9 oåterkalleligt klassificerades i denna kategori utan möjlighet till recirkulering på grund av innehavets långsiktiga karaktär. Innehavet avser aktier i pensionstillgångar hänförliga till vissa pensionsåtaganden. Dessa tillgångar ingår inte i den normala pensionsberäkningen som framgår av not C5 Ersättning efter avslutad anställning på

E2. FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH LIKVIDA MEDEL, FORTS.

sidan 82. För åren 2017 och 2016 redovisas denna tillgång som Finansiella tillgångar som kan säljas. Värdeförändringar exklusive valutaresultat redovisas i eget kapital under övrigt totalresultat medan valutaresultat redovisas i resultaträkningen.

Likvida medel per den 31 december 2018 inkluderar 2 260 (1 974; 1 672) MSEK som inte är fullt tillgängliga för användning av Essity eller för vilka andra begränsningar finns, huvudsakligen likvida medel i länder där det råder valutarestriktioner eller andra legala restriktioner. Därmed är det inte möjligt att omedelbart använda dessa likvida medel i andra delar av koncernen, dock är det vanligen möjligt att använda dessa inom verksamheten i respektive land. Inom respektive land så kan även dessa likvida medel användas till amortering av lokal skuld, totalt finns 1 045 (821; 1 361) MSEK i sådana skulder i dessa länder.

E3. KUNDFORDRINGAR

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Kundfordringar redovisas till upplupet anskaffningsvärde efter avsättning för osäkra kundfordringar. Avsättning för osäkra kundfordringar görs från och med 2018 enligt den förenklade nedskrivningsmetod som kan väljas enligt "expected loss model" i IFRS 9 för kundfordringar med ett belopp som motsvarar de förväntade kreditförlusterna för återstående löptid på samtliga utestående kundfordringar per balansdagen. Beräkningen av nedskrivningsbehov för osäkra kundfordringar baseras på en kombination av kollektiv och individuell bedömning. Kollektiv bedömning baseras på erfarenhet från historisk konstaterad total kreditförlustnivå i förhållande till total försäljning under de senaste fem åren justerat för förändringar i kreditrisk grundad på aktuell och framtidsriktad information om makroekonomiska faktorer som kan påverka betalningsförmågan hos kunderna. Den kollektiva bedömningen justeras därvid vid behov för ändrad kreditrisk på grund av väsentliga förändringar i finansiell stabilitet, BNP och arbetslöshet i de länder Essity har sin huvudsakliga försäljning i. Individuell bedömning av nedskrivningsbehov av osäkra kundfordringar görs där finansiella problem konstaterats hos kunden, när sedan länge förfallna fordringar inte betalats eller på grund av andra väsentliga förändringar som tex finansiella kriser eller naturkatastrofer.

Vid ingången av 2018 uppgick konstaterade kreditförluster på kundfordringar under åren 2014–2017 i snitt till 0,03% av nettoomsättningen. I samband med implementationen av IFRS 9 har Essity, baserat på denna förlustnivå, redovisat en engångseffekt i öppningsbalansen för 2018 och reducerat kundfordringar med 9 MSEK respektive eget kapital med 7 MSEK efter uppskjuten skatt på grund av de ändrade redovisningsprinciperna.

Tidigare baserades nedskrivning av kundfordringar på "incurred loss model" där individuell reservering gjordes för kundfordringar som inte bedömdes inflyta på grund av kända finansiella problem hos kunden eller då äldre förfallna kundfordringar inte betalats trots flera påminnelser och krav. Den stora skillnaden jämfört med tidigare princip är att Essity nu även reserverar för förväntade kreditförluster på kundfordringar som inte är förfallna eller varit förfallna mindre än 90 dagar.

En nedskrivning av kundfordringar på grund av befarad kreditförlust påverkar Essitys rörelseresultat som en försäljningskostnad i resultaträkningen samt som en reduktion av kundfordringar genom ökning av avsättning för osäkra kundfordringar i balansräkningen. När kreditförlusten konstaterats, skrivs kundfordringar bort mot avsättning för osäkra kundfordringar. En kreditförlust är konstaterad när kunden inte bedöms kunna uppfylla den rättsliga skyldigheten att betala till Essity, när indrivningsåtgärder inte längre är kost-

nadseffektiva, kundens verksamhet har upphört eller kunden gått i konkurs som avslutats.

Essitys kundfordringar är generellt kortfristiga och diskonteras inte. Under not G5 Förändringar av nya redovisningsregler på sidan 107 beskrivs övergångsmetod samt effekter av övergången till IFRS 9 för beräkning av kreditförluster på kundfordringar

Kundfordringar			
MSEK	2018	2017	2016
Kundfordringar brutto	18 963	17 864	16 116
Avsättning för osäkra kundfordringar	-276	-257	-273
BR TE3:1 Summa	18 687	17 607	15 843

TE3:1 Analys av kreditexponering i kundfordringar

MSEK	2018	2017	2016
Kundfordringar, ej förfallna (netto)	16 191	15 529	14 175
Kundfordringar, förfallna (netto)			
< 30 dagar	1 486	1 389	1 161
30–90 dagar	593	425	276
> 90 dagar	417	264	231
Kundfordringar, förfallna (netto)	2 496	2 078	1 668
Summa	18 687	17 607	15 843

Essity har en spridd kundstruktur, med kunder inom många olika verksamhetsområden. Essitys tio största kunder svarade 2018 för 23,6 (22,9; 26,6) procent av Essitys försäljning. Den enskilt största kunden svarade för 4,4 (3,6; 4,0) procent av försäljningen.

Inklusive 2018 års konstaterade kreditförluster har genomsnittligt konstaterade kreditförluster på kundfordringar under de senaste 5 åren gått ner från 0,03 procent till 0,02 procent av nettoomsättningen. Detta i kombination med att Essitys samlade bedömning av kreditrisken i de länder som Essity har sin huvudsakliga försäljning i inte har förändrats väsentligt under 2018 har medfört att endast en mindre justering gjorts av den kollektiva bedömningen (se redovisningsprinciper ovan) av förväntat nedskrivningsbehov för osäkra kundfordringar.

Koncernen har totalt säkerheter, främst i form av tecknade kreditförsäkringar, uppgående till 939 (1 329; 867) MSEK. Av dessa avser 107 (203; 59) MSEK kategorin Kundfordringar som är förfallna men inte nedskrivna.

Avsättning för osäkra kundfordringar			
MSEK	2018	2017	2016
Värde vid periodens början	-257	-273	-209
Reservering för befarade kreditförluster	-52	-61	-95
Konstaterade förluster	15	12	21
Ökning på grund av förvärv	-	-53	-
Minskning på grund av återföring av reserveringar för befarad kreditförlust	23	116	15
Omräkningsdifferenser	-6	2	-5
Värde vid periodens slut	-276	-257	-273

Periodens kostnad för osäkra fordringar uppgick till -28 (-55; -80) MSEK.

E4. FINANSIELLA SKULDER

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Huvudprincipen för redovisning av Essitys finansiella skulder är att de initialt värderas till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader, och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

I de fall lån med fast ränta säkrats med derivat redovisas både lånet och derivatet till verkligt värde s.k. säkring av verkligt värde. De långfristiga lån som är föremål för säkringsredovisning diskonteras till marknadsränta utan kreditspread. Räntederivatets kassaflöden diskonteras till marknadsränta och värdeförändringarna möts i resultaträkningen.

Finansiella skulder

MSEK	2018	2017	2016
Kortfristiga finansiella skulder			
Amorteringar inom 1 år	347	269	256
Obligationslån	3 005	2 946	-
Derivat	342	512	604
Lån med kortare löptid än 1 år	6 948	3 305	4 132
Upplupna finansiella kostnader	185	169	97
BR Summa¹⁾	10 827	7 201	5 089
Långfristiga finansiella skulder			
Obligationslån	34 247	35 687	18 708
Derivat	58	33	23
Andra långfristiga lån med löptid > 1 år < 5 år	6 884	9 876	8 078
Andra långfristiga lån med löptid > 5 år	2 311	2 041	4 490
BR Summa	43 500	47 637	31 299
Summa finansiella skulder	54 327	54 838	36 388
Verkligt värde finansiella skulder	54 434	54 227	36 719

¹⁾ Verkligt värde för kortfristiga lån bedöms vara lika med redovisat värde.

Upplåning

Essity har ett Euro Medium Term Note (EMTN) program med ett rambelopp om 6 000 MEUR (61 633 MSEK) för emissioner på den europeiska kapitalmarknaden. Den 31 december 2018 var nominellt 3 728 (4 188; 2 217) MEUR utestående med en löptid på 4,2 (4,7; 4,8) år.

Obligationslån

Emitterat	Förfall	Redovisat värde, MSEK	Verkligt värde, MSEK	Räntesats, %
Notes 500 MSEK	2019	500	500	2,5
Notes 900 MSEK	2019	905	900	0,75
Notes 1 000 MSEK	2019	1 000	1 000	-0,15
Notes 600 MSEK	2019	601	601	-0,32
Notes 300 MEUR	2020	3 112	3 103	0,50
Notes 500 MEUR	2021	5 149	5 161	0,50
Notes 600 MEUR	2022	6 136	6 182	0,63
Notes 500 MEUR	2023	5 458	5 517	2,50
Notes 600 MEUR	2024	6 139	6 216	1,13
Notes 300 MEUR	2025	3 153	3 083	1,13
Notes 500 MEUR	2027	5 100	5 165	1,63
Summa		37 253	37 428	
		Redovisat värde MSEK	Verkligt värde MSEK	
Långfristiga finansiella skulder				
Andra långfristiga lån med löptid > 1 år < 5 år		6 884	7 025	
Andra långfristiga lån med löptid > 5 år		2 311	2 284	
Summa		9 195	9 309	

Essity har ett svenskt och ett belgiskt företagscertifikatprogram som nyttjas för kort upplåning.

Företagscertifikatprogram¹⁾

Rambelopp	Emitterat MSEK
Företagscertifikat 15 000 MSEK	551
Företagscertifikat 800 MEUR	2 880
Summa	3 431

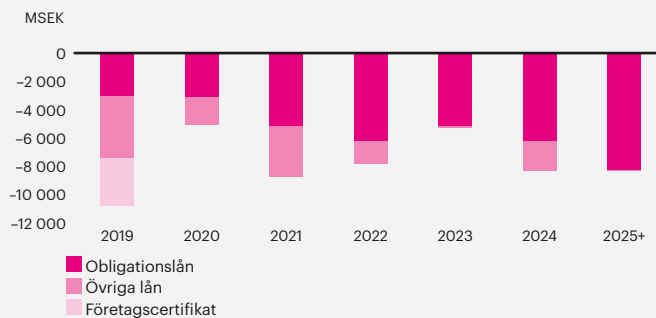
¹⁾ Ingår i Lån med kortare löptid än 1 år i tabellen Finansiella skulder.

Essity har syndikerade bankfaciliteter i syfte att begränsa refinansieringsrisken och upprätthålla en likviditetsreserv. Kontrakterade bilaterala kreditlöften med banker utgör komplement till syndikeringarna.

Kreditfaciliteter

	Nominellt	Förfall	Totalt MSEK	Utnyttjat MSEK	Outnyttjat MSEK
Syndikerade kreditlöften	1 000 MEUR	2021	10 277	-	10 277
	1 000 MEUR	2024	10 277	-	10 277
Summa			20 554	-	20 554

Förfalloprofil bruttolåneskuld¹⁾



¹⁾ I bruttolåneskulden ingår upplupna räntor med 318 MSEK.

Efter tillägg för nettoavsättningar för pensioner och med avdrag för likvida medel, räntebärande fordringar och kapitalplaceringssaktier var nettolåneskulden 54 404 (52 467; 35 173) MSEK. För beskrivning av hur Essity hanterar sin refinansieringsrisk hänvisas till avsnittet om Risker och riskhantering på sidan 33.

E5. LIKVIDITETSRISK

Nedanstående tabell visar koncernens likviditetsrisk avseende finansiella skulder (inklusive räntebetalningar), nettoreglerade derivat som utgör finansiella skulder samt bruttoreglerade derivats negativa kassaflöden. För beskrivning av hur Essity hanterar sin likviditetsrisk hänvisas till avsnittet om Risker och riskhantering på sidan 38.

Likviditetsrisk

MSEK	Mindre än 1 år	Mellan 1-3 år	Mellan 3-5 år	Mer än 5 år
2018				
Lån inklusive räntor	10 998	14 864	13 686	16 975
Nettoreglerade derivat	0	0	0	-
Energiderivat	22	8	-	-
Leverantörsskulder	15 786	125	-	-
Summa	26 806	14 997	13 686	16 975
Bruttoreglerade derivat ¹⁾	57 937	2 101	466	-
2017				
Lån inklusive räntor	7 014	10 814	18 277	21 255
Nettoreglerade derivat	-11	-22	-4	-
Energiderivat	11	3	-	-
Leverantörsskulder	14 589	159	-	-
Summa	21 603	10 954	18 273	21 255
Bruttoreglerade derivat ¹⁾	65 401	1 921	1 414	-
2016				
Lån inklusive räntor	4 791	10 069	10 964	11 475
Nettoreglerade derivat	-6	-16	-11	-
Energiderivat	29	1	-	-
Leverantörsskulder	12 790	182	-	-
Summa	17 604	10 236	10 953	11 475
Bruttoreglerade derivat ¹⁾	38 315	2 392	51	1 373

¹⁾ De bruttoreglerade derivaten har i stort sett motsvarande positiva kassaflöden och utgör därmed enligt Essitys uppfattning ingen reell likviditetsrisk.

E6. DERIVAT OCH SÄKRINGSREDOVISNING

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Redovisning av derivat som används i säkringssyfte

Samtliga derivat redovisas initialt och löpande till verkligt värde i balansräkningen. Resultat vid omvärdering av derivat som används för säkring redovisas enligt nedan. Vid användning av säkringsredovisning dokumenteras förhållandet mellan säkringsinstrumentet och den säkrade posten. Bedömningen av säkringens effektivitet dokumenteras, både vid ingången av transaktionen och löpande. Med effektivitet avses till vilken grad säkringsinstrumentet motverkar värdeförändringar i en säkrad posts verkliga värde eller kassaflöde. Ineffektiv del redovisas direkt i resultaträkningen.

Kassaflödessäkring

Resultat vid omvärdering av derivat avsedda för kassaflödessäkringar redovisas i eget kapital under övrigt totalresultat och återförs till resultaträkningen i den takt som det säkrade kassaflödet påverkar resultaträkningen. Om säkringsrelationen avbryts och kassaflödet ändå förväntas inträffa redovisas resultatet i eget kapital under övrigt totalresultat tills kassaflödet påverkar resultatet. Om säkringen avser en balanspost, överförs resultatet från det egna kapitalet till den tillgång eller den skuld som säkringen avser i samband med att värdet för tillgången eller skulden fastställs för första gången. I de fall det prognostiserade kassaflödet som ligger till grund för säkringstransaktionen inte längre bedöms som troligt överförs det ackumulerade resultatet som redovisats i eget kapital under övrigt totalresultat direkt till resultaträkningen. Kassaflödessäkringar avseende energi redovisas bland energikostnaderna, det vill säga kostnad för såld vara. Transaktionsexponeringens kassaflödessäkringar redovisas i koncernens nettoomsättning och kostnader. Kassaflödessäkringar avseende räntekostnader redovisas i finansnettot.

Säkring av nettoinvestering i utlandet

Resultat vid omvärdering av derivat avsedda att säkra Essitys nettoinvesteringar i utlandsverksamhet redovisas i eget kapital under övrigt totalresultat. De ackumulerade resultaten i det egna kapitalet redovisas i resultaträkningen vid en eventuell avyttring av utlandsverksamheten.

Säkring av verkligt värde

Resultat vid omvärdering av derivat som avser säkringar av verkligt värde, redovisas i resultaträkningen tillsammans med förändringar i verkligt värde på den tillgång eller den skuld som säkringen avser. Det innebär för Essity att de långfristiga lån som är föremål för säkringsredovisning diskonteras utan kreditspread till marknadsränta och möter tillhörande räntederivats diskonterade kassaflöden till samma ränta.

Ekonomiska säkringar

I de fall Essity gör ekonomiska säkringar utan att transaktionerna möter kraven för säkringsredovisning enligt IFRS 9, redovisas förändringar av verkligt värde på säkringsinstrumentet direkt i resultaträkningen.

Utestående derivat

MSEK	Varav			
	Summa	Valuta ¹⁾	Ränta	Energi
2018				
Nominellt	80 623	60 744	17 935	1 944
Tillgång	1 255	370	489	396
Skuld	443	412	1	30
2017				
Nominellt	86 503	69 073	15 885	1 545
Tillgång	1 555	891	425	239
Skuld	592	565	12	15
2016				
Nominellt	56 599	38 695	16 094	1 810
Tillgång	1 259	351	561	347
Skuld	705	664	11	30

¹⁾ Utestående före kvittningsrätt är nominellt 69 588 (100 661, 110 115) MSEK.

Balansräkning

Essity använder finansiella derivat för att hantera valuta-, ränte- och energiprisrisker. För beskrivning av hur Essity hanterar dessa risker hänvisas till Risker och riskhantering på sidan 33. Ovan visas en tabell för de derivat som

har påverkat koncernens balansräkning den 31 december 2018. För mer information avseende derivat i balansräkningen, se not E1 Finansiella instrument per kategori på sidan 90.

Kvittning av utestående derivat

MSEK	Tillgångar	Skulder
31 december 2018		
Bruttobelopp	1 275	463
Kvittningsbara belopp	-20	-20
Nettobelopp redovisat i balansräkningen	1 255	443
ISDA avtal vars transaktioner inte kvittas i balansräkningen	-347	-347
Erhållna säkerheter	-98	
Netto efter kvittning enligt ISDA avtal	810	96
31 december 2017		
Bruttobelopp	1 669	706
Kvittningsbara belopp	-114	-114
Nettobelopp redovisat i balansräkningen	1 555	592
ISDA avtal vars transaktioner inte kvittas i balansräkningen	-471	-471
Netto efter kvittning enligt ISDA avtal	1 084	121
31 december 2016		
Bruttobelopp	2 394	1 840
Kvittningsbara belopp	-1 135	-1 135
Nettobelopp redovisat i balansräkningen	1 259	705
ISDA avtal vars transaktioner inte kvittas i balansräkningen	-288	-288
Netto efter kvittning enligt ISDA avtal	971	417

Resultaträkning

Säkringar avseende transaktionsexponeringen har påverkat periodens rörelseresultat med 92 (-106; 64) MSEK. Nettomarknadsvärdet uppgick vid årsskiftet till 0 (-9; 45) MSEK. Valutasäkringar ökade anläggningstillgångarnas anskaffningsvärde med 1 (ökade 10; minskade 5) MSEK. Nettomarknadsvärdet uppgick vid årsskiftet till -1 (20; 24) MSEK. Energiderivat har påverkat periodens rörelseresultat med 396 (90; -239) MSEK. Energiderivat hade vid årsskiftet ett utestående marknadsvärde om 366 (225; 317) MSEK. Derivat har påverkat periodens räntenetto med -362 (-289; -68) MSEK. Nettomarknadsvärdet på utestående räntederivat uppgick vid årsskiftet till 489 (413; 550) MSEK. För mer information avseende finansnettot, se not E7 Finansiella intäkter och kostnader på sidan 96.

Känslighetsanalys

Essity har gjort känslighetsanalyser på exponering av risk i finansiella instrument per den 31 december 2018 med antaganden om marknadsrörelser som anses rimligt möjliga på ett års sikt. Om den svenska kronan ensidigt hade försvagats/förstärkts med 5 procent mot alla valutor skulle utestående finansiella säkringar, leverantörsskulder och kundfordringar minskat/ökad periodens resultat före skatt med 7 (54; 4) MSEK.

Om den svenska kronan ensidigt hade försvagats/förstärkts med 5 procent skulle valutasäkringar som avser anläggningstillgångars anskaffningsvärde ökat/minskat det egna kapitalet med 0 (0; 1) MSEK. Om energipriserna hade ökat/minskat med 20 procent skulle utestående finansiella säkringar avseende naturgas och elektricitet, allt annat lika, minskat/ökad periodens energikostnader med 299 (214; 203) MSEK. Utöver resultateffekten skulle det egna kapitalet ökat/minskat med 136 (120; 107) MSEK. Koncernens totala energikostnad skulle dock påverkas annorlunda med beaktande av leveransavtalens prisrisk.

Derivat med säkringsredovisning

De olika riskhanteringsstrategierna framgår av avsnittet Risker och riskhantering på sidan 33. Nedan presenteras de derivat där säkringsredovisning upprättas. Essity säkrar också löpande transaktionsexponeringen och energiprisriskerna för de risker som har bokförts i balans- och resultaträkning. För dessa risker upprättas inte säkringsredovisning. För valutaderivatet möter omvärderingen från riskerna derivaten i de finansiella ställningarna. För energiderivatet redovisas resultatet i resultaträkningen.

Under IFRS 9 som trädde i kraft 1 januari 2018, finns möjlighet att säkra riskkomponenter. Under 2018 har Essity inte nyttjat den möjligheten förutom för energi där Essity i Norden säkrar systempriset som är en delkomponent. Säkringsförhållandet för de olika riskerna där säkringsredovisning upprättats är genomgående 1:1.

Kassaflödessäkringar

Kassaflödessäkringar för valutarisk upprättas för transaktionsexponering och vid större investeringar samt för energiprisrisker i samband med köp av

E6. DERIVAT OCH SÄKRINGSREDOVISNING, FORTS.

el och gas. För kassaflödessäkringar upprättas säkringar där kritiska villkor matchar den säkrade posten. För de kassaflödessäkringar som upprättats innebär det att förändringen av det verkliga värdet på säkringsinstrumentet och förändringen i den säkrade posten har en mycket god korrelation. Eventuell ineffektivitet kan till exempel bero på att tidpunkten eller beloppet för det prognostiserade kassaflödet inte sammanfaller med kassaflödet på derivatet. Under 2018 har 0 (0, 0) MSEK redovisats som ineffektivitet i resultaträkningen rörande kassaflödessäkringarna. Valutaderivatet förfaller inom ett år medan energiderivatet har förfall till och med december 2020.

Säkring av nettoinvestering

Essity har säkrat nettoinvesteringar i ett antal utvalda legala enheter i syfte att uppnå önskad valutfördelning av nettolåneskulden i förhållande till tillgångarna så att nyckeltal som är viktiga för företagets kreditbetyg skyddas långsiktigt. Resultat från säkringspositioner har påverkat det egna kapitalet med totalt -122 (-1 968; -437) MSEK under året. Resultatet är till stor del hänförligt till säkringar av nettoinvesteringar i USD och EUR. Under 2018 har 0

(0, 0) MSEK redovisats som ineffektivitet i resultaträkningen. Marknadsvärdet av utestående säkringstransaktioner uppgick vid periodens slut totalt till 353 (170; 167) MSEK. Essity säkrade vid årsskiftet nettoinvesteringar i utlandet uppgående till netto -18 794 MSEK. Essity-koncernens totala utländska nettoinvesteringar uppgick till 65 679 MSEK vid årsskiftet. Vid säkring av nettoinvestering används huvudsakligen valutaderivat. Under 2018 har även lån i utländsk valuta (EUR) används för säkring av nettoinvestering.

Säkring av verkligt värde

För verkligt värde säkringarna har säkringarna samma nominella belopp, förfallodagar samt fast ränta som den säkrade skulden. Säkringsineffektivitet är hänförlig till bland annat olika diskonteringskurvor för säkringsinstrumentet och den säkrade posten. Säkringsineffektivitet per förfallotidpunkt presenteras i tabellen nedan. Redovisning av ineffektivitet sker i Finansnettot under posten Säkring av verkligt värde, realiserade. Se not E7 Finansiella intäkter och kostnader på sidan 96.

Valuta- och energiderivat MSEK	Rad i Balansräkningen	2018		2017		2016	
		Nominellt belopp	Bokfört värde	Nominellt belopp	Bokfört värde	Nominellt belopp	Bokfört värde
Valutaderivat – kassaflödessäkring	Andra långfristiga tillgångar			60	7	11	0
Valutaderivat – kassaflödessäkring	Övriga kortfristiga fordringar	270	3	267	26	159	6
Valutaderivat – kassaflödessäkring	Övriga långfristiga skulder			13	2	72	1
Valutaderivat – kassaflödessäkring	Övriga kortfristiga skulder	179	4	266	13	171	5
Energiderivat – kassaflödessäkring	Andra långfristiga tillgångar	588	85	544	70	498	106
Energiderivat – kassaflödessäkring	Övriga kortfristiga fordringar	901	262	712	146	655	135
Energiderivat – kassaflödessäkring	Övriga långfristiga skulder	128	8	63	3	13	1
Energiderivat – kassaflödessäkring	Övriga kortfristiga skulder	281	17	148	11	188	17
Valutaderivat – säkring av nettoinvestering	Långfristiga finansiella tillgångar			–	–		
Valutaderivat – säkring av nettoinvestering	Kortfristiga finansiella tillgångar	10 470	143	4 303	60	12 839	704
Valutaderivat – säkring av nettoinvestering	Långfristiga finansiella skulder			–	–		
Valutaderivat – säkring av nettoinvestering	Kortfristiga finansiella skulder	2 726	15	18 599	230	26 276	537

Räntederivat – Säkring av verkligt värde MSEK

Förfallodatum	Nominellt belopp	Förändring verkligt värde säkrad post	Förändring verkligt värde derivat	Ineffektivitet	Rad i balansräkningen		Rörlig ränta
					Finansiella tillgångar	Finansiella Skulder	
2018							
Kortfristiga derivat							
2019	900	7	-7	0	6		Stibor +0,506
Långfristiga derivat							
2020	3 083	4	-4	0	29		Euribor 6m +0,2827-0,2829
2021	5 139	-35	34	-1	22		Euribor 6m +0,5502-0,5527
2022	180	3	-3	0	6		Euribor 3m +0,698
2023	4 111	-13	6	-7	355		Euribor 6m +0,7215-0,73165
2025	3 083	-45	45	0	71		Euribor 6m +0,514-0,5168
	16 496	-79	71	-8	489		
2017							
Kortfristiga derivat							
2018							
Långfristiga derivat							
2019	900	-2	2	0	12		Stibor +0,506
2020	2 952	-6	7	1	33		Euribor 6m +0,2827-0,2829
2021	4 920	-10	12	2		12	Euribor 6m +0,5502-0,5527
2022	226	-4	4	0	9		Euribor 3m +0,698
2023	3 936	-80	114	34	346		Euribor 6m +0,7215-0,73165
2025	2 952	-40	35	-5	25		Euribor 6m +0,514-0,5168
	15 886	-142	174	32	425	12	
2016							
Kortfristiga derivat							
2017	419	-45	45	0	5	5	USDLibor +0,8
Långfristiga derivat							
2019	900	12	-12	0	15		Stibor +0,506
2020	2 867	38	-35	3	38		Euribor 6m +0,2827-0,2829
2021	4 779	-16	13	-3		3	Euribor 6m +0,5502-0,5527
2022	271	48	-48	0	13		Euribor 3m +0,698
2023	3 823	160	-148	12	426		Euribor 6m +0,7215-0,73165
2025	2 867	140	-128	12	64		Euribor 6m +0,514-0,5168
	15 926	337	-313	24	561	8	

E6. DERIVAT OCH SÄKRINGSREDOVISNING, FORTS.**Derivat med säkringsredovisning¹⁾**

MSEK	Tillgång	Skuld	Netto	Skatt	Säkringsreserv efter skatt	Recirkulerat före skatt	Rad i resultaträkning/ balansräkning
2018							
Derivat med säkringsredovisning i säkringsreserv							
Kassaflödessäkringar							
Energirisk	347	-25	322	77	245	-377	³⁾
Valutarisk	3	-4	-1	0	0	-	⁴⁾
Summa	350	-29	321	77	245		
Derivat med säkringsredovisning utan säkringsreserv							
Säkring av nettoinvestering i utlandet							
Valutarisk ²⁾	143	-15	128				
Säkring av verkligt värde							
Ränterisk	489		489				
Summa	982	-44	938	77	245		
2017							
Derivat med säkringsredovisning i säkringsreserv							
Kassaflödessäkringar							
Energirisk	216	-14	202	-50	152	-69	³⁾
Valutarisk	33	-15	18	-4	14	23	⁴⁾
Summa	249	-29	220	-54	166		
Derivat med säkringsredovisning utan säkringsreserv							
Säkring av nettoinvestering i utlandet							
Valutarisk ²⁾	60	-230	-170				
Säkring av verkligt värde							
Ränterisk	425	-12	413				
Summa	734	-271	463	-54	166		
2016							
Derivat med säkringsredovisning i säkringsreserv							
Kassaflödessäkringar							
Energirisk	241	-18	223	-59	164	269	³⁾
Valutarisk	6	-6	-	-	-	-14	⁴⁾
Summa	247	-24	223	-59	164		
Derivat med säkringsredovisning utan säkringsreserv							
Säkring av nettoinvestering i utlandet							
Valutarisk ²⁾	704	-537	167				
Säkring av verkligt värde							
Ränterisk	561	-8	553				
Summa	1 512	-569	943	-59	164		

¹⁾ Utestående derivat med säkringsredovisning ingår i tabellen Utestående derivat.

²⁾ Derivat före kvittning.

³⁾ Kostnad för sålda varor.

⁴⁾ Kostnad för sålda varor, Nettoomsättning samt Byggnader, mark, maskiner och inventarie.

Resultat från säkring av nettoinvestering i utlandet redovisas i omräkningsreserven se not E8 Eget kapital på sidan 96. Resultat från säkringar av verkligt värde redovisas direkt i resultaträkningen.

Säkringsreserv i eget kapital

Valutaderivat avseende säkring av transaktionsexponering förfaller huvudsakligen under första kvartalet 2019. Resultatet efter skatt kommer påverkas med 0 (negativt 1; positivt 2) MSEK med oförändrade valutakurser. Valutaderivat avseende säkring av anläggningstillgångarnas anskaffningsvärde förfaller fram till och med november 2019. Anläggningstillgångarnas anskaffningsvärden kommer öka med 1 (minska 15; öka 2) MSEK efter skatt med oförändrade valutakurser. Derivat som avser att säkra energikostnaderna i koncernen förfaller under 2019 och 2020. Koncernens resultat efter skatt kommer att påverkas positivt med 245 (positivt 152; positivt 164) MSEK med oförändrade priser.

E7. FINANSIELLA INTÄKTER OCH KOSTNADER

Finansiella intäkter och kostnader

MSEK	2018	2017	2016
Resultat från aktier och andelar i andra företag			
Utdelning	2	2	2
Ränteintäkter och liknande resultatposter			
Ränteintäkter, placeringar	85	156	186
Andra finansiella intäkter	4	–	14
Summa finansiella intäkter	91	158	202
Räntekostnader och liknande resultatposter			
Räntekostnader, upplåning	–836	–882	–843
Räntekostnader, derivat	–354	–321	–92
Säkring av verkligt värde, orealiserade	–8	32	24
Andra finansiella kostnader	–50	–169	–126
Summa finansiella kostnader	–1 248	–1 340	–1 037
Summa	–1 157	–1 182	–835

I andra finansiella intäkter och kostnader ingår kursdifferenser 4 (–70; 14) MSEK.

E8. EGET KAPITAL

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier eller optioner redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som en minskning av emissionslikviden. Utgifter för inköp av egna aktier minskar balanserade vinstmedel i det egna kapitalet i moderbolaget och den del av koncernens egna kapital som avser moderbolagets aktieägare. När dessa aktier säljs inkluderas den erhållna försäljningslikviden i balanserade vinstmedel i det egna kapital som avser moderbolagets aktieägare.

Vidare har de transaktioner som anses vara överföringar mellan bolag under gemensamt bestämmande inflytande redovisats som separata transaktioner med aktieägare enligt nedan.

Eget kapital uppgick totalt till 54 899 (49 570; 39 580) MSEK den 31 december 2018. Tabellerna visar fördelning och periodens resultat.

MSEK	Aktie- kapital	TE8:1 Reserver	Balanserad vinst	Essitys ägares eget kapital	Innehav utan bestäm- mande inflytande	Totalt eget kapital
2018 års värde vid periodens början	2 350	3 154	36 785	42 289	7 281	49 570
Effekt av ändrad redovisningsprincip IFRS 9			–7	–7		–7
RR Periodens resultat redovisat i resultaträkningen			7 886	7 886	666	8 552
Periodens övriga totalresultat						
Poster som inte kan omföras till periodens resultat						
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner ¹⁾			–1 038	–1 038	2	–1 036
Verkligt värde över totalresultatet		–5		–5		–5
TE8:2 Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat		1	175	176		176
		–4	–863	–867	2	–865
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat						
Kassaflödessäkringar:						
Resultat från omvärdering av derivat redovisat i eget kapital		471		471		471
Överfört till resultaträkningen för perioden		–378		–378		–378
Omräkningsdifferens på utländsk verksamhet		1 876		1 876	204	2 080
Resultat från säkring av nettoinvestering i utländsk verksamhet		–122		–122		–122
Övrigt totalresultat från intresseföretag			23	23		23
TE8:2 Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat		5	–1	4		4
Periodens övriga totalresultat, netto efter skatt		1 848	–841	1 007	206	1 213
Periodens totalresultat		1 848	7 045	8 893	872	9 765
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande			3	3	2	5
Överfört till anskaffningsvärde på säkrade anläggningstillgångar		1		1		1
Utdelning, 5:75 SEK per aktie ²⁾			–4 038	–4 038	–397	–4 435
BR Värde vid periodens slut	2 350	5 003	39 788	47 141	7 758	54 899

Känslighetsanalys

Om räntenivåerna hade varit 1 procentenhet högre/lägre, med oförändrad räntebindning och volym i nettolåneskuden, skulle periodens räntekostnader varit 123 (83; 103) MSEK högre/lägre. Känslighetsanalys har gjorts på den risk som Essity var exponerad för den 31 december 2018 med antaganden om marknadsrörelser som anses rimligt möjliga på ett års sikt.

För beskrivning av hur Essity hanterar sin ränterisk hänvisas till avsnittet om Risker och riskhantering på sidan 38.

E8. EGET KAPITAL, FORTS.

	Aktie- kapital	TE8:1 Reserver	Balanserad vinst	Essitys ägares eget kapital	Innehav utan bestäm- mande inflytande	Totalt eget kapital
MSEK						
2017 års värde vid periodens början	0	4 061	29 143	33 204	6 376	39 580
RR Periodens resultat redovisat i resultaträkningen			8 116	8 116	669	8 785
Periodens övriga totalresultat						
Poster som inte kan omföras till periodens resultat						
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner ¹⁾			1 065	1 065	-4	1 061
TE8:2 Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat			-218	-218	-	-218
			847	847	-4	843
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat						
Finansiella tillgångar som kan säljas:						
Resultat från värdering till verkligt värde redovisat i eget kapital				0		0
Kassaflödessäkringar:						
Resultat från omvärdering av derivat redovisat i eget kapital		35		35		35
Överfört till resultaträkningen för perioden		-56		-56		-56
Överfört till anskaffningsvärde på säkrade investeringar		10		10		10
Förvärvade kassaflödessäkringar		4	-4	-		-
Omräkningsdifferens på utländsk verksamhet		628		628	-308	320
Resultat från säkring av nettoinvestering i utländsk verksamhet		-1 968		-1 968		-1 968
Övrigt totalresultat från intresseföretag			-22	-22		-22
TE8:2 Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat		440	-1	439		439
Periodens övriga totalresultat, netto efter skatt		-907	820	-87	-312	-399
Periodens totalresultat		-907	8 936	8 029	357	8 386
Fondemission	2 350		-2 350	-		-
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande			504	504	465	969
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande, utspädning			-290	-290	290	-
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande				-	78	78
Transaktioner med aktieägare			842	842	-	842
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande				-	-285	-285
BR Värde vid periodens slut	2 350	3 154	36 785	42 289	7 281	49 570
2016 års värde vid periodens början	0	1 501	41 485	42 986	5 289	48 275
RR Periodens resultat redovisat i resultaträkningen			3 800	3 800	442	4 242
Periodens övriga totalresultat						
Poster som inte kan omföras till periodens resultat						
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner ¹⁾			-1 570	-1 570	1	-1 569
TE8:2 Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat			421	421	-	421
			-1 149	-1 149	1	-1 148
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat						
Finansiella tillgångar som kan säljas:						
Resultat från värdering till verkligt värde redovisat i eget kapital		-1		-1		-1
Kassaflödessäkringar:						
Resultat från omvärdering av derivat redovisat i eget kapital		275		275		275
Överfört till resultaträkningen för perioden		274		274		274
Överfört till anskaffningsvärde på säkrade investeringar		-19		-19		-19
Omräkningsdifferens på utländsk verksamhet		2 508		2 508	234	2 742
Resultat från säkring av nettoinvestering i utländsk verksamhet		-437		-437		-437
Övrigt totalresultat från intresseföretag			12	12		12
TE8:2 Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat		-40	-1	-41		-41
Periodens övriga totalresultat, netto efter skatt		2 560	-1 138	1 422	235	1 657
Periodens totalresultat		2 560	2 662	5 222	677	5 899
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande			240	240	199	439
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande, utspädning			-110	-110	110	-
Emissionskostnader riktad nyemission			-4	-4	-4	-8
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande			-799	-799	643	-156
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande, utspädning			348	348	-348	-
Transaktioner med aktieägare			-14 679	-14 679	-	-14 679
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande				-	-190	-190
BR Värde vid periodens slut	0	4 061	29 143	33 204	6 376	39 580

¹⁾ Inklusiv löneskatt.²⁾ Utdelning 5:75 SEK per aktie avser moderbolagets aktieägare. Styrelsen har beslutat att föreslå årsstämman en utdelning om 5:75 SEK per aktie för verksamhetsåret 2018.

E8. EGET KAPITAL, FORTS.**TE8:1 Eget kapital, specifikation av reserver**

MSEK	Omvärderingsreserv ¹⁾			Säkringsreserv ²⁾			Tillgångar som kan säljas			Verkligt värde över totalresultatet			Omräkningsreserv		
	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016
Värde vid periodens början	107	107	107	166	164	-229	6	6	7	-	-	-	2 875	3 784	1 616
Omklassificering							-6			6					
Verkligt värde över totalresultatet										-5					
Finansiella tillgångar som kan säljas:															
Resultat från värdering till verkligt värde redovisat i eget kapital									-1						
Kassaflödessäkringar:															
Resultat från omvärdering av derivat redovisat i eget kapital				471	35	275									
Överfört till resultaträkningen för perioden				-378	-56	274									
Överfört till anskaffningsvärde på säkrade investeringar				-	10	-19									
Förvärvade kassaflödessäkringar					4										
Omräkningsdifferens på utländsk verksamhet ³⁾				6	2	-1				2			1 868	626	2 509
Resultat från säkring av nettoinvestering i utländsk verksamhet													-122	-1 968	-437
Skatt på poster redovisade direkt i/överförda från eget kapital				-21	7	-136				1			26	433	96
Periodens övriga totalresultat, netto efter skatt				78	2	393	-6	-1	4	4			1 772	-909	2 168
Överföring från eget kapital till anskaffningsvärde på säkrade investeringar, netto efter skatt				1											
Värde vid periodens slut	107	107	107	245	166	164	-	6	6	4			4 647	2 875	3 784

¹⁾ Omvärderingsreserven inkluderar effekten på eget kapital vid successiva förvärv.²⁾ Se även not E6 Derivat och säkringsredovisning på sidan 93 för uppgift om när resultat förväntas bli realiserat.³⁾ Överföring av realiserad kursvinst avseende avyttrade företag till resultaträkning ingår med 0 (-19; -13) MSEK.**TE8:2 Specifikation över inkomstskatt hänförlig till periodens övriga totalresultat**

MSEK	2018			2017			2016		
	Före skatt	Skatte-effekt	Efter skatt	Före skatt	Skatte-effekt	Efter skatt	Före skatt	Skatte-effekt	Efter skatt
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	-1 036	175	-861	1 061	-218	843	-1 569	421	-1 148
Verkligt värde över totalresultatet	-5	1	-4						
Finansiella tillgångar som kan säljas	-	-	-	-	-	-	-1	-	-1
Kassaflödessäkringar	93	-21	72	-11	7	-4	530	-136	394
Omräkningsdifferens på utländsk verksamhet	2 080	-	2 080	320	-	320	2 742	-	2 742
Övrigt totalresultat från intresseföretag	23	-1	22	-22	-1	-23	12	-1	11
Resultat från säkring av nettoinvestering i utländsk verksamhet	-122	26	-96	-1 968	433	-1 535	-437	96	-341
Periodens övriga totalresultat	1 033	180	1 213	-620	221	-399	1 277	380	1 657

Skuldsättningsgraden uppgick till 0,99 (1,06; 0,89) den 31 december 2018. Förändring i skulder och eget kapital beskrivs i avsnittet Finansiell ställning på sidan 32. Kapitalstrukturmålet för Essity är att ha en effektiv kapitalstruktur samtidigt som långsiktig tillgång till lånefinansiering skall säkerställas. Kassaflöde i förhållande till nettolåneskuld beaktas med målsättning att upprätthålla en solid investment grade rating.

Essity har i kreditbetyg för lång upplåning Baa1/BBB+ från Moodys respektive Standard & Poor's. Essitys finansiella riskhantering beskrivs i avsnittet Risker och riskhantering på sidan 33. I avsnittet om Essity-aktien beskrivs Essitys utdelningspolicy på sidan 6 och kapitalstrukturen beskrivs i sektionen om Mål och utfall på sidan 12.

Transaktioner med aktieägare**Specifikation över transaktioner med aktieägare**

MSEK	2018	2017	2016
Utdelning/koncernbidrag	-	-255	-4 637
Erhållna tillskott	-	903	1 271
Skatteeffekter	-	194	599
Överföring av nettotillgångar till SCAs skogsindustriverksamhet ¹⁾	-	-	-11 912
Summa	-	842	-14 679

¹⁾ Den stora förändring i transaktioner med aktieägare i eget kapital 2016 förklaras av att Essity Aktiebolag (publ) den 30 december 2016 övertog merparten av den externa finansiering som förelåg inom SCA. För ytterligare information se not G4 Transaktioner med närstående på sidan 106.

F. KONCERNSTRUKTUR

F1. DOTTERFÖRETAG

REDOVISNINGSPRINCIPER

Dotterföretag

De företag där Essity har kontroll konsolideras som dotterföretag. Med kontroll menas att Essity har ett sådant inflytande att det kan styra över dotterföretagets aktiviteter, har rätt till dess avkastning, har kontroll över dess exponering och genom sitt inflytande kan påverka sin avkastning. De flesta av koncernens dotterföretag ägs till 100 procent, vilket innebär att Essity har kontroll över företagen. I Vinda äger Essity 52 procent, i Familia 50 procent och i Unicharm Mölnlycke 49 procent, även här har Essity kontroll trots att det finns väsentliga minoritetsintressen i dessa företag.

Innehav utan bestämmande inflytande

Innehav utan bestämmande inflytande redovisas som en särskild post i koncernens egna kapital. Resultatet och varje komponent i övrigt totalresultat är hänförligt till moderbolagets ägare och till innehav utan bestämmande inflytande. Förluster hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande redovisas även om det innebär att andelen blir negativ. Vid förvärv under 100 procent när bestämmande inflytande uppnås bestäms innehav utan bestämmande inflytande antingen som en proportionell andel av verkligt värde på identifierbara nettotillgångar exklusive goodwill eller till verkligt värde. Efterföljande förvärv upp till 100 procent samt avyttring av ägarandel i ett dotterföretag som inte leder till förlust av bestämmande inflytande redovisas som en eget kapitaltransaktion.

Förteckning över större dotterföretag

Koncernens andelar i större dotterföretag 31 december 2018. Urvalet av helägda dotterföretag eller dotterföretag med väsentligt innehav utan bestämmande inflytande omfattar företag med en extern omsättning överstigande 500 MSEK under 2018.

Företagsnamn	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel 2018-12-31	Kapitalandel 2017-12-31	Kapitalandel 2016-12-31
Essity France SAS	509 395 109	Saint-Ouen, Frankrike	100	100	100
Essity Holding Nederlands B.V.	30-135 724	Zeist, Nederländerna	100	100	100
SCA Hygiene Products (Fluff) Ltd.	577 116	Dunstable, Storbritannien	100	100	100
Essity Professional Hygiene North America LLC	58-2494137	Delaware, USA	100	100	100
Vinda International Holdings Ltd ¹⁾	90235	Hong Kong, Kina	52	52	55
Essity Operations Wausau LLC	41-2218501	Wisconsin, USA	100	100	100
Essity Germany GmbH	HRB 713 332	Mannheim, Tyskland	100	100	100
Essity Hygiene and Health AB	556007-2356	Göteborg, Sverige	100	100	100
Essity Spain S.L.	B28451383	Puigpelat, Spanien	100	100	100
Essity Higiene y Salud Mexico, S.A. de C.V.	SCM-931101-3S5	Mexico City, Mexiko	100	100	100
Productos Familia S.A. Colombia ¹⁾	8909001619	Medellin, Colombia	50	50	50
Essity Italy S.p.A.	3 318 780 966	Altopascio, Italien	100	100	100
Essity LLC	1024700877200	Moskva, Ryssland	100	100	100
Essity Poland Sp.z.o.o.	KRS No. 0000427360	Warszawa, Polen	100	100	100
Essity Austria GmbH	FN 49537 z	Wien, Österrike	100	100	100
Essity Belgium SA-NV	BE0405.681.516	Stembert, Belgien	100	100	100
Essity Professional Hygiene Germany GmbH	HRB 710 878	Mannheim, Tyskland	100	100	100
Essity Canada Inc.	421984	Ontario, Kanada	100	100	100
OY Essity Finland AB	0165027-5	Espoo, Finland	100	100	100
Essity HMS North America Inc.	23-3036384	Delaware, USA	100	100	100
Productos Familia del Sancela Ecuador S.A. ¹⁾	1791314379001	Quito, Ecuador	50	50	50
Essity Norway AS	915 620 019	Oslo, Norge	100	100	100
Essity Switzerland AG	CH-020.3.917.992-8	Schenkon, Schweiz	99	99	99
Essity Denmark A/S	DK20 638 613	Allerød, Danmark	100	100	100
Essity Chile SA	94.282.000-3	Santiago de Chile, Chile	100	100	100
Essity Hungary Kft	01-09-716945	Budapest, Ungern	100	100	100
Uni-Charm Mölnlycke KK	0104-01-046146	Tokyo, Japan	49	49	49
Essity Czech Republic s.r.o.	485 36 466	Prag, Tjeckien	100	100	100
Essity Operations Allo SL	B31235260	Allo, Spanien	100	100	100
Essity Slovakia s.r.o.	36590941	Gemerska Horská, Slovakien	100	100	100
Essity Operations Mainz-Kostheim GmbH	HRB 5301	Mainz-Kostheim, Tyskland	100	100	100
Essity Operations France SAS	702 055 187	Saint-Ouen, Frankrike	100	100	100
Essity Operations Mannheim GmbH	HRB 3248	Mannheim, Tyskland	100	100	100
Essity Operations Neuss GmbH	HRB 14343	Neuss, Tyskland	100	100	100
Essity Operations Poland Sp.z.o.o.	KRS No. 0000086815	Olawa, Polen	100	100	100
Essity Operations Le Theil SAS	509 599 619	Saint-Ouen, Frankrike	100	100	100
Essity Operations Manchester Ltd	4119442	Dunstable, Storbritannien	100	100	100
BSN medical GmbH	HRB 124 187	Hamburg, Tyskland	100	100	-
BSN Radiante SAS	652 880 519	Le Mans, Frankrike	100	100	-
BSN Medical Distribution Limited	04381725	Wallerby, Storbritannien	100	100	-
BSN Medical Inc.	3269728	North Carolina, USA	100	100	-
BSN-Jobst GmbH	HRB 3482	Emmerich, Tyskland	100	100	-
Essity Canary Islands, SL (Sociedad Unipersonal)	B35089242	Telde, Spanien	100	100	100
Essity Hijyen Ürünleri Sanayi ve Ticaret A.S.	640954	Istanbul, Turkiet	100	100	100
Essity Centroamérica S.A.	3-101-211115	San José, Costa Rica	100	100	100

¹⁾ Essity har ett fåtal dotterföretag som är delägda och som har ett väsentligt minoritetsintresse, se **TF2:1** på sidan 100.

F2. DELÄGDA DOTTERFÖRETAG MED VÄSENTLIGA MINORITETSINTRESSEN

Vinda

Vinda är ett av Kinas största hygienbolag. Essity har varit ägare i Vinda sedan 2007, blev majoritetsägare i slutet av 2013 och har konsoliderat Vinda sedan första kvartalet 2014. Under 2014 avyttrade Essity sin hygienverksamhet i Kina, Hongkong och Macau för integration med Vinda. Under 2016 godkändes Essitys avyttring av verksamheten i Sydostasien, Taiwan och Sydkorea för integration med Vinda av bolagets oberoende aktieägare varefter transaktionen genomfördes den 1 april 2016. Efter denna transaktion uppgick Essitys ägarandel till 54,6 procent. Under 2017 förvärvade Vinda en egendom genom en riktad aktieemission som spädde ut Essitys ägarandel till 52 procent. Vindas marknadsvärde på Hongkong börsen var vid utgången av perioden 16 868 (19 705; 19 329) MSEK.

Familia

Familia ägs till 50 procent av Essity och till 49,8 procent av familjen Gomez. Essity har bedömts ha ett bestämmande inflytande över Familia trots att

Essity inte innehar majoriteten av rösterna i bolaget. Det bestämmande inflytandet utövas av Essity, då Essity har möjlighet att styra de aktiviteter som mest väsentligen påverkar avkastningen i Familia. Familia är verksamt på den sydamerikanska marknaden och säljer produkter inom Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene. Under året har Familia förvärvat ytterligare dotterföretag, se not F6 på sidan 103.

Finansiell information

Finansiell information lämnas för dessa båda dotterföretag nedan. Finansiell information för övriga dotterföretag har inte redovisats, då dessa var och en för sig inte har haft någon materiell påverkan på koncernens resultat och ställning.

Balansräkningarna har redovisats med hänsyn tagen till hur Vinda och Familia har redovisats i Essitys koncernredovisning, varvid hänsyn tagits till justering för övervärden i samband med förvärv.

TF2:1 Dotterföretag med väsentliga minoritetsintressen, 100 procent av verksamheten

MSEK	Vinda ¹⁾			Familia ¹⁾		
	2018	2017	2016	2018	2017 ³⁾	2016 ³⁾
Summerad resultaträkning						
Nettoomsättning	16 543	14 728	13 297	7 001	6 283	6 075
Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade tillgångar ²⁾	1 133	1 074	1 038	939	934	501
Rörelseresultat ²⁾	1 127	1 067	1 038	947	934	501
Periodens resultat	720	670	685	631	649	236
varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	374	348	374	317	316	115
Periodens övriga totalresultat	161	163	-94	-22	-325	383
varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	84	85	-51	-61	-152	204
Periodens totalresultat	881	833	591	609	324	619
varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	458	433	323	256	164	319
varav hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	423	400	268	353	160	300
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	125	107	55	227	122	87
Summerad balansräkning						
Anläggningstillgångar	19 834	18 324	17 327	3 231	2 450	2 681
Omsättningstillgångar	6 552	6 209	5 669	3 101	3 131	2 837
Summa	26 386	24 533	22 996	6 332	5 581	5 518
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	8 373	7 871	7 573	1 975	1 946	1 905
Eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	5 753	5 348	4 503	1 888	1 762	1 724
Långfristiga skulder	5 799	5 730	5 394	811	394	475
Kortfristiga skulder	6 461	5 584	5 526	1 658	1 479	1 414
Summa	26 386	24 533	22 996	6 332	5 581	5 518
Kassaflöde från löpande verksamheten	1 474	1 080	2 439	877	969	569
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 310	-1 401	-1 129	-714	-203	-60
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-63	-329	-583	-634	-435	-349
Periodens kassaflöde	101	-650	727	-471	331	160

¹⁾ För mer information om bolagen, se Förteckning över större dotterföretag på sidan 99.

²⁾ För Familia ingår jämförelsestörande poster om 41 (52; -232) MSEK.

³⁾ Övrigt: totalresultat samt Balansräkningen för räkenskapsåren 2017 och 2016 har korrigerats för Familia.

F3. JOINT VENTURE OCH INTRESSEFÖRETAG

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Samarbetsarrangemang

Essity klassificerar sina samarbetsarrangemang i joint venture eller gemensam verksamhet som presenteras i not F4 Gemensam verksamhet på sidan 102.

Joint venture

Med joint venture avses företag där Essity tillsammans med andra parter har ett gemensamt bestämmande inflytande över verksamheten. Ett joint venture ger de gemensamma ägarna rätt till investeringens nettotillgångar. Joint ventures redovisas enligt kapitalandelsmetoden, vilket innebär att en nettopost inklusive goodwill redovisas per joint venture i balansräkningen. I resultaträkningen redovisas en resultatandel som en del av "Intäkter från andelar i intresseföretag och joint venture". Resultatandelen beräknas utifrån Essitys kapitalandel i respektive joint venture. De samarbetsarrangemang som redovisas enligt kapitalandelsmetoden värderas inledningsvis till anskaffningsvärde. Värdering av förvärvade tillgångar och skulder görs på

samma sätt som för dotterföretag. Essitys enskilt största joint venture är Bunzl & Biach G.m.b.H., Vienna som förser verksamheten med råvaror.

Intresseföretag

Intresseföretag är företag där koncernen utövar ett betydande inflytande utan att det delägda företaget är ett dotterföretag eller ett samarbetsarrangemang. Normalt innebär detta att koncernen innehar mellan 20 och 50 procent av rösterna. Redovisning av intresseföretag sker enligt kapitalandelsmetoden och de värderas inledningsvis till anskaffningsvärde. Värdering av förvärvade tillgångar och skulder görs på samma sätt som för dotterföretag och redovisat värde på intresseföretagen inkluderar eventuell goodwill och andra koncernjusteringar.

Koncernens andel av intresseföretagens resultat efter skatt som uppkommit i intresseföretag efter förvärvet redovisas i koncernens resultaträkning på raden "Intäkter från andelar i intresseföretag och joint venture". Resultatandelen beräknas utifrån Essitys kapitalandel i respektive intresseföretag.

F3. JOINT VENTURE OCH INTRESSEFÖRETAG, FORTS.

Redovisade värden för joint ventures och intresseföretag			
MSEK	2018	2017	2016
Joint venture			
Värde vid periodens början	144	130	114
Nettoökning i joint venture ¹⁾	19	9	10
Omklassificeringar mellan joint venture och intresseföretag	-	-	-
Omräkningsdifferenser	8	5	6
Värde vid periodens slut	171	144	130
Intresseföretag			
Värde vid periodens början	918	966	927
Företagsförvärv	-	3	-
Företagsförsäljningar	-3	-	-40
Nettoökning i intresseföretag ¹⁾	-21	-28	11
Nedskrivning av intresseföretag	-278	-	-
Omklassificering mellan intresseföretag och dotterföretag	-6	-8	-
Omräkningsdifferenser	-4	-15	68
Värde vid periodens slut	606	918	966
BR TF3:1 Värde vid periodens slut joint venture och intresseföretag	777	1 062	1 096

¹⁾ I periodens nettoökning ingår koncernens andel av joint venture och intresseföretagsresultat efter skatt samt poster redovisade direkt i eget kapital (båda efter avdrag för eventuella innehav utan bestämmande inflytande), därutöver ingår justering för under perioden erhållen utdelning vilket uppgår för joint venture bolagen till 7 (5; 2) MSEK samt för intressebolagen 79 (171; 147) MSEK.

Joint venture och intresseföretag

Asaleo Care Ltd

Asaleo Care Ltd tillverkar och marknadsför Consumer Tissue, Professional Hygiene och Personal Care produkter. Essity har licensierat sina varumärken Tork och TENA till Asaleo Care för försäljning av dessa varumärken i Australien, Nya Zeeland och Fiji.

Under 2015, 2016 och 2017 genomförde företaget ett återköpsprogram av aktier från marknaden som Essity inte deltog i, detta medförde att Essitys andel av Asaleo Care ökade till 36,2 procent. Under 2018 gjorde företaget en nedskrivning om 148,5 MAUD avseende tillgångar i Tissue verksamheten i Australien samt Personal Care verksamheten i Nya Zeeland. Essity har redovisat detta som en jämförelsestörande post, se not B3 på sidan 77.

Bunzl & Biach

Bunzl & Biach är ett joint venture som är verksamt inom returpappersmarknaden och förser Essitys verksamhet med råvaror.

TF3:1 Väsentliga joint ventures och intresseföretag, 100% av verksamheten

MSEK	Joint ventures			Intresseföretag			Total		
	Bunzl & Biach			Asaleo Care Ltd					
	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016
Summerad resultaträkning									
Nettoomsättning	1 471	1 123	955	3 623	3 829	3 851	5 094	4 952	4 806
Avskrivningar	-13	-11	-11	-169	-188	-185	-182	-199	-196
Rörelseresultat	47	28	22	-803	604	597	-756	632	619
Räntetäkter	-	-	-	3	-	2	3	-	2
Räntekostnader	-	-	-	-98	-76	-67	-98	-76	-67
Övriga finansiella poster	1	1	1	-3	-	-2	-2	1	-1
Skattekostnad	-14	-7	-	219	-154	-155	205	-161	-155
Periodens resultat	34	22	23	-682	374	375	-648	396	398
Periodens övriga totalresultat	-	-	-	62	-61	31	62	-61	31
Periodens totalresultat	34	22	23	-620	313	406	-586	335	429
Summerad balansräkning									
Anläggningstillgångar	147	120	118	2 482	3 402	3 600	2 629	3 522	3 718
Likvida medel	12	19	15	426	194	199	438	213	214
Övriga omsättningstillgångar	238	174	120	1 140	1 250	1 269	1 378	1 424	1 389
Summa tillgångar	397	313	253	4 048	4 846	5 068	4 445	5 159	5 321
Långfristiga finansiella skulder	118	92	60	2 061	1 975	2 121	2 179	2 067	2 181
Övriga långfristiga skulder	67	47	46	72	257	252	139	304	298
Kortfristiga finansiella skulder	-	-	-	1	8	28	1	8	28
Övriga kortfristiga skulder	34	30	25	850	703	652	884	733	677
Summa skulder	219	169	131	2 984	2 943	3 053	3 203	3 112	3 184
Nettotillgångar	178	144	122	1 064	1 903	2 015	1 242	2 047	2 137
Koncernens andel av nettotillgångar	87	71	60	385	688	725	472	759	785
Justering till verkligt värde	71	62	58	178	182	178	249	244	236
Redovisat värde av företagen	158	133	118	563	870	903	721	1 003	1 021
Redovisat värde för övriga joint ventures	13	11	12	-	-	-	13	11	12
Redovisat värde för övriga intresseföretag	-	-	-	43	48	63	43	48	63
BR TF3:2 Redovisat värde för joint ventures och intresseföretag	171	144	130	606	918	966	777	1 062	1 096
Marknadsvärde vid periodens slut				3 144	5 232	5 296			

F3. JOINT VENTURE OCH INTRESSEFÖRETAG, FORTS.

TF3:2 Redovisade värden för joint ventures och intresseföretag

Bolagsnamn	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel 2018-12-31 %	Kapitalandel 2017-12-31 %	Kapitalandel 2016-12-31 %	Redovisat värde 2018-12-31 MSEK	Redovisat värde 2017-12-31 MSEK	Redovisat värde 2016-12-31 MSEK
Joint Venture								
Bunzl & Biach GmbH	FN79555v	Wien, Österrike	49	49	49	158	133	118
Övriga						13	11	12
Intresseföretag								
Asaleo Care Ltd	61 154 461 300	Melbourne, Australien	36	36	36	563	870	903
Övriga						43	48	63
BR TF3:1 Redovisat värde vid periodens slut						777	1 062	1 096

F4. GEMENSAM VERKSAMHET

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Med gemensam verksamhet avses företag där Essity tillsammans med andra parter genom avtal har ett gemensamt bestämmande inflytande över verksamheten. I en gemensam verksamhet ges parterna i uppgörelsen rätt till de tillgångar och skyldigheter för skulder kopplade till investeringen, vilket innebär att innehavaren ska redovisa sin andel av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader enligt den så kallade klyvningsmetoden.

Värdering av förvärvade tillgångar och skulder enligt klyvningsmetoden görs på samma sätt som för dotterföretag. Essity klyver sin andel av företagets tillgångar, skulder, intäkter och kostnader i de finansiella rapporterna. Ett fåtal företag inom Essity har bedömts vara gemensam verksamhet nämligen Uni-Charm Mölnlycke, ProNARO och Nokianvirran Energia, där parterna i avtalet förvärvar samtliga produkter och tjänster från företagen och företagen drivs med resultat nära noll.

Gemensam verksamhet

Företagsnamn	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel 2018-12-31	Kapitalandel 2017-12-31	Kapitalandel 2016-12-31
Uni-Charm Mölnlycke B.V.	02-330 631	Hoogezand, Nederländerna	40	40	40
ProNARO GmbH	HRB 8744	Stockstadt, Tyskland	50	50	50
Nokianvirran Energia Oy (NVE)	213 1790-4	Kotipakka, Finland	27	27	27

Uni-Charm Mölnlycke

Uni-Charm har klassificerats som en gemensam verksamhet då parterna i avtalet köper samtliga produkter som producerats av företaget. Produkterna prissätts på ett sådant sätt att verksamheten erhåller full kostnadstäckning för produktions- och finansieringskostnader. Det medför att företaget i samarbetet drivs med ett resultat nära noll och därför inte utsätts för ett kommersiellt risktagande. Detta samarbete har verksamhet i Hoogezand Nederländerna, Venio Ryssland, och Delaware USA.

ProNARO

Ett antal pappersbruk har gått samman och bildat företaget, ProNARO, vars huvudsakliga uppgift är att förhandla bra priser, optimera lagernivåer, höja virkeskvaliteten samt minska ledtider och kostnader vid inköp av virke. ProNAROs inköp bygger på prognostiserade volymer från pappersbruken. Företagets produktions- och administrationskostnader debiteras pappersbruken genom det pris som virket åsätts. Vid eventuella budget- eller prisavvikelser debiteras pappersbruken för dessa ytterligare kostnader vilket medför att proNARO inte utsätts för någon kommersiell risk.

Nokianvirran Energia

Essity har med två andra intressenter ingått ett avtal för ett gemensamt, så kallat, Mankalabolag på den finska energimarknaden där de gemensamma parterna tillverkar värme och ånga av biobränsle. Varje delägare är i samarbetet skyldig att stå för de fasta kostnaderna i proportion till sitt ägande i företaget, samt betala för de använda råvarorna vid tillverkning av värme och ånga proportionerligt till sin konsumtion. Företaget är således inte vinstdrivande eftersom parterna bär sina respektive kostnader. Bolaget förväntas gå med ett resultat nära noll och är därför inte utsatt för några kommersiella risker.

F5. AKTIER OCH ANDELAR

Aktier och andelar

MSEK	2018	2017	2016
Värde vid periodens början	32	32	33
Ökning genom förvärv	4	3	
Försäljningar	-8	-3	-1
Omräkningsdifferenser	1	-	-
BR Värde vid periodens slut	29	32	32

Aktier och andelar avser innehav i övriga företag som inte klassificeras som dotterföretag, samarbetsarrangemang eller intresseföretag. Innehavet är av operativ karaktär och har därmed inte klassificerats som finansiella tillgångar som kan säljas. Bokfört värde anses överensstämma med verkligt värde.

F6. FÖRVÄRV OCH AVYTTRINGAR

REDOVISNINGSPRINCIPER

Förvärv av dotterföretag

Essity tillämpar IFRS 3, Rörelseförvärv, i samband med förvärv. Vid rörelseförvärv identifieras och klassificeras förvärvade tillgångar respektive övertagna skulder till verkligt värde vid förvärvstidpunkten (så kallad förvärvsanalys). I förvärvsanalysen ingår även att bedöma om det finns tillgångar av immateriell karaktär såsom varumärken, patent, kundrelationer eller liknande som inte finns redovisade i den förvärvade enheten. I de fall anskaffningsvärdet överstiger nettovärdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder redovisas skillnaden som goodwill. Eventuella övervärden på materiella tillgångar skrivs av över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Goodwill och starka varumärken med en obestämbar nyttjandeperiod skrivs inte av utan blir föremål för testning av nedskrivningsbehov vid den årliga nedskrivningsprövningen. Vissa varumärken och kundrelationer skrivs av under dess bedömda nyttjandeperiod.

Överförd ersättning som är villkorad av framtida händelser, värderas till verkligt värde, eventuell värdeförändring redovisas i resultaträkningen.

Transaktionskostnader i samband med förvärv ingår inte i anskaffningsvärdet utan kostnadsförs direkt.

Företag förvärvade under perioden ingår i koncernens redovisning från och med förvärvstidpunkten. Avyttrade företag ingår i koncernens redovisning till tidpunkten för avyttring.

Innehav utan bestämmande inflytande

Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande bestäms för varje transaktion antingen som en proportionell andel av verkligt värde på identifierbara nettotillgångar exklusive goodwill (partiell goodwill) eller verkligt värde vilket innebär att goodwill även redovisas på innehav utan bestämmande inflytande (full goodwill).

Vid successiva förvärv som leder till att ett bestämmande inflytande uppnås, omvärderas eventuella tidigare förvärvade nettotillgångar i den förvärvade enheten till verkligt värde och resultatet av omvärderingen redovisas i resultaträkningen. Om det bestämmande inflytandet upphör vid avyttring av en verksamhet redovisas resultatet i resultaträkningen, den del av den avyttrade verksamheten som fortfarande är kvar i koncernen värderas till verkligt värde vid avyttringstillfället varvid omvärderingseffekten redovisas i resultaträkningen.

Förvärv efter det att bestämmande inflytande uppnåtts redovisas som en eget kapital transaktion det vill säga en överföring mellan eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare och innehav utan bestämmande inflytande. Detsamma gäller för avyttringar som sker utan att bestämmande inflytande går förlorat.

Förvärv 2018

Under första kvartalet 2018 har den tidigare preliminära förvärvsanalysen från 2017 fastställts för BSN medical, se sammanställning på nästa sida, där slutgiltig värdering av immateriella tillgångar i form av kundrelationer, varumärken, teknologi och goodwill har utförts. BSN medical har under första kvartalet 2018 påverkat koncernens nettoomsättning med 1 971 MSEK, justerad EBITDA med 407 MSEK och justerad EBITA med 344 MSEK.

Under 2018 har Familia, ägt till 50 procent av Essity, gjort tre förvärv. Den 16 februari förvärvades resterande 50 procent i bolaget Productos Sancela del Peru med verksamhet i Peru och Bolivia. Överförd ersättning uppgick till 310 MSEK. Essity konsoliderar efter förvärvet detta bolag som dotterbolag med minoritet, före förvärvet konsoliderades bolaget som intresseföretag enligt kapitalandelsmetoden. Omvärdering har gjorts av tidigare redovisad kapitalandel med 225 MSEK till verkligt värde och redovisas som en jämförelsestörande post i resultaträkningen. Förvärvet har inte haft någon materiell effekt på Essitys nettoomsättning då det förvärvade bolagets verksamhet bygger på vidareförsäljning av produkter från Familia som innan förvärvet redovisade försäljningen till Peru och Bolivia som extern försäljning. Effekten på Essitys resultat från förvärvet har inte varit materiellt. I februari förvärvades en kompletterande byggnad till den i slutet av 2017 förvärvade andelen i bolaget Continental de Negocias S.A med verksamhet i Dominikanska Republiken, se nedan Förvärv 2017, överförd ersättning uppgick till 85 MSEK. Den 3 april förvärvades bolaget Industrial Papelera Ecuatoriana S.A. (INPAECSA) med verksamhet i Ecuador, överförd ersättning uppgick till 68 MSEK, förvärvet har inte haft någon materiell effekt på Essitys nettoomsättning eller resultat under 2018.

Förvärv 2017

Den 19 december 2016 meddelades att ett avtal om att förvärva BSN medical, ett ledande medicintekniskt företag, träffats. BSN medical utvecklar, tillverkar, marknadsför och säljer produkter inom sårvård, kompressionsbehandling och ortopedi. Köpeskillingen för aktierna uppgick till 1 394 MEUR och övertagande av nettolåneskuld till 1 321 MEUR. Förvärvet har helt lånefinansierats. Transaktionen som var villkorad av sedvanliga godkännanden från konkurrensmyndigheter slutfördes den 3 april 2017. Goodwill motiveras av de synergier som uppstår genom att BSN medical har ledande marknadspositioner inom attraktiva medicintekniska produktkategorier, vilket skapar en gemensam framtida tillväxtplattform tillsammans med Essitys inkontinensverksamhet med bland annat det globalt ledande

varumärket TENA. Vidare uppstår synergier genom att samma kundbas och försäljningskanaler kan nyttjas för båda verksamheterna, vilket möjliggör snabbare tillväxt genom korsvis försäljning. Under 2017 har omstruktureringskostnader uppgått till 96 MSEK och integrationskostnader till 48 MSEK. Kostnader för förvärvet uppgick till 229 MSEK varav 86 MSEK redovisades under 2017 och 143 MSEK redovisades 2016.

Den 27 december förvärvade Familia resterande 50% i sitt Joint Venture-bolag Continental de Negocias S.A i Dominikanska Republiken. Överförd ersättning uppgick till 135 MSEK. Före förvärvet redovisades det förvärvade bolaget som intresseföretag enligt kapitalandelsmetoden. Omvärdering har gjorts av tidigare egetkapitalandel med 72 MSEK till verkligt värde och redovisas som jämförelsestörande post i resultaträkningen.

Övriga mindre förvärv uppgick till 3 MSEK. Under perioden har skulder avseende tidigare års förvärv reglerats med totalt 170 MSEK varav 108 MSEK avsåg ej räntebärande operativa skulder och 62 MSEK avsåg en finansiell skuld, betalningarna avsåg i huvudsak två tidigare förvärv i USA inom BSN medical.

Påverkan på omsättning och resultat 2017 från periodens förvärv

BSN medical har sedan förvärvstidpunkten påverkat koncernens nettoomsättning med 6 301 MSEK, justerad EBITDA med 1 331 MSEK och justerad EBITA med 1 150 MSEK.

Om förvärvet hade konsoliderats från den 1 januari 2017 hade den förväntade försäljningen uppgått till 8 363 MSEK, justerad EBITDA till 1 767 MSEK och justerad EBITA till 1 526 MSEK. Detta baseras på en annualisering av förvärvets påverkan sedan förvärvstidpunkten.

Förvärvet av resterande 50 procent i Continental de Negocias den 27 december har inte haft någon effekt på koncernens nettoomsättning, justerad EBITDA eller EBITA under perioden. Om förvärvet konsoliderats från 1 januari 2017 hade den förväntade försäljningen uppgått till 123 MSEK, justerad EBITDA till 19 MSEK samt justerad EBITA till 19 MSEK.

Förvärv 2016

Den 21 januari 2016 förvärvades Wausau Paper Corp., en av de största tillverkarna av Professional Hygiene på den nordamerikanska marknaden. Överförd ersättning uppgick till 513 MUSD (4 401 MSEK) kontant. Goodwill motiveras av synergier mellan Essity och Wausau Paper bland annat genom att ge kunderna en bred portfölj av produkter. Förvärvet förväntas generera årliga synergier om cirka 40 MUSD, med full effekt tre år efter att transaktio-

F6. FÖRVÄRV OCH AVYTTRINGAR, FORTS.

nen slutförs. Synergierna förväntas inom inköp, produktion, logistik, minskad import, ökade volymer av premiumprodukter, samt lägre försäljnings- och administrationskostnader.

Ett mindre förvärv gjordes av Sensasure i Kanada. Överförd ersättning har uppgått till 45 MSEK av vilken 17 MSEK avser tilläggsköpeskilling erlagda under 2017 (7 MSEK) och 2018 (10 MSEK).

Påverkan på omsättning och resultat 2016 från periodens förvärv

Förvärvet av Wausau har påverkat koncernens nettoomsättning, från förvärvstidpunkten, med 2 996 MSEK, justerat rörelseresultat med 272 MSEK och periodens resultat, inklusive jämförelsestörande poster, före skatt med 32 MSEK. Om förvärvet hade konsoliderats från 1 januari 2016, skulle den förväntade nettoomsättningen uppgått till 3 164 MSEK och resultat före skatt, inklusive jämförelsestörande poster med 48 MSEK.

Förvärvade verksamheter

Tabellen nedan visar verkligt värde på förvärvade nettotillgångar som redovisas på förvärvsdagen, redovisad goodwill samt påverkan på koncernens kassaflödesanalyser. Samtliga förvärvsbalanser för 2018 är i det närmaste slutgiltigt fastställda, endast mindre avvikelser kan uppstå under första kvartalet 2019.

Förvärvsbalanser			
MSEK	2018	2017	2016
Immateriella tillgångar	77	13 472	213
Materiella anläggningstillgångar	381	1 351	2 896
Övriga anläggningstillgångar	1	333	-
Rörelsetillgångar	313	3 286	672
Likvida medel	26	498	14
Avsättningar och andra långfristiga skulder	-45	-4 278	-71
Nettolåneskuld exkl likvida medel	-233	-13 042	-2 124
Rörelseskulder	-134	-1 352	-528
Verkligt värde på nettotillgångar	386	268	1 072
Goodwill	311	13 290	3 375
Koncernmässigt värde på intresseföretagsandel	-8	-8	-
Omvärdering av tidigare ägd intresseföretagsandel	-225	-72	-
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-78	-
Överförd ersättning	464	13 400	4 447
Överförd ersättning	-464	-13 400	-4 447
Tilläggsköpeskilling	-	-	19
Reglering av skulder avseende tidigare års förvärv	-23	-108	-2
Likvida medel i förvärvade verksamheter	26	498	14
Reglering av finansiell skuld avseende tidigare års förvärv	-	-62	-
KF Påverkan på koncernens likvida medel, förvärv av verksamheter	-461	-13 072	-4 416
varav redovisat som förvärv av innehav i Investeringsverksamheten	-461	-13 070	-4 416
varav redovisat som förvärv av innehav utan bestämmande inflytande i Finansieringsverksamheten	-	-2	-
Reglering/skuldöfning av köpeskilling	-	7	-
Förvärvad nettolåneskuld exkl likvida medel	-233	-13 042	-2 124
Reglering av finansiell skuld avseende tidigare års förvärv	-	62	-
OKF Förvärv av verksamheter under perioden inkl övertagen nettolåneskuld	-694	-26 045	-6 540

Specifikation av fastställd förvärvsbalans för BSN Medical 2018

MSEK	Preliminär 2017	Nya antaganden	Slutgiltig
Immateriella tillgångar	13 472	-	13 472
Materiella anläggningstillgångar	1 350	18	1 368
Övriga anläggningstillgångar	329	-	329
Rörelsetillgångar	3 161	1	3 162
Likvida medel	471	-16	455
Avsättningar och andra långfristiga skulder	-4 278	-9	-4 287
Nettolåneskuld exkl likvida medel	-13 038	-10	-13 048
Rörelseskulder	-1 272	5	-1 267
Verkligt värde på nettotillgångar	195	-11	184
Goodwill	13 145	11	13 156
Innehav utan bestämmande inflytande	-80	-	-80
Överförd ersättning	13 260	-	13 260
Överförd ersättning	-13 260	-	-13 260
Likvida medel i förvärvade verksamheter	471	-16	455
KF Påverkan på koncernens likvida medel, förvärv av verksamheter	-12 789	-16	-12 805
varav redovisat som förvärv av innehav i Investeringsverksamheten	-12 789	-16	-12 805
Förvärvad nettolåneskuld exkl likvida medel	-13 038	-10	-13 048
OKF Förvärv av verksamheter under perioden inkl övertagen nettolåneskuld	-25 827	-26	-25 853

Justering av preliminära förvärvsbalanser 2018

En förvärvsanalys är preliminär till dess den fastställs. En preliminär förvärvsanalys ändras så fort ny information avseende tillgångar/skulder vid förvärvstidpunkten erhålls, men senast ett år från förvärvstillfället fastställs den preliminära förvärvsanalysen. Den preliminära förvärvsanalysen för BSN medical från 2017 har fastställts under 2018 efter det att Essity har slutfört värdering av BSN medicals balansräkning varvid mindre justeringar gjordes av i huvudsak materiella tillgångar, likvida medel och finansiella skulder mot goodwill enligt ovanstående specifikation. Utöver denna justering har lager ingående i förvärvet av Continental de Negocias S.A i Dominikanska Republiken i slutet av 2017 värderats upp med 10 MSEK vilket reducerat preliminärt redovisad goodwill med 7 MSEK efter justering av uppskjuten skatteskuld.

Avyttringar

Inga nya avyttringar har gjorts under året, resultat och kassaflöde avser betalning av tilläggsköpeskilling avseende tidigare avyttrade bolag i främst USA. Samtliga rearesultat har redovisats bland jämförelsestörande poster i resultaträkningen.

Tillgångar och skulder ingående i avyttringar

MSEK	2018	2017	2016
Materiella anläggningstillgångar	-	31	-10
Övriga anläggningstillgångar	-	-	43
Rörelsetillgångar	-	16	3
Anläggningstillgångar som innehas för försäljning	-	-	124
Likvida medel	-	1	8
Rörelseskulder	-	-4	-15
Resultat vid försäljning ¹⁾	68	-2	165
Erhållen ersättning	68	42	318
Avgår:			
Fordran avseende ej erhållen köpeskilling	-	-12	-
Likvida medel i avyttrade företag	-	-1	-8
Tillkommer:			
Betalning av fordran köpeskilling	-	-	59
KF Påverkan på koncernens likvida medel, Avyttringar	68	29	369
Avgår:			
Avyttrad nettolåneskuld exkl likvida medel	-	-	-
OKF Avyttring av verksamheter under perioden inkl överlåtne nettolåneskuld	68	29	369

¹⁾ Exklusive återföring av realiserad omräkningsdifferens i avyttrade företag till resultaträkningen. Resultat vid avyttring ingår i jämförelsestörande poster i resultaträkningen.

G. ÖVRIGT**G1. ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR SOM INNEHAS FÖR FÖRSÄLJNING****RP REDOVISNINGSPRINCIPER****Anläggningstillgångar som innehas för försäljning och avvecklade verksamheter**

Tillgångar klassificeras som att de innehas för försäljning om deras värde, inom ett år, kommer att återvinnas genom försäljning och inte genom fortsatt användning i verksamheten. Vid tidpunkten för omklassificeringen värderas tillgångar och skulder till det lägre av verkligt värde, efter avdrag för försäljningskostnader, och det redovisade värdet. Tillgångarna skrivs inte längre av efter omklassificeringen. Vinsten från en omvärdering är begränsad till ett belopp motsvarande tidigare gjorda nedskrivningar. Vinsten och förluster som redovisats vid omvärdering och avyttring redovisas i periodens resultat.

När en självständig rörelsegren eller en väsentlig verksamhet inom ett geografiskt område avyttras klassificeras den som en avvecklad verksamhet. Avyttringstillfället, eller den tidpunkt när verksamheten uppfyller kriterierna för att klassificeras som innehav för försäljning, styr när verksamheten ska klassificeras som avvecklad verksamhet.

Resultat efter skatt från avvecklad verksamhet redovisas på egen rad i resultaträkningen. Resultaträkningen korrigeras för jämförelseperioden som om den avvecklade verksamheten redan hade avvecklats vid ingången av jämförelseperioden.

Anläggningstillgångar som innehas för försäljning och avvecklade verksamheter

MSEK	2018	2017	2016
Byggnader	31	9	59
Mark	24	18	31
Maskiner och inventarier	14	15	66
BR Summa	69	42	156

För 2018 är anläggningstillgångar som innehas för försäljning hänförligt till avveckling av en produktionsanläggning i USA om 30 MSEK samt avveckling av en verksamhet i Indien om 39 MSEK.

G2. LEASING**RP REDOVISNINGSPRINCIPER**

Leasingavtal klassificeras och redovisas antingen som operationella eller finansiella. I de fall ett leasingavtal i allt väsentligt innebär att de risker och fördelar normalt förknippade med ägande har överförts till Essity klassificeras leasingavtalen som finansiella. Den leasade tillgången redovisas som anläggningstillgång med en motsvarande räntebärande skuld. Det initiala värdet på båda dessa poster utgör det lägsta av tillgångarnas verkliga värde eller nuvärdet av minimileaseavgifterna. Framtida leaseavgifter fördelas mellan amortering och ränta, så att varje redovisningsperiod belastas med ett räntebelopp som motsvarar en fast räntesats på den under respektive period redovisade skulden. Den leasade tillgången skrivs av enligt samma principer som gäller övriga tillgångar av samma slag. Råder osäkerhet om tillgången kommer att övertas vid leasingperiodens utgång skrivs tillgången av över leasingperioden om denna är kortare än den nyttjandetid som gäller för övriga tillgångar av samma slag. Leasingavtal där risker och fördelar med ägandet i allt väsentligt kvarstår hos uthyraren klassificeras som operationell leasing, och leasingavgifterna kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

Leasingkostnader

MSEK	2018	2017	2016
Operationell leasing	-980	-776	-696
Finansiell leasing, avskrivning	-4	-2	-2
Finansiell leasing, räntekostnad	0	0	0
Summa	-984	-778	-698

Operationell leasing, framtida minimileaseavgifter

MSEK	2018	2017	2016
Inom 1 år	900	572	515
Mellan 1-5 år	1 770	975	1 209
Senare än 5 år	1 297	980	1 392
Summa	3 967	2 527	3 116

De operationella leasingobjekten utgörs av ett stort antal objekt, såsom lagerlokaler, kontor, övriga byggnader, maskiner och inventarier, IT-utrustning, kontorsutrustning samt diverse transportfordon. Bedömningen är, för ett antal av objekten, att det i realiteten finns möjlighet att avbryta ingångna kontrakt i förtid.

Finansiell leasing, framtida minimileaseavgifter

MSEK	2018	2017	2016
Inom 1 år	1	1	1
Mellan 1-5 år	0	1	1
Senare än 5 år	-	-	-
Summa	1	2	2
Varav ränta	0	0	0
Nuvärde av framtida minimileaseavgifter	1	2	2

Övriga upplysningar

Periodens totala utbetalningar avseende finansiellt leasade tillgångar uppgick till -1 (-2; -31) MSEK varav amortering av skuld -1 (-2; -31) MSEK. Det bokförda värdet på finansiellt leasade tillgångar per årsskiftet var 1 (5; 5) MSEK.

G3. EVENTUALFÖRPLIKTELSE OCH STÄLLDA SÄKERHETER

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

En eventualförpliktelse redovisas när det finns en möjlig eller faktisk förpliktelse till följd av inträffade händelser som inte redovisas som skuld eller avsättning, då det antingen är osannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen eller då beloppet inte kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Eventualförpliktelser

MSEK	2018	2017	2016
Borgensförbindelser för			
intresseföretag	3	5	8
kunder och övriga	44	43	39
Övriga eventualförpliktelser ¹⁾	333	294	214
Summa	380	342	261

¹⁾ Övriga eventualförpliktelser ovan avser återvinningsavgifter/skatter för emballage i Frankrike där kravet är föremål för rättslig prövning.

Med anledning av överträdelse av konkurrensregler har skadeståndsanspråk riktats mot bolaget. Bolaget bestrider emellertid ansvar och bedömer inte att anspråken kan få materiell påverkan.

Ställda säkerheter

MSEK	Säkerheter avse- ende finansiella skulder	Övrigt	Total		
			2018	2017	2016
Fastighetsinteckningar	27	–	27	65	7
Företagsinteckningar	34	–	34	31	55
Övrigt	61	216	277	250	130
Summa	122	216	338	346	192

Skulder för vilka vissa av dessa säkerheter ställts uppgick till 0 (3; 0) MSEK.

G4. TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Essity har fram till delningen av SCA i två noterade bolag den 15 juni 2017 haft ett flertal transaktioner med enheter inom SCA, dels mot det tidigare affärsområdet Skogsindustriprodukter samt moderbolaget Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA, dessa transaktioner och mellanhavanden åskådliggörs i tabellen nedan. Avseende ersättningar till ledande befattningshavare hänvisas till not C3 Ersättning till ledande befattningshavare på sidan 80 samt för upplysningar om intresseföretag, joint ventures och gemensamma verksamheter hänvisas till i not F3 Joint venture och intresseföretag på sidan 100 och F4 Gemensam verksamhet på sidan 102.

Inköpen från Skogsindustriprodukter avser primärt pappersmassa som används i Essitys tillverkningsprocess. Prissättning mellan enheterna har följt den transfer pricing policy som förelåg inom SCA. Övriga intäkter avser den management fee som faktureras till Skogsindustriprodukter avseende bl.a. ledningsfunktioner och som har allokerats till Essity vid upprättandet av de sammanslagna finansiella rapporterna. De finansiella intäkterna är hänförliga till den utlåning som internbanken har haft gentemot Skogsindustriprodukter.

Det mest väsentliga mellanhavandet under de räkenskapsår som presenteras avser den utlåning som Essity via internbanken har haft gentemot Skogsindustriprodukter, vilket klassificerats som kortfristiga finansiella fordringar koncernbolag. Transaktioner i form av utlåning och omallokering av nettolåneskuld har klassificerats som transaktioner med aktieägare i eget kapital, se not E8 Eget kapital på sidan 96. Den stora förändring i transaktioner med aktieägare i eget kapital 2016 förklaras av att Essity Aktiebolag (publ) den 30 december 2016 övertog merparten av den externa finansieringen som förelåg inom SCA i samband med slutallokering av tillgångar och skulder mellan Essity och SCA.

Vid delningen av SCA i två noterade bolag den 15 juni 2017, reglerades kvarvarande finansiella mellanhavanden mellan Essity och SCA.

Transaktioner och mellanhavanden med koncernföretag

MSEK	2018	2017	2016
Försäljning	–	–	–
Inköp	–	214	511
Övriga intäkter	–	–	56
Finansiella intäkter	–	70	108
Finansiella kostnader	–	–9	–2
Långfristiga finansiella fordringar koncernbolag	–	–	3
Kortfristiga fordringar koncernbolag	–	–	57
Varav kundfordringar	–	–	18
Varav valutaderivat	–	–	33
Varav energiderivat	–	–	6
Kortfristiga finansiella fordringar koncernbolag	–	–	1 433
Långfristiga skulder koncernbolag	–	–	48
Varav valutaderivat	–	–	12
Varav energiderivat	–	–	36
Kortfristiga skulder koncernbolag	–	–	259
Varav leverantörsskulder	–	–	100
Varav valutaderivat	–	–	64
Varav energiderivat	–	–	58
Varav övriga kortfristiga skulder	–	–	37
Kortfristiga finansiella skulder koncernbolag	–	–	485

G5. FÖRÄNDRINGAR PÅ GRUND AV NYA REDOVISNINGSREGLER

Den 1 januari 2018 trädde de nya standarderna IFRS 9 Finansiella Instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder i kraft. Denna not visar de effekter som övergången medför.

IFRS 9

Essity tillämpar IFRS 9 framåtriktat från och med den 1 januari 2018. Jämförande information har inte omräknats utan redovisas för åren 2017 och 2016 enligt IAS 39.

Den nya standarden innehåller nya principer för klassificering och värdering av finansiella tillgångar. Avgörande är företagets syfte och de finansiella tillgångarnas kontraktssenliga kassaflöden. Principerna för finansiella skulder är i stort sett oförändrade.

Genomgången av koncernens finansiella tillgångar och skulder enligt de nya kriterierna i IFRS 9 resulterade inte i några betydande förändringar i Essitys redovisning. En långfristig finansiell tillgång om 87 MSEK som tidigare klassificerades som finansiella tillgångar som kan säljas har klassificerats i värderingskategori verkligt värde över övrigt totalresultat. I övrigt har inga förändringar av värdering av tillgångar och skulder skett.

Den nya modellen för nedskrivningar kallad Expected loss model (ECL) har i Essitys fall störst påverkan på kundfordringar. Essity har valt att använda förenklingsmodellen som innebär att förlustreserveringar görs för hela tillgångens löptid. I första kvartalet 2018 har Essity redovisat en engångseffekt om 7 MSEK efter skatt i eget kapital på grund av ändrad beräkningsmodell för förväntade kreditförluster på kundfordringar.

Vid införandet av IFRS 9 fanns möjligheten att fortsätta tillämpa IAS 39 för området säkringsredovisning. Essity har inte valt den möjligheten utan tillämpar IFRS 9 även för säkringsredovisning. All säkringsdokumentation har uppdaterats i enlighet med de nya reglerna. Övergången till de nya säkringsreglerna har inte påverkat redovisade belopp i balans- och resultaträkning.

Effekter i balansräkningen på grund av övergången 1 januari 2018

	2017-12-31 enligt IAS 39	Övergångs- effekt	2018-01-01 enligt IFRS 9
Tillgångar			
Kundfordringar brutto	17 864		17 864
Avsättning för osäkra fordringar	-257	-9	-266
Kundfordringar	17 607	-9	17 598
Summa tillgångar	17 607	-9	17 598
Eget kapital			
Reserver	3 154	0	3 154
Balanserade vinstmedel	36 785	-7	36 778
Summa eget kapital	39 939	-7	39 932
Skulder			
Uppskjutna skatteskulder	7 090	-2	7 088
Summa skulder	7 090	-2	7 088

Tabellen nedan visar de förändringar i värdering som skett på grund av ändrade värderingsklasser.

Ändrad klassificering vid övergång till IFRS 9

	Värderingskategori IFRS 9	
	Upplupet anskaffnings- värde	Verkligt värde över total- resultatet
Värderingskategori IAS 39		
Finansiella fordringar och skulder		
Kundfordringar	17 607	17 598
Finansiella tillgångar som kan säljas		
Eget kapital instrument	87	87

Tabellen nedan visar förändringar eget kapital på grund av omklassificering vid övergången till IFRS 9 samt införandet av "expected loss model".

	Reserv för tillgångar som kan säljas	Reserv för verkligt värde över totalre- sultatet	Balanserad vinst
Effekter i eget kapital			
Utgående balans 2017 enligt IAS 39	6	0	36 785
Omklassificering från Finansiella tillgångar som kan säljas till Verkligt värde över totalresultatet	-6	6	
Ökad avsättning för kundfordringar			-7
Ingående balans 2018 enligt IFRS 9	0	6	36 778

IFRS 15

Essity tillämpar IFRS 15 framåtriktat från den 1 januari 2018. Jämförande information för åren 2017 och 2016 har inte omräknats utan redovisas för åren 2017 och 2016 enligt de tidigare reglerna, främst IAS 18, som IFRS 15 ersatt (se avsnittet Nya och ändrade redovisningsstandarder under A1 Övergripande Redovisningsprinciper och nya redovisningsregler på sidan 63). Genomgången av koncernens redovisning kring intäkter från avtal med kunder enligt de nya kriterierna i IFRS 15 resulterade inte i några förändringar i Essitys redovisning i vare sig resultat- eller balansräkningen. Jämfört med IAS 18, innehåller IFRS 15 fler upplysningskrav, vilka redovisas i en ny not B1 Nettoomsättning - Intäkter från avtal med kunder på sidan 70 där även Essitys redovisningsprinciper för intäktsredovisning framgår. Tillämpning av IAS 18 under 2018 hade inte resulterat i någon förändring av utfall i vare sig resultat- eller balansräkningen.

Moderbolagets räkningar

Resultaträkning **RR**

MSEK	Not	2018	2017
Administrationskostnader		-738	-933
Övriga rörelseintäkter		192	367
Rörelseresultat	M1	-546	-566
Finansiella poster	M9		
Resultat från andelar i dotterföretag		18 347	2 737
Ränteutäkter och liknande resultatposter		329	491
Räntekostnader och liknande resultatposter		-1 028	-981
Summa finansiella poster		17 648	2 247
Resultat efter finansiella poster		17 102	1 681
Bokslutsdispositioner	M3	0	-1
Inkomstskatter	M3	-940	816
Periodens resultat		16 162	2 496

Rapport över totalresultat

MSEK	2018	2017
Periodens resultat	16 162	2 496
Övrigt totalresultat	-	-
Summa totalresultat	16 162	2 496

Kassaflödesanalys **KF**

MSEK	2018	2017
Den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster	17 102	1 681
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet T:1	1 893	274
Betald skatt	0	-4
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	18 995	1 951
Förändring i rörelsefordringar	45 190	-47 654
Förändring i rörelseskulder ¹⁾	-47 967	47 818
Kassaflöde från den löpande verksamheten	16 218	2 115
Investeringsverksamheten		
Förvärv av dotterföretag	-7 007	-14
Avyttring av dotterföretag, fusionsresultat	-	5
Förvärv av anläggningstillgångar	-1	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-7 008	-9
Finansieringsverksamheten		
Upptagna lån	2 000	22 006
Amortering av lån	-7 172	-24 710
Erhållet kapitaltillskott	-	598
Utbetald utdelning	-4 038	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-9 210	-2 106
Periodens kassaflöde	0	0
Likvida medel vid periodens början	0	0
Likvida medel vid periodens slut ²⁾	0	0

T:1 Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	2018	2017
Avskrivningar på anläggningstillgångar	2	2
Förändring av upplupna poster	1 870	255
Nedskrivning av aktier i dotterföretag	53	5
Förändring av avsättningar	-32	12
Summa	1 893	274

¹⁾ De mellanhavanden Moderbolaget har med svenska dotterföretag avseende skatter redovisas som förändring i rörelsefordringar respektive rörelseskulder.

²⁾ Bolagets checkkonto är ett underkonto och redovisas i balansräkningen bland skulder till koncernföretag.

Tilläggsupplysningar

Betalda erhållna räntor och utdelningar	2018	2017
Erhållen utdelning	16 255	4 245
Erhållet koncernbidrag	105	334
Lämnat koncernbidrag	-678	-225
Betald ränta	-1 004	-733
Erhållen ränta	250	164
Summa	14 928	3 785

Förändring i skulder hänförliga till finansieringsverksamheten

MSEK	Värde vid periodens början	Kassaflöde	Omräknings-differens	Värde vid periodens slut
Långfristiga räntebärande skulder	41 698	-3 991	1 519	39 226
Kortfristiga räntebärande skulder	4 446	2 000	-16	6 430
Kortfristiga skulder till dotterföretag	43 964	-3 148	-	40 816
Kortfristiga fordringar hos dotterföretag	469	-33	0	-502
Summa	89 639	-5 172	1 503	85 970

Balansräkning **BR**

MSEK	Not	2018	2017
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		0	0
Immateriella anläggningstillgångar	M4	0	0
Maskiner och inventarier		5	5
Materiella anläggningstillgångar	M5	5	5
Andelar	M6	174 622	167 614
Fordringar hos dotterföretag	M7	507	435
Andra långfristiga fordringar		213	51
Uppskjutna skattefordringar	M3	105	1 046
Finansiella anläggningstillgångar		175 447	169 146
Summa anläggningstillgångar		175 452	169 151
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos dotterföretag	M7	3 016	48 770
Aktuella skattefordringar	M3	4	4
Övriga kortfristiga fordringar	M8	21	160
Summa omsättningstillgångar		3 041	48 934
Summa tillgångar		178 493	218 085
Eget kapital, avsättningar och skulder			
Eget kapital	M11		
Aktiekapital		2 350	2 350
Reservfond		0	0
Summa bundet eget kapital		2 350	2 350
Balanserad vinst		71 697	73 239
Periodens resultat		16 162	2 496
Summa fritt eget kapital		87 859	75 735
Summa eget kapital		90 209	78 085
Obeskattade reserver	M3	1	1
Avsättningar			
Avsättningar för pensioner	M2	873	878
Övriga avsättningar		6	3
Summa avsättningar		879	881
Långfristiga skulder			
Skulder till dotterföretag	M7	-	12
Långfristiga räntebärande skulder	M9	39 226	41 697
Summa långfristiga skulder		39 226	41 709
Kortfristiga skulder			
Skulder till dotterföretag	M7	41 249	92 461
Kortfristiga räntebärande skulder	M9	6 430	4 446
Leverantörsskulder		20	30
Övriga kortfristiga skulder	M10	479	472
Summa kortfristiga skulder		48 178	97 409
Summa eget kapital, avsättningar och skulder		178 493	218 085

Förändring i eget kapital (se även not M11)

MSEK	Aktiekapital	Reservfond	Balanserad vinst och periodens resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2016-12-31	0	0	74 986	74 986
Periodens resultat			2 496	2 496
Fondemission	2 350	0	-2 350	0
Fusionsresultat			5	5
Erhållet kapitaltillskott			598	598
Eget Kapital 2017-12-31	2 350	0	75 735	78 085
Periodens resultat			16 162	16 162
Utdelning 5,75 SEK per aktie		-	-4 038	-4 038
Eget kapital 2018-12-31	2 350	0	87 859	90 209

M. NOTER TILL MODERBOLAGETS RÄKNINGAR

M1. RÖRELSERESULTAT

Rörelseresultat per kostnadsslag

MSEK	Not	2018	2017
Övriga rörelseintäkter		192	367
Övriga externa kostnader		-396	-597
Personal- och styrelsekostnader		-340	-334
Avskrivningar balanserade utvecklingskostnader	M4	0	0
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	M5	-2	-2
RR Summa		-546	-566

I posten övriga externa kostnader ingår framför allt konsultarvoden, resekostnader, leasingkostnader och förvaltningskostnader.

REVISIONSKOSTNADER

Revisionskostnaderna kan specificeras enligt nedan:

MSEK	2018	2017
EY		
Revisionsuppdrag	-13	-12
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0	-1
Skatterådgivning	0	-
Övriga uppdrag	-2	-
Summa	-15	-13

Leasing

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Bolaget redovisar samtliga leasar som operationella leasar.

Framtida betalningsåtaganden för ej uppsägningsbara operationella leasingkontrakt fördelar sig enligt följande:

MSEK	2018	2017
Inom 1 år	24	24
Mellan 2-5 år	7	29
Senare än 5 år	-	-
Summa	31	53

Periodens kostnad avseende leasing av tillgångar uppgick till -25 (-25) MSEK. Leasingobjekten utgörs av transportmedel och kontorslokaler.

M2. PERSONAL- OCH STYRELSEKOSTNADER

Löner och ersättningar

MSEK	2018	2017
Styrelse ¹⁾ , vd, vice vd och ledande befattningshavare (4st (5st))	-67	-67
varav rörlig lön	-22	-28
Övriga anställda	-118	-134
Summa	-185	-201

¹⁾ Av årsstämman beslutade ersättningar till styrelse uppgick till -9 (-9) MSEK. För mer information se not C1-C4 på sidan 80.

Sociala kostnader

MSEK	2018	2017
Summa sociala kostnader	-147	-124
varav pensionskostnader ²⁾	-89	-61

²⁾ Av moderbolagets pensionskostnader avser -14 (-16) MSEK styrelse, vd, vice vd och ledande befattningshavare. Även tidigare vd:ar, vice vd:ar och dess efterlevande ingår. Bolagets utestående pensionsförpliktelser till dessa uppgår till 46 (51) MSEK.

Pensionskostnader

MSEK	2018	2017
Pensionering i egen regi		
Kostnad exklusive räntekostnad	-38	-49
Räntekostnad (redovisad bland personalkostnader)	-5	-6
Delsumma	-43	-55
Pensionering genom försäkring		
Försäkringspremier	-31	-18
Övrigt	4	32
Delsumma	-70	-41
Avkastningsskatt	0	0
Särskild löneskatt på pensionskostnader	-16	-17
Kostnad för kreditförsäkring m.m.	-3	-3
Periodens pensionskostnad	-89	-61

Årets avgifter för sjuk- och familjepension som är försäkrad i Alecta uppgår till -2 (-2) MSEK. 2019 års premier beräknas uppgå till 2 MSEK, se även Avsättning för pensioner i denna not. I personalkostnader ingår övriga personalkostnader med -8 (-8) MSEK.

Medelantalet anställda

	2018	2017
Sverige	110	116
varav kvinnor, %	49	49

Andelen anställda i åldersgrupperna, %

2018	21-30 år	31-40 år	41-50 år	51-60 år	61- år
	1	22	40	28	9

Styrelseledamöter är till 50 (46) procent kvinnor och av ledande befattningshavare är 25 (36) procent kvinnor.

M2. PERSONAL- OCH STYRELSEKOSTNADER, FORTS.

Avsättningar för pensioner

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Moderbolaget tillämpar tryggandelagens regler avseende pensioner. Redovisningen följer förenklingsregeln avseende förmånsbestämda pensionsplaner i enlighet med det frivilliga undantaget i RFR 2 avseende IAS 19. Den huvudsakliga skillnaden jämfört med IAS 19 är att svensk god redovisnings-sed bortser från framtida höjningar av löner och pensioner vid beräkning av pensionsförpliktelsens nuvärde. I detta nuvärde inkluderas dock en särskild reserv för framtida utbetalningar av tillägg på pensionerna motsvarande inflationen. I moderbolaget förekommer såväl avgiftsbestämda som förmånsbestämda planer.

PRI-Pensioner

Pensionsskulderna avseende PRI-pensioner har inom Essity tryggats genom en gemensam svensk pensionsstiftelse. Marknadsvärdet av moderbolagets del av stiftelsens tillgångar uppgick per den 31 december 2018 till 191 (151) MSEK. Under 2018 har gottgörelse erhållits med 6 (-) MSEK. Kapitalvärdet av pensionsförpliktelsena uppgick per den 31 december 2018 till 159 (134) MSEK. Pensionsutbetalningar har skett med -5 (-6) MSEK under 2018. 2018 översteg tillgångarna pensionsförpliktelsena med 32 (17) MSEK.

Övriga pensionsförpliktelser

I koncernens not C3 Ersättning till ledande befattningshavare på sidan 80, beskrivs de övriga förmånsbestämda pensionsplaner moderbolaget har. Nedanstående tabell visar förändringen mellan åren.

Kapitalvärde av pensionsförpliktelser avseende pensionering i egen regi		
MSEK	2018	2017
Värde vid periodens början	878	839
Erhållen ersättning för övertagande av pensionsförpliktelser	-	21
Kostnad exklusive räntekostnad	38	49
Räntekostnad (redovisas bland personalkostnader)	5	6
Utbetalning av pensioner	-48	-37
BR Värde vid periodens slut	873	878

Extern aktuarie har genomfört kapitalvärdesberäkningar enligt reglerna i Tryggandelagen. Diskonteringsräntan är 0,6 (0,7) procent. De förmånsbestämda förpliktelsena är beräknade baserat på lönenivå gällande per respektive balansdag. Samtliga bolagets pensionsförpliktelser överläts från Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA per 31 december 2016. Formellt överfördes pensionsförpliktelsena när Länsstyrelsen lämnade sitt medgivande under 2017. Nästa års förväntade utbetalningar avseende ovanstående förmånsbestämda pensionsplaner uppgår till 52 MSEK. En del av pensionsåtagandena är säkerställda genom kapitalförsäkringar som redovisas bland andra långfristiga fordringar i balansräkningen.

M3. INKOMSTSKATTER

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

I bolagets bokslut redovisas, på grund av sambandet mellan redovisning och beskattning, den uppskjutna skatteskulden på obeskattade reserver, som en del av de obeskattade reserverna.

Skattekostnad

Skattekostnad (+), skatteintäkt (-)		
MSEK	2018	2017
Uppskjuten skatt	940	-816
Aktuell skatt	-	-
RR Summa	940	-816

Förklaring av skattekostnaden

Skillnaden mellan redovisad skattekostnad och förväntad skattekostnad förklaras nedan. Den förväntade skattekostnaden är beräknad utifrån resultat före skatt multiplicerat med aktuell skattesats.

Avstämning	2018		2017	
	MSEK	%	MSEK	%
RR Resultat före skatt	17 102		1 680	
RR Skattekostnad/intäkt	940	5,5	-816	-48,5
Förväntad skatt	3 763	22,0	370	22,0
Skillnad	-2 823	-16,5	-1 186	-70,5
Skillnaden förklaras av:				
Skatter hänförliga till tidigare perioder	0	0,0	-16	-0,9
Ej skattepliktiga utdelningar från dotterföretag	-3 576	-20,9	-934	-55,6
Ej skattepliktiga koncernbidrag från dotterföretag ¹⁾	-	-	-529	-31,5
Ej avdragsgilla koncernbidrag till dotterföretag ¹⁾	713	4,2	13	0,8
Andra skattefria/icke avdragsgilla poster	30	0,2	280	16,7
Förändrad skattesats	10	0,0	-	-
Summa	-2 823	-16,5	-1 186	-70,5

¹⁾ Ej skattepliktiga respektive ej avdragsgilla koncernbidrag utgörs av den återbetalning som sker från/ till respektive dotterföretag uppgående till 78% av koncernbidraget.

Moderbolaget deltar i koncernens skatteutjämningsystem och till och med 2017 betalade bolaget merparten av koncernens totala svenska skatter. Dessa redovisades som lämnade och erhållna koncernbidrag i resultaträkningen. Nettot av lämnat och erhållna koncernbidrag per dotterföretag uppgår till 22% och utgör respektive dotterföretags andel av koncernens totala skattekostnad. Från och med 2018 används ett annat svenskt dotterföretag som betalare av merparten av koncernens totala svenska skatter.

Aktuell skatteskuld (+), skattefordran (-)

MSEK	2018	2017
Värde vid periodens början	-4	-
Aktuell skattekostnad	-	-
Betald skatt	0	-4
BR Värde vid periodens slut	-4	-4

Uppskjuten skattekostnad (+), skatteintäkt (-)

MSEK	2018	2017
Förändringar i temporära skillnader	940	-800
Justeringar för tidigare perioder	0	-16
Summa	940	-816

Uppskjutna skattefordringar (-)

MSEK	Värde vid periodens början	Uppskjuten skattekostnad	Värde vid periodens slut
Avsättningar för pensioner	-190	11	-179
Underskottsavdrag	-1 016	1 014	-2
Övrigt	160	-84	76
BR Summa	-1 046	941	-105

Bokslutsdispositioner och obeskattade reserver

Accumulerade avskrivningar utöver plan ingår med 1 (1) MSEK i moderbolagets obeskattade reserver.

M4. IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

MSEK	2018	2017
Accumulerade anskaffningsvärden	0	0
Accumulerade avskrivningar	0	0
Planenligt restvärde	0	0
Värde vid periodens början	0	0
Investeringar	-	-
Försäljningar och utrangeringar	-	-
Periodens avskrivningar	0	0
BR Värde vid periodens slut	0	0

M5. MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Essity Aktiebolags materiella anläggningstillgångar redovisas i enlighet med koncernens redovisningsprinciper.

Materiella anläggningstillgångar		
MSEK	Inventarier	
	2018	2017
Akkumulerade anskaffningsvärden	8	7
Akkumulerade avskrivningar	-3	-2
Planenligt restvärde	5	5
Värde vid periodens början	5	7
Investeringar	1	0
Försäljningar och utrangeringar	0	-
Periodens avskrivningar	-1	-2
BR Värde vid periodens slut	5	5

M6. ANDELAR

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Essity Aktiebolag redovisar samtliga innehav i koncernföretag till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuell ackumulerad nedskrivning.

Andelar i koncernföretag		
MSEK	Dotterföretag	
	2018	2017
Akkumulerade anskaffningsvärden	175 943	168 883
Akkumulerade nedskrivningar	-1 321	-1 269
Redovisat värde	174 622	167 614
Värde vid periodens början	167 614	167 601
Investeringar	30 947	48 882
Försäljningar	-23 887	-47 600
Periodens nedskrivningar	-52	-1 269
BR TM6:1 Värde vid periodens slut	174 622	167 614

Under räkenskapsåret har bolaget förvärvat koncernföretaget Lejenbrottet Aktiebolag för 0,2 MSEK. Lejenbrottet Aktiebolag erhöll också ett kapitaltillskott uppgående till 52 MSEK. Nedskrivning skedde samtidigt med motsvarande belopp. Kapitaltillskott har också lämnats till Essity Group Holding BV uppgående till 30 894 MSEK. Dotterföretaget Essity Capital NV avvecklades under året genom frivillig likvidation och dess egna kapital överfördes till Essity Aktiebolag.

TM6:1 Essity Aktiebolags innehav av aktier i dotterföretag 2018-12-31

Företagsnamn	Organisationsnummer	Säte	Antal andelar	Kapitalandel %	Redovisat värde MSEK
Svenska dotterföretag:					
Fastighets- och Bostadsaktiebolaget FOFBOF	556047-8520	Stockholm, Sverige	1 000	100	0
Essity Försäkringsaktiebolag	516401-8540	Stockholm, Sverige	140 000	100	14
SCA Hedging AB	556666-8553	Stockholm, Sverige	1 000	100	0
Lejenbrottet Aktiebolag	556643-7298	Göteborg, Sverige	1 000	100	0
Utländska dotterföretag:					
Essity Group Holding BV	33181970	Amsterdam, Nederländerna	246 347	100	174 329
Essity Italy S.p.A	3318780966	Capannori, Italien	125 000	25	279
Totalt redovisat värde dotterföretag					174 622

Tyska dotterföretag som undantas från offentliga uppgifter.

Följande tyska företag behöver inte i enlighet med SEC. 264 para 3 German Commercial Code ("HGB") upprätta koncernredovisning, eftersom samtliga dotterföretag omfattas av den koncernredovisning som upprättas av Essity Aktiebolag.

1. Essity GmbH, med säte i Mannheim, Tyskland
2. Essity Holding GmbH, med säte i Ismaning, Tyskland
3. Essity Operations Neuss GmbH, med säte i Neuss, Tyskland

4. Essity Operations Mannheim GmbH, med säte i Mannheim, Tyskland
5. Essity Operations Mainz-Kostheim GmbH, med säte i Wiesbaden, Tyskland
6. Essity Professional Hygiene Germany GmbH, med säte i Mannheim, Tyskland
7. Essity Germany GmbH, med säte i Mannheim, Tyskland
8. Essity Operations Witzhausen GmbH, med säte i Witzhausen, Tyskland
9. Essity Hygiene Holding GmbH, med säte i Mannheim, Tyskland
10. BSN medical GmbH, med säte i Hamburg, Tyskland

M7. FORDRINGAR HOS OCH SKULDER TILL DOTTERFÖRETAG

Fordringar hos och skulder till dotterföretag		
MSEK	2018	2017
Anläggningstillgångar		
Derivat	507	435
BR Summa	507	435
Omsättningstillgångar		
Räntebärande fordringar	502	469
Finansiella derivat	158	761
Kundfordringar	211	210
Övriga fordringar	2 145	47 330
BR Summa	3 016	48 770
Långfristiga skulder		
Finansiella derivat	-	12
BR Summa	-	12
Kortfristiga skulder		
Räntebärande skulder	40 816	43 964
Finansiella derivat	229	396
Leverantörsskulder	32	73
Övriga skulder	172	48 028
BR Summa	41 249	92 461

M8. ÖVRIGA KORTFRISTIGA FORDRINGAR

Övriga kortfristiga fordringar		
MSEK	2018	2017
TM8:1 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	19
Övriga fordringar	4	141
BR Summa	21	160
TM8:1 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		
Förutbetalda hyror	7	7
Förutbetalda finansiella kostnader	1	1
Förutbetalda försäkringspremier	-	1
Övriga poster	9	10
Summa	17	19

M9. FINANSIELLA INSTRUMENT

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

Moderbolagets finansiella instrument redovisas i enlighet med koncernens redovisningsprinciper. Se not E1-E4 på sidorna 89–92. Säkringsredovisning har ej upprättats i moderbolaget.

Finansiella poster		
MSEK	2018	2017
Resultat från andelar i koncernföretag		
Utdelningar från dotterföretag ¹⁾	16 255	4 245
Erhållna koncernbidrag från dotterföretag	2 144	439
Lämnade koncernbidrag till dotterföretag	-	-678
Nedskrivningar av aktier i dotterföretag	-52	-1 269
Ränteintäkter och liknande resultatposter		
Ränteintäkter, externa	8	0
Ränteintäkter, dotterföretag	321	491
Räntekostnader och liknande resultatposter		
Räntekostnader, externa	-532	-442
Räntekostnader, dotterföretag	-460	-470
Andra finansiella kostnader ²⁾	-36	-69
RR Summa	17 648	2 247

¹⁾ I 2018 års utdelningar ingår resultat vid likvidering av Essity Capital NV uppgående till 7 207 MSEK.

²⁾ I posten andra finansiella kostnader ingår finansiella avgifter och valutakursdifferenser. Valutakursdifferenserna uppgår netto till 6 (19) MSEK.

Räntebärande skulder

Långfristiga räntebärande skulder

MSEK	Redovisat värde		Verkligt värde	
	2018	2017	2018	2017
Obligationslån	33 767	35 288	34 427	35 670
Andra långfristiga lån med löptid >1 år <5 år	3 406	4 444	3 425	4 419
Andra långfristiga lån med löptid >5 år	2 053	1 965	1 960	1 823
BR Summa	39 226	41 697	39 812	41 912

Kortfristiga räntebärande skulder

MSEK	Redovisat värde		Verkligt värde	
	2018	2017	2018	2017
Obligationslån	3 000	2 946	3 000	2 946
Lån med kortare löptid än 1 år	3 430	1 500	3 430	1 500
BR Summa	6 430	4 446	6 430	4 446

Obligationslån

Emitterat	Förfall	Redovisat värde MSEK	Verkligt värde MSEK	Räntesats %
Notes 500 MSEK	2019	500	500	2,50
Notes 900 MSEK	2019	900	900	0,75
Notes 1 000 MSEK	2019	1 000	1 000	-0,15
Notes 600 MSEK	2019	600	600	-0,32
Notes 300 MEUR	2020	3 083	3 103	0,50
Notes 500 MEUR	2021	5 123	5 161	0,50
Notes 600 MEUR	2022	6 136	6 182	0,63
Notes 500 MEUR	2023	5 110	5 517	2,50
Notes 600 MEUR	2024	6 139	6 216	1,13
Notes 300 MEUR	2025	3 076	3 038	1,13
Notes 500 MEUR	2027	5 100	5 165	1,63
Summa		36 767	37 427	

Finansiella instrument per kategori

RP REDOVISNINGSPRINCIPER

De kategorier av finansiella instrument 2018 klassificerade enligt IFRS 9 som finns i moderbolaget är finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde över resultaträkningen samt upplupet anskaffningsvärde. Under 2017 klassificerade moderbolaget sina finansiella instrument i kategorierna låne- och kundfordringar och finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde förutom derivat vilka värderades till verkligt värde via resultaträkningen. Övergången till IFRS 9 har inte medfört några ändringar av värderingar. Samtliga moderbolagets finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen värderas i enlighet med värderingsnivå 2. För definition se not E1 sid 89. Kontinuerligt genomförs genomgång av de finansiella tillgångarna värderade till upplupet anskaffningsvärde för att utvärdera behovet av kreditreservering. Om behovet av kreditreservering är materiellt genomförs en kreditreservering i enlighet med "expected loss model".

M9. FINANSIELLA INSTRUMENT, FORTS.

Finansiella instrument per kategori			
MSEK	Not	2018	2017
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen			
Derivat hos dotterföretag – Långfristiga finansiella tillgångar	M7	507	435
Kapitalförsäkringar – Andra långfristiga fordringar		213	51
Derivat hos dotterföretag – Kortfristiga finansiella tillgångar	M7	158	761
Summa		878	1 247
Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen			
Derivat till dotterföretag – Långfristiga finansiella skulder	M7	–	12
Derivat till dotterföretag – Kortfristiga finansiella skulder	M7	229	396
Summa		229	408
Låne- och kundfordringar värderade till upplupet anskaffningsvärde			
Kortfristiga räntebärande fordringar hos dotterföretag	M7	502	469
Kundfordringar hos dotterföretag	M7	211	210
Kundfordringar – övriga kortfristiga fordringar		0	1
Summa		713	680
Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde			
Långfristiga räntebärande skulder		39 226	41 697
Kortfristiga räntebärande skulder till dotterföretag	M7	40 816	43 964
Kortfristiga räntebärande skulder		6 430	4 446
Leverantörsskulder till dotterföretag	M7	32	73
Leverantörsskulder		20	29
Övriga kortfristiga skulder till dotterföretag	M7	3	2
Övriga kortfristiga skulder		297	284
Summa		86 824	90 495

Derivatens nominella värde före kvittningsrätt uppgår till 136 392 (105 056) MSEK. Efter kvittningsrätt är derivatens nominella värde 56 561 (54 958) MSEK.

M10. ÖVRIGA KORTFRISTIGA SKULDER

Övriga kortfristiga skulder		
MSEK	2018	2017
TM10:1 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	432	440
Övriga rörelseskulder	47	32
BR Summa	479	472

TM10:1 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		
MSEK	2018	2017
Upplupna räntekostnader	297	284
Upplupna sociala kostnader	53	55
Upplupen semesterlöneskuld	16	15
Övriga skulder till personal	43	64
Övriga poster	23	22
Summa	432	440

M11. AKTIEKAPITAL

Förändringen i eget kapital framgår av den finansiella rapport avseende Eget kapital som presenteras på sidan 109. Bolaget bildades 1988. Aktiekapitalet och antalet aktier har från och med bildandet genom nyemissioner och fondemission ökat enligt nedanstående:

ÅR	Händelse	Antal aktier	Ökning av aktiekapital	Inbetalt belopp MSEK
1988	Antal aktier utgivna vid bildandet	500	0,1	0,1
1995	Nyemission 1:1 emissionskurs 100 SEK	500	0,1	0,1
2016	Nyemission 1:4 emissionskurs 100 SEK	4 000	0,4	0,4
2017	Fondemission	702 337 489	2 349,9	0,0
2018	Antal aktier 31 december 2018	702 342 489	2 350,4	0,5

Kvotvärde på företagets aktier uppgår till 3,35 (3,35) SEK.

M12. EVENTUALFÖRPLIKTELSE OCH STÄLLDA SÄKERHETER

Eventualförpliktelser		
MSEK	2018	2017
Borgensförbindelser för dotterföretag	16 878	53 489
Övriga eventualförpliktelser	78	94
Summa	16 956	53 583

Ställda säkerheter		
MSEK	2018	2017
Övrigt	213	184
Summa	213	184

M13. ÅRSREDOVISNINGEN FASTSTÄLLS

Årsredovisningen fastställs av Essity Aktiebolags årsstämma och kommer att framläggas för beslut på årsstämman 4 april 2019.

M14. HÄNDELSE EFTER BALANSDAGEN

Inga väsentliga händelser med påverkan på den finansiella rapporteringen har ägt rum efter balansdagen.

H. NOTER TILL ICKE-FINANSIELL INFORMATION

H1. ÖVERGRIPANDE REDOVISNINGSPRINCIPER

Redovisningsprinciper

Den miljödata och sociala data som rapporteras avser kalenderåret 2018. De inkluderade siffrorna följer relevanta rapporterings- och konsolideringsprinciper i den finansiella redovisningen. I siffrorna inkluderas Essity-koncernens helägda dotterföretag samt dotterföretag där Essity äger minst 50 procent. Om dotterföretaget ägs till 50 procent eller mer omfattas hela företaget i redovisningen. Essity använder den globala standarden Greenhouse Gas Protocol för att mäta och beräkna koldioxiddata.

För dotterföretag med väsentliga minoritetsintresse (se not F2) såsom det kinesiska bolaget Vinda och colombianska bolaget Familia, redovisas social data, som medarbetarsiffror, personalomsättning och hälsa- och säkerhetsdata i noterna H14 och H15. Viss övrig social data är inte inkluderad, till exempel not H13 Uppförandekodsdata eftersom dotterföretag med väsentligt minoritetsintresse har en egen uppförandekod. Vinda publicerar en ESG-rapport (Environmental, Social, Governance) som finns tillgänglig på www.vinda.com. Familia rapporterar enligt GRI Standards och mer information finns på www.grupofamilia.com.co.

Nyförvärvade bolag inkluderas i redovisningen så snart det är möjligt, dock senast när de ingått i koncernen ett kalenderår. Nyförvärvade bolags historiska miljödata och sociala data inkluderas så långt det är möjligt för att öka jämförbarheten. Avyttrade bolags data exkluderas helt från avyttringstidpunkten. För nedlagda enheter behålls historisk data.

En huvudanläggning är en produktionsanläggning som ägs till 100 procent av Essity och som har 100 eller fler medarbetare.

Datainsamling

Den data som redovisas samlas in med hjälp av olika system, främst koncernens redovisningssystem, miljö- och resursrapporteringsystemet (RMS) samt Essitys system för insamling av sociala data.

Miljödata

Essitys resursledningssystem RMS omfattar 76 produktionsanläggningar, vilket täcker praktiskt taget hela bolagets miljöpåverkan och resursutnyttjande från produktion. Data från fristående konverteringsanläggningar för mjukpapper redovisas i det relaterade pappersbrukets data.

Varje enhet rapporterar följande data till systemet:

- råmaterialförbrukning
- in- och utgående transporter
- produktionsvolym
- energiförbrukning fördelat på egen vattenkraft, mottryckskraft och kraft från elnätet
- bränsleförbrukning fördelat på biobränsle, fossilt bränsle och elpannor
- utsläpp till luft, bland annat med uppgifter om fossilt respektive biogent koldioxid
- utsläpp till vatten
- fast avfall

Data redovisas både internt och externt på bruksnivå och för koncernen som helhet. De värden som beräknas är koldioxid (CO₂), metan (CH₄) och dikväveoxid (N₂O). Omräkningsfaktorer som använts:

- Utsläpp av växthusgaser vid förbränning är beräknat med emissionsfaktorer per bränslets värmevärde. Källa: IPCC Guidelines 2006.
- Utsläpp av växthusgaser från köpt elektricitet är beräknat med landets emissionsfaktor publicerat av IEA (International Energy Agency), 2016.

Social data

Data härrör från olika interna system och verktyg beroende på uppgifternas natur. Personalrelaterad data kommer från Essitys HR-system och annan kvalitativ data samlas in i Essitys databas för social data.

Jämförbarhet

Detta är Essitys andra integrerade års- och hållbarhetsredovisning. Föregående års redovisning är daterad 2018-02-21. För historisk information används även tidigare års uppgifter från publikationer av SCAs hållbarhetsredovisning. Dessa uppgifter är justerade för att göra Essitys uppgifter jämförbara. Detta gäller till exempel de flesta GRI-indikatorer samt data som ligger inom Essitys hållbarhetsmål som till exempel uppgifter om CO₂ samt hälsa och säkerhet. Tidigare års siffror redovisas inom parentes.

Utfallet för koncernens CO₂-mål och vattenmål korrigeras varje år i förhållande till produktionsnivå. Övriga miljödata redovisas i absoluta tal.

GRI-rapportering

Essity redovisar hållbarhetsinformation i enlighet med Global Reporting Initiatives (GRI) riktlinjer för GRI Reporting Standards: Core. Utformningen av redovisningen har skett i enlighet med GRI:s principer, vilket innebär att innehållet bestäms av de frågor som är mest väsentliga för Essity och för dess intressenter samt att det ska ge en komplett bild av verksamheten. Essitys 21 ämnesområden i väsentlighetsanalysen matchas mot GRI-indikatorer, och utgör urval för de indikatorer som Essity redovisar i denna rapport. Essity rapporterar samtliga GRI-indikatorer som bedöms materiella på relevant nivå. Utöver detta redovisar Essity en del generella indikatorer enligt GRI-standards Comprehensive-nivå då det förtydligar informationen i rapporten. Undantag eller inkomplett data kommenteras direkt i GRI-index. Rapporten har granskats i sin helhet av EY och den riktar sig i första hand till en professionell målgrupp med särskilt intresse av hållbarhetsfrågor, som analytiker, investerare och intresseorganisationer. På www.essity.se finns ytterligare information om arbetet med miljö och sociala frågor.

FN:s vägledande principer

Essity använder sig av rapporteringsramverket för FN:s vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter och redovisar de övergripande frågorna i ramverket.

H2. KUNDER OCH KONSUMENTER

Essity bedriver en systematisk kund- och konsumentuppföljning. Denna inkluderar både externa rapporter, oberoende undersökningar och globala system för återkoppling. Antalet klagomål har legat på en jämn och låg nivå de senaste åren. För Personal Care är klagomålsfrekvensen lägre än 1 på miljonen levererade produkter. Inom mjukpappersverksamheten är motsvarande siffra 2,6 per tusen ton.

Kundundersökningar

Återkopplingen från kunderna gör det möjligt för Essity att erbjuda bättre produkter och tjänster. Samtliga affärsenheter har metoder för att undersöka kundnöjdhet.

Essity erbjuder kunskap och stöd till utvecklingen inom till exempel vårdhem och offentliga miljöer, där bolaget kan bidra till att göra skillnad och skapa värde för kunden och användarna. Essity sätter ett stort värde på direktkontakter med kunderna.

Detaljhandeln står för en betydande del av Essitys nettoomsättning. Bolaget använder externa jämförelserapporter där de största detaljhandelskedjorna bedömer sina leverantörer utifrån kriterier som kundservice, logistik, säljstöd, marknadsföring och produktutveckling. Konsumenter som handlar produkter i detaljhandeln följs upp med hjälp av övergripande undersökningar om varumärkes- och produktkännedom.

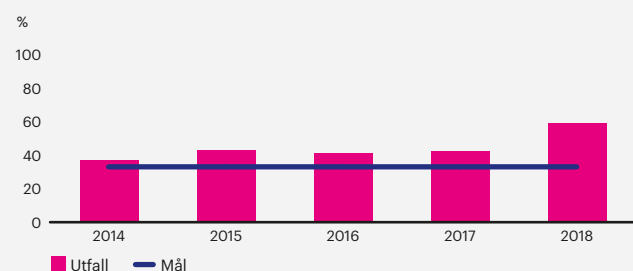
H3. INNOVATION

Essity har ett koncernmål att leverera sociala och/eller miljöförbättringar på lanserade innovationer. Målet är att minst en tredjedel av alla innovationer varje år når dessa kriterier. 59 (42, 41) procent av Essitys innovationer medförde sociala och/eller miljöförbättringar. Detta avser andel av försäljning av innovationer mätt över 36 månader. Under 2018 lanserades 29 innovationer.

Innovation för människa och miljö

Innovationer som förbättrar den sociala och miljömässiga prestandan bidrar även positivt till det ekonomiska resultatet. För Essity har dessa innovationer ett ökat värde och är baserade på djupgående förståelse för kunder och konsumenter.

Innovation för människa och miljö



Minskning av klimatpåverkan

Produkt	Minskning av klimatpåverkan (carbon footprint reduction) 2008-2017, %
TENA Flex	-16
TENA Lady	-31
TENA Men	-21
TENA Pants	-33
TENA Slip	-20
TENA Comfort	-18
TENA Bed	-9
Libero öppen blöja	-25
Libero byxblöja	-16
Ultratunn dambinda	-14
Tork Exelclean ¹⁾	-14
Tork pappershanddukar ²⁾	-18

¹⁾ 2012-2016.

²⁾ 2011-2017.

De livscykelanalyser som Essity utför verifierades av Svenska Miljöinstitutet (IVL) 2017. Tabellen uppdateras vartannat år.

H4. HYGIENLÖSNINGAR

Essitys mål är att förmedla hygienkunskap till kunder och konsumenter. Under 2018 utbildade Essity cirka 2,5 miljoner människor i hälsa och hygien. Majoriteten, 66 procent, var barn och tonåringar som utbildades i god handhygien och unga flickor om menstruation. Övriga målgrupper för utbildningarna var vårdpersonal, läkare, personal vid äldreboende, föräldrar och närstående till pensionärer. Utbildningsområden omfattar bland annat handhygien, pubertet och menstruation, inkontinens, sårvård och föräldrautbildningar.

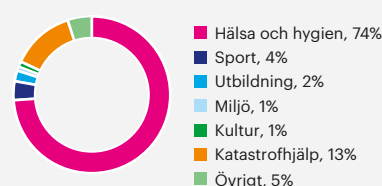
H5. SAMHÄLLENGAGEMANG

Essity eftersträvar att vara en engagerad samarbetspartner i de lokalsamhällen där bolaget bedriver verksamhet.

Under 2018 investerade Essity cirka 18 MSEK i drygt 300 projekt. Merparten av projekten hade anknytning till hygien och hälsa.

I anvisningen för Essitys samhällsengagemang fastslås att Essity ska vara politiskt och religiöst obundet. Företaget får inte göra utbetalningar eller produkt donationer till politiska partier eller kandidater eller till deras institutioner, myndigheter eller företrädare, eller till religiösa institutioner/organisationer eller deras företrädare. Essity understödde inga organisationer eller projekt i politiska eller religiösa syften under 2018.

Samhällsengagemang per fokusområde 2018



H6. FIBERINKÖP

Under 2018 uppdaterade Essity sin globala inköspolicy för färskfiber och stärkte därmed sitt åtagande för ett hållbart skogsbruk, skogscertifieringar och spårbarhet för fiberinnehållet. Den nya policyn är tillgänglig på www.essity.se.

Essity är en global inköpare av både färskfiber och returfiber och har kommunicerat ett tydligt åtagande att all vedbaserad färskfiber ska härröra från ansvarsfullt skötta skogar. Essitys mål för inköp av vedbaserad fiber är att kontinuerligt öka andelen certifierad fiber i sina produkter och förpackningar med preferens för FSC®-certifiering till dess att all fiber är certifierad. All fiber som ännu inte är certifierad måste uppfylla FSC:s krav för Kontrollerat Virke för att vara tillåtna att upphandlas. Måluppfyllnaden för certifierad fiber för 2018 var 76 procent. Återstoden uppfyllde FSC:s krav för Kontrollerat Virke.

Majoriteten av Essitys helägda tillverkningsenheter är idag certifierade mot FSC:s och/eller PEFC:s Chain of Custody standards.

Essitys fiberanvändning

Förnybara råvaror (färsk vedfiber och returfiber) står för största delen av den totala materialmängden i mjukpappersprodukter och är ett viktigt material i Personal Care-produkter. Syntetiska material används i Personal Care-produkter för att möta användarens funktions- och kvalitetskrav.

Under 2018 upphandlade Essity 2,9 miljoner ton färskfiber och 2,1 miljoner ton returfiber. Färskfiber består huvudsakligen av pappersmassa, 97,4 procent, och resterande del av förpackningar, externt inköpta moderrullar och produkter tillverkade av tredje part. Av de 2,1 miljoner ton inköpt returfiber används 91 procent i mjukpappersproduktionen. Resterande del utgörs av de returfiber som finns i inköpt förpackningsmaterial och inköpta moderrullar.

Returfiber

Andelen returfiber i Essitys produkter skiljer sig åt i olika regioner till följd av skillnader i kvalitet, användarnas preferenser samt tillgång och efterfrågan på fiber. Verksamheten i Nordamerika använder 97 procent returfiber medan andelen returfiber i Latinamerika är 77 procent och i Europa 38 procent.

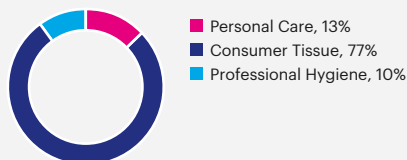
Resultat från revision av massaleverantörer

De elva största av Essitys massaleverantörer till helägda bolag representerar 80 procent av inköpsvolymen. Essity följer upp samtliga massaleverantörer

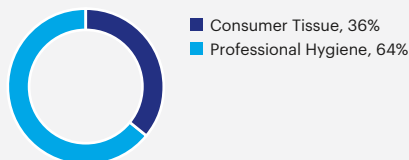
för att säkerställa efterlevnad av Essitys inköppolicy för fiber. I tillägg till denna måste samtliga leverantörer underteckna Essitys globala leverantörsstandard. Massaleverantörer utvärderas också genom detaljerade frågeformulär för att säkerställa att de möter kraven på spårbarhetscertifiering och miljömärkning. Samtliga massaleverantörer har under 2018 visat att de följer de standarder och krav som Essity ställer på dem.

Under 2018 besökte Essitys personal tio leverantörsanläggningar för kontroll av efterlevnad av bolagets krav. Utöver kontroller av massaleverantörer har Essity gett stöd åt ett flertal andra leverantörer där träfiber kan vara en del av råmaterialet. Detta i syfte att hjälpa dessa att uppnå FSC:s spårbarhetscertifiering.

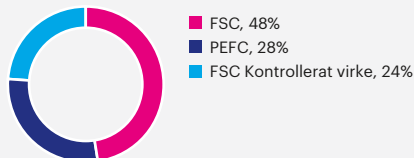
Massakonsumtion 2018



Returpapperskonsumtion 2018



Essitys färskfiberanvändning 2018



H7. ENERGI OCH UTSLÄPP TILL LUFT/ SCIENCE BASED TARGETS

Essity har som koncernmål att till 2020 minska koldioxidutsläppen, i relation till produktionsnivån, från fossila bränslen och från inköpt el och värme med 20 procent, med år 2005 som referensår. Under 2018 minskade koldioxidutsläppen med 18,8 procent i jämförelse med referensåret 2005.

Energianvändning

Vid beräkning av energianvändning inkluderas inköpt energi (värme, el och bränsle) och användning av biomassa samt lokalt producerad el. För att nå Essitys uppsatta mål är energieffektivitet, ny teknologi och ökad användning av förnybar energi nödvändigt.

ESAVE

År 2010 antog Essity ett mål för ESAVE: att minska energianvändningen per ton tillverkad produkt med 14 procent fram till 2020. Under 2018 ökade energianvändningen för första gången på tio år med 1,4 (-0,4) procent. De ackumulerade energibesparingarna 2010–2018 uppgick till 8,0 procent.

EU:s system för handel med utsläppsrätter, EU ETS

Essity hade 24 bruk och fabriker som omfattades av EU ETS under 2018. Essitys verksamhet har ett underskott på utsläppsrätter under den tredje

fasen i EU ETS (2013–2020). Underskottet rör sig om i genomsnitt cirka 0,2 miljoner ton koldioxidekvivalenter per år under perioden. Marknadspriset för utsläppsrätter låg under 2018 på cirka 15,9 euro per ton, och Essity köpte 240 000 utsläppsrätter.

Utsläpp

Essitys klimatpåverkande utsläpp delas in i tre olika klasser (scope) beroende på ursprung. Scope 1 och 2 är direkt kopplade till Essitys produktionsanläggningar och är beroende av produktionsvolymerna. Här ingår även direkta utsläpp från bränsleförbrukning och indirekta utsläpp från användning av köpt energi. Scope 3 redovisar de indirekta utsläppen i Essitys värdekedja.

Scope 1 utgörs av utsläpp från förbränning av bränslen på Essitys produktionsanläggningar. Redovisade data baseras på energianvändning med tillhörande utsläppsfaktorer.

Scope 2 utgörs av utsläpp från inköpt energi och kopplas framför allt till användning av elektricitet men även från inköpt termisk energi i form av ånga. I beräkningar av utsläppsdata används lands- och regionsspecifika utsläppsfaktorer.

Scope 3 utsläpp kommer bland annat från energianvändning som inte ägs eller kontrolleras av Essity. De kategorier av utsläpp som omfattas är från produktion av inköpt råmaterial, in- och utgående transporter, hantering av produktionsavfall och avfall från använda produkter. Under 2019 kommer Essity att vidareutveckla arbetssätt för att följa upp och rapportera Scope 3 baserat på etablerade metoder.

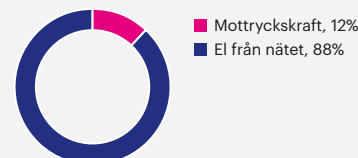
Övriga utsläpp till luft från förbränning av bränslen i produktionsanläggningarna är kväve- och svaveloxider (NOx och SOx). Dessa redovisas i Essitys miljöredovisningssystem.

Science Based Targets

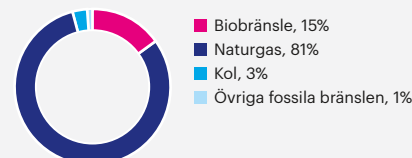
Utöver ovanstående koncernmål har Essitys nya mål för att minska utsläpp av växthusgaser godkänts av initiativet Science Based Targets. När det gäller energiförbrukningen inom bolaget och inköpt el (Scope 1 och 2) åtar sig Essity att minska utsläppen av växthusgaser med 25 procent till år 2030 jämfört med 2016. Utfallet för 2018 var 5,0 procent för Scope 1 och 2.

Essity har dessutom åtagit sig att minska utsläppen av växthusgaser från de viktigaste inköpta råvarorna, transporter, avfall som uppstår inom verksamheten och hantering i slutet av livscykeln för sålda produkter (Scope 3) med 18 procent, till år 2030 jämfört med 2016. Utfall för Scope 3 rapporteras från och med 2019.

Elanvändning 2018



Fördelning av bränsleanvändning 2018



Alla biobränslen är förnybara, övriga är fossila (ej förnybara).

H7. ENERGI OCH UTSLÄPP TILL LUFT/SCIENCE BASED TARGETS, FORTS.

Energi och utsläpp till luft

		Essity						Dotterföretag med väsentliga minoritetsintressen			Essity-koncernen		
		Consumer Tissue and Professional Hygiene			Personal Care			Tissue och Personal Care					
		2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016
Produktion	kton	2 969	3 063	3 073	581	579	532	317	332	320	3 867	3 975	3 926
Energianvändning													
Elektricitet													
Inköpt elektricitet	GWh	3 560	3 593	3 657	461	451	423	276	275	292	4 297	4 319	4 372
Värme/ånga													
Inköpt värme/ånga	TJ	901	687	679	3	13	16	0	0	0	904	700	695
Bränslen													
Biobränsle	TJ	4 626	4 414	4 923	16	25	29	0	0	0	4 642	4 439	4 953
Fossilt bränsle	TJ	25 306	25 515	25 772	389	428	418	1 255	1 222	1 150	26 949	27 165	27 340
Totala bränslen	TJ	29 932	29 929	30 695	405	453	448	1 255	1 222	1 150	31 591	31 604	32 292
Total energi	GWh	12 125	12 097	12 372	574	580	551	625	615	612	13 324	13 292	13 535
Energiintensitet (specifik energianvändning)													
	GWh/kton	4,1	3,9	4,0	0,99	1,00	1,04	2,0	1,8	1,9	3,4	3,3	3,4
Utsläpp till luft													
NOx som NO ₂	ton	1 758	1 827	1 911	17	21	21	23	24	26	1 799	1 872	1 958
SOx	ton	664	775	752	0	0	0	13	14	16	676	789	768
Stoft	ton	116	122	135	0	0	0	5	5	5	122	127	141
CO ₂ Scope 1	kton	1 419	1 433	1 443	24	27	31	75	73	69	1 517	1 532	1 543
CO ₂ Scope 2	kton	1 159	1 256	1 277	179	181	176	92	86	91	1 430	1 523	1 544
CO ₂ biogent	kton	474	459	524	0	0	0	0	0	0	474	459	524
Koldioxidintensitet (Scope 1&2)	kton/kton	0,87	0,88	0,89	0,35	0,36	0,39	0,53	0,48	0,50	0,76	0,77	0,79

H8. VATTEN

Essitys koncernmål för vatten är att bolagets mjukpappersanläggningar ska minska nivåerna av suspenderade ämnen, volymerna avloppsvatten och organiskt avfall (BOD) med 10 procent till år 2020, med 2014 som referensår.

Under 2018 minskade nivåerna av suspenderade ämnen med 18,5 procent, volymen avloppsvatten med 2,9 procent och mängden organiskt avfall (BOD) med 25,0 procent.

Förbrukning och utsläpp av vatten

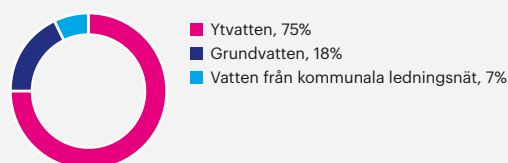
Största delen av Essitys vattenanvändning består av att transportera fiber under produktionsprocessen och resten används i huvudsak som kylvatten. 75 procent av vattnet som används är ytvatten. Essitys redovisning av vattenförbrukning är totalvärden för ytvatten, grundvatten och vatten från kommunala ledningsnät. Essitys avloppsvatten delas in i kylvatten och processvatten. Kylvatten har endast värmts upp och inte förorenats i något avseende. Den totala mängden vatten som släpps ut uppgår till 93 miljoner kubikmeter. Vattnet renas genom mekanisk och biologisk rening. Tabellvärdena för år 2018 gäller utsläpp av processvatten.

Utsläpp till vatten i tabellerna utgörs av COD, BOD, suspenderade ämnen, AOX, P och N. Det finns emellertid skillnader mellan olika mätmetoder.

Under 2018 använde koncernen 100 miljoner kubikmeter vatten i massa- och pappersproduktionen.

Sju av Essitys helägda produktionsanläggningar finns i så kallade vattenstressade områden. Anläggningarna stod för 6 procent av Essitys totala vattenförbrukning 2018, fördelat på 40 procent från ytvatten, 28 procent från grundvatten och återstoden från återvunnet vatten och vatten från kommunala ledningsnät.

Vattenuttag 2018



H8. VATTEN, FORTS.

Vatten

		Essity						Dotterföretag med väsentliga minoritetsintressen			Essity-koncernen		
		Consumer Tissue och Professional Hygiene			Personal Care			Tissue och Personal Care					
		2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016
Vatten													
Vattenuttag	Mm ³	100	101	101	0,81	0,32	0,35	3	3	3	103	104	104
Vattenutsläpp	Mm ³	93	93	93	0	0	0	2	2	2	95	95	95
Vattenkonsumtion	Mm ³	6,7	7,8	8,3	0,8	0,3	0,3	0,8	0,9	0,7	8,2	9,0	9,3
Utsläpp till vatten													
COD	ton	6 316	6 620	6 930	0	0	0	733	900	967	7 049	7 520	7 897
BOD	ton	673	654	896	0	0	0	185	229	262	859	884	1 157
Suspenderade ämnen	ton	815	827	1 074	0	0	0	186	242	250	1 001	1 069	1 324
AOX	ton	3	5	4	0	0	0	0	0	0	3	5	4
P	ton	44	38	43	0	0	0	0	0	0	44	38	43
N	ton	198	235	377	0	0	0	1	3	5	199	238	381

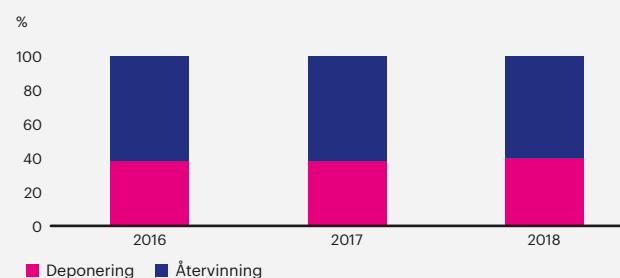
H9. AVFALL

Essitys mål för produktionsavfall är att allt avfall vid samtliga produktionsenheter ska material- eller energiåtervinnas senast 2030. År 2018 uppgick Essitys produktionsavfall till 1,65 miljoner ton. I Essitys produktionsprocess, framför allt då returfiber används som insatsvara, bildas avfall i form av aska, slam, organiskt avfall och plast. Vid produktionsanläggningarna pågår ett arbete för att minska avfall, och att hitta alternativa lösningar för det avfall som bildas. Under 2018 återvanns en betydande del (1 miljon ton) som råmaterial till andra industrier, som byggindustrin, eller som energi. Återstoden skickades till deponi.

Det fasta avfall Essity rapporterar gäller avfall som deponeras och avfall som återvinns. Avfall som återvinns är sådant material som kan användas som råvara inom andra industrier exempelvis inom cement-, tegel- och byggindustrin. Det omfattar avfall som bildas i produktionsprocessen. En del avfall kan komposteras eller användas för energiutvinning. Genom att minska mängden produktionsavfall som skickas till deponi och istället använda till återvinning eller utvinning av energi, minskas utsläppen av växthusgaser och bidrar till att nå Essitys mål för Science Based Targets.

En mycket liten del (0,2 procent eller 3 200 ton) består av farligt avfall som till största del består av spillolja, men innefattar även organiska lösningsmedel, batterier och lysrör.

Avfall



Avfall

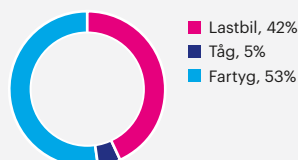
		Essity						Dotterföretag med väsentliga minoritetsintressen			Essity-koncernen		
		Consumer Tissue och Professional Hygiene			Personal Care			Tissue och Personal Care					
		2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016	2018	2017	2016
Fast avfall													
Deponi och förbränning	ton	654 295	621 047	664 791	4 710	5 599	6 245	8 104	7 305	10 208	667 110	633 951	681 244
Återvinning	ton	819 019	882 185	966 134	56 143	55 887	46 539	111 548	102 392	100 246	986 710	1 040 464	1 112 919
Totalt avfall	ton	1 473 314	1 503 232	1 630 925	60 853	61 486	52 784	119 652	109 696	110 454	1 653 820	1 674 415	1 794 162

H10. TRANSPORTER

Råmaterial transporteras till Essitys produktionsanläggningar och färdiga produkter levereras till Essitys kunder. Större delen av Essitys transporter köps in från externa leverantörer. Essitys totala transporter uppgick till 14 (13, 13) miljarder tonkilometer. Den största andelen av transportererna sker med fartyg, medan den resterande delen sker med lastbil och tåg. Koncernens totala koldioxidutsläpp från transporter under 2018 var 480 000 (457 000, 517 000) ton.

Utsläpp från transporter ingår i Essitys redovisning av Scope 3-mål i Science Based Targets. Utsläppsdata för åren 2016 och 2017 har uppdaterats för att överensstämja med riktlinjer för Science Based Targets.

Fördelning av transportarbete 2018



H11. LEVERANTÖRSKEDJAN

Essitys mål för ansvarsfulla inköp är att alla inköp ska komma från leverantörer som delar bolagets värden, som de är definierade i Essitys globala leverantörsstandard. Detta för att säkra ansvarsfulla affärsmetoder och respekt för mänskliga rättigheter. År 2020 ska 100 procent av Essitys inköp komma från leverantörer som åtar sig att följa kriterierna i leverantörsstandard. Under 2018 kom 71 (64) procent av inköpen från leverantörer som uppfyller dessa kriterier.

Essity har en etablerad process för att genomföra kontinuerliga riskbedömningar av bolagets leverantörer och inköpskategorier. Syftet är att säkra leveranser och minimera risker kopplat till bolagets inköp. För vissa material, till exempel bomull och träfiber, anses riskerna vara högre längre ned i värdekedjan. Där vidtar Essity specifika åtgärder, till exempel revisioner hos underleverantörer, eller väljer certifierade råvaror som garanterar en mer hållbar utvinning och produktion. Under 2018 har Essity fortsatt implementeringen av hållbart inköp kopplat till produktkategorin Medical Solutions (tidigare BSN medical som förvärvades 2017) genom att införa samma arbetssätt som för övriga leverantörer.

Resultat från etiska revisioner

Under 2018 utvärderade Essity resultaten från 59 etiska revisioner av leverantörer, varav 30 utfördes av SGS på uppdrag av Essity i Kina, Rumänien, Ryssland, Brasilien, Spanien, Indien, Israel och Mexiko. Dessutom godkände Essity 29 etiska revisioner som utförts för en annan kund till leverantören.

Vid kritiska anmärkningar informeras Essity inom ett dygn. Hittills har den typen av kommentar orsakats av sällsynta fall av extrem övertid, utestående betalning för övertidsarbete eller brandövningar som inte har genomförts under de senaste tolv månaderna. Inga avtal med strategiska leverantörer sades upp till följd av hållbarhetsrelaterade överträdelser under 2018.

Riskexponering i Essitys leverantörsbas

Uppskattningsvis 81,1 procent av Essitys leverantörsbas finns i Europa, 18,4 procent i Nord- och Sydamerika och 0,5 procent i Asien/Mellanöstern. Många av produktionsanläggningarna för de strategiska leverantörerna i Asien och Latinamerika ägs av stora multinationella bolag med bas i Europa och USA. Detta är ett medvetet val från Essitys sida och leder till att minska de sociala och etiska riskerna i leverantörskedjan.

Globala och regionala strategiska leverantörer av råvaror och produkter utgör cirka 76 (61) procent av Essitys inköp. 21 (22) procent av leverantörernas tillverkningsenheter finns i högriskländer enligt Maplecrofts Human Rights Index klassificering. Dessa leverantörer granskas med fokus på hälsa och säkerhet, mänskliga rättigheter, anställningsvillkor samt korruption. Essity har olika instrument för att bedöma om en etisk revision ska genomföras, såsom en låg ranking i Sedex, låg poäng för hälsa och säkerhet i Essitys leverantörsrevision eller varningssignaler i samband med Essitys regelbundna riskbedömningar. Sedex är en onlinedatabas som möjliggör för leverantörer att dela med sig av sin status inom områden som arbetsförhållanden, hälsa och säkerhet samt affäretik. Vid utgången av 2018 har Essity totalt 694 (481) leverantörsanläggningar som delar med sig av denna data via Sedex.

H12. CERTIFIERINGAR

Tillförlitliga ledningssystem som certifieras av tredje part är en viktig del av Essitys hållbarhetsarbete. Essity använder som miljöledningssystem ISO 14001 och EMAS (EU:s system för miljöledning och miljörevision). Ett stort antal produktionsenheter är certifierade enligt ISO eller/och EMAS. ISO 9001 är det viktigaste kvalitetsledningssystemet som används på Essity. Essity implementerar den internationella standarden OHSAS 18001 (Occupational Health and Safety Assessment Series) för att säkerställa att enhetliga processer används över hela koncernen och att Essitys enheter kontinuerligt förbättrar arbetsplatsrelaterad hälsa och säkerhet. OHSAS specificerar krav på organisationens arbetshälsa- och säkerhetsledningssystem.

Certifierade volymer, Essitys huvudanläggningar¹⁾

		Consumer Tissue och Professional Hygiene			Personal Care		
		2018	2017	2016	2018	2017	2016
ISO 9001	%	73	73	77	97	97	96
ISO 14001	%	80	85	86	86	85	85

¹⁾ En huvudanläggning är en produktionsanläggning som ägs till 100 procent av Essity och som har 100 eller fler medarbetare.

H13. UPPFÖRANDEKOD OCH ARBETE MED ANTIKORRUPTION

Essity har som mål att samtliga medarbetare ska genomgå regelbunden utbildning i uppförandekoden. Under 2018 hade 90 procent av alla nya medarbetare utbildats i Essitys uppförandekod.

Essity har en e-utbildning i antikorrupktion, översatt till 21 språk, som ingår i introduktionen för nya medarbetare. Essity har även e-utbildningar om EU:s konkurrenslagstiftning och amerikansk antitrust-lagstiftning som medarbetare utbildas genom.

Risakanalys

Essitys analys av risker relaterade till mänskliga rättigheter och korrupktion utgår från delbedömningar som görs av Amnesty, Transparency International och Sedex. Cirka 30 procent av Essitys intäkter genereras i länder med hög risk för kränkningar av mänskliga rättigheter. Cirka 31 procent kommer från länder med förhållandevis hög korruptionsrisk. I Sedex bedömning 2018 fick samtliga Essitys huvudanläggningar klassificeringen låg till medelhög risk.

Rapporterade överträdelser

Under 2018 rapporterades 81 (63, 71) fall av potentiella överträdelser av lagar eller mot uppförandekoden till Essitys visseblåsarfunktion. Av de 81 inrapporterade händelserna var 24 fortfarande föremål för utredning vid årets utgång. Bland de rapporterade händelserna avsåg tre fall misstankar om korrupktion. Samtliga tre utredningar avslutades under året utan att korrupktion kunde konstateras föreligga och ingen har avskedats för misstankar om korrupktion. Bland de övriga rapporterade händelserna var 58 HR-relaterade och rörde anklagelser om diskriminering och trakasserier och de återstående 20 fallen rörde potentiella överträdelser av bolagets övriga policyer.

Genomförda internrevisioner av uppförandekoden

Under 2018 genomfördes granskningar av uppförandekoden vid två anläggningar i Colombia och Sydafrika. Båda är förvärvade enheter från BSN medical och ett flertal förbättringsområden för att höja nivån till normal Essity-standard identifierades, bland annat inom arbetsmiljö och hälsa samt att det var låg eller ingen kännedom om BSN medicals eller Essitys uppförandekod bland de anställda. Åtgärdsprogram finns på plats och har implementerats eller kommer att implementeras under 2019.

Genomförda internrevisioner av affärsetik

Under 2018 genomfördes granskningar av affärsetik i USA, Mexiko, Storbritannien och Indonesien samt export till Kazakstan och länder i Mellanöstern. Granskningarna i USA, Mexiko och Indonesien avsåg de under 2017 förvärvade BSN medical-enheter. De har ett flertal förbättringsområden för att nå Essitystandard. Bland annat behöver personalen ytterligare utbildning i uppförandekoden och andra styrande dokument, introduktion av utvecklingssamtal och införande av kryptering för e-post. Revisionen i Storbritannien resulterade i få och smärre förbättringsåtgärder. Enheten för exportförsäljning bedömdes generellt följa Essitys riktlinjer men genomförda internutbildningar av uppförandekod och andra styrande dokument behöver dokumenteras bättre. Åtgärdsplaner är på plats och har implementerats eller kommer att implementeras under 2019.

Pågående fall av kartellutredningar

I maj 2018 beslutade Andean Community att utdöma böter om cirka 18 MUSD mot Productos Familias S.A.s verksamhet i Ecuador och Colombia. Bolaget har överklagat beslutet. I Ungern har konkurrensmyndigheten under samma år beslutat att lägga ner sin utredning mot bolaget. Den spanska högsta domstolen har under inledningen av 2019 beslutat avslå bolagets överklagande av den spanska konkurrensmyndighetens bötesbeslut i maj 2016.

H14. MEDARBETARE

Essity hade under 2018 i genomsnitt 47 222 (46 385, 42 149) medarbetare i ett 50-tal länder, varav 34 (34, 32) procent kvinnor. Personalomsättningen uppgick till 15 (14, 13) procent. Majoriteten av Essitys medarbetare är tillsvidare/heltidsanställda och en mindre del, omkring fem procent, är visstid/deltidsanställda.

Individuell utveckling och lönestatistik

Under 2018 deltog 88 (92, 90) procent av tjänstemännen i utvecklingssamtal. Motsvarande siffra för arbetarna var 78 (80, 85) procent.

Essity strävar efter marknadsmässiga löner, baserat på befattningshavarens position samt dennes lokala arbetsmarknad. Osakliga löneskillnader ska inte finnas. I tre av de länder, Frankrike, Tyskland och Sverige, där Essity har flest anställda inom helägd verksamhet, genomförs årligen löneanalyser som bland annat jämför mäns och kvinnors löner. I Frankrike är chefslönerna för kvinnor mellan 96–106 procent av männens beroende på befattningsnivå. Motsvarande siffra för kvinnor som inte är chefer är 101–105 procent beroende på nivå. I Tyskland är chefslönerna för kvinnor mellan 85–88 procent av männens beroende på befattningsnivå. Motsvarande siffra för kvinnor som inte är chefer är 97–129 procent. I Sverige är chefslönerna för kvinnor 88–96 procent av männens beroende på befattningsnivå. Motsvarande siffra för kvinnor som inte är chefer är 97–102 procent. Essity arbetar kontinuerligt för att utjämna och förhindra osakliga skillnader i löner och andra anställningsvillkor.

Utbildning

Att utveckla alla medarbetares potential är ett prioriterat område och Essitys strategi är att största delen av utvecklingen ska ske i det dagliga arbetet. Essity erbjuder en global ledarskapsplattform där cirka 700 ledare deltog under 2018. 290 personer deltog i ett obligatoriskt endags introduktionsprogram för nyutnämnda chefer. 240 personer deltog i Core 1, ett 6-dagarsprogram för att ytterligare utveckla ledare som har haft sin position under ett halvår till ett år med fokus på ledarskapskompetenser. För mer erfarna ledare genomförs Core 2 som är ett ledarskapsprogram för att utveckla människors förmåga att leda i komplexa miljöer, engagera medarbetarna och leda förändring. Creating Value är ytterligare en utbildning som erbjuds för att stärka deltagarnas kunskaper och färdigheter inom strategiska ledarskapsområden. 2018 deltog totalt 70 personer i dessa program. Under 2018 har stort fokus varit att leda i förändring och mer än 100 chefer deltog i utbildning kring förändringsledning.

Andra program är till exempel Hygiene Academy, som erbjuder utbildning i varumärkesarbete, digital marknadsföring och innovation. Totalt deltog 490 personer i dessa program. Essity har också etablerade utbildningsprogram inom hållbarhet där målet är att förbättra förståelsen för hur hållbarhet påverkar produkter och tjänster, kunder och konsumenter.

Det genomsnittliga antalet utbildningstimmar per medarbetare uppgick till 15 timmar.

Mångfald

Under 2018 var andelen kvinnor bland Essitys chefer på högsta nivå 25 (36, 33) procent. På hög nivå var andelen kvinnor 26 (27, 25) procent och 27 (23, 27) procent bland chefer på hög och medelhög nivå.

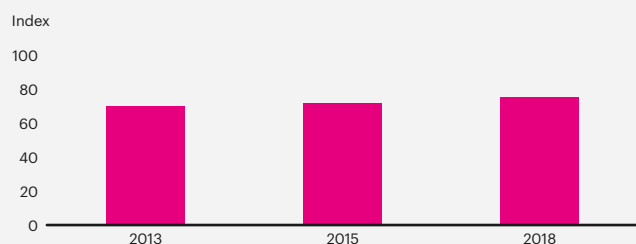
Cheferna på hög nivå innefattade 17 (18, 21) olika nationaliteter och för chefer på hög och medelhög nivå var motsvarande siffra 39 (36, 32). Det ingår i Essitys ledarskapsplattform och successionsplanering att uppmuntra mångfald.

Dra nytta av en stark vinnande kultur

Essity genomför regelbundet medarbetarundersökningar. Medarbetarna är bolagets främsta tillgång och 2018 genomfördes en medarbetarundersökning som täckte 31 påståenden inom fem dimensioner. Påståendena uppdaterades så att de reflekterade Essitys fokus på hygien och hälsa och bolagets nya Beliefs & Behaviors. För att förbättra effektiviteten genomfördes undersökningen för första gången helt digitalt. Resultatet uttrycks som index för Care, Committed, Courage, Collaboration och engagemang, samt ett totalindex för Essity. Svarefrekvensen var 80 procent (88 procent år 2015). Essitys index var 75 (72 år 2015) på skala 1–100. Baserat på utfallet i medarbetarundersökningen kommer alla team att utveckla och implementera handlingsplaner för att ytterligare stärka Essity och göra bolaget till ett ännu bättre ställe att arbeta på.

H14. MEDARBETARE, FORTS.

Essitys medarbetarindex



Medarbetarrelationer

Det fackliga engagemanget varierar bland Essitys olika verksamhetsländer, men i genomsnitt omfattas 63 (61, 54) procent av Essitys medarbetare av kollektivavtal.

Det finns också arbetsmiljökommittéer där representanter för 82 (86) procent av medarbetarna ingår.

Varseltiden i samband med organisationsförändringar i koncernen varierar, men uppgår i snitt till 5 veckor.

WASH pledge

Eftersom Essity är ett hygien- och hälsobolag vill företaget att medarbetarna ska ha förstklassig hygienstandard på arbetsplatsen. 2016 redovisade Essity första året sitt åtagande till WASH (Water, Sanitation and Hygiene) Pledge. Åtagandet är ett initiativ knutet till World Business Council for Sustainable Development (WBCSD). Genom att underteckna åtagandet åtar sig Essity att uppfylla en föreskriven hygien WASH-standard i alla helägda enheter inom tre år. Det omfattar områden som hälsa och sanitet på arbetsplatsen samt utbildning för att öka medarbetarnas medvetenhet.

H15. HÄLSA OCH SÄKERHET

Essity har som koncernmål att minska olycksfrekvensen med 50 procent mellan åren 2014 till 2020. Olycksfrekvensen under 2018 sjönk med 1 procent jämfört med föregående år till 3,8 (3,8, 4,1) och med 39 procent jämfört med basåret 2014.

Under 2018 utvecklade Essity ett verktyg för att mäta och utvärdera fysisk, psykisk och social hälsa. Verktyget samlar det reaktiva, proaktiva och förebyggande arbete som genomförs lokalt och återkoppling sker tillsammans med konkreta förbättringsförslag. Verktyget kommer att implementeras globalt under 2019.

Koncerngemensamma nyckeltal

Essity har de senaste åren arbetat intensivt med att systematisera och förbättra säkerhetsarbetet. Essity använder sig av följande koncerngemensamma nyckeltal:

- Antal olyckor med förlorad arbetstid som följd (Lost Time Accidents, LTA): olyckor som innebär att en medarbetare missar nästa schemalagda arbetsdag eller skift.
- Antal förlorade arbetsdagar (Days Lost, DLA): antal arbetsdagar som går förlorade på grund av en LTA.
- Olyckors svårighetsgrad (Accident Severity Rate, ASR): DLA i förhållande till LTA.
- Olycksfrekvens (Frequency Rate, FR): LTA/1 000 000 arbetstimmar.
- Antal olyckor (Incidence Rate, IR): LTA/200 000 arbetstimmar.

Hälsa och säkerhet, nyckeltal¹⁾

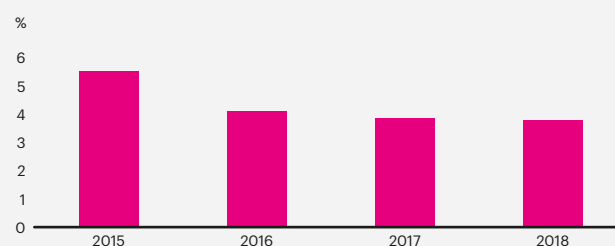
	2018	2017	2016	2015
Medelantal anställda	27 900	27 100	24 900	24 200
Antal olyckor med förlorad arbetstid som följd (LTA)	214	210	207	281
Antal olyckor bland entreprenörer (CLTA)	50	34	33	33
Antal förlorade arbetsdagar (DLA)	5 230	4 877	5 201	6 378
Olyckornas svårighetsgrad (ASR)	24,4	23,2	25,1	22,7
Olycksfrekvens (FR), (LTA/miljoner arbetstimmar)	3,8	3,8	4,1	5,5
Antal olyckor per 200 000 arbetstimmar (IR)	0,8	0,8	0,8	1,1
Dödsolyckor (anställda)	0	0	1	0
Anläggningar där inga olyckor har skett, antal	27	26	19	17
Anläggningar med i rapporteringen, antal	85	85	72	70

¹⁾ 100% täckning för produktionsanläggningar och exklusive försäljnings- och administrativa kontor.

Sjukfrånvaro

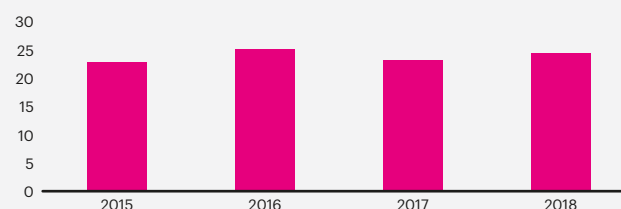
Baserat på uppgifter från 15 884 anställda uppgick den genomsnittliga sjukfrånvaron 2018 till 4,92 procent. För 2017, 2016 och 2015 var motsvarande siffror 4,86 procent (15 962 anställda), 4,88 procent (16 258) och 4,95 procent (16 367).

Olycksfrekvens (FR)¹⁾



¹⁾ Antal olyckor med förlorad arbetstid som följd/miljoner arbetstimmar.

Olyckornas svårighetsgrad (ASR)¹⁾



¹⁾ Frånvarodagar delat med antal olyckor.

M15. FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION**Bokslut 2018**

Vinstdisposition Essity Aktiebolag (publ)	
Fritt eget kapital i moderbolaget är:	
balanserade vinstmedel	71 696 586 104
årets nettoresultat	16 162 101 468
Summa	87 858 687 572
Styrelsen och verkställande direktören föreslår	
att till aktieägarna utdelas 5:75 SEK per aktie	4 038 469 312
samt att återstående belopp balanseras	83 820 218 260 ¹⁾
Summa	87 858 687 572

¹⁾ Bolagets egna kapital skulle ha varit 340 640 501 kronor lägre om tillgångar och skulder inte värderats till verkligt värde enligt 4 kap 14 § a Årsredovisningslagen.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att de sammanslagna finansiella rapporterna som utgör koncernredovisningen för räkenskapsåren 2018, 2017 och 2016 har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarderna IFRS såsom de har antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ekonomiska ställning och resultat. Moderbolagets redovisning har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige och ger en rättvisande bild av moderbolagets ekonomiska ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen för koncernens och moderbolagets verksamhet, ekonomiska ställning och resultat och tar upp väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som rör moderbolaget och bolagen inom koncernen.

Stockholm den 21 februari 2019

Ewa Björling
Styrelseledamot

Pär Boman
Styrelseordförande

Tina Elvingsson Engfors
Styrelseledamot,
utsedd av de anställda

Maija-Liisa Friman
Styrelseledamot

Annemarie Gardshol
Styrelseledamot

Magnus Groth
Verkställande direktör,
koncernchef och
styrelseledamot

Bert Nordberg
Styrelseledamot

Louise Svanberg
Styrelseledamot

Örjan Svensson
Styrelseledamot,
utsedd av de anställda

Lars Rebien Sørensen
Styrelseledamot

Barbara Milian Thoralfsson
Styrelseledamot

Niclas Thulin
Styrelseledamot,
utsedd av de anställda

Vår revisionsberättelse har avgivits den 21 februari 2019
Ernst & Young AB

Hamish Mabon
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

M16. REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Essity Aktiebolag (publ), org nr 556325-5511

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Essity AB (publ) för år 2018 med undantag för sidorna 39–55 samt 114–121. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 6–8 samt 20–122 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Våra uttalanden omfattar inte sidorna 39–55 samt 114–121. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har

överlämnats till moderbolagets revisionsutskott i enlighet med Revisorsförordningens (537/2014) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i Revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningsstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet, men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden. Beskrivningen nedan av hur revisionen genomfördes inom dessa områden ska läsas i detta sammanhang.

Vi har fullgjort de skyldigheter som beskrivs i avsnittet Revisorns ansvar i vår rapport om årsredovisningen också inom dessa områden. Därmed genomfördes revisionsåtgärder som utformats för att beakta vår bedömning av risk för väsentliga fel i årsredovisningen och koncernredovisningen. Utfallet av vår granskning och de granskningsåtgärder som genomförts för att behandla de områden som framgår nedan utgör grunden för vår revisionsberättelse

VÄRDERING AV GOODWILL OCH ANDRA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR (VARUMÄRKEN)

Beskrivning av området	Hur detta område beaktades i revisionen
Värdet av goodwill och andra immateriella tillgångar (varumärken) med obestämbar nyttjandeperiod uppgår per den 31 december 2018 till 46,5 miljarder SEK. Nedskrivningsprövning är en komplex process och innehåller en hög grad av bedömning avseende framtida kassaflöden och andra antaganden. Vi har därför bedömt att värdering av goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod är ett särskilt betydelsefullt område. Bolaget utför årligen nedskrivningsprövningar samt även i de fall där nedskrivningsindikatorer har identifierats. Återvinningsvärdet för varje kassagenererande enhet fastställs såsom nyttjandevärdet, vilket beräknas utifrån det diskonterade nuvärdet av framtida kassaflöden. Centrala antaganden i dessa beräkningar utgör framtida tillväxt, bruttovinst samt tillämpad diskonteringsränta och framgår av not D1 ("Immateriella anläggningstillgångar"). Beräkningarna grundas därmed på uppskattningar och bedömningar, inte minst då den grundas på estimat avseende hur bolagets verksamhet kommer att påverkas av framtida utveckling på marknaden och av övriga ekonomiska skeenden, och de underliggande beräkningarna är komplexa.	I vår revision har vi utvärderat och granskat nyckelantaganden, tillämpning av allmänt vedertagen värderingsteori, diskonteringsränta (benämnd WACC – "Weighted Average Cost of Capital") och annan källdata som använts av bolaget. Genom att t.ex. jämföra med externa datakällor, såsom förväntad inflation eller bedömningar om framtida marknadstillväxt och genom att bedöma känsligheten i bolagets värderingsmodell. Vi har särskilt fokuserat på känsligheten i beräkningarna och har gjort en oberoende bedömning om huruvida det föreligger en risk att rimligt sannolika händelseförlopp skulle ge upphov till en situation där återvinningsvärdet skulle understiga redovisade värden. I denna bedömning har vi även jämfört bolagets historiska prognoser i nedskrivningsprövningar med de belopp som slutligen utfallit, för att därmed bedöma bolagets historiska precision i sina uppskattningar och bedömningar. Vi har använt interna värderingsexperten med erforderlig specialistkompetens vid utförandet av ovanstående granskning. Vi har sedan slutligen bedömt om upplysningar som lämnas i not D1 ("Immateriella tillgångar") i bolagets noter är ändamålsenliga, särskilt vad gäller upplysningarna om vilka av de angivna antagandena som är mest känsliga vid beräkning av nyttjandevärdet.

INTÄKTSREDOVISNING OCH RELATERADE FÖRSÄLJNINGSINCITAMENT

Beskrivning av området	Hur detta område beaktades i revisionen
Intäktsredovisning och redovisning av relaterade försäljningsincitament är områden med ett större inslag av uppskattningar och bedömningar. Vi har konstaterat att rabatter eller avdrag på försäljningspriser i vissa fall kan vara väsentliga. Normala incitament kopplat till försäljning redovisas som en reduktion av bolagets intäkter. Bolaget använder sig av flera olika incitamentsmodeller för att öka försäljningen. Incitamenten kan t.ex. vara strukturerade som procentuella avdrag på försäljningen, rabatter per styck, fasta belopp med eller utan trösklar eller på annat sätt. Bolaget beräknar estimat på slutliga incitament på grundval av information som finns tillgängligt vid periodens slut.	I vår revision har vi granskat bolagets intäktsredovisning med fokus på dylika bonusar och rabatter. Vi har utvärderat bolagets intäktsprocess samt testat bolagets kontroller inom processen. Vi har även granskat bolagets upplupna kostnader avseende försäljningsincitament (bonus och rabatter) till kunder per den 31 december 2018 vilka uppgick till 4,8 miljarder SEK mot underliggande kundavtal samt utfört retrospektiv analys av reserven per 31 december 2017. Vår granskning har även innefattat granskning av kreditfakturor och andra justeringar av kundfordringar som skett efter den 31 december 2018. Vi har även granskat intäktsredovisningen avseende ej standardiserade kundavtal. I vår revision har vi även testat större utbetalningar till bolagets kunder som skett under 2018 för att bekräfta att de varit förenliga med ingångna avtal och även periodiserats korrekt redovisningsmässigt. Vi har slutligen även granskat manuella bokföringsordrar relaterade till bonus och rabatter för att bekräfta att tillräckliga underlag och lämplig attest finns för dessa bokningar.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1–5, 9–19 och 127–134. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen.

Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan

leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Vi måste också förse styrelsen med ett uttalande om att vi har följt relevanta yrkesetiska krav avseende oberoende, och ta upp alla relationer och andra förhållanden som rimligen kan påverka vårt oberoende, samt i tillämpliga fall tillhörande motåtgärder.

Av de områden som kommuniceras med styrelsen fastställer vi vilka av dessa områden som varit de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen, inklusive de viktigaste bedömda riskerna för väsentliga felaktigheter, och som därför utgör de för revisionen särskilt betydelsefulla områdena. Vi beskriver dessa områden i revisionsberättelsen såvida inte lagar eller andra författningar förhindrar upplysning om frågan.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av Essity AB (publ) för år 2018 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Särskild förteckning över lån och säkerheter har upprättats i enlighet med vad som föreskrivs i aktiebolagslagen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget.
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaper. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 46–55 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Vår granskning har skett enligt FARs uttalande RevU 16 **Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten**. Detta innebär att vår granskning av

bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämför den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar samt i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten på sidorna 33–45 samt 114–121 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Ernst & Young AB med Hamish Mabon som huvudansvarig revisor, Box 7850, 103 99 Stockholm, utsågs till Essity ABs revisor av bolagsstämman den 12 april 2018 och har varit bolagets revisor sedan 27 maj 2016.

Stockholm den 21 februari 2019
Ernst & Young AB

Hamish Mabon
Auktoriserad revisor

Lagstadgad hållbarhetsrapport

Redovisningen omfattar kraven på hållbarhetsrapport enligt årsredovisningslagen (ÅRL).
Rapporteringen har granskats av Ernst & Young AB.

	Upplysning	Sidhänvisning
ÖVERGRIPANDE		
	Affärsmodell	11
MILJÖ		
	Policy inom miljöfrågor	40–45
	Risker och dess hantering inom miljöfrågor	34, 42–45
	Mål och resultat relaterat till miljöfrågor	115–119
SOCIALA FÖRHÅLLANDEN		
	Policy inom sociala frågor	40–42, 45
	Risker och dess hantering av sociala frågor	35
	Mål och resultat relaterat till sociala frågor	114–115, 120–121
RESPEKT FÖR MÄNSKLIGA RÄTTIGHETER		
	Policy för mänskliga rättigheter	40–41, 45
	Risker och dess hantering av mänskliga rättigheter	35, 40–41, 43
	Mål och resultat relaterat till mänskliga rättigheter	120
MOTVERKANDE AV KORRUPTION		
	Policy för arbete inom anti-korruption	40–41, 45
	Risker och dess hantering inom anti-korruption	35, 40–41
	Mål och resultat relaterat till anti-korruption	120

GRI-index

Essitys års- och hållbarhetsredovisning 2018 har upprättats i enlighet med Global Reporting Initiatives (GRI) Standards: Core.
Nedanstående index visar vilka GRI-indikatorer som redovisas och var information återfinns.

Generella upplysningar

Upplysning	Sidhänvisning	Upplysning	Sidhänvisning
GRI 101: Foundation 2016		INTRESSENTRELATIONER	
GRI 102: General disclosures 2016		102-40 Intressentgrupper	39
ORGANISATIONEN		102-41 Antal anställda som omfattas av kollektivavtal	121
102-1 Organisationens namn	134	102-42 Identifiering och urval av intressenter	39
102-2 Aktiviteter, varumärke, produkter och tjänster	1, 22–27	102-43 Metoder för samarbete med intressenter	39
102-3 Lokalisering av huvudkontoret	134	102-44 Viktiga frågor som lyfts fram av intressenterna	39
102-4 Länder där verksamhet bedrivs	75–76	RAPPORTERINGSRUTINER	
102-5 Ägarstruktur och bolagsform	6–7	102-45 Affärsenheter som inkluderas i redovisningen	114
102-6 Marknadsnärvaro	20–27	102-46 Process för att fastställa redovisningsinnehåll och avgränsningar	39
102-7 Organisationens storlek	2–3	102-47 Frågor som identifierats som väsentliga	39
102-8 Information om anställda	80, 120–121	102-48 Förklaringar till korrigeringar från tidigare redovisningar	114
102-9 Organisationens leverantörskedja	43–44	102-49 Förändringar i redovisningen	114
102-10 Väsentliga förändringar i organisationen och dess leverantörskedja	28–29	102-50 Redovisningsperiod	114
102-11 Försiktighetsprincipens tillämpning	42–43, 46–47	102-51 Datum för senaste redovisning	114
102-12 Externa stadgor, principer och initiativ	133	102-52 Redovisningscykel	114
102-13 Medlemskap i organisationer	133	102-53 Kontaktuppgifter för frågor om redovisningen	134
STRATEGI		102-54 Val av rapporteringsnivå	114
102-14 Vd-ord	4–5	102-55 GRI innehållsindex	127–128
ETIK OCH INTEGRITET		102-56 Extern granskning	114
102-16 Värderingar, principer, standarder, uppförandekod och etisk policy	13–15, 41–42		
STYRNING			
102-18 Styrningsstruktur	46–47		
102-19 Processen för att delegera ansvar för hållbarhet	40–42, 46		
102-20 Personer i företagsledningen med ansvar för hållbarhetsfrågor	55		
102-21 Processer för samråd mellan intressenter och styrelsen	39, 46		
102-22 Sammansättning av styrelse och utskott	48–49		
102-23 Styrelseordförandens roll	49		
102-24 Nominerings- och urvalsprocesser för styrelse och utskott	48–49		
102-25 Processer för styrelsen för att säkerställa att intressekonflikter undviks och hanteras	48		
102-26 Styrelsens roll i att definiera syfte, värderingar och strategi	46–47, 49		

Specifika upplysningar

GRI Standard		Beskrivning	Sidhänvisning	Kommentar/Reservation	Ämne i Essitys väsentlighetsanalys
EKONOMI					
Indirekt ekonomisk påverkan GRI 203: Indirect Economic Impacts 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	42		Riskhantering
	203-2	Betydande indirekt ekonomisk påverkan	13–15		
Motverka korruption GRI 205: Anti-corruption 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	41–42		Affärsetik Transparens
	205-1	Andel av verksamheten som granskats med avseende på korruptionsrisker	120		
	205-3	Åtgärder som vidtagits på grund av korruptionsincidenter	120		
Konkurrenshämmande aktiviteter GRI 206: Anti-competitive Behavior 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	41–42		Affärsetik Transparens
	206-1	Rättsliga åtgärder mot konkurrensbegränsande verksamhet	120		
MILJÖ					
Energi GRI 302: Energy 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	43–45		Resurseffektivitet
	302-1	Energikonsumtion inom den egna organisationen	116–117		
	302-2	Energikonsumtion utanför den egna organisationen	119		
	302-4	Energibesparingar och effektivitetsförbättringar	116		
Vatten GRI 303: Water 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	43		Vattenanvändning och vattenrening
	303-1	Total vattenanvändning per källa	117		
Utsläpp GRI 305: Emissions 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	43–44		Koldioxidutsläpp Vattenanvändning och vattenrening Resurseffektivitet
	305-1	Energirelaterade direkta utsläpp av växthusgaser (Scope 1)	116–117		
	305-2	Energirelaterade indirekta utsläpp av växthusgaser (Scope 2)	116–117		
	305-3	Övriga relevanta indirekta utsläpp av växthusgaser (Scope 3)	119		
	305-4	Intensitet för utsläpp av växthusgaser	117		
	305-7	NO _x , SO _x samt andra väsentliga luftföroreningar	117		
Utsläpp och avfall GRI 306: Effluents and Waste 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	42–43		Vattenanvändning och vattenrening Resurseffektivitet
	306-1	Totalt utsläpp till vatten, i kvalitet och recipient	117–118		
	306-2	Total avfallsvikt, per typ och hanteringsmetod	118		
SOCIALA FRÅGOR					
Anställning GRI 401: Employment 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	40, 45		Humankapital
	401-1	Nyanställningar och personalomsättning	80, 120		
Relationer mellan anställda och ledning GRI 402: Labor/Management Relations 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	40, 45		Humankapital
	402-1	Minsta varseltid angående förändringar i verksamheten	121		
Hälsa och säkerhet GRI 403: Occupational Health and Safety 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	40, 45		Hälsa och säkerhet
	403-1	Andel av personalstyrkan som är representerade i formella och gemensamma lednings- och personal-, arbetsmiljö- och säkerhetskommittéer	121		
	403-2	Skador, arbetsrelaterade sjukdomar, förlorade arbetsdagar, frånvaro samt totala antalet arbetsrelaterade dödsolyckor	121		
Träning och utbildning GRI 404: Training and Education 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	40, 45		Humankapital
	404-3	Procent anställda som får regelbunden utvärdering och uppföljning av sin prestation och karriärutveckling	120		
Mångfald och jämställdhet GRI 405: Diversity and Equal Opportunity 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	40, 45		Humankapital
	405-1	Sammansättning av beslutsfattande grupper och anställda	46–47, 52-53, 80, 120		
	405-2	Löneskillnad i procent mellan män och kvinnor	120		
Icke-diskriminering GRI 406: Non-discrimination 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	40, 45		Affärsetik Öppenhet
	406-1	Antal fall av diskriminering, samt vidtagna åtgärder	120		
Föreningsfrihet och rätt till kollektivavtal GRI 407: Freedom of Association and Collective Bargaining 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	40, 45		Affärsetik Öppenhet
	407-1	Verksamheter för vilka man uppmärksammat att föreningsfriheten och rätten till kollektivavtal kan vara väsentligt hotade och åtgärder som vidtagits	120		
Barnarbete GRI 408: Child Labor 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	40–41		Affärsetik Öppenhet
	408-1	Vidtagna åtgärder för att bidra till avskaffande av barnarbete i riskområden	120	Inga anläggningar klassificeras som hög-riskanläggningar enligt Sedex	
Tvångsarbete GRI 409: Forced or Compulsory Labor 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	40–41		Affärsetik Öppenhet
	409-1	Vidtagna åtgärder för att bidra till avskaffande av tvångsarbete och obligatoriskt arbete i riskområden	120		
Mänskliga rättigheter GRI 412: Human Rights Assessment 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	40–41		Mänskliga rättigheter Affärsetik Öppenhet
	412-2	Personalutbildning om mänskliga rättigheter	120	Arbetet för mänskliga rättigheter sker på många olika sätt via utbildningar, bland annat genom uppförandekoden.	
Bedömning av sociala villkor hos leverantörer GRI 414: Supplier Social Assessment 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	40, 43		Mänskliga rättigheter Affärsetik Öppenhet
	414-2	Signifikant potentiell och faktisk negativ påverkan i leverantörskedjan och åtgärder som vidtagits	119		
Marknadsföring och märkning GRI 417: Marketing and Labeling 2016	103-1/2/3 ¹⁾	Hållbarhetsstyrning	17		Kund- och konsument-nöjdhet Produktsäkerhet
	417-1	Typ av information om produkter och tjänster som krävs enligt rutinerna	42		

¹⁾ GRI 103: Management Approach 2016.

REVISORS RAPPORT ÖVER ÖVERSIKTLIG GRANSKNING OCH REVISION AV ESSITY AKTIEBOLAG (PUBL):S HÅLLBARHETSREDOVISNING

Till Essity Aktiebolag (publ), org.nr 556325-5511

INLEDNING

Vi har fått i uppdrag av styrelsen i Essity Aktiebolag (publ) att granska Essity Aktiebolag (publ):s hållbarhetsredovisning för år 2018. Företaget har definierat hållbarhetsredovisningens omfattning på sidorna 127–128 i detta dokument.

STYRELSENS OCH FÖRETAGSLEDNINGENS ANSVAR FÖR HÅLLBARHETSREDOVISNINGEN

Det är styrelsen och företagsledningen som har ansvaret för att upprätta hållbarhetsredovisningen i enlighet med tillämpliga kriterier, vilka framgår på sidan 114 i hållbarhetsredovisningen, och utgörs av de delar av ramverket för hållbarhetsredovisning utgivet av GRI (Global Reporting Initiative), som är tillämpliga för hållbarhetsredovisningen, samt av företagets egna framtagna redovisnings- och beräkningsprinciper. Detta ansvar innefattar även den interna kontroll som bedöms nödvändig för att upprätta en hållbarhetsredovisning som inte innehåller väsentliga fel, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

REVISORNS ANSVAR

Vårt ansvar är att uttala en slutsats om hållbarhetsredovisningen grundad på vår granskning. Vårt uppdrag är begränsat till den historiska information som redovisas och omfattar således inte framtidsorienterade uppgifter.

Vi har utfört uppdraget i enlighet med ISAE 3000 Andra bestyrkande-uppdrag än revisioner och översiktliga granskningar av historisk finansiell information. Uppdraget består av översiktlig granskning av hållbarhetsredovisningen som helhet och en revision av miljödata avseende fossilt bränsle och elektricitet som framgår på sida 117. En revision syftar till att uppnå en rimlig säkerhet, för att försäkra oss om att informationen inte innehåller väsentliga felaktigheter. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för kvantitativ och kvalitativ information i hållbarhetsredovisningen. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar,

i första hand till personer som är ansvariga för upprättandet av hållbarhetsredovisningen, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

Revisionsföretaget tillämpar ISQC 1 (International Standard on Quality Control) och har därmed ett allsidigt system för kvalitetskontroll vilket innefattar dokumenterade riktlinjer och rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar. Vi är oberoende i förhållande till Essity Aktiebolaget (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Den uttalade slutsatsen grundad på vår översiktliga granskning har därför inte den säkerhet som vår uttalade slutsats grundad på vår revision har. Eftersom detta är ett kombinerat uppdrag lämnar vi våra slutsatser avseende revision och översiktlig granskning i separata avsnitt.

Vår granskning utgår från de av styrelsen och företagsledningen valda kriterier, som definieras ovan. Vi anser att dessa kriterier är lämpliga för upprättande av hållbarhetsredovisningen.

Vi anser att de bevis som vi skaffat under vår granskning är tillräckliga och ändamålsenliga i syfte att ge oss grund för våra uttalanden nedan.

UTTALANDEN

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att informationen i hållbarhetsredovisningen inte, i allt väsentligt, är upprättad i enlighet med de ovan av styrelsen och företagsledningen angivna kriterierna.

Grundat på vår revision anser vi att den information i hållbarhetsredovisningen som omfattas av vårt uppdrag, i allt väsentligt, har upprättats i enlighet med de ovan av styrelsen och företagsledningen angivna kriterierna.

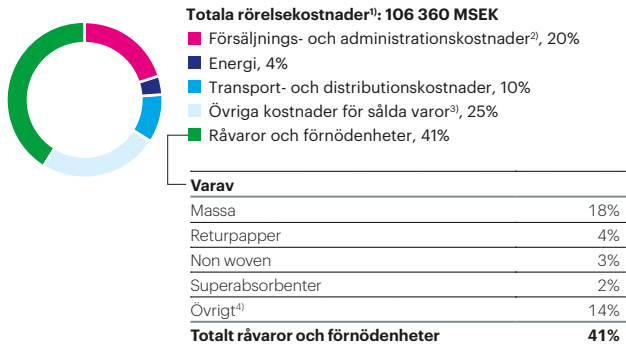
Stockholm den 21 februari 2019
Ernst & Young AB

Hamish Mabon
Auktoriserad revisor

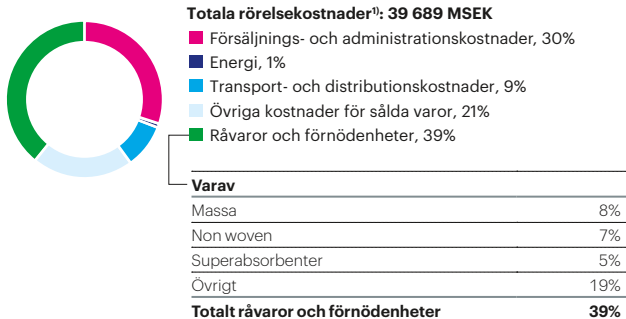
Outi Alestalo
Specialistmedlem i FAR

Beskrivning av kostnader

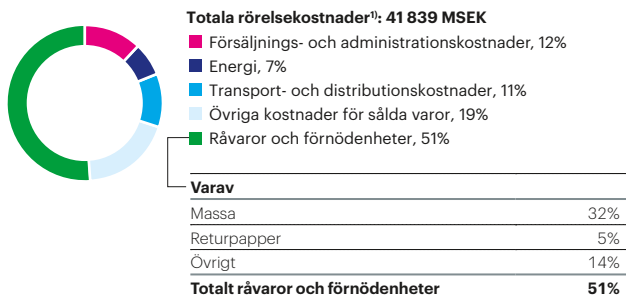
Essity-koncernen



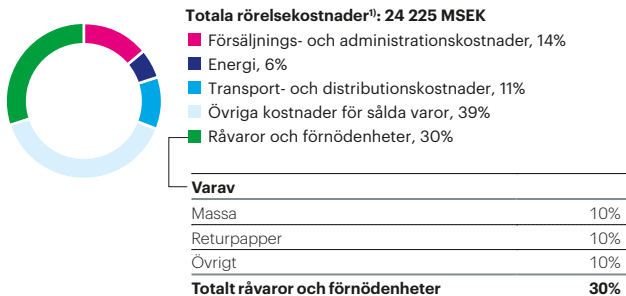
Personal Care



Consumer Tissue



Professional Hygiene



¹⁾ Exklusive jämförelsestörande poster.

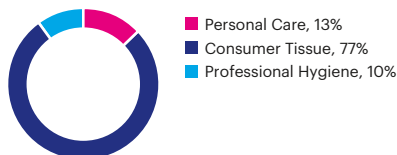
²⁾ I Försäljnings- och administrationskostnader ingår kostnader för marknadsföring med 6 procentenheter.

³⁾ De två största posterna i Övriga kostnader för sålda varor utgörs av personal och avskrivningar med 10 respektive 5 procentenheter.

⁴⁾ I Övrigt under råvaror och förnödenheter ingår bland annat kostnader för kemikalier och förpackningsmaterial samt plastmaterial.

Råvaror

Massakonsumtion



Totalt 3,0 miljoner ton

Essitys egna massatillverkning motsvarade 8% av massakonsumtionen och är främst relaterad till en integrerad mjukpappersanläggning i Mannheim, Tyskland.

Returpapperskonsumtion



Totalt 2,1 miljoner ton

Produktionsanläggningar¹⁾

(Kapacitet anges i tusentals ton, där annat ej anges, och per år)

Personal Care		Consumer Tissue och Professional Hygiene					
Produktionsanläggning	Land	Produktionsanläggning	Land	Kapacitet	Produktionsanläggning	Land	Kapacitet
Annaba	Algeriet	Stembert	Belgien	75	Allo	Spanien	140
Buenos Aires	Argentina	Santiago	Chile	28	Valls	Spanien	137
Jarinu	Brasilien	Cajica	Colombia	70	Manchester	Storbritannien	50
Neve	Brasilien	Medellin	Colombia	30	Oakenholt	Storbritannien	70
Cali	Colombia	Inpaeca	Ecuador	13	Prudhoe	Storbritannien	92
Caloto	Colombia	Lasso	Ecuador	26	Stubbins	Storbritannien	55
Rio Negro	Colombia	Nokia	Finland	67	Tawd Mill	Storbritannien	30
San Cristobal	Dominikanska Republiken	Gien	Frankrike	145	Lilla Edet	Sverige	100
Lasso	Ecuador	Hondouville	Frankrike	55	Kostheim	Tyskland	152
Radiante	Frankrike	Kunheim	Frankrike	50	Mannheim	Tyskland	283
Vibraye	Frankrike	Le Theil	Frankrike	65	Neuss	Tyskland	112
Goa	Indien	Altopascio	Italien	25	Witzenhausen	Tyskland	32
Drummondville	Kanada	Collodi	Italien	42	Barton	USA	180
Hubei	Kina	Lucca	Italien	120	Harrodsburg	USA	55
Zhejiang	Kina	Beijing	Kina	30	Menasha	USA	211
Shah Alam 1&2	Malaysia	Hubei	Kina	240	Middletown	USA	100
Ecatepec	Mexiko	Liaoning	Kina	55	South Glens Falls	USA	64
Maquiladora	Mexiko	Shangdong	Kina	110	Ortmann	Österrike	132
Reynosa	Mexiko	Sichuan	Kina	75	Konverteringsanläggningar		
Assen	Nederländerna	Xinhui, Sanjiang	Kina	440	Kingsgrove	Australien	
Gennep	Nederländerna	Yangjiang	Kina	60	Lucca	Italien	
Hoogezand	Nederländerna	Zhejiang	Kina	210	Hlohovec	Slovakien	
Olawa	Polen	Monterrey	Mexiko	62	Telde	Spanien	
Veniov	Ryssland	Sahagun	Mexiko	60	Skelmersdale	Storbritannien	
Gemerská Hôrka	Slovakien	Uruapan	Mexiko	40	Ksibet el Mediouni	Tunisien	
Valls	Spanien	Cuijk	Nederländerna	52	Bellemont	USA	
Falkenberg	Sverige	Suameer ²⁾	Nederländerna	8	Greenwich	USA	
Mölnlycke	Sverige	Sovetsk	Ryssland	90	Neenah	USA	
Pinetown	Sydafrika	Svetogorsk	Ryssland	55	Summa		
Kao Hsiung	Taiwan						4 393
Ksibet el Mediouni	Tunisien						
Gebze (Istanbul)	Turkiet						
Kartepe	Turkiet						
Emmerich	Tyskland						
Hausbruch	Tyskland						
Bowling Green	USA						

¹⁾ Per den 31 december 2018.

²⁾ Non woven-produktion.

Finansiell flerårsöversikt

MSEK	2018	2017	2016	2015	2014
RESULTATRÄKNING					
Nettoomsättning	118 500	109 265	101 238	98 519	87 997
Justerad EBITA¹⁾	12 935	13 405	11 992	10 603	9 495
Personal Care	6 354	5 937	4 283	3 997	3 528
Consumer Tissue	3 331	4 084	4 450	3 846	3 858
Professional Hygiene	3 841	4 004	3 836	3 497	2 918
Övrig verksamhet ²⁾	-591	-620	-577	-737	-809
EBITA	11 560	12 550	9 347	10 311	8 486
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-732	-560	-159	-133	-126
Jämförelsestörande poster	-69	-85	-180	-494	0
Rörelseresultat	10 759	11 905	9 008	9 684	8 360
Finansiella intäkter ³⁾	91	158	202	312	416
Finansiella kostnader	-1 248	-1 340	-1 037	-1 140	-1 156
Resultat före skatt	9 602	10 723	8 173	8 856	7 620
Skatter	-1 050	-1 938	-3 931	-2 278	-1 939
Periodens resultat	8 552	8 785	4 242	6 578	5 681
BALANSRÄKNING					
Anläggningstillgångar (exkl. finansiella fordringar)	110 370	105 398	77 238	67 483	69 519
Fordringar och varulager	38 646	34 664	29 917	29 171	28 207
Anläggningstillgångar som innehas för försäljning	69	42	156	120	60
Finansiella fordringar	1 751	1 700	1 052	766	2 849
Kortfristiga finansiella tillgångar	422	1 105	1 677	12 983	14 024
Likvida medel	3 008	4 107	4 244	4 828	3 806
Summa tillgångar	154 266	147 016	114 284	115 351	118 465
Eget kapital	47 141	42 289	33 204	42 986	39 675
Innehav utan bestämmande inflytande	7 758	7 281	6 376	5 289	5 250
Avsättningar	12 530	11 631	9 145	6 675	8 189
Låneskulder, räntebärande	54 327	54 838	36 873	34 717	40 787
Rörelse- och övriga ej räntebärande skulder	32 510	30 977	28 686	25 684	24 564
Summa skulder och eget kapital	154 266	147 016	114 284	115 351	118 465
Sysselsatt kapital ⁴⁾	107 575	90 167	73 145	70 115	66 866
Nettolåneskuld, inkl pensionsskulder	54 404	52 467	35 173	19 058	25 066
KASSAFLÖDESANALYS					
Operativt kassaflöde	12 324	12 723	13 031	10 440	9 714
Rörelsens kassaflöde	8 787	8 745	8 563	7 550	6 900
Kassaflöde före utdelning	5 737	-19 372	359	5 328	4 981
Löpande nettoinvesteringar	-4 357	-3 911	-4 222	-3 293	-2 861
Strategiska investeringar i anläggningar	-2 424	-2 101	-2 033	-2 179	-1 632
Företagsförvärv	-694	-26 045	-6 540	-92	-492
Avyttringar	68	29	369	49	205
NYCKELTAL⁵⁾					
Soliditet, %	31	29	29	37	33
Räntetäckningsgrad, ggr	9,3	10,1	10,8	11,7	11,3
Skuldbetalningsförmåga inkl pensionsskulder, %	25	26	29	65	40
Skuldsättningsgrad inkl. pensionsskuld	0,99	1,06	0,89	0,39	0,56
Skuldsättningsgrad exkl. pensionsskuld	0,92	0,99	0,76	0,34	0,45
Avkastning på sysselsatt kapital, %	10,8	13,9	12,8	13,8	12,5
Justerad avkastning på sysselsatt kapital, %	12,0	14,9	16,4	15,1	14,2
Avkastning på eget kapital, %	16,1	19,8	9,3	13,9	13,3
EBITA marginal, %	9,8	11,5	9,2	10,5	9,6
Justerad EBITA marginal, %	10,9	12,3	11,8	10,8	10,8
Rörelsemarginal, %	9,1	10,9	8,9	9,8	9,5
Justerad rörelsemarginal, %	10,3	11,8	11,7	10,6	10,6
Nettomarginal, %	7,2	8,0	4,2	6,7	6,5
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,10	1,21	1,38	1,41	1,32
Rörelsens kassaflöde, SEK/aktie	12,51	12,45	12,19	10,75	9,82
Resultat, SEK/aktie	11,23	11,56	5,41	8,73	7,42
Utdelning, SEK/aktie	5,75 ⁶⁾	5,75			

¹⁾ 2015 inkluderar försäljning av värdepapper, 970 MSEK.

²⁾ 2018, 2017, 2016, 2015 och 2014 inkluderar jämförelsestörande poster om -1 375 MSEK, -855 MSEK, -2 645 MSEK, -292 MSEK, -1 009 MSEK.

³⁾ 2015 inkluderar ej försäljning av värdepapper, 970 MSEK.

⁴⁾ Genomsnittsberäkning av sysselsatt kapital beräknas med 5 mätpunkter.

⁵⁾ För definitioner av nyckeltal se not A2, sidorna 64-69.

⁶⁾ Av styrelsen föreslagen utdelning.

Kommunikation och samarbeten för en bättre värld



Hygien och hälsa är avgörande för att lösa flera av de samhällsutmaningar i FN:s globala mål för hållbar utveckling. Genom Essitys kommunikationsplattform "Essentials Initiative" driver vi en global dialog för att öka medvetenheten om vikten av hygien och hälsa och kopplingen till välbefinnande. "Essentials Initiative" bygger på en global attitydundersökning om hygien och hälsa samt en rapport. Rapporten 2018/2019 togs fram tillsammans med FN-organet Water Supply and Sanitation Collaborative Council (WSSCC). Den visar på ny forskning, inspirerande exempel och möjliga lösningar samt samhällseffekter som kan uppnås genom att prioritera hygien och hälsa i beslutsfattandet bland såväl politiker, vårdgivare som enskilda individer.

Essity var för tredje året i rad sammankallande partner till United Nations Foundation (UNF) Global Dialogue i FN:s högkvarter i New York. Här förs samtal mellan företag, intresseorganisationer och myndigheter. Essitys vd och koncernchef Magnus Groth höll inlednings- och avslutningsanförande där bland annat vikten av

samarbete mellan företag och organisationer adresserades för att bidra till att FN:s hållbarhetsmål nås.

Essity samarbetar med Fotografiska Museet i Stockholm för att ta fram gemensamma utställningar på temat hygien och hälsa. 2018 visades utställningen "Hand to Hand" med bilder av den internationellt prisbelönta fotojournalisten Paul Hansen. Utställningen innehöll även bilder av dokumentärfotografen Åsa Sjöström, som har följt elever på en skola i Storbritannien för att porträttera ett pågående Essity-initiativ där barn i tidig ålder lär sig förstå vikten av personlig hygien.



Utmärkelser och medlemskap





Namnet Essity kommer av de engelska orden "essentials" och "necessities".
 Vi är ett ledande globalt hygien- och hälsobolag som erbjuder nödvändiga produkter och lösningar i vardagen. Hygien och hälsa är centralt för människors välbefinnande. Förbättrad hygien och hälsa är förutsättningar för bättre liv och spelar en viktig roll för välbefinnandet.

Därför heter vi Essity.



Essity Aktiebolag (publ)
 Box 200, 101 23 Stockholm, Sverige
 Besökare: Klarabergsviadukten 63
 Tel 08-788 51 00
 Org.nr: 556325-5511
www.essity.com

Följ Essity:

